

Aralık 2010 >> SAYI: 31

moment

OAİB

expo

Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği Aylık Makine İhracatı ve Ticareti Dergisi

DÖKÜM MAKİNELERİ

KÖRFEZİN GÖZDESİ: BAE

MAKİNECİLERE EXİMBANK'TAN
500 MİLYON DOLAR KREDİ

ADNAN DALGAKIRAN

Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği
Yönetim Kurulu Başkanı



Makine sektörünün artık güçlü bir lobisi var

Makine sektörümüzün lobi gücü geçmiş yıllarla karşılaştırıldığında çok önemli mesafeler kat etti. Bu gelişim 2011 yılında da artarak devam edecek. Makine sektörü ülke yönetiminin ve kamuoyunun dikkatini üzerine çekmeyi başaran yaptırım gücü yüksek bir camia olarak yoluna devam edecektir.

Arkasında güçlü bir lobi olmayan hiçbir hareketin başarıya ulaşmayacağına bilinci ile göreve geldiğimiz günden beri Türk makine sektörünün yaptırım kuvvetini güçlendirecek faaliyetlere imza attık. Artık bugün bunu rahatlıkla söyleyebiliriz ki; geçmişte makine sanayicilerinin adı bile duyulmazken, Birliğimizin ve MTG'nin çalışmaları sayesinde makineciler bürokrasinin, medyanın ve diğer sanayi kollarının gözünde güçlü bir lobiye sahip olmuştur.

MTG'nin bu lobinin oluşmasında büyük katkısı olmuştur. "Tıkır Tıkır" adı altında düzenlediğimiz reklam kampanyaları Türk makinecilerinin bilinirliğini üst noktaya taşımıştır. Ayrıca sektörümüzü temsil eden birlik, dernek ve kurumların bünyesinde yer aldığı bir şemsiye örgüt olan Makine Sanayii Sektör Platformu'nun çalışmaları da bu güçlü lobinin oluşmasında büyük katkılar sunmuştur.

Bu özverileri çalışmaların altına imza atarak makine sanayisini artık bir camia haline getirdik. Camia olmadan, birbirimize kenetlenmeden, zorlayıcı konuları tartışmadan tek bir kuvvet olarak hareket etmemiz mümkünde değildir. "Çünkü güçlü lobi, etkin sonuç!" formülü değişmez bir kuraldır.

2011 yılında da lobi etkimizin etkinliğini üst noktalara çekecek çalışmalar yapmaya devam edeceğiz. Böylelikle makine sektörü 2010 yılında olduğu gibi gelecek yılda adından sıklıkla söz ettirecek.

8

Plast Eurasia'da plastik makinecileri buluştu

10

OAİB internet sitesi yenilendi

12

Makinecilere Eximbank'tan 500 milyon dolar kredi

16

Makine sanayi sektör buluşması İzmir'de yapıldı

22

9. Sanayi Kongresi'nde yapısal dönüşüm ele alındı

24

Göçmaksan: İnovasyon çalışmalarına önem veriyor

28

CVS Makina: Dünya devlerine hizmet sunuyor

32

Selnikel: Teknik iş birliğiyle üretiyor

36

Türbosan: Ar-Ge ile büyüyor

40**KAPAK** Döküm Makineleri**48**

Körfezin Gözdesi: Birleşik Arap Emirlikleri

56

Eskişehir Makine Sektörü

64

İz bırakanlar: Prof. Dr. Cahit Özgür

68

Ege Üniversitesi

73

Göstergeler: Makine ihracatı yükselmeye devam ediyor

84

Belgeler

90

Rakamlar

92

Bilgi Hattı

94

Fuarlar

96

Adresler

40

Döküm Makineleri



48

Körfezin Gözdesi: Birleşik Arap Emirlikleri



56

Eskişehir Makine Sektörü



2011 öncesi...

Dergimizin 2010 yılının son sayısı ile yine sizlerle. Sizler için yine hummalı çalışmalar yaparak, makine sektöründe olup biten her şeyi araştırıp; firmalarla çeşitli röportajlar gerçekleştirdik. Makine sektörü adına aydın bir platform olması için çaba gösterdiğimiz dergimizin içeriğiyle sizleri baş başa bırakmadan önce, bu ay öne çıkan haberlerle ilgili kısa bilgiler verelim.

Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği ile Türk Eximbank arasında tarihi imza dört yıllık uğraş sonunda atıldı. Swiss Otel Boshporus'ta makine ihracatçıları desteklemek için 'Ülke Alıcı Kredi Programı' protokolü imzalandı. Protokolde konuşma yapan Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran Türk Eximbank ile yapılan iş birliği vesilesiyle makine sektöründe ilk defa uygulanacak olan 'Ülke Alıcı Kredi Programı' ile makine ihracatçılarına orta ve uzun vadeli nakdi ve gayri nakdi krediler ile destekleneceğini belirtti. Türk Eximbank Genel Müdür Vekili Necati Aras ise kredi programıyla ilgili bilgiler verirken, merak edilen soruları yanıtladı.

Faaliyetlerine hız kesmeden devam eden Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği bu ay içerisinde ayrıca İzmir'de 'Makine Sanayi Sektör Buluşması' düzenleyerek Egeli sanayicilerle de buluştu. Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Serol Acarkan'ın konuşma yaptığı toplantıda Egeli sanayiciler hem birliğin faaliyetleri hakkında bilgi alırken, hem de sektörle ilgili yaşadıkları sorunları paylaştılar.

Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği bünyesinde yer alan tüm ihracatçı birliklerine ait haber, etkinlik ve duyuruların güncel yayın organı ile Genel Sekreterliğe ait bazı hizmetlere online olarak erişimin sağlandığı OAİB web sitesi yenilendi. OAİB web sitesi ziyaretçilerinin; Çimento ve Toprak Ürünleri İhracatçıları Birliği, Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar İhracatçıları Birliği, Ağaç Mamulleri ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği, Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği, Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği sektörel web sitelerine geçiş imkânı sağlayan animasyonları içeren bir portal yapısında tasarlandı. Web sitelerine yönlendirilmeden önce ziyaretçilerin sektörle ilgili animasyonu görüntülemesi ile kullanıcıların web sitelerinin konsepti ile ilgili ön algı yaratılması amaçlanmış. Bu ayki kapak konumuz ise döküm makineleri. İnsanların metallerle tanışıp malzeme olarak kullanmalarının MÖ 6000'den önceki yıllara kadar uzandığına ait bulgulara rastlanılsa bile günümüzde dökme makineleri büyük bir sektör haline geldi. Türkiye'nin döküm makineleri sektörü ihracatı 2008 yılında 165 milyon dolar olarak gerçekleşti. 2009 yılında sektör ihracatı yüzde 10,37 oranında azalarak 148 milyon dolar seviyesine geriledi. 2009 yılında Türkiye'nin beton santrali ihracatı yaptığı ülkeler arasında Almanya 13 milyon dolar ile birinci sırada yer alıyor. Dergimizin dopdolu içeriği, araştırma konuları, zengin haber ve röportajlarıyla sizleri baş başa bırakıyoruz. Moment Expo ailesi olarak yeni yılın herkese mutluluk dolu, sağlıklı ve kazançlı geçmesini temenni ediyoruz. Bir sonraki sayımız olan Ocak sayısında görüşmek üzere...

Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği ile Türk Eximbank arasında tarihi imza dört yıllık uğraş sonunda atıldı. Swiss Otel Boshporus'ta makine ihracatçıları desteklemek için 'Ülke Alıcı Kredi Programı' protokolü imzalandı.

Tugay Soykan

ORTA ANADOLU MAKİNE VE AKSAMLARI İHRACATÇILARI BİRLİĞİ ADINA SAHİBİ
Özkan AYDIN

YAYIN KURULU BAŞKANI
Adnan DALGAKIRAN

YAYIN KURULU
Adnan DALGAKIRAN, Merih ESKİN,
Kutlu KARAVELİOĞLU, Sevdâ Kayhan YILMAZ,
Serol ACARKAN, Hasan BÜYÜKDEDE,
Hüseyin DURMAZ, Ali EREN, Tamer GÜVEN,
Ferdi Murat GÜL, Ali Ritza OKTAY, Özkan AYDIN,
Esra ARPINAR, Berna BİLGİN

YAYINA HAZIRLAYANLAR
FRBD Yayın Reklam İletişim ve Org. Tic. Ltd. Şti.

YAYIN DİREKTÖRÜ
Can ERÇAKICA

SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
Tugay SOYKAN (tugay@freebirdsuyayin.com)

MUHABİR
Simge SOYEL (simge@freebirdsuyayin.com)
Emel ALTAY (emel@freebirdsuyayin.com)

SANAT YÖNETMENİ
Murat CERİT (murat@freebirdsuyayin.com)

YAYIN ADRESİ
Altan Erbulak Sok. Hoşhalın Apt. No:6 Daire:6
Mecidiyeköy / İSTANBUL
Tel: 0212 274 98 10 - 11 - 12 - 13
Faks: 0212 274 98 60

YAYIN TÜRÜ
Sürekli Yerel Dergi

REKLAM VE PAZARLAMA
OAİB Genel Sekreterliği

OAİB GENEL SEKRETERLİĞİ
Mahatma Gandhi Cad. No:103 G.O.P 06700 Çankaya
Ankara
Tel: 0312 447 27 40
Faks: 0312 446 96 05

BASKI VE CİLT
Özgun Ofset
Yeşilce Mah. Aytekin Sk. No:21 4. Levent - İSTANBUL
Telefon: 0212 280 00 09
Faks: 0212 264 74 33
www.ozgun-ofset.com

OAİB MOMENT EXPO Dergisi, Freebirds Yayın Çözümleri tarafından T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. "Moment Expo Dergisi" ibaresi kullanılarak alıntı yapılması izne bağlıdır.

OAİB Moment Expo Dergisi Orta Anadolu Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği'nin 7.500 adet basılan ücretsiz süreli yayınıdır.

moment expo
OAİB

Esnek Döviz Kredisi ile kontrol, ihracatçı KOBİ'de!



FORTIS 

FORTIS 

KOBİ
BANKACILIĞI

Ihracat yapan KOBİ'nin aradığı destek Fortis'te! Esnek Döviz Kredisi ile kredinizin şartları sizin elinizde... Gelin bir Fortis şubesine, size uygun vadelerle döviz kredinizi alın. İster eşit taksitli, ister önce ana para ödemeli, ister taksit ertelemeli esnek ödeme koşullarından yararlanın.

www.fortis.com.tr | 444 3 144

CHOOSE YOUR POWER



LASERMAK
Lazer Kesim Makinesi

ERMAKSAN®
SAC İŞLEME MAKİNELERİ

Organize Sanayi Bölgesi Lacivert Cad. No:6 NİLÜFER/ BURSA / TÜRKİYE
Tel: +90 224 294 75 00 (Pbx) Faks: +90 224 294 75 44

www.ermaksan.com.tr



PLASMA

Plazma Kesim Makinesi



CNCTAP

Yüksek Tonaj ve Uzunlukta
Tandem Abkant Presler



CNCSAP

Hidrolik Abkant Presler



CPP

Kombine Plazma & Punch Press



EKM

Kombine Makaslar



CNCHVR

Hidrolik Giyotin Makaslar



Plast Eurasia'da plastik makinecileri buluştu

Türk ekonomisinin **en hızlı ve istikrarlı büyüyen** sektörlerinden biri olan plastik makinecileri sektörü TÜYAP'ta 02-05 Aralık tarihleri arasında düzenlenen Plast Eurasia İstanbul 2010 Fuarı'nda buluştu.

Plastik sektörünün ve makinecilerin yeni pazarlara açılmasında oynadığı etkin rolün yanı sıra sektörün teknoloji ve makine yatırımlarına da yön veren Plast Eurasia İstanbul Fuarı, 02-05 Aralık 2010 tarihleri arasında TÜYAP'ta gerçekleşti. TÜYAP tarafından PAGEV (Türk Plastik Sanayicileri, Araştırma, Geliştirme ve Eğitim Vakfı) iş birliği ile düzenlenen fuar sektör mensuplarının kalite, teknoloji, verimlilik ve rekabet güçlerini geliştirdikleri en önemli iletişim ve pazarlama platformu olma özelliği taşıyor.

Fuarın açılış töreninde konuşma yapan TÜYAP İcra Kurulu Başkanı Serdar Yalçın, fuarın plastik sektörünün 2010 yılı ihracat ve büyüme hedeflerini tutturmasında büyük önem taşıdığını söyledi. 20'nci yılını kutlayan fuarın her yıl ortalama bin metrekare büyüdüğünü söyleyen Yalçın, fuarın yarattığı sinerjik ortamın sektörün gelişmesine büyük katkı sağladığını belirtti.

Törende 20 yıldır aralıksız olarak fuara katılan şirketlere teşekkür plaketi verildi. Plastik sektörünün Avrasya'daki en önemli buluşması olan fuara 20 yıldır aralıksız olarak katılan Almak AŞ, Enformak AŞ, Kontel AŞ ve Aksoy Plastik AŞ'ye teşekkür plakelerini TÜYAP Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Ünal verdi. Avrupa dördüncüsü Türk plastik sektörünün yeni pazarlara açılmasında stratejik rol oynayan Plast Eurasia İstanbul için TÜYAP, sektörün hedef pazarlarının yer aldığı 50'nin üzerinde ülkede tanıtım çalışmaları gerçekleştirdi. İngiltere, İran,



Çin, Tayvan, İtalya ve Almanya'nın milli katılımıyla gerçekleşen Plast Eurasia İstanbul 2010'a bu yıl 38 ülkeden 755 firma ve firma temsilciliği katıldı.

2010 yılının ilk dokuz ayında 2 milyar 840 milyon dolarlık direkt ihracat gerçekleştirilen plastik sektörü, 2009 yılının aynı dönemine kıyasla yüzde 21'lik artış gösterdi. 2010 yılı üretim hedefi 5,8 milyon ton ile yüzde 12 büyüme olan Türk plastik sanayisinin ihracat hedefi ise, 4 milyar doları direkt olmak üzere 9 milyar dolara ulaşmak. Türk plastik sanayisinin ve Avrasya'nın konusundaki en önemli fuarı olan Plast Eurasia İstanbul 2010, yerli ve yabancı plastik firmalarının bir araya geldiği uluslararası pazarlama platformu olma özelliğini taşıyor.

Gelecek sene 21'incisi düzenlenecek olan Plast Eurasia İstanbul 2011 fuarı 27-30 Ekim 2011 tarihleri arasında TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi Büyükçekmece'de gerçekleşecek.



Makine Bizden Kazanması Sizden!!!

Kıvanç Bey

CNC Torna Tezgahını

bizden aldı

2 YIL SONRA

ödeyecek....

SİZİN İHTİYACINIZ..?

Eksantrik Pres, Laminasyon Pres, Hidrolik Pres,
Kemik Eklemleri Form Pres, CNC Torna Tezgahı,
Köprü Tipi İşlem Merkezi, Matkap Tezgahı, Sac Sürme Sistemleri

İZMİR FABRİKA

A.O.S.B 10036 Sokak No:7 Çiğli / İZMİR
Telefon: 0232-376 72 00 - 5 (Hat)
Fax: 0232-376 72 06

İSTANBUL OFİS

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi, Demirciler, Sanayi Sitesi
G1 Blok No. 480 İkitelli / İSTANBUL
Telefon: 0212 549 83 27 - 0212 549 72 91 Fax: 0212 671 65 02

www.dirinler.com.tr



1992'den beri
dirinler
"Kazandıran teknolojiler sunar"



www.oaib.gov.tr

OAİB internet sitesi yenilendi

Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği bünyesinde yer alan tüm ihracatçı birliklerine ait haber, etkinlik ve duyuruların güncel yayın organı ile Genel Sekreterliğe ait bazı hizmetlere online olarak erişimin sağlandığı OAİB web sitesi yenilendi...

SİTE ARTIK BİR PORTAL!

OAİB web sitesi ziyaretçilerinin;

- Çimento ve Toprak Ürünleri İhracatçıları Birliği,
- Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar İhracatçıları Birliği
- Ağaç Mamulleri ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği
- Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği
- Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği

sektörel web sitelerine geçiş imkânı sağlayan animasyonları içeren bir portal yapısında tasarlanmıştır. Web sitelerine yönlendirilmeden önce ziyaretçinin sektörle ilgili animasyonu görüntülemesi ile kullanıcıda web sitelerinin konsepti ile ilgili ön algı yaratılması amaçlanmıştır.

FUAR, İHALE VE DUYURULAR

Yurt dışındaki Ticaret Müşavirlikleri'nden Genel Sekreterliği'ne iletilen Türk firmalarına yönelik ihale ve duyurular artık Genel Sekreterliği'ni web sitesi ana sayfasında çok daha kolay ve hızla erişilebilir bir düzende yayınlanmaktadır. Süresi dolan ihale ve duyurular otomatik olarak yayından kaldırılmaktadır. Ayrıca ihracatçı firmaların takip etmesinde fayda görülen yurt dışı fuarların yayını da aynı bölümde yapılmakta ve tarihe göre filtrasyon sistemi bu bölümde de kullanılmaktadır.

GÜNCEL MEVZUAT DEĞİŞİKLİKLERİ ELİNİZİN BİR TIK ALTINDA

Dış Ticaret mevzuatı ile ilgili her türlü değişiklik Genel Sekreterlik Mevzuat -

Teşvik ve Devlet Yardımları - Fuar Teşvik Şubesi tarafından hazırlanan bilgilendirme notları ile birlikte web sitesinin ana sayfasında kullanıma açılmıştır.

The screenshot shows the OAİB website homepage. At the top, there is a navigation menu with links for 'HAKKIMIZDA', 'YÖNETİM KURULLARI', 'ÜYELİK', 'MEVZUAT', 'TESVİHLER', 'PRATİK BİLGİLER', 'İSTATİSTİKLER', and 'NASIL YARDEMCİ OLABİLİRİZ?'. Below the navigation menu, there are five main categories: 'ÇİMENTO VE TOPRAK ÜRÜNLERİ', 'HUBUBAT, BAKLIYAT VE YAĞLI TOHUMLAR', 'AĞAÇ MAMÜLLERİ VE ORMAN ÜRÜNLERİ', 'DEMİR VE DEMİR DİŞİ METALLER', and 'MAKİNE VE AKSAMLARI'. The main content area features several news articles with images and titles, such as 'TİBOR TİBOR Çalışan Türk Makineleri Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri Dünyanın 225 Ülkesine İhracat Editörleri açtım seminerlerine başladı' and '26 Ekim 2010 Demir - Çelik Sektörü Paneli'. On the right side, there is a sidebar with various links and statistics, including 'Türk İhracatçıları Rehberi', 'Dış Talepler Bülteni ve Duyurular', 'Sektörel Kurum ve Kuruluşlar', and a table showing trade statistics for 2010.

| FUARLAR | İHALELER | DUYURULAR |
|-------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------|
| Fuar Tarihi | Fuar Adı | Fuar Yeri |
| 11 Kasım 2010 | JPEC Sma Summit | Tolyatopolonya |
| 25-28 Kasım 2010 | TechIndustry 2010 Fuarı | Rijel, Arjente |
| 09-03 Aralık 2010 | INT Exhibition and Conference of Investment Opportunities in Free Trade Zones in Tourism Industry | İspanya, İspanya |
| 07-19 Aralık 2010 | Foodexpo & Machine Expo 2010 Trade Fair | Katowice, Polonya |
| 24-27 Aralık 2011 | 3rd INT Gold, Jewelry, Silver, Watch & Related Industries Exhibition | Taipei, Tayvan |
| 26-29 Ocak 2011 | 22nd International Jewellery Tokyo 2011 | Tokyo, Japonya |
| 1-4 Şubat 2011 | 7th Tokyo International Gift Show 2011 | Tokyo, Japonya |
| 1-4 Şubat 2011 | The 9th Gem and Jewelry Show 2011 | Tokyo, Japonya |
| 8-10 Şubat 2011 | 4th Supermarket Trade Show 2011 | Tokyo, Japonya |
| 12-14 Şubat 2011 | 7th International exhibition of Water Technology & Swimming Pools (aquatherm - Egge Pool) | Sica / İspanya |

ÜYELİK

Nasıl Üye Olunur

Genel Sekreterliğimizde üye olmak için aşağıda yer alan formları doldurup çıktısını alarak, Ekler kısmında yer alan belgeler ile birlikte herhangi bir İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliğine veya İrtibat Bürosuna başvurunuz.

Üyelik şartları:

1. Üye olmak isteyen Birliğe ait forma bilgileri ilgili formu doldurunuz.
2. Data önce Genel Sekreterliğimizde herhangi bir Birliğe üye olan firmaları, sadece dilenince ve tashihname gerektirmezdir.
3. Vekâletname ile üyeliğe yaptırımını halinde, vekâletname fotokopisi ve vekilin imza simgesi eklenecektir.
4. Giriş aidatı her Birlik için 200,00 YTL'dir.

Ekler

1. Tek Vergi Numarasına ilişkin vergi dairesi vergi mükellefiyet kararı.
2. İmza simgesi (Fotokopisi)
3. Taahhütname (Aşağıda yer alan Form)
4. a) Geçerli ve Tüzel kişi tacirler için : Ana sözleşme örneği veya Kuruluş Ticaret Sıralı Gazetesi (Fotokopisi)
- b) Esnaf ve Sanatkarlar için : Türkiye Esnaf ve Sanatkarlar Odası'ndan ve vatan sicil numarası ile üyeliği faaliyetinde bulunduğu özetli "Faaliyet Belgesi"
- c) Joint-Venture ve Konsorsiyumlar için : Durumlarını bildiren Ortaklı Sözleşmesi

PDF DOKÜMANLARI

- ÇEVRETO VE TOPRAK KÜLTÜRÜ İHRACATÇILAR BİRLİĞİ ÜYELİK FORMU
- MÜHÜRAT SİMLERİ, YÜKSELİM VE İHRACATÇILAR BİRLİĞİ ÜYELİK FORMU
- AJANSI İHRACATÇILAR BİRLİĞİ ÜYELİK FORMU
- MARKE VE ARABALAR İHRACATÇILAR BİRLİĞİ ÜYELİK FORMU
- DEKOR VE DEKOR ÇİZİMİ İHRACATÇILAR BİRLİĞİ ÜYELİK FORMU

HAKKIMIZDA YÖNETİM KURULLARI ÜYELİK MEVZUAT TEŞVİKLER PRATİK BİLGİLER İSTATİSTİKLER NASIL YARDIMCI OLABİLİRİZ?

© 2018 Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Hesap İnternet Sitesi

Adres : Marasma Sanatçı Cad.
No:123 06700 Ankara
Tel:(312) 4472742
Fax:(312) 4495025
E-Posta : web@oaib.gov.tr

TÜRKİYE'NİN RAKAMLARLA DIŞ TİCARET PROFİLİ

Sitede yer alan İstatistikler bölümü Türkiye Geneli ihracat değerlerinin fasıl, ülke ve illere göre detaylı raporlarına yer verilmektedir. Ayrıca bu bölümde Türkiye geneli ithalatın yapısı ve ülkeler bazında ithalat verilerine de yer verilmektedir.

NASIL ÜYE OLUNUR?

İhracat yapmak için Genel Sekreterliği üye olmak artık daha hızlı ve kolay. Üyelik bölümünde yer alan formları doldurup çıktısını alarak, Ek'ler kısmında yer alan belgeler ile birlikte herhangi bir İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği'ne veya İrtibat Bürosu'na başvurmak yeterli.

PRATİK BİLGİLER

- İhracat Süreçleri: Bu bölüm gerçek bir dış ticaret kütüphanesi. İhracatın düşünce aşamasından en karmaşık basamaklarına kadar tüm yönleriyle bu bölümde açıklanıyor. Açıklamalar grafik ve şemalar ile de destekleniyor.
- İhracat Belgeleri: İhracat yaparken hangi belgeye ne zaman ihtiyaç duyacaksınız? Bu belgeleri nereden temin edebilir ve nasıl doldurabilirsiniz? Hepsinin cevabı bölümde

örnek dokümanlar ile desteklenerek veriliyor.

- Sıkça Sorulan Sorular: Bugüne kadar ihracat uzmanlarına en sık sorulan sorulardan derlenen önemli bir veritabanı. Hepsi tüm detaylı yanıt ve açıklamalarıyla www.oaib.gov.tr'de...
- İhracat İçin Önemli Adresler: İhracat yapmak için bir kılavuza mı ihtiyacınız var? Bu bölümde Türkiye ve dünyada ihracatla ilgili her türlü kurum ve kuruluşa ait web sitelerine yönlendirmeler yer alıyor.

ANA SAYFADAN HIZLI VE DİREKT ERİŞİM

Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği web sitesi yurt içi ve yurt dışında yapılan her türlü etkinliğin duyurulduğu bir mecra olmakla birlikte ihracat hakkında bilgi edinilebilecek bir portal özelliğini de taşıyor. Ziyaretçiler ülke masaları, Avrupa Birliği, alım heyetleri, bireysel fuar takvimi ve yurt içi fuarlar hakkında detaylı bilgiye web sitesi aracılığıyla hızla ulaşabiliyor.

NASIL YARDIMCI OLABİLİRİZ?

Site ziyaretçilerinin her türlü soru ve görüşlerini online olarak Genel Sekreterliğimiz yetkililerine iletebilmeleri amacıyla özel bir menü tasarlanmıştır. Telefon

rehberi kısmı yetkili bazında e-posta ile iletişim kurulmasını sağlıyor. İhracat Bilgi Hattı kısmında ise Dış Ticaret konularında her türlü bilginin danışılacağı enforasyon hattı hakkında bilgi veriliyor. Dünyadaki tüm Ticaret Müşavirlikleri'nin web sitelerine doğrudan erişim imkânı da bu bölümün ziyaretçilerinin yararlanabileceği imkânlar arasındadır.

TÜRK İHRACATÇILAR REHBERİ VE DIŞ TALEPLER BÜLTENİ VE DUYURULAR

Türkiye Genelinde yaklaşık 40 bin ihracatçı firmanın ürün, ülke ve iletişim bilgilerine hızlı ve fonksiyonel arama seçenekleriyle erişilen Türkiye'nin en kapsamlı ve en güncel bilgi bankasına OAİB web sitesi ana sayfasından ulaşılabilir. Ayrıca, dünyadaki tüm Ticaret Müşavirlikleri'nden Genel Sekreterliğimize iletilen Türkiye'den mal ve hizmet satın almak isteyen firmalara ait bilgilere de Dış Talepler Bülteni ve Duyurular sayfasından erişilebiliyor. Ancak bu bölüm sadece ihracatçı birlikleri üyelerine açık bir uygulama olarak hizmet veriyor.

ARAMA MOTORU OPTİMİZASYONU

Dünyada tanıtım için en önemli mecranın internet olduğunun bilinci ile web sitesinin dünyaca ünlü arama motorlarından kolaylıkla ulaşılır hale gelmesini sağlayacak önlemler alınıyor. Bu profesyonel çalışma kapsamında belirli pazarlar, coğrafyalar, kullanıcı eğilimleri göz önünde bulundurularak yapılan çalışma ile sitenin arama motorlarında erişilebilirliği artırılması ve daha çok trafik çekmesi hedefleniyor. Bu şekilde site içeriğinde yer alan ihracatçı firmaların iletişim bilgilerinin dünya kullanıcılarının yaptığı ürün bazında kriter içeren arama sonuçlarında görüntülenebilmesi sağlanacak.

ARAMA MOTORU OPTİMİZASYONU

Nasıl Üye Olunur

Genel Sekreterliğimizde üye olmak için aşağıda yer alan formları doldurup çıktısını alarak, Ekler kısmında yer alan belgeler ile birlikte herhangi bir İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliğine veya İrtibat Bürosuna başvurunuz.

Üyelik şartları:

1. Üye olmak isteyen Birliğe ait forma bilgileri ilgili formu doldurunuz.
2. Data önce Genel Sekreterliğimizde herhangi bir Birliğe üye olan firmaları, sadece dilenince ve tashihname gerektirmezdir.
3. Vekâletname ile üyeliğe yaptırımını halinde, vekâletname fotokopisi ve vekilin imza simgesi eklenecektir.
4. Giriş aidatı her Birlik için 200,00 YTL'dir.

Ekler

1. Tek Vergi Numarasına ilişkin vergi dairesi vergi mükellefiyet kararı.
2. İmza simgesi (Fotokopisi)
3. Taahhütname (Aşağıda yer alan Form)
4. a) Geçerli ve Tüzel kişi tacirler için : Ana sözleşme örneği veya Kuruluş Ticaret Sıralı Gazetesi (Fotokopisi)
- b) Esnaf ve Sanatkarlar için : Türkiye Esnaf ve Sanatkarlar Odası'ndan ve vatan sicil numarası ile üyeliği faaliyetinde bulunduğu özetli "Faaliyet Belgesi"
- c) Joint-Venture ve Konsorsiyumlar için : Durumlarını bildiren Ortaklı Sözleşmesi

PDF DOKÜMANLARI

- ÇEVRETO VE TOPRAK KÜLTÜRÜ İHRACATÇILAR BİRLİĞİ ÜYELİK FORMU
- MÜHÜRAT SİMLERİ, YÜKSELİM VE İHRACATÇILAR BİRLİĞİ ÜYELİK FORMU
- AJANSI İHRACATÇILAR BİRLİĞİ ÜYELİK FORMU
- MARKE VE ARABALAR İHRACATÇILAR BİRLİĞİ ÜYELİK FORMU
- DEKOR VE DEKOR ÇİZİMİ İHRACATÇILAR BİRLİĞİ ÜYELİK FORMU

HAKKIMIZDA YÖNETİM KURULLARI ÜYELİK MEVZUAT TEŞVİKLER PRATİK BİLGİLER İSTATİSTİKLER NASIL YARDIMCI OLABİLİRİZ?

© 2018 Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Hesap İnternet Sitesi

Adres : Marasma Sanatçı Cad.
No:123 06700 Ankara
Tel:(312) 4472742
Fax:(312) 4495025
E-Posta : web@oaib.gov.tr

Makinecilere Eximbank'tan 500 milyon dolar kredi

Makine ve Aksamları İhracatçılar Birliği ile Türk Eximbank arasında **tarihi imza atıldı.** Makine ihracatçılarına desteklemek için **'Ülke Alıcı Kredisi Programı'** gereği ihracatta 500 milyon dolar katkı bekleniyor.

Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği (OAIİB) ile Türk Eximbank arasında geçtiğimiz günlerde Swiss Otel Bosphorus'ta makine ihracatçılarına desteklemek için 'Ülke Alıcı Kredi Programı' protokolü imzaladı. Protokolde konuşma yapan Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran Türk Eximbank ile yapılan iş

birliği vesilesiyle makine sektöründe ilk defa uygulanacak olan 'Ülke Alıcı Kredisi Programı' ile makine ihracatçılarının orta ve uzun vadeli nakdi ve gayri nakdi krediler ile destekleneceğini belirtti. Makine ihracatçılarına desteklemek için geçtiğimiz günlerde Swiss Otel Bosphorus'ta gerçekleşen protokol imza törenine Yönetim Kurulu Başka-

nı Adnan Dalgakıran, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı M. Serol Acarkan ve Türk Eximbank Genel Müdür Vekili Necati Aras ile birçok davetli katıldı. Ülke Alıcı Kredi Programı imza töreninde konuşan Türk Eximbank Genel Müdür Vekili Necati Yeniaras, Türkiye ihracatının 2023 yılında 500 milyar dolara yükseltilmesine katkı sağlayacak kurumlardan





**Türk Eximbank Genel Müdür Vekili
Necati Yeniaras**

biri olduğunu belirterek, önümüzdeki dönemde orta ve uzun vadeli kredilere ağırlık vereceklerini ifade etti. Dünyada artık savaşlarda bile topa tüfeğe gereksinim duyulmadan ekonomi ağırlıklı yapıldığını anlatan Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran ekonominin iki bazda seyrettiğini belirtti: "Emek-yol ağırlıklı olan ekonomilerde çalışan kesim ucuz işçilik gösterir. Katma değerli ürünler ortaya koyan ülkeler ise rekabet ortamını yaratan çerçeveye sahiptir. Türkiye ise bu ikilemin tam ortasındadır. Ancak ülkemizi gelişmiş ülkelerle kıyasladığımızda Türkiye'nin toplam ihracatını yüzde 8'den yüzde 20'ye; 500 milyar dolar toplam ihracat ile 100 milyar dolar makine ihracatı gerçekleştirmeyi hedefliyoruz" dedi.

500 MİLYON DOLAR KAYNAK BEKLENİYOR

Adnan Dalgakıran Türkiye'deki alıcılar için bankalarla görüşüklerini, 10-15 gün içerisinde konuyla ilgili açıklama yapacaklarını kaydetti. Dalgakıran; "İhracatının büyük bir kısmını, dünya makine ticaretinde söz sahibi olan ülkelerle gerçekleştiren Türk makine sanayi, son yıllarda ülkemizde en fazla önem verilen sektör haline gelmiştir. 2001 yılında 1,8 milyar dolar olan Türkiye'nin toplam makine ve aksamları



**Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı
Adnan Dalgakıran**

ihracatı, 7 yıl içerisinde yaklaşık 6 katına çıkarak 2008 yılında 10 milyar dolar olmuştur. 2009 yılında yaşanan global krizin ardından 2010 yılında ihracatımız yine ivme kazanmıştır. İlk kez Eximbank ile beraber uygulamaya girecek olan bu program ile 500 milyon dolar bir kaynak girer diye düşünüyoruz" dedi. Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Serol Acarkan ise sektör hakkında bilgilendirme bulunurken; "Makine sektörü dünya ticaretinde ikinci sıradadır. Ülkemizde bu anlamda 1.9 trilyon dolar ile dünya ticaretinden pay almaktadır. Sektörümüz artık nitelikli iş gücü yetiştiriyor. Küresel güç olabilmenin yolu makine sanayi üretiminden geçiyor. Hedefimiz; Türkiye'nin toplam ihracatını yüzde 20'ye çıkarmaktır" diye konuştu.

ORTA VE UZUN DÖNEM KREDİ İMKÂNI

Programın ihracatçıların yurtdışın-



**Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı
M. Serol Acarkan**

daki alıcılarının finansman temini konusunda yaşadığı sıkıntılara çözüm getirerek makine ihracatının arttırılmasına önemli bir katkı sağlayacağına inandığını ifade eden Yeniaras, program kapsamında makine imalat sektöründe faaliyet gösteren ihracatçılara 5 yıla kadar vade ile alıcı kredisi kullanılacağını bildirdi. Ülke Alıcı Kredi Programı ile makine ihracatçılarının uluslararası pazarlardaki rekabet gücünün artırılması hedefleniyor. Makine ihracatçılarına yönelik olarak verilecek orta ve uzun vadeli nakdi ve gayri nakdi krediler, esas olarak makine imalat sektörünün satışlarının büyük bölümünü oluşturan ve bankacılık sisteminin güvenilir olduğu AB ve ABD gibi ülkelerin yanı sıra Kuzey Afrika ile bazı Orta Asya ülkelerini hedef alıyor. Kredi programı gereğince Türkiye'den ihraç edilecek malların Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği'nce tespit edilen yerli

ÜLKE ALICI KREDİ PROGRAMI VADESİ

- 250 bin dolara kadar olan işlemler için altı ay ile bir yıl arası ödemesiz toplam üç yıl,
- 250 bin dolar - 1 milyon dolar arası işlemler için altı ay - bir yıl arası ödemesiz toplam dört yıl,
- 1 milyon dolardan daha büyük işlemler için altı ay ile bir yıl arası ödemesiz toplam beş yıl olacak.



katkı oranının en az yüzde 50 olması gerekiyor. Türk Eximbank'ın yeni vizyonu kapsamında bugüne kadar yoğunlaştığı ihracatın kısa vadeli finansman faaliyetlerini kademeli olarak azaltacaklarını ifade eden Türk Eximbank Genel Müdür Vekili Necati Yeniaras; "Önümüzdeki dönemde gelişmiş ülke ihracat finansman kurumlarının genel misyonuna uygun olarak orta ve uzun vadeli ülke alıcı kredileri ile ihracat kredi sigortası ve garanti faaliyetlerine ağırlık vereceğiz" dedi. Yeniaras konuşmasına şu şekilde devam etti: "2010 yılında ihracat sektörüne 9 milyar dolar kredi ve sigorta desteği verdik. Türk Eximbank olarak ihracatta itici güce sahip sektörlerden biri olan makine imalat sektörüne önem veriyoruz. Sektöre bu yıl bir milyar doların üzerinde destek sağladık. Sektör temsilcileri ile yıl içerisinde yoğun iş birliği ile makine ihracatçılarına etkili bir finansman desteği sağlanması için uygulamaya konulabilecek programlar ve yapılabilecek düzenlemelerin üzerinde çalışıyoruz."

"1 DOLAR İHRACAT YAPAN DA MÜŞTERİMİZDİR"

Yeniaras, program ile makine imalat sektörünün satışlarının büyük bölümünü oluşturan AB ve ABD gibi ülkelerin yanı sıra Kuzey Afrika ile bazı Orta Asya ülkelerindeki alıcılara doğrudan veya ilgili alıcının ülkesindeki bankalara vadeli alım imkânları sağlanacağına işaret ederek:

"Makine imalat sektörü tarafından hedef ülke olarak ilan edilen, ancak yüksek riske sahip ülkelerdeki alıcılara devlet garantisi altında veya hükümetler arası protokollerle belirlenmiş kamu banka ya da kuruluşlarına kredi hatları açılarak destek verilecek. Türk Eximbank olarak bizim açımızdan bir dolar ihracat yapan kişi de, milyar dolar ihracat yapan kişi de bizim müşterimizdir. Hiçbir şekilde birbirinden üstün ya da ayrıcalıklı değildir. İhracatçıların kısa vadeli sigortada olduğu gibi Eximbank'ın hali hazırda sunduğu orta ve uzun vadeli sigorta programları kapsamında temin edecekleri poliçelerinin bankalara teminat olarak verilmesi suretiyle finansman sağlayabilmeleri amacıyla bankalarla görüşmelerimiz de sürüyor. Kredinin miktarı konusunda ise bir rakam telaffuz etmiyoruz. Her sektör, her ihracatçı bizim müşterimizdir. Sıcak paranın, cari açığın bu kadar tartışıldığı bir ortamda bir dolar ihracat yapan bizim müşterimizdir." Uygulamada kredi miktarı Türkiye'den gidecek malların azami yüzde 85'i ile sınırlandırılırken, Eximbank finansmanı dışında kalan yüzde 15'lik bölüme ilişkin ödemeler ise alıcı tarafından peşin veya kredi kullanımına paralel olarak yapılacaktır. Ülke alıcı kredi programı vadesi; 250 bin dolara kadar olan işlemler için 6 ay ile 1 yıl arası ödemesiz toplam 3 yıl, 250 bin dolar-1 milyon dolar arası işlemler için 6 ay-1 yıl arası ödemesiz toplam 4 yıl, 1 milyon dolardan daha büyük işlemler için 6 ay ile 1 yıl arası ödemesiz toplam 5 yıl olacak.

Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran, bu yılın 11 aylık döneminde Türk makine ihracatının 8 milyar doları aştığını ifade ederek; "Hedefimiz Türkiye'nin toplam ihracatı içinde yüzde 8 olan payı yüzde 20'ye çıkarmaktır" dedi.

PROGRAMIN İŞLEME SÜRECİ

- 1) Resmi başvuru
- 2) İhracatçıdan talep edilen belgelerin hazırlanması
- 3) Başvuruların değerlendirilmesi
- 4) Kredi anlaşmasının yürürlüğe girmesi ve uygulama esasları
- 5) Akreditifin açılması, malların sevkiyatı ve kredi kullandırımı
- 6) Anapara ve faiz ödemeleri

TURQUM® markalı firmalar artıyor

2010 yılı sonu itibariyle **15 firma daha TURQUM® kalite markası almaya hak kazandı.** Beş firmanın ise belgelendirme süreci devam ediyor.

Türk Makine Sektörü'nde özgün bir marka yaratarak, ulusal ve uluslararası pazarlarda kalite imajını güçlendirmeyi hedefleyen TURQUM®, yurt içi ve yurt dışı piyasalarda kalite garantörü ve teminatı oluyor. TURQUM® standardizasyon, kalite kontrol, Ar-Ge, personel, ürüne özgü teknik ve güvenlik şartları, satış sonrası hizmetler ve garanti süresi gibi hususlarla firma-ürün-üretim yerliliğinin belgelendirilmesiyle makine sektöründe firmaların kurumsallaşma ve markalaşma süreçlerine de katkı sağlıyor. Tüm makine sektörünü hedefleyen TURQUM®; hâlihazırda 'Makine Sanayi Sektör Platformu' üyesi derneklerin katkılarıyla pompa, kompresör, vana, iş makineleri, takım tezgâhları, vinç, mobil vinç, tekstil makineleri, istif makineleri, asfalt plenti, beton santrali, değirmen makineleri, kauçuk ve plastik makineleri, basınçlı kaplar, iklimlendirme, soğutma, klima cihazları sektörlerinde faaliyet gösteriyor.

BELGELENDİRME SÜRECİ DEVAM EDİYOR

2010 itibariyle 15 firma daha TURQUM® kalite markası almaya hak kazandı. Beş firmanın ise belgelendirme süreci devam ediyor. TURQUM® markasının yaygınlaştırılması, tanıtılması ve desteklenmesi amacıyla marka sahibi firmalar; 'Makine Tanıtım Grubu' (MTG) tarafından yıllık 20 bin doları aşmamak üzere destekleniyor. TURQUM® resmi makamlarca desteklenmesi ve devlet destekleri kapsamına alınması için Dış Ticaret Müsteşarlığı, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı ve KOSGEB ile görüşmeler devam ediyor.



TURQUM® MARKALI FİRMALAR

| | | |
|----|-----------------------------------------------------|---------------------------|
| 1 | HİDROMEK | İş Makineleri |
| 2 | LAYNE BOWLER | Pompa |
| 3 | EKOMAK | Kompresör |
| 4 | VİNÇSAN | Vinç |
| 5 | DOĞUŞ VANA | Vana |
| 6 | DALGAKIRAN | Kompresör |
| 7 | HİDROKON | Mobil Vinç |
| 8 | MEKA MÜHENDİSLİK | Beton Santrali |
| 9 | ERMAKSAN | Takım Tezgahı |
| 10 | ÇESAN ÇEVRE SAĞLIĞI | Asfalt Plenti |
| 11 | YILMAZ PVC VE ALİMÜNYÜM İŞLEME MAKİNALARI | Plastik İşleme Makineleri |
| 12 | ÇAKMAK VİNÇ | Vinç |
| 13 | ÖZ-KAN MAKİNA ELEMANLARI | Vana |
| 14 | NETMAK | İstif Makineleri |
| 15 | AKYAPAK | Takım Tezgahları |

Makine Sanayii Sektör Buluşması İzmir'de yapıldı

Makine ve Aksamları İhracatçılar Birliği 16 Aralık 2010 tarihinde Swiss Otel İzmir Grand Efes'te **Ege bölgesi sanayicileriyle sektörün sorunlarını konuşmak için** bir araya geldi. İzmir'de gerçekleşen Makine Sanayii Sektör Buluşması'nda Makine ve Aksamları İhracatçılar Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Serol Acarkan konuşma yaparken; **60'a yakın iş adamının katıldığı** toplantı sonunda, Adnan Dalgakıran katılımcıların sorularını yanıtladı.



Makine ve Aksamları İhracatçılar Birliği'nin düzenlediği 'Makine Sanayi Sektör Buluşması' 16 Aralık 2010 tarihinde İzmir'de gerçekleşti. Swiss Otel İzmir Grand Efes'te gerçekleşen toplantıda açılış konuşmasını Makine Aksamları İhracatçılar Birliği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Serol Acarkan yaptı. Acarkan konuşmasında, Türk Eximbank ile gerçekleştirecekleri 'Ülke Alıcı Kredi Programı' kapsamında makine ihracatçılarının Eximbank'tan aldığı kredi ile yurt dışında müşteri arayabileceğini, yıllardır ithalat yapan şirketlerin kullandığı enstrümanı artık ihracatçıların da kullanabilir hale geleceğini ifade etti. Acarkan bu kapsamda tahsis edilen kredi miktarının 500 milyon dolar olmasına rağmen, yapılan görüşmeler neticesinde bu rakamın istenildiği oranda artırılabileceğini ifade etti. Acarkan konuyla ilgili olarak

şunları söyledi: "Üç gün önce gazetelerde de okuduğunuz şekilde tanıtımını yaptığımız, bugün tüm Avrupa ülkelerinin Eximbanklarının yaptığı 'Alıcı Kredi Programı'nı Türkiye'de uygulamaya başlamak, yapmış olduğumuz dört senelik çalışmaların sonucunu görmek hakikaten gurur verici bir durum. Çünkü bu kredi programı Türkiye'de ilk defa makine sektöründe uygulanıyor. Yıllarca yabancıların bize yaptığı, finansmanlarıyla bize gelerek uzun vadeli yapmış oldukları satışları bundan sonra, artık biz de diğer ülkelere yapabileme şansı yakaladık. Bunun için Yönetim Kurulu Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyeleri'nden arkadaşlarım çok emek sarf etti. Böyle bir programın açılması için uğraştık ve sonunda başardık. Şu anda tahsil edilen kredi 500 milyon dolar olmasına rağmen yapılan görüşmeler ve aldığımız sonuçlar da bu rakamın istediğimiz kadar çoğaltılabilmesi yönünde. Ancak burada bize çok önemli işler düşüyor. Öncelikle kredi kullanım bilincini insanlara aktarmamız gerekiyor. Maalesef bu konuda biraz zayıfız. Kolay kredi kullanmak istiyoruz; ama bunların şartlarını zor olarak görüyoruz. Bu krediden uygulanacak faiz oranları da OECD ülkelerinin uyguladığı faiz oranlarıyla eşit değerdedir. Yani burada kullanılacak faizi Eximbank ya da hükümetin özel bir fiyatlama politikası yok. OECD'nun genel rakamları ile fiyatı ne ise bu fiyat uygulanacak."

"GÜÇLÜ LOBİ, ETKİN SONUÇ"

Sektörü temsil eden 27 dernek bulunduğunu, ancak maddi imkânsızlıklar nedeniyle bunların çok fazla fayda getirmediğini belirten Acarkan; "Türkiye'de anormal derecede 'sivil toplum kuruluşu' adı altında sektör faaliyetleri var. Bizim 'Makine Sektör Platformu' diye sunduğumuz ve bunun arkasından da federasyona dönüştüreceğimiz, 27 tane dernek çalışıyor. En büyük sorun ise bu derneklerin sivil toplum kuruluşu olarak, ciddi şekilde maddi imkânsızlıklar içerisinde olmasıdır. Bu durumun bir tarafı, diğer yandan yönetiminde bulunduğumuz ihracatçı birlikleriyle ilgili çok ciddi sorunlar var. Türkiye'de 55 adet ihracatçı birliği bulunuyor. Bazı sektörlerde ise bu sayı

5'e düşüyor. Bunların yarısı kapanma noktasında. Derneklerde oluşan maliyetler de ihracatçı birliklerine yansıyor. Denizli, Antep, İzmir ve İstanbul gibi şehirlerde çok sayıda birlik var; ancak birçoğu birbirinden haberdar değil" dedi.

Sektörel dernek sayısının çok fazla olmasının lobi gücü yaratmada en büyük sıkıntı olduğunu belirten Acarkan; "Bizim en büyük şansımız tek olmamız ve sanayide en etkin lobi faaliyeti sürdüren, tek ses çıkaran birlik olmamızdır. Bu bizim için çok önemli bir kuvvettir. Biz ne söyleyeceğimizi, ne isteyeceğimizi biliyoruz; doğru hedeflere yol alıyoruz" dedi.

Acarkan son çıkan İhracatçı Birlikleri Yasası'yla ilgili olarak artık ihracatçıların istediği yerden ihracat yapabildiğini; ancak OAİB dışındaki birliklerden yapılan ihracatlarda, ihracattan yapılan kesintilerin ancak yüzde 40'ını alabildiklerini kaydetti. Bu yüzden birliklerinin çok ciddi para kaybettiğini ifade eden Acarkan; "Güçlü lobi, etkin sonuç! Bu değişmez bir kuraldır. Dolayısıyla sanayici olarak tek ses çıkarttığımız bu birlikte toplanan paralar, sektörde faydalı bir biçimde kullanılıyor. Sizlerden istirhamım gümrükçülerinize talimat vererek, kendi bağlı bulunduğu birliğe beyanname kapatmanızdır. Aksi takdirde zaman içerisinde etkin lobi gücümüz azalma durumunda kalacaktır" diye konuştu.

"KİŞİ BAŞI MİLLİ GELİR BİN DOLARDAN, ON BİN DOLARA YÜKSELDİ"

Toplantıda konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran ise Makine İhracatçılar Birliği'nin yönetimine geldikten sonra öncelikle kendilerine hedef koyduklarını ifade ederek; "Birliğimizin yönetimine geldiğimizde ilk işimiz önümüze hedef koymak oldu. Bu hedefler doğrultusunda da bir strateji belirledik. Stratejiyi oluştururken bir analiz yaptık. Pek çok sektör, elemanlarını altı ayda eğiterek, o ülkede o sektörü oluşturabiliyor. Ama makine sektörü böyle bir sektör değil. Ne kadar paranız olursa olsun 'Makine yağacağı' diye yola çıkıp makine yapamıyorsunuz. Bu sektör ciddi bir bilgi ve emek gerektirir. Makine sektörüne



Türkiye’de yıllardır bir sanayi politikasının olmadığını ifade eden Adnan Dalgakıran, sanayinin artık emek yoğun sınıftan kurtulması gerektiğini söyledi.

baktığımız zaman insanların ciddi bir süreçten geçerek bu noktaya geldiğini görüyoruz. Geldiğimiz yer tatmin edici değil; ama kendimizi ifade edebilecek olgunluğa da geldiğimizi görüyorum. Tabi bu ilerleyişin sadece bizim tek başımıza elde ettiğimiz başarılarla olması mümkün değil” dedi. Ülkemizde sanayinin gelişimi hakkında bilgi vererek konuşmaya başlayan Adnan Dalgakıran, kişi başı milli gelirin bin dolardan on bin dolara yükseldiğinin altını çizdi. Dalgakıran ayrıca şunları söyledi: “Bizim sanayimiz henüz oluşmadan önce, makineleri dışarıdan alıp kullanma yoluna gidiliyordu. Ama bu da bize makinelerimizi kendi ülkemizde üretmenin ne kadar önemli olduğunu gösterdi. Bunları anlamak için bu kadar zaman bu kadar süre mi gerekirdi? Bunu henüz ben de anlayabilmiş değilim. 1980’li yıllarda kişi başı milli gelirimiz bin, ihracatımız ise toplam bir buçuk milyar dolardı. İthalatımız iki buçuk milyar dolar. Ve biz cari açıklarımızı aşamıyoruz. Bu tablo Türkiye’nin ne kadar geride olduğunu gösteriyor. 60’lı yıllarda Türkiye Amerika yardımı alıyor. Kore de bizden iki katı kadar yardım alıyor. Onlar da gelişme kaydetmek istiyorlar ve araştırma yapıyorlar. Bunun üzerinden de dünyayı hedef olarak belirliyorlar. Dolayısıyla ona göre sektör geliştiriyorlar. ‘Hangi sektör gelişmeli’

diye baktıklarında ise emek yoğun sektörlerde stratejilerini sektör ve dünya tabanlı bir üretim modeli üzerinde yoğunlaştırıyorlar. Çünkü emek yoğun sektör ucuz. Sermayelerini içeridekilere üretip, yine içeridekilere satmayı düşünüyorlar. O yıllarda gelişmekte olan ülkeler veya Türkiye bunu yapamıyor. ‘Bunu yapsa yapsa Almanya, Avrupa ya da Amerika gibi ülkeler yapar’ diye düşünüyorlar. 80’li yıllarda ise yeni bir dönem başlıyor. Kişi başı milli gelir bin dolar ve Türkiye dışı açılma kararı alıyor. Ama bu dışı açılmada onu destekleyecek, ona kaynak aktaracak bir şey yok. Kaynaklar olmadığı için dışarıdan Türkiye’nin kredi alması ve bir sanayi geliştirmesi gerekiyordu. Türkiye’de istihdamı arttırmaya ihtiyacımız var, bu nedenle emek yoğun sektörleri geliştirdik. Bizim o zamanlarda kişi başı milli gelirimiz bin dolar, Avrupa’da 25 bin dolar. Bu fırsatı o yıllarda girişimci iş adamlarımız iyi değerlendirdi. Neticesinde de Türkiye’de bazı sektörler büyüdü. Bu durumda Türkiye lokomotif sektör haline geldi. Bu sırada makine sektörünün babaları, bazı sektörlerden işin içine girerek bir takım işler yapmaya başlamış. Yetersiz ve zorlu şartlara rağmen ortaya bir şeyler çıkartmaya çalışmışlar. Bu çıkan endüstri emek yoğun sektör makinelere ihtiyaç duydukları, makineciler de ‘Biz neler yapabiliriz’





diye yeni bir makine alanı çıkartmışlardır. Bu çerçeveden baktığımız zaman Türkiye, bu noktada belirli bir başarı sağlıyor. Bugün sektörümüzde dünya bazında Çin birinci sırada, Türkiye ise ikinci sırada geliyor. Türkiye’de kişi başı gelir 10 bin dolara geldi. Bin dolarla başlanan ekonomik düzenek bugün 10 bin dolara yükseldi.”

“EMEK YOĞUN SINIFTAN KURTULMALI”

Dalgakıran ayrıca Türkiye’de uygulanan herhangi bir sanayi politikası olmadığını, sanayinin artık emek yoğun sınıftan kurtulması gerektiğini ifade etti. Yılda yaklaşık 25 milyar dolar civarında ihracat yapıldığını söyleyen Adnan Dalgakıran; “Ülkemizde onlarca hükümet geldi geçti, ancak doğru bir şekilde sanayiye yatırım yapılmadı. Yöneticiler olarak çok laf ürettik, ama birileri çalışmaya devam etti. Şimdi bu noktaya gelirken artık sanayinin değişmesi gerekiyor. Çünkü ben o emek yoğun sektördeki arkadaşlarıma soruyorum... 10 bin dolar kişi başı milli gelir seviyesinde zorlanıyorsanız, işçilik-gelir-gider maliyetleri arttı diyorsanız, Türkiye de 20 bin dolar kişi başı milli gelir seviyesini hedefliyorsa o zaman o maliyetlerle nasıl başa çıkılır? Korktuğumuz zaman doğru

cevapları alamıyoruz. Soruyu sormak bazen korkutuyor; ama ilerlemek için bu gereklidir. İşte o zaman karşımıza bir sanayi ve endüstri eğrisi çıkıyor. Bu eğriye baktığımız zaman bir takım emek yoğun sektörler bu eğrinin en altında yer alıyor ve yukarıya doğru çeşitli sektörler yükselirken onlar olduğu yerde kalıyor. 25 bin dolar seviyesinde olan sektörler arasında makine sektörü önde geliyor. İkinci bir açıdan bakarsanız da size durumu şu şekilde izah edebilirim: Türkiye’nin ithalat-ihracat ve cari açığı nereden geliyor? Birinci kalem enerjiden, petrol ve doğalgaz-

dan. İkinci kalem makine ve ekipmanlarından. Yılda yaklaşık 15 milyar dolar civarında açık veriyoruz. 10 milyar dolar civarında ithalat yapıyoruz, 25 milyar dolar civarında ihracat yapıyoruz. Ama elimizde stratejik olarak hızla ilerleyen cari açığımızı kapatacak, sizi sıcak paraya mahkûm olmaktan kurtaracak böylesine bir sektör var. Dünyadaki üretim rakamlarına bakarsak direk olarak gelişmiş ülkelerle bağlantısını da görürsünüz. En çok ihracat yapan sektörün 20-30 yıldan bu yana ne kadar ihracat yaptığını yazın, sonra bu sektörün ne kadar ürün ithal ettiğine bakın. Çok şaşırtıcı rakamlar olduğunu göreceksiniz” dedi.

“GÜÇLÜ LOBİ OLUNMASI GEREKLİ”

Arkasında güçlü bir lobi olmayan hiçbir hareketin başarıya ulaşmasının mümkün olmadığını, bu gerçekten yola çıkarak Makine Tanıtım Grubu’nu kurduklarını belirten Dalgakıran grubun ilk olarak yerli üretime olan olumsuz ön yargıları gidermek üzere çalışmaya başladığını kaydetti. “Arkasında güçlü lobisi olmayan bir hareket başarıya ulaşmaz. Bürokratların anladığı dil kuvvettir. Bu, dünyanın her yerinde böyledir. Sizin ne kadar faydalı bir şey yapacağınızdan ziyade, nasıl bir kuvvet oluşturduğunuz önemlidir. Bu durumu incelediğimizde örnek vermem gerekirse Ankara’da ihracatçı birliği var olduğunu ama işlemediğini gördük. Hatta öyle dernekler var ki, sekreterlerinin maaşını ödeyemiyor. Var olmuş; ancak hareket edecek takati yok. Bunları göreberek biz böyle bir hareket başlattık. Sivil toplum örgütlerini görevlendirmeli-

50 YILDA 10 KATINA ULAŞILDI

1960’lı yıllarda kişi başı milli gelirimizin bin dolar, Avrupa’nın ise 25 bin dolar olduğuna dikkat çeken Adnan Dalgakıran, o yıllarda girişimci iş adamlarının büyük başarılar elde ettiğini söyledi. Türkiye’nin lokomotif sektör haline geldiğini de sözlerine ekleyen Dalgakıran; “Bu sırada makine sektörünün babaları, bazı sektörlerden işine girerek bir takım işler yapmaya başladı. Pompalar, kompozitler gelişmeye başladı. Bu çıkan endüstri emek yoğun sektör makinelerle ihtiyaç duydukça, makineciler de ‘Biz neler yapabiliriz’ diye yeni bir makine alanı çıkartmışlardır. Bu çerçevede içerisinden baktığımız zaman Türkiye, bu noktada belirli bir başarı sağladı. Bugün sektörümüze baktığımızda Çin birinci sırada, Türkiye ikinci sırada geliyor. Türkiye’de kişi başı gelir 10 bin dolara geldi. Bin dolarla başlanan ekonomik düzenek bugün 10 bin dolara yükseldi.”



yiz, onları proje üretmeye zorlamalıyız. Bu çerçeveden bakarak Makine Tanıtım Grubu'nu oluşturduk. Ne zaman bin 500 kişiyle bu genel kurul toplantıları yapılmaya başlanırsa; o zaman bu camianın önünde hiçbir şey duramaz. Camia olmadan, birbirimize kenetlenmeden, zorlayıcı konuları tartışmadan tek bir kuvvet olarak hareket etmek çok zor! Bu çerçevede içerisinde bir platform oluşturduk. Amacımız Türk makine sektörünü içeride ve dışarıda tanıtmaktır" dedi. 25 milyar dolarlık ithalatın analizini yaptıklarını anlatan Adnan Dalgakıran; "İthalat raporlarını incelediğimizde karşımıza bir tablo çıkıyor. Neyin ithalatını yaptığımıza baktığımızda ise ülkemiz içerisinde ithal ettiğimiz maldan ihrac yaptığımızı da gördük. Bu 25 milyar doların yüzde 70'i Türkiye'de ürettiğimiz halde ithal ediyoruz. Bu nedenle hedeflerimizin arasında kendimizi iç pazarda da tanıtmamız gerektiği geliyor. Bunun bilimsel analizini yaklaşık 3 bin 600 denekle birlikte yaptık.

Makineci, makine kullanıcıları, ihracatçılar, bürokratlar, gazeteciler hatta halktan insanlara da sorduğumuz sorularımız neticesinde çeşitli yanıtlar aldık. Oradan çıkan en önemli sonuç bizim insanımızın iyi makine yapacağına dair inancının zayıf olduğu konusuydu. Ar-Ge'nin yeterli olmadığıyla beraber gerekli alet edevat ve bilgiye sahip olmadığımız düşünülüyor. Sıralamada ikinci sırada ise büyük alımlarda yabancı makinelerin arkasında olan finansal gücün bizim arkamızda olmadığı düşünülüyordu. Üçüncüsü; büyük şirketler karar verirken satın almalarıyla birlikte bildikleri markalar üzerinden yola çıkıyorlar. Dördüncüsü; bizim doğru pazarlama stratejileriyle makine yapmaktan ziyade, pazarlama ve sunma anlamında yetersiz kaldığımız düşünülüyor. Beşincisi; kayıt dışı ve kayıt içinin iç içe olduğu bir sektörde yaşıyoruz. Bölgesel anlamda iş yapan bir firma karşısında 30 tane merdiven altı üretim yapan firmayla rakip durumda kalıyor" dedi.

Bu sorunlar içerisinde bir dünya şirketi çıkartmanın çok zor olduğunu dile getiren Adnan Dalgakıran merdiven altı üretim yapan firmaların şirketleri zora soktuğunu anlattı. 'Tıkır Tıkır' sloganıyla öne çıkan tanıtım kampanyasının çok etkili olduğunu, birçok firmanın bu kampanyanın sonuçlarını somut olarak almaya başladığını söyleyen Dalgakıran, bürokrasinin de makine sektörünün stratejik bir sektör olduğunu kabul ettiğini belirtti: "Bugün Ar-Ge'si olan bir firma herhangi bir ürün gerçekleştirdiği zaman ciddi paralar harcıyor. Sonrasında bir bakıyor ki merdiven altı üretim yapan firmalar on kuruş harcamadan aynı makineyi almış ve satımını gerçekleştiriyor. Bu tür ürünleri de satın alan firmalar ürünle ilgili sıkıntı yaşadığında ise tüm yerli makinelerle ilgili müthiş bir ön yargıya sahip oluyor. 'Bu sorun nasıl aşılabilir' diye baktığımız zaman bir kaynak oluşturulması gerektiğini görüyoruz. Böylelikle Makine Tanıtım Grubu'nu kurduk. Her bin dolarlık



Makine ve Aksamları İhracatçılar Birliği'nin Swiss Otel İzmir Grand Efes'te düzenlediği 'Makine Sanayi Sektör Buluşması'na Egeli sanayiciler yoğun katılım gösterdi.

ihracatta yarım dolar bu fona aktarılması gerekiyor. On bin dolarlık makine sattığınız zaman 5 dolarınızı biz alacağız. 100 bin dolarlık makine sattığınız zaman, 50 dolar düşüyor. Bu kaynaklarla önümüzdeki şartlarda tablonun nasıl değiştiğini göreceksiniz. İlk olarak kamuoyu yargısını değiştireceğiz. Dolayısıyla bununla ilgili tanıtım kampanyası gerçekleştireceğiz. Mesela sanayi iş adamlarını ortaya çıkarttığımız 'Tıkır Tıkır' kampanyası gibi... Bu kampanyamız çok etkili oldu. Pek çok firma haksız firmalara karşı en azından kendilerinin de artık devrede olduğunu göstermiş olduklarını bizlere anlattı. Fakat biz bu kampanyayı yaparken, sadece makine alıcılarına seslenmedik. Popüler kültüründe üzerinde durduk. Oradaki Bürokrat, Müsteşar, Bakan Türkiye'de böyle bir şeyin olduğunu görsün istedik. Bu kuvvet bir takım yerleri düşünmeye sevk etti. Bu yol çerçevesinde artık makine sektörünün Türkiye'de gerçekten ihtiyacı olan lokomotif sektör olduğunu kabul ettirdik. Biz henüz hala geriden gelen bir ülke olmanın avantajlarını kullanmak zorunda olan bir ülkeyiz. Japonya, Çin hepsi böyle gelişti. Ancak bizim elimizi kolumuzu bağlayan bazı koşulları var. Bunları yenmek için uğraşacağız." Düzenlenen toplantı esnasında Makine ve Aksamları İhracatçı Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran'a, Egeli iş adamları çeşitli sorular sordu. Türk makine sektörünü ciddi bir lobi

haline getirirken 'Kaliteli ile kalitesiz nasıl ayırırız?' sorusundan hareketle 'TURQUM' markası altında bir kalite standardı belirlediklerini ifade eden Adnan Dalgakıran; tanıtımı bundan sonraki süreçte bu kalite markası altında yapacaklarını ifade etti. TURQUM'un gelecekte ihalelerde de önemli bir kriter olarak kabul edileceğini belirten Dalgakıran, düzenleyecekleri toplantıyla bu standardı Türkiye'deki makinelerin standardı haline getirmeye çalışacaklarını da kaydetti.



9. Sanayi Kongresi'nde yapısal dönüşüm ele alındı

İstanbul Sanayi Odası tarafından hazırlanan **9'uncu İSO Sanayi Kongresi ve İnovasyon Sergisi**; 07-08 Aralık 2010 tarihleri arasında İstanbul Kongre Merkezi'nde gerçekleşti. 1.100 kişinin üzerinde katılımcı ile gerçekleşen İSO 9. Sanayi Kongresi ve İnovasyon Sergisi'nde ikisi konuk konuşmacı olmak üzere **toplam 26 konuşmacı söz aldı.**

İstanbul Sanayi Odası tarafından hazırlanan 9'uncu İSO Sanayi Kongresi ve İnovasyon Sergisi; İstanbul Kongre Merkezi'nde 07-08 Aralık 2010 tarihleri arasında yoğun bir katılımı ile gerçekleşti. İSO Meclis Başkanı Erdal Bahçivan, İSO Yönetim Kurulu Başkanı C. Tanıl Küçük, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ve TC Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün'ün yaptığı açılış konuşmalarıyla kongre başladı. 9. Sanayi Kongresi'nde Harvard Üniversitesi Uluslararası Kalkınma Merkezi Direktörü Prof. Dr. Ricardo Hausmann'ın ve The Financial Times Gazetesi Uluslararası Ekonomi Editörü

Alan Beattie'nin sunumu dikkat çekti. Bu yılki teması "Sürdürülebilir Rekabet Gücü: Sanayi ve Ekonomide Yapısal Dönüşüm" olarak belirlenen kongrede başta KOBİ'ler olmak üzere sanayiciler, kamu yöneticileri, iş dünyası, üniversite ve sivil toplum kuruluşlarından oluşan geniş bir katılım sağlandı. Bunun yanı sıra sanayi kongresi kapsamında geçen yıl olduğu gibi bir İnovasyon Sergisi'ne de ev sahipliği yapıldı. İnovasyon Sergisi'nde firmalar ve kurumlar, yenilikçi ürün veya sonuçlanmış projelerini "Bilgi", "Fikir ve Proje" ve "İnovasyon" tematik alanlarında yer alacak standlarda sergiledi.

İSO MECLİS BAŞKANI ERDAL BAHÇIVAN: "GELECEĞE İNANMAK, İLERLEMİYİ GETİRİR"

İSO Meclis Başkanı Erdal Bahçivan yaptığı konuşmada dünya rekabet gücü genel sıralamasında Türkiye'nin 47'nci sırada yer aldığını belirtti. Bahçivan; "Özel sektör verimliliğinde son bir yılda 6 puan ilerleyen Türkiye, 31'inci sırada yer alıyor. Dünya rekabet gücü açısından ise 47'nci sıradayız. Öte yandan; eğitim, teknoloji ve bilimsel altyapı kalemlerinde alt sıralardayız. İstanbul Sanayi Odası olarak, bu tablo sürdürülebilir rekabet gücünü gündemde



tutmakta ne kadar haklı olduğumu-
zu göstermesi açısından son derece
önemlidir” dedi.

Klasik sanayi devriminin mantığına
uygun üretim yapan şirketlerin varlık
değeri ve kâr oranlarının azaldığını
açıklayarak konuşmasına devam eden
İSO Meclis Başkanı Erdal Bahçıvan;
“Sanayi sonrası olarak adlandırılan bu
yeni dönemde inovasyon ve katma
değeri yüksek ürünlere yönelmiş
bilişim sektöründeki şirketlerin varlık
değeri ve kâr oranları, adeta bir patla-
ma yaşıyor. Yaşanmakta olan küresel
krize rağmen bugün Google’ın piyasa
değeri 180 milyar dolar, Microsoft 230
milyar dolar, Apple’ın piyasa değeri ise
300 milyar dolar mertebesinde. Buna
karşılık, klasik dönemin üretim anlayışı-
nı temsil eden Boeing’in piyasa değeri
50 milyar dolar, General Motors 50
milyar dolar, Toyota’nun ise 130 milyar
dolar dolayındadır. Bilşim sektöründe-
ki bu şirketlerin çabaları başlangıçta;
bazılarınca bir macera, üstlenilmemesi
gereken bir risk olarak görülmüş. Oysa
bunların bugün ulaşmış olduğu başarı
düzeyi, herkese çok önemli bir mesaj
veriyor: Geleceğe yönelik verilecek
kararlarda, bir şeylere inanmak, bera-
berinde ilerlemeyi getiriyor” dedi.

ÇİN CİDDİ BİR SORUN

Çin’in vatandaşlarına tüketim yapmama-
sını teşvik ettiğini belirten Bahçıvan; dün-
ya genelinde sanayi anlamında sorunun
Çin’den kaynaklandığını söyledi. Amerika
açısından ciddi bir sorun haline geldiğini
de sözlerine ekleyen Bahçıvan; “Çin’in
parasını değerlendirmesi, iç tüketimini
özendirmesi dünya ekonomisinin gele-
ceğini yakından ilgilendiriyor. Bazılarına
göre, Çin biraz tüketim yapsa ve itha-
latını arttırsa dünya dengeye gelecek.
Sorun bu kadar basit değil. Bu önlemler,
kısaca vadeli çözüm sağlar. Sorun, Çin’in
demokrasiye dayalı üretime geçme-
sinde düğümleniyor. Bunu yapacak bir
Çin’in ise bütünlüğünü koruyamayacağı
iddia ediliyor. Bu noktadan hareketle;
dünyadaki üretim değişikliğini ve üretim
merkezlerindeki değişmeyi demokrasi
bağlamında ele almanın, dünyanın gele-
ceğini doğru değerlendirmek açısından
önemli olduğuna inanıyorum” şeklinde
konuştu.



HARVARD ÜNİVERSİTESİ ULUSLARARASI KALKINMA MERKEZİ DİREKTÖRÜ PROF. DR. RİCARDO HAUSMAN: “HİNDİSTAN’A YOĞUNLAŞILMALI”



Harvard Üniver-
sitesi Uluslararası
Kalkınma Mer-
kezi Direktörü
Prof. Dr. Ricardo
Hausman oturu-
mun ilk gününde
konuşma yaptı.
Hausman dün-
yadaki ekonomik
büyüme biçimini

ve Türkiye’nin bu biçimde kendisini nasıl
konumlandırması gerektiğini konu alan
konuşmasında genel düzenin ayrışma-
dan birleşmeye doğru bir geçiş şek-
linde olduğu üzerinde durdu ve bunun
Türkiye’ye etkilerinden bahsetti.
Türkiye’nin ihracat yaptığı ülkelerin eski-
den Türkiye’den daha zengin olduğunu
belirten Hausmann, Türkiye’nin ihraç
ettiğini ürünlerin yapılarına ve ihracat
yaptığı ülkelere de değindi. Burada Tür-
kiye açısından önemli soruyu Türkiye’nin
ihraç ettiği ürünlerin en fazla ihracat
yaptığı ülkelerin ithal ettiği ürünlerle ne
kadar uyumlu olduğu şeklinde ifade etti.
En fazla ihracatı yaptığımız Almanya’nın
genel olarak bizim sattıklarımızdan farklı
ürünler ithal ettiğini, oysa Hindistan ile bu
konuda büyük uyum gösterdiğimizi, bu
nedenle de Hindistan’a yoğunlaşmamız
gerektiğini belirtti.

THE FINANCIAL TIMES GAZETESİ ULUSLARARASI EKONOMİ EDITÖRÜ ALAN BEATTIE: “FİRMALAR GÜÇTEN YARARLANMALI”



Kongrenin ikinci
gününde sunum
gerçekleştiren
konuk konuşma-
cı The Financial
Times Gazetesi
Uluslararası
Ekonomi Editörü
Alan Beattie ise
firmaların küresel

piyasada rekabet güçlerini artırmak için
uygulamaları gereken stratejilerini konu
alan konuşmasına Türkiye’nin son on
yılıda büyük bir performans gösterdiğini
belirterek başladı.
Ülkelerin ekonomik açıdan tehdit olarak
gördüğü Çin’in ticaret sistemini daha
etkin, daha şeffaf bir hale getirdiğini, bü-
rokrasinin azalmasına katkıda bulundu-
ğunu ifade etti. Gelişmekte olan ülkelerin
az gelişmiş ülkeler tarafından örnek alın-
dığını ve Çin’in başı çektiğini kaydeden
Beattie, Asya’da yaşananların dünyaya
uyarı olması gerektiğini sözlerine ekledi.
Şimdiki koşullarda maliyet üzerinden
rekabet etmenin mümkün olmadığını,
önemli olanın üründe farklılaşmaya git-
mek olduğunun altını çizen Alan Beattie,
firmaların buldukları koşullarda güçlü
yanlarından yararlanmaları gerektiğini
belirtti ve Unilever’in Filipinler’deki başa-
rısını örnek olarak verdi.

İnovasyon çalışmalarına önem veriyor

1960 yılında 30 metrekarelik küçük bir atölyede çalışmalarına başlayan Göçmaksan, üretim faaliyetlerine 25'i aşkın makine çeşidiyle şu anda **8 bin 500 metrekarelik alanda** devam etmektedir. **Yüzde 80'lik pazar payı ile** yüzde 35 yurt dışı, yüzde 65 yurt içi olarak satışlarına devam ediyor.

Göçmaksan 1960 yılından beri inşaat sektöründe hizmet veriyor. İnşaat demiri bükme ve inşaat demiri kesme makineleri, çeşitli inşaatçı el aletlerinin üretim, satış, servis, yedek parça ve tasarımını yapan firma yarım asırlık kalitesiyle ürünlerini dünya ihraç ediyor. Göçmaksan güvencesi ve kalitesiyle ülke sınırları dışına ulaşma fikriyle ilk kez 1998 tarihinden itibaren ihracat faaliyetlerine başlayan firma, ihracatlarında standart makine üretimlerinin dışında, ülkelerden gelen taleplere farklı özellik

ve kapasitelerde makineler üreterek cevap veriyor.

Kurulduğu yıllarda 30 metrekarelik küçük bir atölyede çalışmalarına başlayan firma, üretim faaliyetlerine 25'i aşkın makine çeşidiyle şu anda 8 bin 500 metrekarelik alanda devam etmektedir. Yüzde 80'lik pazar payı ile yüzde 35 yurt dışı, yüzde 65 yurt içi satış payına sahip.

Türkiye'de bu alanda ilk olarak üretime başladığını belirten Göçmaksan İhracat Müdürü Tuğba Göçmen; "Firmamız 40'ı aşkın farklı tip ve ka-



pasitede 6 mm - 60 mm arası inşaat demiri kesme ve bükme makinaları üretir hale gelmiştir. Bu başarıya teknolojinin gelişen imkânlarını kullanıp, Ar-Ge çalışmaları ve deneyimli personelleri ile ulaşmıştır. İnşaat sektörünün demir bükme alanında eksik duyulan yönlerini araştırıp, bu sorunları çözümlen makine kumanda sistemleri ve redüktörler geliştirip; Türk Patent Enstitüsü'nden faydalı model ve Endüstriyel Tasarım Tescil Belgeleri'ni almıştır. Dünyada inşaat demiri kesme ve bükme makineleri üretimi konusunda lider olmayı amaçlayan firmamız, ISO 9001:2000 Kalite Sistem belgeli, TSEK, Gost-R, UKR Sepro belgeli ve 98/37/AT Makine

Emniyet Yönetmeliği'ne uygun, CE belgeli olarak makine üretimlerini yapmaktadır" dedi.

İLK TSEK BELGELİ FİRMA

Türkiye'de inşaat demiri kesme ve inşaat demiri bükme makinaları üretimi konusunda ilk TSEK müracaatını yaparak sektörde ilk TSEK belgeli makinelerin üretimini yapmaya başladıklarını ifade eden Göçmen yapılan bu çalışmaların o zamanlarda ISO belgesini almak için yardımcı olduğunu ifade etti. Firmanın İhracat Müdürü Tuğba Göçmen; "Türkiye'de lider ve rakipsiz olan firmamız kaliteli ürünlerini tüm dünyaya ihraç etmektedir. Göçmaksan inovasyon çalışmalarına büyük önem



TSEK müracaatını yaparak sektörde ilk TSEK belgeli makinelerin üretimini yapmaya başladıklarını ifade eden Tuğba Göçmen; yapılan çalışmaların ISO belgelerini almaya zemin hazırladığını vurguladı.





Göçmaksan'ın kurucusu merhum Arif Göçmen'in anısını yaşatmak adına Göçmaksan yetkilileri, geçtiğimiz günlerde inşa ettirdikleri sağlık ocağının açılışını gerçekleştirdi. Aile hekimliği uygulamasına geçildiği gün açılışı yapılan sağlık ocağında artık yüzlerce insan hastalıklarına şifa buluyor.

gösteren akredite bir kuruluştur. Makinelerinin tüm parçalarını kendi bünyelerinde üreten firmanın dışa bağımlılığı yok denecek kadar azdır. Müşteri memnuniyetini her şeyin üzerinde tutan firma satış sonrası desteğini müşterilerinin üzerinden çekmemektedir. Tabi bununla birlikte güveni kusursuz bir şekilde sağlamaktadır. Firmanın üretim öncesi, üretim esnası ve üretim sonrası olmak üzere belli benchmarkları bulunmaktadır. Ürünlerin her aşaması büyük bir titizlikle takip ediliyor ve en önemlisi tüm parçalar firma bünyesinde bulunan CNC tezgâhlarında deyim yerinde ise sıfır hata ile üretiliyor." Yılların vermiş olduğu deneyimi kaliteli kadrosu ile ürünlerine yansıttıklarını belirten Tuğba Göçmen; Göçmaksan markasının sektörün lider kuruluşu olduğunu ve bu yönde güvenli adımlarla çalışmalarına devam ettiklerini belirtti. Sektörde bu ba-

şarıyı yakalamalarının ardında yatan nedeni ise şu şekilde ifade ediyor: "Göçmaksan markasıyla lider firma olmamızı tek kelime ile kalitemize ve farklı olmamıza borçluyuz. Biz kimsekin taklidi değil, her zaman taklit ettikleri bir firma olduk. Kendi alanımız için konuşuyorum tabii... Eğer bir ürün taklit ediliyorsa o ürün güzel demektir. Yurt içi piyasasında istediğimiz satış kapasitesini yakaladık. Bunu yılların deneyimi ve ismine borçluyuz aslında... Bizler de bu avantajdan yararlanıyor ve markamızı daha da iyi bir yere taşımak için uğraşıyoruz."

GÖÇMAKSAN'DAN SOSYAL SORUMLULUK ÖRNEĞİ

Göçmaksan'ın kurucusu merhum Arif Göçmen'in anısını yaşatmak adına firmanın yaptırdığı sağlık ocağı ile ilgili olarak Tuğba Göçmen sağlık ocağı projesi gibi daha çok projelere imza

atmak istediklerini söyleyerek; "Arif Göçmen bizim kurucumuz, bu markanın ve fikirlerin sahibi olan kişidir. Bir sosyal sorumluluk projesi olan sağlık ocağımızı kurucumuz adına yaptırma fikri, aslında onu kaybettiğimiz günlerde başlamıştı. Kısmet bu yıla oldu, tamamladık ve teslim ettik. Arif Göçmen Sağlık Ocağı aile hekimliğine geçilen gün açıldı. Umarız devletimize ve milletimize hayırlı olur ve bizlere de yenilerini yapmak nasip olur. Toplum bilincinin yavaş yavaş unutulmaya başlandığı bu günlerde böyle bir başış yüreklere yeniden birbirimiz, ülkemiz için neler yapılabileceğini ortaya koydu. Bu güzel hayır işinden ötürü alınan tebrik mesajları ne denli güzel bir iş yapıldığının da göstergesidir. Bu başışla kendimizi düşündüğümüz kadar, başkalarını ne kadar düşünüyor ve önemsiyoruz sorusu akıllara geldi ve Arif Göçmen Aile Sağlığı Merkezi'nin yapımı tüm bunlara iyi bir yanıt oldu. Fert olarak ancak sağlıklı olabildiğimiz sürece her şeyi elde edebilme gücüne sahip olabiliriz. Bu yüzden her şeyden önce 'sağlık' diyoruz. Aynı şekilde toplum olarak da sağlıklı olabildiğimiz sürece, ülkemizin geleceği ve yarınlarımız adına her şeyi gerçekleştirebilme gücüne sahip olabiliriz."

BAŞARIMIZIN SIRRI FARKIMIZDA SAKLI

Sektörde lider firma olduklarını ifade eden Tuğba Göçmen; "Başarımızı tek kelime ile kalitemize ve farklı olmamıza borçluyuz. 2010 yılı bizim için güzel gelişmelerle geçti. Ürün gamımıza yeni makineler ekledik. Bunlardan biri demir doğrultma makinesidir. Sonraki yıllarda da bu güzel gelişmelerin katlanarak devam etmesini umuyoruz. 2011 yılında inşallah yine firmamız, markamız için elimizden geleni fazlasıyla yapmaya devam edeceğiz. Önümüzdeki süreçte ihracat yaptığımız ülkelerin sayısını ve satış potansiyelimizi arttırmayı planlıyoruz. Zaten şu anda dahi tüm yurt dışı fuar ve ziyaretlerimizde görüyoruz ki markamız hakkında birçok kişinin bir fikri var. Bu bizi gerçekten mutlu ediyor, tüm koşturmalarımız çabalarımız markamızı daha bilinir hale getirip bir dünya markası yapmak."



MÜŞTERİMİZİN YANINDAYIZ

Türkiye'de lider ve rakipsiz olduklarını ifade eden Tuğba Göçmen; "Firmamız Türkiye'de lider ve rakipsiz bir firmadır. Kaliteli ürünlerimizi tüm dünyaya ihraç ediyoruz. Göçmaksan inovasyon çalışmalarına büyük önem gösteren, akredite bir kuruluştur. Makinelerinin tüm parçalarını kendi bünyelerinde üreten firmanın dışa bağımlılığı yok denecek kadar azdır. Müşteri memnuniyetini her şeyin üzerinde tutan Göçmaksan; satış sonrasında müşterilere desteğini üzerinden çekmemektedir. Tabi bununla birlikte güveni kusursuz bir şekilde sağlamaktadır. Firmamızın üretim öncesi, üretim esnası ve üretim sonrası olmak üzere belli benchmarkları bulunmaktadır" dedi.

Dünya devlerine hizmet sunuyor

Kocaeli Dilovası Organize Sanayi Bölgesi'nde 87 bin metrekarelik arazi üzerinde kurulu tesisi ile faaliyet göstermekte olan CVS Makina; dünya bazında çalıştığı firmalara anahtar teslim demir çelik fabrikalarını kuruyor.

“CVS Makina 1998 yılında hem yurt içinde, hem de yurt dışında demir çelik sektörüne çelikhane ekipman ve makineleri üretiminde hizmet etmek için kurulmuş bir firmadır” diyen Proje Taahhüt Departmanı, Metalurji Grup Koordinatörü Doğan Ertaş; “Kurulduğu günden beri artan üretim ve hizmet kalitesi, kısa

zamanda gerçekleştirdiği teslimatlar ve edindiği tecrübe ve bilgi birikimini aktardığı teknolojik projeleri ile CVS, sektöründe yurt içinde lider, yurt dışında ise aranılan bir çözüm ortağı haline gelmiştir” dedi. Kocaeli Dilovası Organize Sanayi Bölgesi'nde 87 bin metrekarelik arazi üzerinde 43 bin metrekare kapalı alan-

da kurulu tesisi ile faaliyet göstermekte olan CVS Makina; yurt dışında başta İtalya olmak üzere Ukrayna, İran, Mısır gibi ülkelerde açtığı ofisler ve diğer ülkelerdeki temsilcilikleri ile dünya çapında hizmet vermektedir. Bugün Kuzey Amerika'dan Uzak Doğu'ya kadar dünyanın her bölgesine gerçekleştirdiği ihracatlar ile dünya demir çelik





piyasasında hem yedek parça, hem de anahtar teslimi projeleri ISO 9001-2008 ve EN3834-2 kalite belgeleri altında sunan CVS Makine, aynı zamanda mühendislik ve danışmanlık hizmetlerinde Avrupa standartlarında ekonomik çözümler sunan bir firma olarak göze çarpmaktadır.

“İNSANA YATIRIM YAPIYORUZ”

“Gerçekleştirdiği her projede gelişen, geliştikçe yeniliği arayan, takip eden değil takip edilen firma” olarak CVS Makina’yı anlatan Proje Taahhüt Departmanı Metalurji Grup Koordinatörü Doğan Ertaş firma hakkında şu bilgileri

verdi: “Tüm çalışmalarında; insan, teknoloji ve üretim bütünleşmesini en iyi biçimde gerçekleştiren CVS Makina kalite, maliyet ve teslim süresindeki hızı ile sağladığı müşteri memnuniyetini dünya çapında Türk mühendisliğinin gücü ile ortaya koymaktadır. Gerek yurt içindeki, gerekse yurt dışındaki mühendislik kadrosu ve üretimdeki tecrübeli iş gücü ile ortaya koyduğu projelerle adından söz ettiren CVS Makina, başarısını uzun süreli kılmak için sürekli insan kaynağına yatırım yapan bir firma olmak konusunda çabalarına devam etmektedir.” CVS Makina’nın ürün yelpazesinde ise aşağıda yer alan

gruplar bulunmaktadır:

Üniteler

- Elektrik ark ocakları
- Pota Ocağı ve Vakum Tesisi
- Toz Toplama Tesisi
- Sürekli Döküm Makinesi
- Malzeme Besleme Sistemleri
- Çubuk Haddehanesi
- Profil Haddehanesi
- DRI Sürekli Besleme Sistemi
- Hurda Ön Isıtma Sistemi

Yedek Parçalar - Çelikhane

- Su Soğutmalı Paneller
- Su Soğutmalı Dirsekler
- Pota yatay/dikey ön ısıtma sistemi
- Tundiş Isıtma/Kurutma Sistemleri
- Bakır iletken elektrot kolları
- Kombine brülör
- Konverter off-gas sistemleri
- Tel besleme makineleri
- Pota altı gaz karıştırma sistemi
- Cüruf kapısı manipülatörü
- Derin enjeksiyon sistemi

Yedek Parçalar - Haddehane

- Tav Fırınları (İtmeli, yürüyen tabanlı)
- Reküperatörler
- Uçar Makaslar
- Yolluklar
- Soğutma Izgaraları

DOĞAN ERTAŞ KİMDİR?

1979 yılında Karabük’te doğdu. İlk ve orta öğrenimini Karabük’te tamamladı. 2000 yılında Orta Doğu Teknik Üniversitesi Metalurji ve Malzeme Mühendisliği Bölümünden mezun olduktan sonra Kroman Çelik San. AŞ firmasında çalışma hayatına başladı. Aynı zamanda Orta Doğu Teknik Üniversitesi, Gebze Yüksek Teknolojisi ve Kocaeli Üniversitesi’nde Yüksek Lisans programlarına devam etmiştir. Yatırım bölümünde çalıştığı dönemde, yeni sürekli döküm makinesi, ark ocağı kapasite artırımı, yeni oksijen tesisi, yeni şarj vinci gibi projelerde yer almıştır. 2004 ile 2008 yılları arasında Çelikhane tesisinde refrakter ve sürekli döküm makinesi şefliği görevinde bulunmuş ve birçok denemelerde bulunmuştur. Bunun yanı sıra, OHSAS 18001 ve ISO 9001 çalışmalarında da yer almıştır. 2008 yılından itibaren CVS Makina firması bünyesinde Proje ve Taahhüt Departmanı – Metalurji Grup Koordinatörlüğü görevini devam ettirmektedir.



CVS'nin asıl hedefi dünya çapında, çelik sektöründe ana yüklenici olarak aklı ilk gelen firma olmak.

ANAHTAR TESLİMİ DEMİR ÇELİK FABRİKALARI

2003 yılından bu yana dünya bazında çalıştıkları firmalara demir çelik tesisleri kurulumu yaptıklarını belirten Doğan Ertaş; "Şimdiye kadar Copsco (Ürdün), DHT Metal (Azerbaycan), Niksic (Montenegro), Univers Acier (Fas), United Iron (Ürdün), Tosçelik (Osmaniye) projelerini tamamladık. Devam eden projelerimiz arasında ise Novoros Metal-Anahtar Teslim Çelikhane (Rusya), Çemtaş-Pota Ocağı (Bursa), DSS-Toz Toplama Tesisi (Ukrayna), Arcelor Mittal Temirtau-Sürekli Döküm Makinası (Kazakistan), EMSS- Anahtar Teslim Çelikhane (Ukrayna) bulunmaktadır. Ayrıca elektrik ark ocaklarında tüketim değerlerinin dü-

şürülmesinin planlandığı "Yüksek Verimli Yeni Konsept Ark Ocağı Geliştirilmesi" projesine başlanılmıştır" dedi. Çelik devi ArcelorMittal'in Kazakistan'da faaliyet gösteren bağlı kuruluşu ArcelorMittal Temirtau'ya ilk sürekli kare kütük döküm ünitesinin tedarik ve kurulumuna yönelik yaptıkları çalışmayı sordüğümüzda ise Ertaş şunları kaydetti: "04 Ağustos 2010 tarihinde imzalanan kontrat ile birlikte başlanılan dizayn çalışmalarımız tamamlanmış olup, imalatlar devam etmektedir. Projenin 2011 yılı sonunda testlerinin tamamlanıp, devreye alınması planlanmaktadır. Bunun yanı sıra Taybah Steel tesisine dair projemizde ise artık son noktaya geldik sayılır. Sözleşme kapsamında



bulunan 60 ton kapasiteli Elektrik Ark Ocağı (EAF), Pota Ocağı (LF), Malzeme Besleme Sistemi (MHS), 4 yollu Sürekli Kütük Döküm Tesisi (CCM), Toz toplama Sistemi (FTP) ve Çelikhane Ekipmanları dizayn ve imalatlarını tamamlanarak, müşteri sahasına gönderilmiştir. CVS Makina süpervizörlüğü eşliğinde ekipmanlara ait montaj tamamlanmış olup; sadece Sürekli Kütük Döküm Tesisi montajı devam etmektedir. 2011 yılı başında soğuk ve sıcak testlerin tamamlanıp, yıllık çelik üretim kapasitesi 450 bin ton olacak tesisin devreye alınması planlanmaktadır.”

İHRACAT HACMİMİZ ARTIYOR

Demir çelik üreticilerinin ortak paydada



buluştukları sıkıntıların başında, enerji birim maliyetinin yüksek oluşunun geldiğini altını çizen Proje Taahhüt Departmanı Metalurji Grup Koordinatörü Doğan Ertaş; “Yıllardır süre gelen bu sıkıntı, demir çelik üreticilerini kendi elektrik santrallerini kurmaya yöneltmiştir. Ayrıca iç piyasa hurdasının kalitesiz-yetersiz olması ve katkı malzemelerinde yurt dışına bağımlı olma durumu, maliyetleri yükseltmekte ve üreticiyi ithalata zorlamaktadır. Uzun mamuldeki arz-talep dengesizliği de üreticilerin karşısına sorun olarak çıkmaktadır. Yatırım firması kimliğimizle, sektörel krizden birincil derece etkilenme potansiyelindeyiz. 2008-2009 yıllarındaki yarı mamul ve mamul fiyatlarından da rahatlıkla görüleceği üzere, kriz ilk darbeyi sert bir şekilde vurduktan sonra, artçılarını bütün yıla serpiştirmiştir. 2010 yılının başı itibarıyla sektör kendini toparlamaya başlamıştır ve toparlanma ivmesi gün geçtikçe artış göstermektedir. Türkiye döküm ünitesi konusunda, ihracat anlamında Erdemir ve İsdemir’den sonra Tosçelik, Atakaşlar, Çolakoğlu ve Habaş’ın da Slab Tesisleri’ni devreye almasıyla birlikte, Türkiye yassı çelik üretiminde de bir yer sahibi olmaya başladı. Bu yatırımlar ile birlikte önceden ithal edilen ürünlerin ihraç edilme durumu doğmuştur. Bu da ihracat hacmimizi arttırmıştır” dedi.

“REFERANSIMIZDA DEVLER VAR”

Dünya çelik piyasasını grafiksel olarak

da elinde tutan Arcelor Mittal, Posco ve Thyssenkrupp gibi üreticilerin de referans listelerinde alıcı olarak bulunabildiği açıklayan Doğan Ertaş; “CVS’nin asıl hedefi dünya çapında, çelik sektöründe ana yüklenici olarak aklı ilk gelen firma olmaktır. CVS kurulduğu günden beri Ar-Ge ve girişimciliğin öneminin bilincinde bir politika izlemiştir. Her zaman daha verimlisini ve daha iyisini elde etmeyi hedefleyen tutumumuz, ilklere imza atma sıfatıyan etki olarak getirmiştir. Kendimizi sektörde konumlandırmak yerine, bir önceki yıla göre ne kadar bir gelişim sağladığımızı izlemek daha önemlidir. Yakın zaman içerisinde hedefimiz doğrultusunda daha onlarca projeye imza atacağımız da aşikârdır. Hedefimiz dünya markaları seviyesinde bilinirliğimizin aha da artmasıdır.”

2011 HEDEF: AR-GE VE GİRİŞİMCİLİK

“2010 yılının başından itibaren izlenen, sektördeki pozitif hareketlenme; fabrikalardaki çalışma verimliliğini ve iş hacmini arttırmıştır” diyen Doğan Ertaş sektörde krizin yavaş yavaş atlatıldığına işaret etti. 2011 yılında da aynı şekilde hedeflerine ve bunların doğrultusunda projelerine devam edeceklerini yansıtan Ertaş; “Aynı ivmeyi 2011 yılında da görebilmek umudundayız. Daha önceki yıllarda da olduğu gibi Ar-Ge ve girişimciliğin birincil misyon olarak algılanacağı bir sene geçirmeyi planlamaktayız” dedi.



Teknik iş birliğiyle üretiyor

Selnikel, ısıtma ve havalandırma alanında yabancı firmalarla yürüttüğü teknik iş birlikleri ile **sektörünün öncü firmaları arasında** yer alıyor.

Isıtma ve havalandırma sektöründe 55 yıldır hizmet veren Selnikel, uluslararası standartlarda çeşitli tip ve büyüklüklerde buhar ve kızgın su kazanları ile atık ısı kazanları ve ekipmanları, endüstriyel ekip brülör ve endüstriyel tip vantilatörlerin imalatını yapıyor.

Firma, 1961'de Alman Heinrich Nichel firmasının patent ve lisansı ile klima cihazları imalatını Türkiye'de yapan ilk firma oldu.

Sınai işletmeler ile büyük kapasiteli ısıtma kapasitelerinde kullanılan yüksek basınçlı buhar ve kızgın yağ kazan-

larının imalatı, alev ve duman borulu sistemde olanları 1966 yılında Alman Fröling, su borulu sistemdekileri ise 1967 yılında Alman "SHG-SCHMİDT" ve "SCHE SEIßDAMPF gmbH" firmalarının teknik yardımları yine Türkiye'de ilk olarak Selnikel tarafından yapıldı.



Selnikel, Almanya'ya her yıl yüksek basınçlı gemi kazanları, Rusya'ya ise yüksek basınçlı kazan ile klima cihazları ihraç ediyor. Firma ayrıca, yurt dışında birçok bölgeye ısı santralleri tesis ediyor.



Şirket, 1976 yılında Alman "Babcock BSH" firmasının teknik desteği ile hava, gaz, baca gazları, her türlü akışkan maddeler için yüksek basınçlı ve büyük kapasiteli endüstriyel tip vantilatör ve aspiratörlerin imalatını gerçekleştirdi. Firma imalat programına, "Fröling gmbH" ile yeni bir anlaşma yaparak özellikle apartmanlar için elverişli, gaz ve motorin yakacak esvapta yüksek verimli yeni bir tip kazan imalatını da dahil etti.

1987 yılında "Ray Öl und Gasbrenner GmbH" yaptığı teknik işbirliğiyle gaz ve akaryakıt brülörü imalatını gerçekleştirdi.

Aynı zamanda Türkiye temsilciliğini de yürüttüğü İngiliz "Autoflame" firmasının tam elektronik yakma yönetimi ve brülör kontrol sistemlerini de 1998 yılından beri uyguluyor.

ÜRETİMDE "ANAHTAR TESLİM" MODELİ

Selnikel; lüks otel, hastane, banka, fabrika ve benzeri modern binaların klima, ısıtma, sıhhi tesisatları ile merkezi sistem ısıtma şebekeleri ve sınaî işletmeler için ısı santrallerinin tesisinde uzman firma olarak hizmet veriyor. Selnikel bünyesinde; şartname hazırlanması, saha keşfi yapılması, ihtiyaca uygun teklif verilmesi, proje-



lendirme ve tasarım, imalat, elektrik, proje ve resimlerinin hazırlanması, imalat, imalatın kontrolü, sistemin komple montajı ve işletmeye alınması, müşteri personeline eğitim verilmesi, garanti süresince her türlü servisin sağlanması ve periyodik bakım anlaşmaları gibi birçok hizmet müşterilere sunuluyor.

Selnikel A.Ş. Genel Müdürü İlker Görmüş, firmalarının imal ettiği ürünler hakkında bilgi verdi: "Selnikel bün-

yesinde, su borulu buhar ve kızgın su kazanları, alev-duman borulu buhar, kızgın ve sıcak su kazanları, atık ısı kazanları, endüstri vantilatörleri ve endüstri brülörleri imalatını sürdürüyoruz. Bunun yanı sıra, ısı santralleri ve ısıtma şebekeleri, atık ısı kazanları ve donanımı, doğalgaz dönüşüm işlerini, günümüz teknolojisini takip ederek, tecrübeli teknik kadromuz ve önce güven-önce kalite anlayışımız ile müşterilerimize sunmaya devam ediyoruz."

YÜKSEK VERİM VE ENERJİ TASARRUFU

Genel Müdür Görmüş, bünyelerinde ürettikleri cihazlarda yüksek verimlilik ve tasarrufu ön planda tuttıklarının altını çizdi. Görmüş: "Üretmekte olduğumuz cihazlarda kalite ve güvenilirliğin yanı sıra en önem verdiğimiz diğer husus; yüksek verimlilik ve enerji tasarrufudur. Örneğin brülörlerimizdeki yakma yönetim sistemi tam elektronik hale getirilerek sürekli tam yanma sağlandı. Böylelikle önemli oranlarda yakıt tasarrufu ve çevre yönetmeliklerine uygun emisyon değerleri elde ediliyor." Selnikel Genel Müdürü İlker Görmüş, son ürettikleri ürünün en önemli avantajının yakıt tasarrufu olduğunu söyledi. Görmüş: "En son ürünümüz, merkezi ısıtma sistemleri için üretilen 'entegre ekonomizerli yoğunmalı kazan'dır. Bu kazanla, bacadan atılan duman gazı ısısından en yüksek değerde faydalanılarak kazan dönüş suyu ısıtılıyor ve

KLİMA CİHAZLARI İMALATINDA ÖNCÜ

Selnikel, 1961'de Alman "Heinrich Nichel" firmasının patent ve lisansı ile klima cihazları imalatını Türkiye'de yapan ilk firma oldu.

Sınai işletmeler ile büyük kapasiteli ısıtma kapasitelerinde kullanılan yüksek basınçlı buhar ve kızgın yağ kazanlarının imalatı, alev ve duman borulu sistemde olanları 1966 yılında Alman Fröling, su borulu sistemdekileri ise 1967 yılında Alman "SHG-SCHMİDT" ve "SCHE SEISSDAMPF gmbH" firmalarının teknik yardımları ile yine Türkiye'de ilk olarak Selnikel tarafından yapıldı.



“SUNDUĞUMUZ TÜM ÜRÜNLERDE TOPLAM VERİMLİLİĞİ ARTTIRMAYI TEMEL GÖREVLERİMİZ ARASINDA SAYIYORUZ.”

İLKER GÖRMÜŞ
SELNİKEL GENEL MÜDÜRÜ

böylece yakıt tasarrufu sağlanıyor.”

“İHRACAT İÇİN İLERİ TEKNOLOJİ ŞART”

Selnikel Almanya'ya her yıl yüksek basınçlı gemi kazanları, Rusya'ya ise yüksek basınçlı kazan ile klima cihazları ihraç ediyor. Firma ayrıca, yurt dışın-da birçok bölgeye ısı santralleri tesis ediyor.

Genel Müdür Görmüş, ticari ilişki içeri-sinde oldukları firmalar hakkında bilgi vererek ve dış ticaret ağını geliştirmek için sürekli teknolojik yatırımlar yaptıklarını söyledi. Görmüş: “İhracat yaptığımız ülkelerden başlıcaları; Almanya, Arnavutluk, Azerbaycan, Brezilya, Bulgaristan, Cezayir, Gürcistan, Irak, İran, İtalya, Kazakistan, Kosova, Lübnan, Mısır, Moldova, Nijerya, Özbekistan, Pakistan, Romanya, Rusya, Sudan, Suriye, Suudi Arabistan, Türkmenistan,

Ukrayna, Ürdün olarak sayılabilir. Almanya, İtalya, Rusya, Ukrayna gibi ülkelerde, ürünlerimizi sattığımız dünya pazarında tanınan firmalar bulunuyor. Üretimlerimiz için teknolojik yatırımlar yapıyoruz. Ancak dış pazarda çok büyük sermayeli, uluslararası düzeyde rakip firmalar bulunuyor. Bu firmalarla her durumda rekabet etmek mümkün olamayabiliyor.”

“SADECE ÜRÜN DEĞİL, BİLGİ DE SUNUYORUZ”

Enerji ve ısıtma alanında endüstriyel ve ticari tüm müşteri gruplarında faaliyet gösteren Selnikel Ar-Ge'ye verdiği değer ve sahip olduğu uluslar arası iş birlikleri ile sektörünün öncü firmalarından olmayı sürdürüyor. Genel Müdür İlker Görmüş Ar-Ge'nin öneme değindi ve toplam verimliliğin

arttırılmasını büyümenin temel unsurlarından biri olarak gördüklerini söyledi. Görmüş: “Sunduğumuz tüm ürünlerde toplam verimliliği arttırmayı temel görevlerimiz arasında sayıyoruz. Ürün ve hizmet geliştirmek birbirinden ayrı düşünmediğimiz en temel iki önceliğimiz. Müşterimize ürünün yanında bilgi de sunuyoruz. Büyüme ve gelişimimizi sürekli tutmanın yolunun etkili insan kaynağı yapısına sahip olmaktan geçtiğine inanıyoruz. Bu sebeple insan kaynakları ağıımızı geliştirmeyi sürekli bir görev sayıyoruz.

Elbette Ar-Ge çalışmaları da Selnikel için büyük önem taşıyor. Şirketin yıllık kârından belli bir miktarı Ar-Ge çalışmaları için ayırıyor ve ürün geliştirilmesi için gerekli yatırımları yapıyoruz.” Üretimini yaptıkları ürünlerin çevre ve insan sağlığına uygun imal edilmesine azami özen gösterdiklerini söyleyen Genel Müdür Görmüş, ürünlerinin denetimden geçerek gerekli sertifikaları aldıklarını sözlerine ekledi. Görmüş: “Bugüne kadar, ürün kalitemizden ve hizmetlerimizden memnun olmayan herhangi bir müşterimiz olmadı. Üretimlerimiz, uluslararası standartlara uygun olarak dizayn ediliyor. Firmamızda gerek çevre, gerekse insan sağlığına duyarlı ürünler üretiyoruz. Ürünlerimizin kontrolleri üçüncü kontrol kuruluşları tarafından yapılarak sertifikalandırılıyor.”

“YERLİ ÜRETİCİ DESTEKLENMELİ”

Türk makine sektörünün ihracat rakamlarını da değerlendiren Görmüş, rakamların yeterli seviyede olmadığını söyledi. Görmüş: “Türkiye'deki makine sektörünün ihracat rakamları elbette ki yeterli değil. Bu konuda yapılması gereken en önemli konulardan biri, uluslararası pazarda aranılır kalitede üretimler yapabilmek, rekabet şartlarını zorlayabilmek ve doğru hizmeti verebilmektir.

Her ülke, kendi mamullerini kullanmak için yerli sanayisini açıktan veya üstü kapalı olarak teşvik ederken, Türkiye'deki imalatçılar maalesef bu konuda sahipsiz kaldılar. Yöneticiler bu konuda gerekli hassasiyeti göstermeli ve yerli üreticiyi desteklemelidir.”



Ar-Ge ile büyüyor

Türbosan, endüstriyel ve evde kullanılacak pompaların üretimini yapıyor. **Ar-Ge ve tasarıma verdikleri önemle** gelişen firma Türkiye’de, sektöründe ISO 9001 Kalite Sistem Belgesi’ni alan ilk firma olması açısından da önem taşıyor.

Pompa ve pompa sistemleri üreten tasarım kökenli, köklü bir firma olan Türbosan A.Ş., pompa sektöründe çeşitli temiz su ve pis su pompa grupları üretiyor.

Türbosan Satış ve Pazarlama Müdürü Ufuk Kalmanoğlu, firmalarının ürün yelpazesi hakkında bilgi verdi. Kalmanoğlu: “Türbosan’ın üretiminin yüzde 60’ı siparişe bağlı özel ürünler, yüzde 40’ı da bina teknolojisine uygun seri

imalat ürünleridir. Son beş yılda bina teknolojisine uygun ürün çeşidini genişleterek hem ciromuzu, hem de cirodaki payı artırmayı hedefledik. Ürün çeşitlerimiz arasında hidrofor grupları, yangın pompa sistemleri, pis su ve atık





Türbosan içme suyu tesisleri, kanalizasyon pis su pompajı, atık su ve arıtma tesisleri, soğutma sistemleri, tarımsal sulama, gıda sektörü, havuz sistemleri, kimyasal ve endüstriyel proses ihtiyaçları için çeşitli tiplerde pompa imal ediyor.

su pompaları, drenaj pompaları gibi pompa sistemlerini sayabiliriz.”

“HEDEFİMİZ YÜKSEK VERİMLİ POMPA ÜRETMEK”

Ufuk Kalmanoğlu, yürütülen ithalat politikalarının yerli üreticileri yabancı pompa üreticileri karşısında zor duruma düşürdüğünü söyledi. Kalmanoğlu: “Ülkemizde çeşitli sektörlerce kullanılan özel proses pompaları, müşterinin talepleri doğrultusunda üretmeye çalışıyoruz. Ürettiğimiz ürün grubunun yüzde 30’unu Avrupa’daki çeşitli ülkelere satıyoruz. Yalnız son yıllardaki ithalat politikaları nedeni ile yabancı pompa satıcıları ile zorlu bir mücadele yaşıyoruz. Kamu sektöründe son on yılda ithal ürün kullanımı yayıldı. Yeni ve teknolojik fabrika projelerine başladık, birkaç yıl içinde yeni tesisimizde üretim yapmayı planlıyoruz.

İç piyasadan gelen her türlü pompa taleplerinin karşılayacak yeni bir yapı oluşturmanın çalışmalarını yapıyoruz. Ayrıca ithalatçı firmaların iç piyasadaki hâkimiyetini kırmak için yüksek kaliteli ve yüksek verimli pompaların çalışmalarına hızla devam ediyoruz.” Kalmanoğlu, firmalarının sektörde çözüm üretici firma olarak bilinmesinin sebebini Ar-Ge çalışmalarına gösterdikleri önemden kaynaklandığını söyledi. Kalmanoğlu: “Firmamız tüm ürünlerini uluslararası TSE/DIN/ISO/ANSI standartlarına uygun olarak imal ediyor ve herhangi bir yabancı lisans ve iş birliği kullanmaksızın kendi teknik grubu ile proje, model, imalat, deney ve ürün geliştirme faaliyetlerini sürdürüyor. Türbosan 36 yıllık geçmişi boyunca ürün portföyünü Ar-Ge çalışmaları yaparak geliştirdi. Ürün geliştirme çalışmaları-

mızda, tüm tasarımlar CATIA üç boyutlu çizim programları ile şekilleniyor. 3D çizimlerin analizi CFD- Fluent Analiz programı ile yapılıyor. Firmamızın Ar-Ge çalışmalarındaki hedefi yüksek verimli pompalar üretmek. Sektörde problem çözücü firma olarak tanınmamızın nedeni, sürdürdüğümüz Ar-Ge çalışmalarının sonucudur.”

“KAMU, YERLİ ÜRETİCİYE YÖNELMELİ”

Pazarlama ve Satış Müdürü Kalmanoğlu, yerli üreticilerin birbirlerini kırmasını sektörün en büyük sorunu olarak gördüklerini belirtti. Kalmanoğlu: “Ülkemizde onlarca yabancı ithalat firması bulunuyor. Bu firmaları kendi ülkeleri finans gücü ile desteklemektedirler.

İç piyasada pompa üreticileri birbiri ile kıyasıya rekabet ederek sektörümüze zarar veriyorlar. İthalatçılarla yarışması gereken yerli üreticiler birbirleri ile kışıarak piyasayı olumsuz etkiliyor. Kamu sektöründe yerli ürünlere olan talep Avrupa standartlarında hazırlanmış teknik şartnamelerle arttırılmalıdır. Pompalar yatırım malıdır ve mutlaka kamu sektörü, özellikle de belediyeler, yerli üreticilere yönelmelidir.”

Türbosan cirosunun yüzde 10’unu Ar-Ge çalışmalarına ayırıyor. Ayrılan kaynağın yüksek verimli pompalar üretmek için kullanıldığını söyleyen Kalmanoğlu sözlerine şöyle devam ediyor: “Üretimdeki teknolojik yatırımlarımız bazı ürün grubunda Avrupa firmalarının çoğu ile rekabet edebilecek düzeyde seyrediyor. Pompa üretimine uygun CNC ve üniversal özel tezgâhlar ve test standlarımız Avrupa düzeyinde üretimini yaptığımız ürünlerimizin başında geliyor. Ürettiğimiz ürünlerin ve üretim tekniğimizin insana ve çevreye zarar verecek herhangi bir atık oluşturmamasına önem veriyoruz. Sektörümüzün ihracat rakamı özellikle 8413.70 GTİP’te yeterli değildir. Türkiye’nin 2009 yılı ihracat rakamı şu anki rakamın en az iki katı olmalıdır.”

“İHRACATIMIZI ARTIRMAYA ÇALIŞIYORUZ”

Ticaret ilişkisi içinde oldukları firmalarla ürün denetimi ve testini birlikte yaptıklarını ve böylelikle çıkması olası

36 YILDIR AR-GE İLE GELİŞİYORUZ

Türbosan Satış ve Pazarlama Müdürü Ufuk Kalmanoğlu, firmalarının Ar-Ge çalışmaları ile büyüdüğünü söyledi:

“Türbosan 36 yıllık geçmişi boyunca ürün portföyünü Ar-Ge çalışmaları yaparak geliştirdi. Firma, cirosunun yüzde 10’unu Ar-Ge çalışmalarına ayırıyor. Ürün geliştirme çalışmalarımızda, tüm tasarımlar CATIA üç boyutlu çizim programları ile şekilleniyor. 3D çizimlerin analizi CFD- Fluent Analiz programı ile yapılıyor. Firmamızın Ar-Ge çalışmalarındaki hedefi yüksek verimli pompalar üretmek. Sektörde problem çözücü firma olarak tanınmamızın nedeni, sürdürdüğümüz Ar-Ge çalışmalarının sonucudur.”



“DEVLETİN SEKTÖRE VERECEĞİ TANITIM FAALİYETİ SEKTÖRÜN GELİŞMESİNE YETMEYECEKTİR. GİT-GÖR-GEZ-KONUŞ YETMİYOR. AVRUPALI DEVLETLERİN YAPTIĞI FİNANS DESTEKLİ ÇALIŞMALAR YAPILMALIDIR.”

UFUK KALMANOĞLU
TÜRBOSAN SATIŞ VE PAZARLAMA MÜDÜRÜ

sorunları aştıklarını ifade eden Ufuk Kalmanoğlu, dış pazar ağlarını genişletmek için çalışmalarının sürdüğünü söyledi. Kalmanoğlu: “İhracat yaptığımız ülkeler arasında; İspanya, Almanya, İngiltere, İtalya, Azerbaycan, Rusya, Kuzey Afrika ülkeleri, Suriye, Irak, İran gibi ülkeleri sayabiliriz. Birlikte çalıştığımız Avrupa firmalarına onların tanımladığı standartlarda ve kalitede pompa

üretiyoruz. Avrupalı alıcılarla ürettiğimiz ürünlerin her türlü denetimini ve testini birlikte yapıyoruz. Dolayısıyla üründe herhangi bir sorun yaşamıyoruz. Avrupalı birçok üretici her yıl bizden onlar için standart ve özel pompa üretmemizi istiyor ve bizlerde bu talepler doğrultusunda üretim yapıyoruz. Avrupa’da üç firma ile dünya pazarına açılma çalışmalarımız devam ediyor.

Daha büyük ihracat ciro hedeflerine ulaşmak için var gücümüzle çalışıyoruz.”

“GİT-GÖR-GEZ-KONUŞ YETMİYOR”

Kalmanoğlu, makine sektörünün ihracat rakamlarının artırılması için sadece tanıtımın yeterli olmayacağını söyledi. “Sektörün ihracat cirosunu arttırmak için uluslararası piyasada pompa sektörünün tanıtım çalışmalarına devam edilmelidir. Sektör grubunun ve firmaların yaptığı çalışmalara ve tanıtım faaliyetlerine devlet desteği sağlanmalıdır. Devletin sektöre vereceği tanıtım faaliyeti sektörün gelişmesine yetmeyecektir. Git-gör-gez-konuş yetmiyor. Avrupalı devletlerin yaptığı finans destekli çalışmalar yapılmalıdır. Avrupalı bir ülke bir konuda finans verirken tek bir şart sunuyor, o da ‘her türlü mekanik ve elektrik ekipmanları benim ülkem-





den alacaksın' şartıdır. Bu sektörün gelişmesi için yurt dışında bu çalışma yapılmalı. Aksi halde gelişme çok yavaş olur. Arap dünyasının hazırladığı şartnamelerde ürünün Avrupa menşeli olması gerektiği yazıyor. Devletimiz ve İhracatçı Birliklerimiz, şartnamelere Türk menşeinin de ilave edilmesi için çalışmalar yapmalıdır." Türbosan Satış ve Pazarlama Müdürü Kalmanoğlu, sektörü geliştirmek için alınacak bir diğer önlem olarak Türkiye'de üretilen ürünlerin ithal edilmemesini öneriyor: "Organize Sanayi Bölgeleri yeni üreticilerin ürün üretmeleri için kurulmuş

alanlardır. Birçok Organize Sanayi Bölgesi'nde yerli ürün kullanılmıyor. Türkiye'de üretilen ürünlerin ithaline mutlaka küçük de olsa bir engel konmalıdır. Sektörde çok rakibimiz var ve yerli üreticiler olarak bizler ürün satmak için her konuda çok fazla mücadele ediyoruz. Sektörde bir grup ithal ürünler haksız rekabeti getiriyorlar. Ucuz ve kalitesiz ürünlerin piyasada olması bizim gibi kaliteli ürün üretenlerin çalışmalarına zarar vermektedir. Pompanın ortalama kullanma ömrü on yıldır. Tüketiciler kalitesiz ürünü birkaç yıl kullanarak zarara uğruyorlar. Biz de

marka güvenilirliğini sürdürmek ve yaymak için yoğun pazarlama çalışmaları yapıyoruz."

"TÜBİTAK-TEYDEB'E PROJE SUNDUK"

2006 tarihinden itibaren Ar-Ge çalışmalarına verdikleri önemi artırdıklarını belirten Türbosan Satış ve Pazarlama Müdürü Kalmanoğlu sözlerine şöyle devam etti: "Firma bünyesinde bu tarihlerde tasarımlar sadece AutoCad ile gerçekleştirilmekteydi. Bu tarihte üç boyutlu katı modelleme programı CATIA ve pompa içindeki akışı analiz etme amaçlı FLUENT yazılımları tasarım ve imalat süreçlerine dahil ettik. Ayrıca İTÜ Makine Fakültesi Hidromekanik ve Hidrolik Makineler Anabilim Dalı'ndan bir öğretim üyesinden de danışmanlık hizmeti almaya başladık. Ar-Ge süreçlerinde yapılan bu iyileştirmelerin sonuçları TÜBİTAK-TEYDEB'e 2006 yılında sunulan ve destek kapsamına alınan '3060381 - Endüstriyel Pompa Verimlerinin İyileştirilmesi' başlıklı proje kapsamında da kendisini gösterdi. Söz konusu proje kapsamında 'norm' ve 'çift emişli' pompa tiplerinden satış adetleri en yüksek olan farklı özgül hızdaki sekiz adet pompanın performans iyileştirmeleri yapıldı. Bu kapsamda uluslararası pompa pazarında büyük bir paya sahip olan firmaların pompalarının verim değerlerine ulaşıldı ve bazı tiplerde daha yüksek verim değerleri elde edildi. Tasarım sürecinin iyileştirilmesi ile sonuçlanan tüm bu güncel mühendislik araçlarının kullanımı tüm pompalara uygulanıyor."





DÖKÜM MAKİNELERİ

Türkiye'nin döküm makineleri sektörü ihracatı 2008 yılında 165 milyon dolar olarak gerçekleşti. 2009 yılında **sektör ihracatı yüzde 10,37 oranında azalarak** 148 milyon dolar seviyesine geriledi.



İnsanların metallerle tanışıp malzeme olarak kullanmalarının MÖ 6000'den önceki yıllara kadar uzandığına ait bulgulara rastlanılsa bile günümüzde dökme makineleri büyük bir sektör haline gelmiştir. Döküm sektörü bu hali ile sanayi sektörünün yüzde 90'ın üzerindeki değerleri içeren imalat sanayinin ara malı üreten imalat sanayi kavramı içerisinde yer almaktadır. Ancak döküm sektörü ürünleri olduğu gibi veya çoğu zaman diğer imalat yöntemlerinin de pek çoğunun uygulanması ile sonuç ürüne dönüştürerek sanayi sektörünün önemli girdilerini veya ürünlerini oluştururlar. Bu açıdan olaya bakıldığında döküm sektörü ürünleri geniş bir yelpaze aralığında yer alan tüm sektörlerle ilgili olmaktadır.

Yoğunluklu olarak ve kitlesel ilgi incelendiğinde döküm sektörü ürünlerinin daha ziyade madeni eşya ve konstrüksiyon, taşıt araçları gibi dayanıklı tüketim malları imalat sanayi ile temel sanayi dalları olan enerji, madencilik ve ara malı üreten toprak, seramik, demir

çelik, demir dışı metal, kimya gibi yoğunlukla imalat sanayi alanı ile inşaat ve ulaştırma sektörlerinde kullanıldığı görülür. Diğer taraftan toplumların ekonomik gelişmesinin sanayi sektörünün gelişimi ile paralellik arz ettiği hatta daha ileri ekonomik seviyelere ulaşabilmek için özellikle yatırım ve dayanıklı tüketim malları üretim seviyeleri ile tüketim miktarlarının arasında daha da önemli bir bağıntı mevcuttur. Zira bu alanda yer alan ürünler katma değeri en yüksek olan ve yüksek teknoloji, bilgi, araştırma geliştirme ve yeniliklere açık durum arz ederler.

SEKTÖRÜN DÜNYADAKİ DURUMU

Birleşmiş Milletler (BM) İstatistik Bölümü verilerine göre 2008 yılında 19,2 milyar dolar olan sektör ihracatı yüzde 20 oranında azalarak 2009 yılında 15,3 milyar dolar değerine ulaşmıştır. Çin sektör ihracatının yaklaşık yüzde 16,6'sını gerçekleştirmektedir. Çin'in döküm makineleri ve ekipmanları sektörü ihracatı 2009 yılında yüzde 6 oranında azalarak 2,5 milyar dolara gerilemiştir. Çin'i yaklaşık 1,6 milyar dolar ile Japonya takip etmektedir. Almanya, İtalya ve ABD'de sektör ihracatında önde gelen diğer ülkeler arasında yer almaktadır.

EN FAZLA İHRACAT ALMANYA'YA

2009 yılında Türkiye'nin döküm makineleri ve ekipmanları ihracatı yaptığı ülkeler arasında Almanya 30,9 milyon dolar ile birinci sırada yer almaktadır. Almanya'yı 18 milyon dolar ile Rusya ve 15,8 milyon dolar ile İtalya takip etmektedir. Mısır ve Fas, en fazla ihracat gerçekleştirilen ilk on ülke arasında en çok ihracat artışı kaydedilen ülkelerdir. Türkiye'nin döküm makineleri ve ekipmanları sektörü ihracatı gerçekleştirdiği ilk 10 ülke arasında ihracatımızda en büyük düşüş İran, Fransa ve Bulgaristan'da yaşanmıştır.

DÖKÜM MAKİNELERİ VE EKİPMANLARI SEKTÖRÜ İHRACATINDA BAŞLICA ÜLKELER (BİN \$)

| | ÜLKELER | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | DEĞİŞİM(%) 08/09 |
|----|-----------------|------------|------------|------------|------------|---------------------|
| 1 | ÇİN | 1.302.080 | 1.844.722 | 2.718.376 | 2.555.710 | -5,98 |
| 2 | JAPONYA | 2.329.120 | 2.178.012 | 2.316.405 | 1.601.890 | -30,85 |
| 3 | ALMANYA | 1.879.160 | 1.705.345 | 1.922.861 | 1.563.206 | -18,70 |
| 4 | İTALYA | 1.649.033 | 2.026.546 | 1.881.085 | 1.548.818 | -17,66 |
| 5 | ABD | 1.143.360 | 1.083.745 | 1.236.630 | 1.120.321 | -9,41 |
| 6 | KORE | 1.022.267 | 1.003.749 | 1.149.268 | 964.188 | -16,10 |
| 7 | KANADA | 1.084.067 | 942.637 | 901.291 | 675.795 | -25,02 |
| 8 | AVUSTURYA | 741.660 | 642.891 | 802.973 | 507.320 | -36,82 |
| 9 | PORTEKİZ | 417.158 | 396.766 | 506.530 | 449.685 | -11,22 |
| 10 | HONG KONG | 486.170 | 497.238 | 509.104 | 431.953 | -15,15 |
| 11 | İSVİÇRE | 478.148 | 533.679 | 560.235 | 423.812 | -24,35 |
| 12 | FRANSA | 492.672 | 531.898 | 549.957 | 423.787 | -22,94 |
| 13 | ÇEK CUMHURİYETİ | 240.477 | 265.350 | 303.338 | 248.850 | -17,96 |
| 14 | İSPANYA | 188.930 | 199.370 | 226.377 | 220.149 | -2,75 |
| 15 | İNGİLTERE | 197.779 | 232.994 | 219.815 | 162.572 | -26,04 |
| 16 | MALEZYA | 155.804 | 179.170 | 203.754 | 150.985 | -25,90 |
| 17 | TÜRKİYE | 107.396 | 122.933 | 165.665 | 148.527 | -10,37 |
| 18 | ŞİNGAPUR | 219.138 | 238.110 | 242.818 | 147.517 | -39,25 |
| 19 | BELÇİKA | 173.217 | 202.721 | 197.221 | 146.050 | -25,95 |
| 20 | TAYLAND | 101.084 | 109.231 | 153.300 | 129.378 | -15,60 |
| | DİĞER | 2.004.925 | 2.111.763 | 2.453.111 | 1.726.817 | -29,61 |
| | TOPLAM | 16.413.645 | 17.048.870 | 19.220.118 | 15.347.296 | -20,15 |

Kaynak: BM İstatistik Bölümü

Döküm makineleri ve ekipmanları sektörü ihracatında 2009 yılında krizin etkisiyle tüm ülkelerde düşüş kaydedilmiştir. En fazla ihracat gerçekleştirilen ilk 20 ülke arasında en büyük azalma ise yüzde 39,25 ile Singapur'da yaşanmıştır. Türkiye, 2008 yılında gerçekleştirdiği 165,6 milyon dolar ihracat 2009 yılında yüzde 10 oranında azalarak 148,5 milyon dolara gerilemiş ve 17'nci sırada yer almıştır.

İTHALAT LİDERİ ÇİN

2009 yılında sektör ithalatı yüzde 16 oranında azalarak 15 milyar dolar seviyelerine gerilemiştir. Çin 1,6 milyar dolar ithalat ile dünya sıralamasındaki lider konumunu korumuştur. Çin'in ardından en fazla ithalat gerçekleştiren ABD ise 2009 yılında 1,3 milyar dolar ithalat gerçekleştirmiştir. Sektör ithalatında önde gelen diğer ülkeler sırasıyla Meksika, Almanya ve Japonya'dır. Döküm makineleri ve ekipmanları sektörü ithalatında ilk 20 sırada yer alan ülkeler

arasında ithalatında genel olarak azalış görülse de BAE, Kore ve Brezilya 2009 yılında artış göstermiştir. İthalatında en çok azalma kaydedilen ülkeler ise Rusya, Fransa ve Avusturya'dır.

2009 yılı sektör ithalatında 12'inci sırada bulunan Türkiye'nin, 2008 yılında ithalatı 406 milyon dolar iken 2009 yılında bu rakam yüzde 9,5 oranında azalarak 367 milyon dolara ulaşmıştır.

SEKTÖRÜN TÜRKİYE'DEKİ DURUMU

Türkiye'nin döküm makineleri ve ekipmanları sektörü ihracatı 2008 yılında 165,6 milyon dolar gerçekleşmiştir.

2009 yılında sektör ihracatı yüzde 10 oranında azalmış ve 148 milyon dolar seviyesine gerilemiştir.

Türkiye'nin 2009 yılındaki sektör ihracatı ürün bazında incelendiğinde 135,8 milyon dolar ile "8480 - Metal Dökümü İçin Kasalar, Plakalar, Kalıp Modelleri" birinci sırada yer alırken; bu mal grubunu 12,7 milyon dolar ile "Tav Ocakları, Döküm Potaları, Külçe Kalıpları, Döküm

Hidro teknik Yönetim

Kurulu Başkan Yardımcısı

Özlem Şahin: "Önleyici

önlemler çoğaltılmalı,

KDV indirimleri süreleri

uzatılmalı. Aynı zamanda

en pahalı enerjiyi kullanan

ülkemizde bu maliyetlerin

Avrupa Birliği ülkelerinde

uygulanan değerler

düzeyine indirilmesi

gerekmektedir."

Makineleri" takip etmektedir. Döküm Makineleri ve Ekipmanları sektörü mal grubu GTİP bazında incelendiğinde "Metal Dökümü İçin Kasalar, Plakalar, Kalıp Modelleri" ihracatının büyük bir pay sahibi olduğu görülmektedir. 2009 yılında Türkiye'nin döküm makineleri ve ekipmanları ihracatı yaptığı ülkeler arasında Almanya 30,9 milyon dolar ile birinci sırada yer almaktadır. Almanya'yı 18 milyon dolar ile Rusya ve 15,8 milyon dolar ile İtalya takip etmektedir. Mısır ve Fas, en fazla ihracat gerçekleştirilen ilk on ülke arasında en çok ihracat artışı kaydedilen ülkelerdir. Türkiye'nin döküm makineleri ve ekipmanları sektörü ihracatı gerçekleştirdiği ilk 10 ülke arasında ihracatımızda en büyük düşüş İran, Fransa ve Bulgaristan'da yaşanmıştır.

EN FAZLA İTHALAT ÇİN'DEN

Türkiye'nin 2008 yılında 406 milyon

dolar seviyelerinde olan döküm makineleri ve ekipmanları sektörü ithalatı, 2009 yılında yüzde 9,5 azalarak 367 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. Türkiye'nin 2009 yılında döküm makineleri ve ekipmanları sektörünün ithalatı G.T.İ.P. bazında incelendiğinde 275,5 milyon dolar ile metal dökümü için kasalar, plakalar, kalıp modellerin ilk sırada yer aldığı görülmektedir. 2009 yılında sektör ithalatında G.T.İ.P. bazında tüm kalemlerde gerileme kaydedilmiştir. En büyük düşüş dolar 12 ile "metal dökümü için kasalar, plakalar, kalıp modeller" kaleminde kaydedilmiştir.

2009 yılında döküm makineleri ve ekipmanları sektörü ithalatımızda önemli yer tutan ülkeler arasında ilk üç sırayı Çin (74,6 milyon dolar), İtalya (68,9 milyon dolar) ve Güney Kore (33,7 milyon dolar) almıştır. Türkiye'nin döküm makineleri ve ekipmanları sek-

törü ithalatının yaklaşık yüzde 40'ı Çin ve İtalya tarafından gerçekleşmektedir. Türkiye'nin 2009 yılı sektör ithalatında ilk 10 ülkenin bir önceki seneye göre değişim oranlarına bakıldığında ülkelerin çoğunluğunda gerileme kaydedilmiştir. En büyük düşüş ise Fransa, Japonya ve Almanya'ya yönelik olmuştur. Diğer taraftan, ABD ve Portekiz'e yönelik döküm makineleri ve ekipmanları ithalatımızdaki artış oranları dikkat çekicidir.

Erdem Makina Genel Müdürü

Adnan Erdem:

"DEĞERLİ TL. PROBLEM TEŞKİL EDİYOR"

Döküm makinelerinin Türkiye'de üretimi ve satışı konusunda Türk üreticilerin haksız rekabete uğradığını belirten Erdem Makina Genel Müdürü ve aynı zamanda makine mühendisi olan Adnan Erdem; "Alüminyum döküm sektöründe ihtiyaç duyulan makinele-

DÖKÜM MAKİNELERİ VE EKİPMANLARI SEKTÖRÜ İTHALATINDA BAŞLICA ÜLKELER (BİN \$)

| | ÜLKELER | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | DEĞİŞİM(%) 08/09 |
|----|-----------------|------------|------------|------------|------------|---------------------|
| 1 | ÇİN | 1.934.585 | 1.705.669 | 1.949.511 | 1.639.364 | -15,91 |
| 2 | ABD | 2.239.638 | 1.936.562 | 1.837.005 | 1.398.648 | -23,86 |
| 3 | MEKSİKA | 1.174.078 | 1.120.671 | 1.330.139 | 1.199.157 | -9,85 |
| 4 | ALMANYA | 956.814 | 849.245 | 1.001.662 | 878.043 | -12,34 |
| 5 | JAPONYA | 730.262 | 742.921 | 772.007 | 614.192 | -20,44 |
| 6 | HONG KONG | 442.747 | 438.881 | 484.802 | 428.395 | -11,64 |
| 7 | FRANSA | 426.691 | 637.516 | 593.135 | 425.809 | -28,21 |
| 8 | HİNDİSTAN | 357.214 | 379.297 | 527.318 | 421.890 | -19,99 |
| 9 | İTALYA | 445.203 | 481.550 | 523.304 | 406.528 | -22,32 |
| 10 | RUSYA | 240.851 | 540.903 | 661.154 | 399.483 | -39,58 |
| 11 | TAYLAND | 513.360 | 457.090 | 478.607 | 379.776 | -20,65 |
| 12 | TÜRKİYE | 433.950 | 337.453 | 406.267 | 367.368 | -9,57 |
| 13 | BAE | 47.693 | 203.224 | 249.923 | 356.934 | 42,82 |
| 14 | KORE | 226.717 | 219.357 | 281.667 | 334.055 | 18,60 |
| 15 | KANADA | 481.489 | 488.486 | 450.375 | 332.562 | -26,16 |
| 16 | BREZİLYA | 163.042 | 227.528 | 300.623 | 309.406 | 2,92 |
| 17 | MALEZYA | 356.856 | 371.683 | 378.710 | 303.889 | -19,76 |
| 18 | POLONYA | 228.321 | 242.754 | 306.734 | 299.868 | -2,24 |
| 19 | ÇEK CUMHURİYETİ | 211.574 | 262.210 | 352.250 | 287.081 | -18,50 |
| 20 | AVUSTURYA | 246.805 | 335.818 | 377.542 | 275.761 | -26,96 |
| | DiĞER | 3.696.707 | 4.262.827 | 4.870.336 | 4.124.860 | -15,31 |
| | TOPLAM | 15.554.597 | 16.241.645 | 18.133.071 | 15.183.118 | -16,27 |

Kaynak: BM İstatistik Bölümü

rin çok büyük bölümü ülkemizde imal edilebilmekte ve makine imalatçıları yerli - yabancı müşterilerden kabul görmektedir. Makine üreticilerinin kalite ve fiyat seviyesi itibarıyla Avrupa makine üreticilerine karşı belli bir üstünlüğü olmasına karşın; devlet destekli ülkelere kalitesiz ve ucuz ithal edilen makinelerle rekabette haksızlığa uğramaktadır. Öte yandan değerli TL de bir diğer problem olarak karşımızda durmaktadır” dedi.

Adnan Erdem döküm makine ve ekipmanları sektöründe yaşanan sıkıntıları ve alınması gereken yöntemleri şu şekilde açıkladı: “Türk malı imajının dünyada kaliteli ürün olarak algılanma oranının artması gerekir düşünüyorum. Bu rakamın önünde en büyük engel fiyat politikası olacaktır. İki yıldır TL harcamalarımız yaklaşık yüzde 18 artmasına karşın; euro ve dolar yüzde 10 değer kaybetmiştir. Yurt dışı satışlarımızda yüzde 28 civarında bir kayıp söz konusudur. Bu durumda ihracat yapmak karlılıktan oldukça uzaklaşmıştır. Karlılığı düşen firmaların üretim teknolojilerini iyileştirmeye ve Ar-Ge’ye harcama yapmaya para bulması eskisinden daha zor olacaktır. Bunun yanı sıra sektörümüzde en önemli sıkıntılardan diğeri ise eğitimli iş gücünün yetersiz olmasıdır. Bunun için yapılması katıyetle gerekli iki yöntem vardır. Birincisi devlet para politikası değiştirilmelidir. İkincisi ise meslek liselerinde üniversitelere girişte önüne konulan engellerin kaldırılarak, bu okulların yeniden tercih edilir hale getirilmesi gerekir” dedi.

Hidroteknik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Özlem Şahin:

“KDV İNDİRİM SÜRELERİ UZATILMALI”

“Ülkemizde makine sanayi son yıllarda en hızlı gelişen ve ihracatı çok hızlı artış gösteren bir sektör olmasına rağmen; 2009 yılında yaşanan olumsuzluk yatırımların ertelenmesine yol açtı” diyen Hidroteknik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Özlem Şahin; “2010 itibarıyla gerek imalat, gerekse ihracatta gözlenen olumlu gelişmeler; sektörümüzün genelinde sıkıntıların aşıldığı anlamına gelmemektedir. İç



SEKTÖR İHRACATININ YÜZDE 16,6'SI ÇİN'İN

Çin sektör ihracatının yaklaşık yüzde 16,6'sını gerçekleştirmektedir. Çin'in döküm makineleri ve ekipmanları sektörü ihracatı 2009 yılında yüzde 6 oranında azalarak 2,5 milyar dolara gerilemiştir. Çin'i yaklaşık 1,6 milyar dolar ile Japonya takip etmektedir. Almanya, İtalya ve ABD'de sektör ihracatında önde gelen diğer ülkeler arasında yer almaktadır. Döküm makineleri ve ekipmanları sektörü ihracatında 2009 yılında krizin etkisiyle tüm ülkelerde düşüş kaydedilmiştir. En fazla ihracat gerçekleştirilen ilk 20 ülke arasında en büyük azalma ise yüzde 39,25 ile Singapur'da yaşanmıştır. Türkiye, 2008 yılında gerçekleştirdiği 165,6 milyon dolar ihracatı 2009 yılında yüzde 10 oranında azalarak 148,5 milyon dolara gerilemiş ve 17'nci sırada yer almıştır.



talep henüz sürekli bir artış temposuna girememiştir. İç pazarın eski yapısına kavuşmasının en erken 2012 yılında olacağı tahmin edildiğine göre; bu sektörde, yerli veya yabancı sermaye yatırımı yapılma ihtimali oldukça düşüktür. Bu nedenle hayatımızı sürdürürebilme adına satışlarımızın çoğunu ihracata yöneltmeyi düşünmekte ve bu bağlamda yurt dışı fuarlarına katılımımızı arttırmaktayız. Bizce, krizin atlatılmasında sektörümüze güç verecek olan finansal yardımların bir an önce hayata geçirilmesi gerekmektedir. Çoğu üçüncü ülkelerden gelen ve teknik düzenlemelere uygun olmayan makinaların ithalatını önleyici önlemler çoğaltılmalı, KDV indirimleri sürelerinin uzatılması gereklidir. Aynı zamanda en pahalı enerjiyi kullanan ülkemizde bu maliyetlerin Avrupa Birliği ülkelerinde uygulanan değerler düzeyine indirilmesi gerekmektedir. Özellikle Batı Avrupa'da düşük büyüme oranlarıyla ve yüksek maliyetlerle çalışmak zorunda olan metal enjeksiyon döküm firmaları, yatırımlarını AB'ye yeni üye olan Orta Avrupa ülkelerine, Rusya ve Türkiye'ye kaydırmaktadır" dedi.

Atılım Teknik Genel Müdürü

Salih Özata:

"İHRACAT GERİ DÖNÜŞÜMLÜ OLACAK"

Döküm makineleri üretim ve satışının ülkemizde her geçen yıl arttığının altını çizen Atılım Teknik Genel Mü-

GEÇMİŞTEN GÜNÜMÜZE ÜLKEMİZDE DÖKÜM MAKİNELERİ SEKTÖRÜ

1963 yılından itibaren Türkiye 5 yıllık kalkınma planları çerçevesinde planlı bir karma ekonomik model oluşturmaya başlamıştır. Kalkınma planlarının temel noktasını öncelikle ithal ikamesi ürünlerin yerli üretimine ağırlık vermek suretiyle ekonomide sanayinin ağırlığını arttırmak olmuştur. Uzun dönemli kalkınma projeleri olarak da ülkemizde yüzde 7'lik bir gelişme oranı tespit edilmiştir. Bu hedeflere varılabilmek içinde özellikle imalat sanayi ön planda ele alınmış ve imalat sanayinde de ara malı üreten sanayiler ile yatırım malları ve dayanıklı tüketim malları sanayine önem verilmesi durumu ortaya çıkmıştır.

Kalkınma hedeflerine dönük olarak planlı dönemlerde demir çelik ürünlerinin yıllık yüzde 12 gibi bir artışla ekonomiye sunulması ortaya çıkmıştır. 1963 yılında ülkemizde 81 bin 738 ton lamel grafitli dökme demir üretiminin yüzde 35 makine imalatı, yüzde 11 taşıt araçları, yüzde 29 madeni eşya, yüzde 15 inşaat sektöründe kullanılmıştır. Kalkınma planına göre 1960'lı ikinci yarısında önemli döküm tesislerinin kuruluşu tamamlanıp, arkasından da 1970'li yıllarda özellikle taşıt araçları sanayinin gelişimine paralel olarak daha pek çok döküm tesisi devreye girdi.

Buna rağmen bütün dünyada önemli dalgalanmalara sebep olan 1973 ve 1979 enerji krizi dolayısıyla ülkemiz döküm sanayinin üretiminde de beklenen seviyelere erişilememiştir. Ancak bu arada 1975 ile 1978 yılları arasındaki üretim hızı oldukça yüksek olmuştur. 1979-1980 ve 1981 yıllarında gözlenen duraklama ve takiben daha sonraki yıllarda tekrar bir gelişme periyoduna girildiği görülmektedir. 1966 yıllarında yapılan tahminler 1982 yılında ülkemiz demir çelik döküm üretim seviyesinin 1 milyon ton civarında olacağı şeklinde belirmiş olmasına rağmen 1981 yılı demir çelik döküm sektörümüzün üretimi 350 bin ton civarında gerçekleşmiştir.

Döküm sektörünün bu durumuna paralel olarak iç pazarda fiyat istikrarsızlığı, ithalat zorlukları ve o zamanki adıyla istihsal vergisi konuları döküm firmalarının birlikte hareket etmeleri fikrini ortaya çıkarmıştır. 1980 yılından sonra ülkemizin ekonomik yapısında meydana getirilen değişimler sonunda özellikle ihracata dönük bir sanayi yapısı içerisinde döküm sektörü de yeniden yapılanmaya dönük şekilde organize olmaya başlamıştır.

TÜRKİYE'NİN ÜLKELERE GÖRE DÖKÜM MAKİNELERİ VE EKİPMANLARI SEKTÖRÜ İHRACATI (\$)

| | ÜLKE ADI | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 (OCAK-EYLÜL) | DEĞİŞİM(%) 08/09 |
|----|-------------|-------------|-------------|-------------|----------------------|---------------------|
| 1 | ALMANYA | 13.294.908 | 25.597.455 | 30.962.836 | 13.226.920 | 20,96 |
| 2 | RUSYA | 19.816.409 | 26.151.437 | 18.150.244 | 16.682.197 | -30,60 |
| 3 | İTALYA | 10.864.221 | 19.866.777 | 15.815.574 | 15.891.894 | -20,39 |
| 4 | FRANSA | 7.763.412 | 14.736.127 | 9.407.132 | 2.919.602 | -36,16 |
| 5 | SLOVENYA | 45.170 | 19.871 | 6.256.422 | 451.160 | - |
| 6 | İNGİLTERE | 1.164.565 | 4.405.598 | 4.698.131 | 3.086.095 | 6,64 |
| 7 | MISIR | 1.851.886 | 2.046.141 | 4.663.009 | 2.674.992 | 127,89 |
| 8 | BULGARİSTAN | 4.583.768 | 6.353.540 | 4.130.714 | 4.068.136 | -34,99 |
| 9 | İRAN | 2.175.996 | 7.022.691 | 3.456.887 | 9.761.797 | -50,78 |
| 10 | FAS | 2.138.290 | 1.455.040 | 2.927.733 | 174.516 | 101,21 |
| | DİĞER | 59.234.812 | 58.010.780 | 48.058.720 | 42.836.899 | -17,16 |
| | TOPLAM | 122.933.437 | 165.665.457 | 148.527.402 | 111.774.208 | -10,34 |

Kaynak: TÜİK

dürü Salih Özata; "Gelişmiş ülkelerin sanayisinin daha teknolojik alanlara kayması nedeniyle oluşan boşluğu, Türkiye gibi ülkelerin değerlendiriyor olması; döküm makineleri ihtiyacını arttırmaktadır. Ancak Uzak Doğu ülkeleri faktörü, her sektör de olduğu gibi yerli üretimi etkilemektedir" dedi. Salih Özata yaptığı açıklamada; döküm makineleri ihracatında geçtiğimiz sene 17'nci sırada yer almasıyla ilgili olarak ise; "Önümüzdeki günlerde yükseliş olacağını düşünüyoruz. Son günlerde dış ülkelerle

yaşanan sıcak ilişkiler özellikle komşu ülkelerin Türkiye'ye bakış açılarının olumlu şekilde değişmesine sebep olmaktadır. Bu durumun da ülkemize ihracat olarak geri dönüşümü olacaktır" saptamasında bulundu. Döküm sektörüyle ilgili yaşanan sıkıntıları üç ana nedene indirerek anlatan Salih Özata; "Yeni yatırımların az olması ve firmaların ekonomik sıkıntılardan dolayı yeterince yatırım yapamamaları en önemli neden olarak karşımıza çıkmaktadır. Bunun yanı sıra yerli makinelerle yeterince güvenin olmaması

ile firmaların yerli üretim yapan üreticileri yeterince tanımamaları büyük sıkıntılara neden olmaktadır. Bu anlamda yaşanan problemlerin çözülmesi için sektörümüz doğrudan döküm sanayinin yeni yatırımlarına bağlı olmasından dolayı, yatırımlarına teşvik edici politikaların uygulanması gerekmektedir. Yerli makine üreticilerinin Ar-Ge çalışmalarına daha çok destek verilmesi gerekmektedir. Fuar organizasyonlarının daha çok yaygınlaştırılması ve teşvik edilmesi gerekmektedir" dedi.

TÜRKİYE'NİN ÜLKELERE GÖRE DÖKÜM MAKİNELERİ VE EKİPMANLARI SEKTÖRÜ İTHALATI (\$)

| | ÜLKE ADI | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 (OCAK-EYLÜL) | DEĞİŞİM(%) 08/09 |
|----|------------|-------------|-------------|-------------|----------------------|---------------------|
| 1 | ÇİN | 35.082.698 | 52.877.705 | 74.663.232 | 33.367.938 | 41,20 |
| 2 | İTALYA | 99.831.633 | 62.649.000 | 68.906.106 | 41.906.683 | 9,99 |
| 3 | GÜNEY KORE | 21.779.022 | 30.882.588 | 33.793.313 | 20.709.913 | 9,43 |
| 4 | ALMANYA | 48.494.778 | 54.884.855 | 33.676.143 | 35.561.854 | -38,64 |
| 5 | JAPONYA | 13.939.861 | 43.168.301 | 26.287.713 | 2.324.066 | -39,10 |
| 6 | FRANSA | 24.809.209 | 48.902.735 | 25.448.875 | 5.949.219 | -47,96 |
| 7 | İSPANYA | 21.468.303 | 8.489.347 | 15.742.576 | 6.936.944 | 85,44 |
| 8 | ABD | 6.568.316 | 6.323.182 | 15.311.014 | 6.369.993 | 142,14 |
| 9 | PORTEKİZ | 4.701.222 | 5.262.830 | 11.120.434 | 236.990 | 111,30 |
| 10 | İNGİLTERE | 2.884.837 | 13.241.971 | 9.979.017 | 1.516.170 | -24,64 |
| | DİĞER | 57.893.584 | 79.584.778 | 52.440.353 | 43.643.113 | -34,11 |
| | TOPLAM | 337.453.463 | 406.267.292 | 367.368.776 | 198.522.883 | -9,57 |

Kaynak: TÜİK



KÖRFEZİN GÖZDESİ

BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Türkiye ile Birleşik Arap Emirlikleri arasındaki dış ticaret dengesi ülkemiz lehine fazla veriyor. 2009 yılında iki ülke arasındaki **dış ticaret hacmi 3,5 milyar dolar kaydedildi.** Makine ve Aksamları dış ticaret hacmi ise 69,4 milyon dolar gerçekleşti.



Birleşik Arap Emirlikleri, Körfez Ülkeleri İş Birliği Konseyi (KİK) içinde Suudi Arabistan'dan sonra en büyük ekonomiyeye sahip olan ülkedir. BAE ekonomisinin dinamizmini önemli ölçüde ham petrol fiyatları belirliyor. Ham petrol fiyatları, 2008 yılı Temmuz ayında 147 dolar düzeyine ulaşmasının ardından hızlı bir iniş trendi yaşadı ve 2009 yılı Şubat ayında 34 dolar seviyesine düştü. Uluslararası finansal krizin beraberinde getirdiği talep daralmasının da etkisiyle yaşanan bu düşüş, BAE ekonomisini olumsuz etkiledi. Basra Körfezi'nin güneyinde, stratejik bir konuma sahip olan ülkenin 2002 yılı nüfusu 2,5 milyondur. Ülke nüfusunun yüzde 80'i yabancılardan oluşuyor. BAE'de yüzde 1,6 olan nüfus artış hızı, Basra Körfezi ülkelerine göre daha azdır. Ancak yabancı iş gücündeki artış dikkate alındığında nüfus artış hızı yüzde 5-6 civarını buluyor. Resmî istatistiklere göre işsizlik oranı yüzde 2 ile 3 arasındadır. BAE toplam 97,8 milyar varil rezervi ile

dünya petrol rezervinin yüzde 10'una sahip. OPEC içindeki dördüncü büyük petrol üreticisi olmasının yanı sıra dünyanın en büyük beşinci doğal gaz kaynaklarına sahip olan ülkede günlük petrol üretimi 2,5 milyon varil civarında seyrediyor.

Birleşik Arap Emirlikleri'nde yabancı bankalar ve petrol şirketleri, karları üzerinden yüzde 20 oranında vergiye tabi tutuluyor. Özel denetim şirketleri dışında mali kayıt sistemi ve piyasa fiyat kontrol mekanizması bulunmuyor. BAE kurulduğu 1971 yılından bu yana izlediği politikalar ile doğal kaynaklara bağımlı olmayan bir ekonomi yaratmak yönünde çaba gösteriyor. Petrol güdümlü başlayan kalkınma özellikle Dubai'de yerini ticaret, finans ve turizm gibi hizmet sektörlerine bıraktı. Petrol kaynakları açısından zayıf olan Dubai ve diğer Kuzey Emirlikleri'nin en önemli gelir kaynağı ticaret ve bu kapsamda re-export oldu. 2005 yılı petrol dışı milli gelir sıralamasında; yüzde 19 ile imalat; yüzde 17 ile perakende ticaret, yüzde 11 ile

emlak ve yine yüzde 11 oranıyla inşaat sektörleri ilk sıraları paylaşıyor. Ulaşım, depolama ve iletişim sektörünün payı ise toplam yüzde 10 civarındadır.



BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ'NİN BAŞLICA FASILLAR BAZINDA İTHALATI (BİN \$)

| | GTİP | GTİP TANIMI | 2006 | 2007 | 2008 | DEĞİŞİM 08/07 (%) |
|----|------|----------------------------------------------------------------------|------------|-------------|-------------|----------------------|
| 1 | 71 | İNCİLER, KIYMETLİ TAŞ VE METAL MAMULLERİ, MADENİ PARALAR | 14.296.031 | 20.929.308 | 33.120.838 | 58,25 |
| 2 | 99 | SINIFLANDIRILMAMIŞ EMTİA | 18.614.112 | 21.266.262 | 21.482.448 | 1,02 |
| 3 | 84 | NÜKLEER REAKTÖRLER, KAZAN; MAKİNE VE CİHAZLAR, ALETLER, PARÇALARI | 10.914.852 | 14.105.176 | 18.521.928 | 31,31 |
| 4 | 87 | MOTORLU KARA TAŞITLARI, TRAKTÖR, BİSİKLET, MOTOSİKLET VE DİĞER | 8.138.194 | 11.750.502 | 17.335.776 | 47,53 |
| 5 | 85 | ELEKTRİKLİ MAKİNE VE CİHAZLAR, AKSAM VE PARÇALARI | 7.753.762 | 10.164.060 | 14.271.941 | 40,42 |
| 6 | 72 | DEMİR VE ÇELİK | 3.644.136 | 5.458.601 | 12.484.788 | 128,72 |
| 7 | 73 | DEMİR VEYA ÇELİKTEN EŞYA | 2.708.042 | 3.732.655 | 5.639.089 | 51,07 |
| 8 | 88 | HAVA TAŞITLARI, UZAY ARAÇLARI, AKSAM VE PARÇALARI | 1.791.028 | 2.006.758 | 4.144.206 | 106,51 |
| 9 | 39 | PLASTİK VE PLASTİKTEN MAMUL EŞYA | 1.978.705 | 2.752.751 | 3.392.712 | 23,25 |
| 10 | 94 | MOBİLYALAR, AYDINLATMA, REKLAM LAMBALARI, PREFABRİK YAPILAR | 1.111.555 | 1.551.128 | 2.109.194 | 35,98 |
| | | DİĞER | 26.913.183 | 33.284.303 | 42.982.776 | 29,14 |
| | | TOPLAM | 97.863.600 | 127.001.504 | 175.485.696 | 38,18 |

Kaynak: www.trademap.org (BM İstatistik Bölümü)

MİLLİ GELİRİN YÜZDE 28'İ DUBAİ'DEN

BAE Hükümeti, Dubai'nin 2005 ve 2006 yılı milli gelirini sırasıyla 37 milyar ve 46 milyar dolar olarak açıkladı. Bu çerçevede ülke milli gelirinin yüzde 28'lik kısmı Dubai'ye aittir. Dubai milli gelirinin yüzde 95'lik kısmı ise ticaret, finans ve turizme dayanıyor. Dubai milli geliri içinde petrolün payı yüzde 5 civarındadır. Petrol ve doğalgaz rezervlerinin yaklaşık yüzde 95'ine sahip olan Abu Dhabi Emirliği ise, ülke milli gelirinin yüzde 60'lık kısmını oluşturuyor. Abu Dhabi'ye göre petrol kaynakları yok denecek kadar az olan Dubai ve diğer Kuzey Emirlikleri ekonomik ve ticari faaliyetlerini re-export ağırlıklı yürütüyor. Geleneksel re-export pazarları ise İran ve Hint Yarımadası ile diğer Körfez ülkeleri ve Doğu Afrika bölgesidir. Re-export işlemlerinin yüzde 80'i Dubai üzerinden gerçekleştiriliyor. Ülkenin en büyük tedarikçisi Çin ve Japonya ile AB ülkeleridir. İran, Irak, Doğu Afrika ve diğer Körfez ülkeleri ise önde gelen alıcı pazarlarıdır.

15 SERBEST BÖLGE

BAE'de 15 adet serbest bölge bulu-

nuyor. İthalat, re-export ve ihracatta gümrük vergisi alınmıyor, kar ve sermaye transferine engel bulunmuyor. Ülkenin en önemli sanayi kuruluşları petrol arıtma tesisleridir. Ruveys'teki arıtma tesisleri günde 300 bin varil petrol işleyebiliyor. Ruveys'te ayrıca petrol yan ürünleri çıkaran petrokimya tesisleri bulunuyor. Aynı bölgede doğal gaz işleme tesisleri de kurulu ve bu tesislerde protan ve butan gaz üretimi yapılıyor. Ummunna'daki arıtma tesisleri de günde 60 bin varil petrol işleyebiliyor. Birleşik Arap Emirlikleri petrol gelirlerini diğer sanayi alanlarında değerlendirmek suretiyle milli sanayisini geliştirmeye çalışıyor. Bu amaçla birçok fabrika ve sanayi

tesisi ile bazı küçük sanayi tesisleri de kuruldu. Başta gelen sanayi tesisleri çimento, alüminyum, kablo ve kiremit üretimi üzerinedir. İmalat sanayisinin gayri safi yurtiçi hâsıladaki payı yüzde 7'dir. Çalışan nüfusun yaklaşık yüzde 14'ü sanayi sektöründe iş görüyor.

"SOVEREIGN FUND" GÜVENCE

Küresel ekonomik kriz, BAE'de mevcut ve önümüzdeki dönemde başlatılacak projelerin finansmanından, borsanın performansına kadar uzanan geniş bir yelpazede ülke ekonomisi üzerinde olumsuz etki gösterdi. 2008 yılını yüzde 7,4'lük büyüme hızı ile tamamlayan BAE, petrol fiyatlarındaki düşüş, OPEC üretim kotaları yanında uluslararası

MAKİNE VE AKSAMLARI İTHALATININ ÖNEMİ

"Makine ve Aksamları" Birleşik Arap Emirlikleri'nin en önemli 3. ithal kalemidir. Makine ve aksamları ithalatı 2008 yılında Birleşik Arap Emirlikleri'nin genel ithalatından yüzde 10,5 pay aldı. Birleşik Arap Emirlikleri'nin 84. fasıl bazında makine ithalatı 2008 yılında 18,5 milyar dolar kaydedildi. Birleşik Arap Emirlikleri'nin ithal ettiği başlıca diğer ürünler "inciler, kıymetli taş ve metal mamulleri, madeni paralar", "sınıflandırılmamış emtia" ve "motorlu kara taşıtları, traktör, bisiklet, motosiklet ve diğer"dir.



finansal krizin getirmiş olduğu etkiler ve özellikle inşaat-emlak sektöründe görülen hızlı daralma neticesinde 2009 yılı büyüme oranını yüzde -2,7 şeklinde oldukça aşağı seviyelere çekmiş bulunuyor.

Likidite yetersizliği ve bankaların aktif yeterlilik rasyolarının bozulması biçiminde kendini gösteren sorunlar küresel krizle beraber ülkeyi terk eden yabancı sermayenin de etkisiyle piyasaları rahatsız eden boyutlara ulaştı. BAE Merkez Bankası'nın ilk etapta bankalara sağladığı 19,1 milyar dolar tutarındaki fon ve bankalardaki mevduatlara devlet güvencesi getirilmesi,

ülkede yaşanan ekonomik sorunları bir miktar hafifletti.

BAE ekonomisinin petrol dışı dinamiklerini teşkil eden gayrimenkul, inşaat ve turizm sektörlerinde ortaya çıkan daralma, zincirleme şekilde genel ülke performansını etkilerken; bu tür gelişmeler tüketimde talep düşüşü, iş gücü piyasasında daralma, üretim ve ticaretin gerilemesini beraberinde getiriyor. Yaşanan küresel krizle birlikte yerel şirketler, yeni yatırımlar ve kapasite arttırımına ilişkin planlarını erteleyerek, mevcut projelerinin ölçeklerini gözden geçiriyor. Küçülme seçeneklerini dahi değerlendiren firmalar, daha önceki yıllarda

temin ettikleri dış kredilerin çevrilmesi dâhil finansman ihtiyaçları için daha yoğun olarak yerel bankalara müracaat ediyor. Abu Dhabi Emirliği'nin bünyesinde yer alan ve emirliğin petrol gelirlerinin biriktiği ve biriken fonların uluslararası alternatif yatırım araçlarında değerlendirildiği Kamu Fonu "Sovereign Fund", gerektiğinde likidite olanağı sağlamak suretiyle, ülkede ekonomik istikrarın devam ettirilmesinde en önemli güvence olmaya devam ediyor.

SERMAYE YETERLİLİK ORANI YÜZDE 20'LERDE

BAE Ekonomi Bakanlığı'nın 2010 yılı



Mayıs ayında yayınladığı bir rapora göre, BAE'nin 2010 yılı ekonomik büyüme oranının yüzde 2,5 ile 3,2 arasında gerçekleşeceği ve ilk defa petrol endüstrisinin ekonomideki ağırlığının yüzde 30'dan daha az olacağı tahmin ediliyor. Söz konusu raporda sanayi, inşaat, perakende, emlak ve kamu sektörünün sağlıklı bir büyüme gerçekleştirmekte oldukları vurgulanıyor. Ayrıca küçük ve orta ölçekli işletmelerin ekonomiye katkısının yüzde 60 civarında gerçekleştiği belirtiliyor. 2010 yılında da BAE'de ekonominin çeşitlendirilmesi ve petrol fiyatlarına bağımlılığın azaltılmasına yönelik politikalar,

BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ'NİN ÜLKELER BAZINDA İTHALATI (BİN \$)

| | ÜLKE | 2006 | 2007 | 2008 | DEĞİŞİM 08/07 (%) |
|----|-----------------|------------|-------------|-------------|----------------------|
| 1 | ÇİN | 8.502.838 | 12.307.983 | 17.356.072 | 41,01 |
| 2 | HİNDİSTAN | 8.476.486 | 12.247.038 | 16.873.676 | 37,78 |
| 3 | ABD | 6.376.012 | 8.416.796 | 12.244.200 | 45,47 |
| 4 | JAPONYA | 5.833.494 | 8.073.723 | 11.610.284 | 43,80 |
| 5 | ALMANYA | 5.945.872 | 7.188.241 | 10.101.614 | 40,53 |
| 6 | TÜRKİYE | 1.892.237 | 2.849.810 | 7.975.400 | 179,86 |
| 7 | İNGİLTERE | 4.031.017 | 4.628.060 | 7.624.404 | 64,74 |
| 8 | İTALYA | 3.361.003 | 4.701.424 | 5.919.440 | 25,91 |
| 9 | İSVİÇRE | 2.206.308 | 3.012.531 | 5.644.890 | 87,38 |
| 10 | SUUDİ ARABİSTAN | 3.240.197 | 3.507.299 | 4.396.067 | 25,34 |
| 11 | KORE | 2.072.067 | 2.814.702 | 4.243.159 | 50,75 |
| 12 | FRANSA | 2.408.645 | 3.100.394 | 3.835.326 | 23,70 |
| 13 | MALEZYA | 1.785.262 | 2.479.932 | 3.503.878 | 41,29 |
| 14 | AVUSTRALYA | 1.431.783 | 2.653.820 | 3.321.108 | 25,14 |
| 15 | BELÇİKA | 1.615.098 | 1.898.180 | 2.659.629 | 40,11 |
| 16 | TAYLAND | 1.096.976 | 1.810.647 | 2.421.698 | 33,75 |
| 17 | ENDONEZYA | 850.761 | 1.551.974 | 1.703.066 | 9,74 |
| 18 | HOLLANDA | 984.500 | 1.112.268 | 1.431.899 | 28,74 |
| 19 | PAKİSTAN | 524.170 | 778.659 | 1.405.071 | 80,45 |
| 20 | KANADA | 535.938 | 657.414 | 1.243.673 | 89,18 |
| | DİĞER | 34.692.936 | 41.210.609 | 49.971.142 | 21,26 |
| | TOPLAM | 97.863.600 | 127.001.504 | 175.485.696 | 38,18 |

Kaynak: www.trademap.org (BM İstatistik Bölümü)

hükümetin öncelikleri arasında yer almaya devam ediyor. BAE Ekonomi Bakanlığı'nın 2010 yılına yönelik değerlendirmelerine göre, gayri safi milli hâsıladaki reel büyüme oranının yüzde 2,25 olması bekleniyor. Ekonomideki toparlanmanın ise bankaların ve büyük şirketlerin bilançolarında gözlemlenen iyileşmeye paralel olarak devam etmesi öngörülüyor. BAE'de faaliyet gösteren bankaların sermaye yeterlilik oranlarının yüzde 20'nin üzerinde olduğu ve bu oranın sağlıklı kredi büyümesi için yeterli bir oran olduğu ifade ediliyor.

İHRACATTA MİNERAL YAKITLAR BİRİNCİ

BM verilerine göre; Birleşik Arap Emirlikleri'nin ihracatı 2008 yılında 210 milyar dolar gerçekleşti. Birleşik Arap Emirlikleri'nin genel ihracatında ilk üç ülke sırasıyla Çin, Japonya ve Hindistan'dır. Türkiye 2008 yılı verile-

rine göre, Birleşik Arap Emirlikleri'nin ihracat yaptığı ülkeler arasında 691 milyon dolar ile 19. sırada yer alıyor. 2008 yılında Birleşik Arap Emirlikleri'nin önemli ihracat ürünleri incelendiğinde ilk sırayı "mineral yakıtlar, mineral yağlar ve müstahsalları, mumlar" oluşturuyor. "sınıflandırılmamış emtia", "inciler, kıymetli taş ve metal mamulleri, madeni paralar" ile "motorlu kara taşıtları, traktör, bisiklet, motosiklet ve diğer" Birleşik Arap Emirlikleri'nin ihracat ettiği diğer başlıca ürünlerdir. 2008 yılında Birleşik Arap Emirlikleri tarafından gerçekleştirilen "mineral yakıtlar, mineral yağlar ve müstahsalları" ihracatı Birleşik Arap Emirlikleri'nin genel ihracatı içerisinde yüzde 50,4 pay alıyor.

MAKİNE VE AKSAMLARI İTHALATTA ÜÇÜNCÜ SIRADA

Birleşik Arap Emirlikleri'nin ithalatı 2008 yılında 175,4 milyar dolar kayde-

BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ'NE İHRACATIMIZDA BAŞLICA MADDELER (Ş)

| | GTİP | GTİP TANIMI | 2006 | 2007 | 2008 | DEĞİŞİM 08/07 (%) |
|----|------|-------------------------------------------------------------------|---------------|---------------|---------------|----------------------|
| 1 | 71 | İNCİLER, KIYMETLİ TAŞ VE METAL MAMULLERİ, MADENİ PARALAR | 716.422.843 | 1.033.551.746 | 1.011.176.531 | -2,16 |
| 2 | 72 | DEMİR VE ÇELİK | 1.742.654.122 | 5.270.501.038 | 908.955.666 | -82,75 |
| 3 | 27 | MİNERAL YAKITLAR, MİNERAL YAĞLAR VE MÜSTAHSALLARI, MUMLAR | 155.854.169 | 674.067.266 | 194.225.664 | -71,18 |
| 4 | 85 | ELEKTRİKLİ MAKİNE VE CİHAZLAR, AKSAM VE PARÇALARI | 127.413.539 | 214.561.320 | 160.637.856 | -25,13 |
| 5 | 94 | MOBİLYALAR, AYDINLATMA, REKLAM LAMBALARI, PREFABRİK YAPILAR | 18.881.526 | 80.196.478 | 73.441.970 | -8,42 |
| 6 | 84 | NÜKLEER REAKTÖRLER, KAZAN; MAKİNE VE CİHAZLAR, ALETLER, PARÇALARI | 71.445.841 | 119.623.417 | 65.979.308 | -44,84 |
| 7 | 87 | MOTORLU KARA TAŞITLARI, TRAKTÖR, BİSİKLET, MOTOSİKLET VE DİĞER | 32.125.341 | 39.913.635 | 64.009.600 | 60,37 |
| 8 | 39 | PLASTİK VE PLASTİKTEN MAMUL EŞYA | 30.834.677 | 45.907.093 | 35.754.288 | -22,11 |
| 9 | 73 | DEMİR VEYA ÇELİKTEN EŞYA | 48.526.312 | 59.448.676 | 32.269.066 | -45,71 |
| 10 | 68 | TAŞ, ALÇI, ÇİMENTO, AMYANT, MİKA VB MADDELERDEN EŞYA | 16.536.318 | 48.332.694 | 29.057.197 | -39,88 |
| | | DİĞER | 2.207.388.570 | 6.964.223.778 | 323.332.243 | -95,35 |
| | | TOPLAM | 3.240.940.316 | 7.975.400.309 | 2.898.839.389 | -63,65 |

Kaynak: TÜİK

Birleşik Arap Emirlikleri'ne makine ihracatı gerçekleştirdiğimiz ilk on kalem arasında "santrifüje çalışan kurutma, filtre, arıtma cihazları" mal grubu, 2009 yılında, önceki senelere göre kaydedilen ihracat artışı ile dikkat çekiyor. 2008 yılında söz konusu mal grubu ihracatı yaklaşık 5,7 milyon dolar iken 2009 yılında bu değer 8,6 milyon dolara yükseldi.

dildi. Birleşik Arap Emirlikleri'nin genel ithalatında en çok payı alan ilk üç ülke sırasıyla Çin, Hindistan ve ABD'dir. Türkiye, BM'nin 2008 yılı verilerine göre, yüzde 179,8 ile en büyük artış gösteren ülke olarak, Birleşik Arap Emirlikleri'nin ithalatında 6. sırada yer aldı.

"Makine ve Aksamları" Birleşik Arap Emirlikleri'nin en önemli 3. ithal kalemidir. Makine ve aksamları ithalatı Birleşik Arap Emirlikleri'nin genel ithalatından yüzde 10,5 pay alıyor.

Birleşik Arap Emirlikleri'nin ithal ettiği başlıca diğer ürünler "inciler, kıymetli taş ve metal mamulleri, madeni paralar", "sınıflandırılmamış emtia" ve "motorlu kara taşıtları, traktör, bisiklet, motosiklet ve diğer"dir.

Bunun yanı sıra "demir ve çelik" ile "hava taşıtları, uzay araçları, aksam ve parçaları" mal gruplarının ithalatındaki artış oranları dikkat çekici boyutta kaydedildi.

Ülkemiz ile Birleşik Arap Emirlikleri arasındaki dış ticaret dengesi ülkemiz lehine fazla veriyor. Dış ticaret dengesi 2009 yılında bir önceki yıla göre yüzde 69,37 azalma gösterdi. 2009 yılında iki

ülke arasındaki dış ticaret hacmi 3,5 milyar dolar kaydedildi. Birleşik Arap Emirlikleri'ne yönelik ihracatımız 2009 yılında yüzde 63,65 azalarak 2 milyar 898 milyon dolar gerçekleşti. Söz konusu ülkeye gerçekleştirdiğimiz ihracatta ilk 10 madde arasında yer alan "motorlu kara taşıtları, traktör, bisiklet, motosiklet ve diğer" mal grubunda yaşanan ihracat artışı dikkat çekiyor. "Makine ve Aksamları" 2009 yılında Birleşik Arap Emirlikleri'ne ihracatımızda 6. sırada yer alıyor.

Birleşik Arap Emirlikleri'nden ithalatımız 2009 yılında yüzde 3 gerileyerek 667,85 milyon dolar seviyesinde gerçekleşti. Birleşik Arap Emirlikleri'nden ithal ettiğimiz ilk on kalem arasında ithalatında artış görülenler "inciler, kıymetli taş ve metal mamulleri, madeni paralar", "pamuk" ile "dokumaya elverişli suni ve sentetik lifler" dir.

2008'DE MAKİNE İTHALATI 18,5 MİLYAR DOLAR

2008 yılında "Makine ve Aksamları" ürün grubu Birleşik Arap Emirlikleri'nin toplam ihracatından yüzde 2,3 pay aldı.

Birleşik Arap Emirlikleri'nin 2008 yılında makine ihracatı 4,9 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. 2008 yılında Birleşik Arap Emirlikleri'nin makine ihracatında ilk sırada yer alan ülkeler İran, Umman Sultanlığı, Katar ve Irak'tır. 2008 yılında Birleşik Arap Emirlikleri'nin makine ve aksamları ihracatında ilk üç sırayı "yazı, hesap, muhasebe, bilgi işlem, büro için diğer makine ve cihazların aksamı", "diğer motorlar ve kuvvet üreten makineler" ve "ağır iş makine ve cihazlarının aksamı, parçaları" alıyor. Makine ve aksamları ithalatı 2008 yılında Birleşik Arap Emirlikleri'nin genel ithalatından yüzde 10,5 pay aldı. Birleşik Arap Emirlikleri'nin 84. fasıl bazında makine ithalatı 2008 yılında 18,5 milyar dolar kaydedildi.

ABD, Almanya, Çin, İtalya, Japonya ve İngiltere Birleşik Arap Emirlikleri'nin makine ithal ettiği başlıca ülkelerdir. Türkiye, Birleşik Arap Emirlikleri'nin makine ithal ettiği ülkeler arasında 119,6 milyon dolar ile 23. sırada yer alıyor.

Birleşik Arap Emirlikleri'nin 2008 yılında makine ithalatı arasında başlıca kalemler "ağır iş makine ve cihazlarının aksamı, parçaları", "dozerler, greyder, skreyper, ekskavatör, küreyici, yükleyici vb.", turbojetler, turbo-propeller, diğer gaz türbinleri" ile "otomatik bilgi işlem makineleri ve üniteleri" oldu.

EN ÇOK "SOĞUTUCU" İHRAÇ ETTİK

2009 yılında Birleşik Arap Emirlikleri'ne makine ve aksamları ihracatımız yaklaşık yüzde 44,8 azalarak 65,9 milyon dolara geriledi. Birleşik Arap Emirlikleri'nden ithalatımız da yüzde 13,3 oranında azalarak 3,5 milyon dolar gerçekleşti.

Birleşik Arap Emirlikleri ile Türkiye arasındaki makine ve aksamları dış ticaret hacmi 2009 yılında yüzde 43,8 azalarak 69,4 milyon dolar gerçekleşti.

Birleşik Arap Emirlikleri ile Türkiye arasında dış ticaret dengesi de 2009 yılında yüzde 45,9 azalarak yaklaşık 62 milyon dolar kaydedildi.

Birleşik Arap Emirlikleri'ne 84. fasıl itibarıyla gerçekleştirilen makine ihracatımız incelendiğinde 2009 yılında en fazla sırasıyla " buzdolapları, dondurucular, soğutucular, ısı pompaları", "santrifüjle



çalışan kurutma, filtre, arıtma cihazları" ve "metalleri dövme, işleme, kesme, şataflama presleri makineleri" ihracatı gerçekleşti.

Birleşik Arap Emirlikleri'ne makine ihracatı gerçekleştirdiğimiz ilk on kalem arasında "santrifüjle çalışan kurutma, filtre, arıtma cihazları" mal grubu, 2009 yılında, önceki senelere göre kaydedilen ihracat artışı ile dikkat çekiyor. 2008 yılında söz konusu mal grubu ihracatı yaklaşık 5,7 milyon dolar iken 2009 yılında bu değer 8,6 milyon dolara yükseldi.

2009 yılında Türkiye'nin Birleşik Arap Emirlikleri'nden 84. fasıl itibarıyla en fazla ithal ettiği ürün grupları sırasıyla, "ağır iş makine ve cihazlarının aksamı, parçaları", "içten yanmalı, pistonlu motorların aksam ve parçaları" ve "sıvı ve tozları püskürtmeye, dağıtmaya mahsus mekanik cihazlar" oldu.



İkili Ticaret Verileri (\$)

| | | 2007 | 2008 | 2009 |
|-------------|-----------|---------------|---------------|---------------|
| İhracatımız | Değer | 3.240.940.316 | 7.975.400.309 | 2.898.839.389 |
| | Değişim % | | 146,08 | -63,65 |
| İthalatımız | Değer | 470.091.971 | 691.201.792 | 667.856.747 |
| | Değişim % | | 47,04 | -3,38 |
| Hacim | Değer | 3.711.032.287 | 8.666.602.101 | 3.566.696.136 |
| | Değişim % | | 133,54 | -58,85 |
| Denge | Değer | 2.770.848.345 | 7.284.198.517 | 2.230.982.642 |
| | Değişim % | | 162,89 | -69,37 |

Kaynak: TÜİK Verileri





Eskişehir makine sektörü

Türkiye'nin ilk sanayileşen şehirlerinden olan **Eskişehir**, özellikle otomotiv ve havacılık sektöründeki atılımlarıyla yurt içi ve yurt dışı birçok dev firma için cazibe merkezi olmayı sürdürüyor.



İhracatçı Birlikleri kayıt rakamlarına göre Eskişehir'in genel ihracatı, 2008 yılında 2007 yılına göre yüzde 28 büyüyerek 605 milyon dolara ulaştı. 2009 yılında ise küresel kriz nedeniyle genel ihracattaki düşüşe paralel olarak yüzde 5,8 geriledi ve 569,5 milyon dolar oldu. 2009 yılında Türkiye ihracatının yüzde 0,58'ini gerçekleştiren Eskişehir, ülkemiz sanayi ihracatı açısından önemli illerimiz arasında yer alıyor. İlin ihracatında 2010 yılının ilk 11 ayında ABD yüzde 70,8 pay ile ilk sıradayken; Fransa, Almanya, Rusya, Belçika ve Romanya önde gelen ülkeler arasında bulunuyor.

Eskişehir'in sektörel ihracat rakamlarına bakıldığında, 2009 yılında "sanayi" ihracatının 491,5 milyon dolar ve yüzde 86,3'lük oran ile en büyük paya sahip olduğu görülüyor. İkinci sırayı yüzde 8,1 ile "madencilik", üçüncü sırayı yüzde 5,5'lik pay ile "tarım" alıyor. Sanayi Mamulleri ihracatından aldığı yüzde 37 pay ve 182,6 milyon dolar ile "Makine

ve Aksamları Sektörü" ihracat kalemleri arasında yerini alıyor.

TÜİK verilerine göre 84. fasıl olarak tanımlanan makine ve aksamları sektöründe Eskişehir'in ihracatı 2008 yılında 210,3 milyon dolar olarak gerçekleşirken, 2009 yılında yüzde 2,2 oranında azalma sonucunda 205 milyon dolar olarak kayda alındı. 2010 yılı 11 aylık dönemde ise 195,4 milyon dolara ulaştı.

Diğer taraftan, Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği işteğal alanında yer alan GTİP'ler bazında ise ilin 2008 yılı makine ihracatı 209 milyon dolar iken, yüzde 13 oranında azalma ile 2009 yılında 181,9 milyon dolara geriledi. 2009 yılında türbinler, turbojetler, hidrolik silindir 149 milyon dolar ile en fazla ihracat yapılan ürün grubudur. 2009 yılında Eskişehir'in makine sektöründe ihracat artışı yük kaldırma, taşıma ve istifleme makinelerinde, vanalarda ve gıda sanayi makineleri, aksam ve parçalarında gerçekleşti.

Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği işteğal alanı itibarıyla Eskişehir 2009 yılı makine ihracatında 181,9 milyon dolar ve yüzde 3,25'lik pay ile 8. sırada yer alırken, bu sektörde Eskişehir'den ihracat yapan firma sayısı 141'dir. 2010 yılı 11 aylık dönemde ise Eskişehir'den makine sektörü ihracatı 162 milyon dolar gerçekleşti.

"CER ATÖLYELERİ"NDEN "DEVİRİM" OTOMOBİLİNE

1894 yılında Berlin-Bağdat Demiryolu'nun yapımı için kurulan "Cer Atölyeleri" şimdiki unvanıyla Türkiye Lokomotif ve Motor Sanayi A.Ş. Eskişehir'de dökümcülük ve makine sanayinin gelişimine öncülük ederek bilgi birikiminin ve yetişmiş insan gücünün oluşmasına büyük katkı sağladı.

1926 yılında kurulan Hava İkmal Bakım Merkezi ise makine imalat sanayinin en ileri teknoloji dalı olan havacılıkta, özellikle de jet motorlarının bakım, parça üretimi ve motorlara ilişkin yeni

teknolojilerinin geliştirilmesinde önemli katkıları oldu.

Bugün Eskişehir’de kamu kuruluşları yanı sıra özel sektör kuruluşlarının da havacılık alanında üretim yapabilmelerinde ve dünyanın en büyük havacılık şirketleriyle ortaklık kurabilmelerinde; bu kurumların ve yetişmiş insan gücünün büyük katkısı bulunuyor.

1933 yılında kurulan Eskişehir Şeker Fabrikası’nın içinde yer alan metal işler bölümü zamanla gelişerek 1966 yılında Eskişehir Makine Fabrikası haline geldi. Söz konusu tesisler, makine imalat sanayinin gelişmesine büyük katkı sağladı. 1961 yılında İlk Türk otomobili olan “Devrim” Eskişehir TULOMSAŞ tesislerinde tamamen Türk mühendis ve işçisinin bilgi birikimi ve yeteneği ile üretildi.

Kamu kesimindeki bu önemli yatırımların yanı sıra özel sektör tarafından 1975 yılında OSB’de kurulan Arçelik buzdolabı fabrikası, 1979’de İnönü ilçesinde kurulan Ford Otomotiv A.Ş.’nin kamyon ve motor fabrikası ile 1985 yılında kurulan ve başta F-16’lar olmak üzere jet motorlarına parça üretimi amacıyla faaliyete geçen TEI, Eskişehir’de makine imalat sanayinin özellikle teknolojik alt yapısının ve ürün çeşitliliğinin gelişmesinde önemli rol oynayan kuruluşlar arasında geliyor.

2000’li yıllarda ise şehir dışından firmalar, Eskişehir makine sektöründe söz sahibi olmaya başladı. 2006 yılında Bursa kökenli Coşkunöz Havacılık A.Ş. savunma ve havacılık sanayi alanında büyük bir yatırıma başlayarak kısa zamanda üretime geçti. 2008 yılında ise dünyanın en büyük otomotiv aktarma organları ve shaft üreticisi firmalarından biri olan İngiltere kökenli GKN Driveline firması Türkiye’deki yatırım merkezi olarak Eskişehir OSB’yi tercih etti. Kısa sürede inşaatını tamamlayan firma, 2009 yılı içerisinde üretime geçti. Firma, ihracat ile birlikte kapasite artırımına yönelik yeni yatırımlarını sürdürüyor.

HAVACILIKTA TÜRKİYE’NİN MERKEZİ

Havacılık ve savunma sanayisine yönelik gerçekleştirilen faaliyetler, Eskişehir’deki makine üretimi içerisinde incelenebilecek en önemli sektörlerin



başında geliyor. Türkiye’nin en önemli sanayi merkezlerinden biri olan Eskişehir’in, sanayileşmenin tarihi içinde “Havacılık Sanayi”nin ayrı bir yeri ve önemi var. Cumhuriyetin ilanının ardından 1926 yılında Eskişehir ve Türkiye için bir dönüm noktası olan, bugünkü adıyla “1. Hava İkmal Bakım Merkezi” kuruldu. Söz konusu merkez, ilk başlarda uçak ve motor bakımı yaparak daha sonraki yıllarda gelişen kabiliyetleriyle birlikte özellikle de savaş uçaklarının jet motorlarının bakım, parça üretimi ve motorlara ilişkin yeni teknolojile-

rinin geliştirilmesinde önemli katkılar sağladı.

Şimdilerde Eskişehir’de kamu kuruluşlarının yanı sıra özel sektör kuruluşlarının doğal bir kümeleşme oluşturarak havacılık alanında üretim yapabilmelerinde ve dünyanın en büyük havacılık şirketleriyle ortaklık kurabilmelerinde bu kurumun ve yetişmiş insan gücünün büyük katkısı ve payı bulunuyor.

1. Hava İkmal Bakım Merkezi Komutanlığı tesislerinde yılda 12 bin 800 parça imal ediliyor. Merkez bünyesinde 2008 yılında 6 bin 129 ünitenin onarımı gerçekleştirildi. Ülkemizdeki askeri

HAVACILIK İÇİN ÖZEL BÖLGE KURULACAK

Eskişehir Sanayi Odası, Organize Sanayi Bölgesi’nin İmşehir bölgesinde yer alan bölümünde 5 milyon metrekarelik bir alanın “Eskişehir Havacılık ve Savunma Sanayi Endüstri Bölgesi” olması yönündeki çalışmalarını sürdürüyor. Bu proje tamamlandığında savunma ve havacılık sanayisinde faaliyet gösteren firmaların, bu bölgede bir arada üretim yapmaları sağlanacak. Bu sayede Eskişehir’deki havacılık sanayindeki kümeleşme modeli çok daha ileri bir aşamaya taşınmış olacak.

Eskişehir’de ortaya çıkan bu havacılık sanayi potansiyeli ve bilgi birikimi ile şirket kümelenmesi hem yurt içinden, hem de yurt dışından yeni yatırımlar açısından Eskişehir’i cazip bir merkez haline getirecek.



“MAKİNE İMALAT VE METAL EŞYA SEKTÖRÜNÜN TÜM ESKİŞEHİR SANAYİ İÇİNDEKİ YERİNE BAKTIĞIMIZDA, ŞU AN YÜZDE 40 GİBİ BÜYÜK VE ÖNEMLİ BİR PAYA SAHİP OLDUĞUNU GÖRÜYORUZ.”

SAVAŞ ÖZAYDEMİR
ESKİŞEHİR SANAYİ ODASI BAŞKANI

havacılık sanayinin bu önemli merkezinde, her yıl ortalama 75 uçağa fabrika seviyesi işlem, 300 motorun revizyonu, 200 bin parçanın imalatı, 80 bin ünitenin onarımı, 9 bin 500 hassas ölçü aletinin kalibrasyonu yapılıyor. Toplam 2 bin 500 kişinin çalıştığı 1. Hava İkmal Bakım Merkezi Komutanlığı'nda yapılan fabrika seviyesi uçak bakımı, tadilat ile modernizasyon faaliyetleri, askeri envanterdeki motorların revizyonları, parça imalatı, ünite onarımları ve özgün mühendislik çalışmaları Türkiye ekonomisine her yıl ortalama 250 milyon dolarlık katkı sağlıyor.

İHRACATIN YÜZDE 19'U HAVACILIK SANAYİNDEN

2000 yılında havacılık sanayi konusunda üretim yapan firmalarımızın toplam ihracatları 55 milyon dolar iken, 2009 yılı sonunda bu rakam 290 milyon dolara ulaştı. 2009 yılında ESO üyesi

kuruluşlarının toplam ihracatları 1,5 milyar dolar iken, toplam ihracatın yüzde 19'unun havacılık sanayi ürünlerinden oluştuğu görülüyor.

ESO'ya üye havacılık sanayinde üretim yapan iki ana üretici firmayla birlikte, 20'ye yakın yan sanayi kuruluşu; çok sayıda uçak ve helikopter parçaları üretiyor ya da işliyor. Sektördeki çalışan sayısı ise Hava İkmal Bakım Merkezi dâhil toplam 3 bin kişi civarındadır.

OTOMOTİV SEKTÖRÜNDE DE İDDİALİ

Eskişehir'in önemli otomotiv üretim merkezlerinden Bursa'ya olan coğrafi yakınlığı, otomotiv yan sanayisinde faaliyet gösteren çok sayıda firmanın da Eskişehir'de üretim tesisleri açmasına olanak verdi. ESO'ya üye firma sayısı 30 olan sektörde 6 bine yakın kişi istihdam ediliyor. Sektörün 2008 yılı ihracat rakamı 100 milyon dolar düzeyinde seyrediyor. Otomotiv yan sanayi



sektörünün en önemli üreticilerden biri olan ve ülkemizdeki en yüksek kamyon üretme kapasitesine sahip olan "Ford Kamyon ve Aktarma Organları Fabrikası" Eskişehir İnönü'de üretimine devam ediyor.

Sanayi Odası Başkanı Özaydemir, Eskişehir otomotiv sanayisinin gelişimini sürdürdüğünü belirtti. Özaydemir: "Eskişehir'deki sanayi kuruluşları tarafından otomotiv sanayinde kullanılan ana aksam ve parçanın imalatı, en yüksek dünya standartlarında gerçekleştiriliyor. Ayrıca, yetişen çok sayıda nitelikli eleman ve yeni firmaların açılması sayesinde sektörün gelişimi artarak sürüyor. Hiç kuşkusuz bunlar içinde en kayda değer olanı Hisarlar Grubu tarafından geliştirilen "Hisar" adlı çok amaçlı araçtır. Uzun inceleme ve araştırmalar sonucunda ülkemizde bulunmayan ve üretilmeyen farklı konseptte sahip, çok değişik ihtiyaçlara cevap verebilecek bir aracın geliştirilmesi amaçlandı. Hem 4x2, hem de 4x4 şanzıman yapısına sahip bir aracın geliştirilmesi konusunda detaylı çalışmalar yapıldı.

Eskişehir'de otomotiv yan sanayi ürünleri arasında iş makineleri ve traktör emniyet kabinleri de üretiliyor. Ülkemizdeki en önemli emniyet kabini





üretim merkezlerinden birinin Eskişehir olduğunu söylemek mümkün.”

EN BÜYÜK ÜRETİM, MAKİNE ALANINDA

Eskişehir Sanayi Odası Başkanı Savaş Özyaydemir, makine sektörünün Eskişehir ekonomisindeki önemi hakkında bilgi verdi: “Makine imalat ve metal eşya sektörünün tüm Eskişehir sanayi içindeki yerine baktığımızda, şu an yüzde 40 gibi büyük ve önemli bir paya sahip olduğunu görüyoruz. Halen makine imalat ve metal eşya ve buna bağlı diğer sanayi kollarında faaliyet gösteren Eskişehir Sanayi Odası’na üye 214 firma bulunmakta olup, bu firmalardaki çalışan sayısı ise 17 bin 500 kişi civarındadır. 1990 yılında söz konusu sektörlerde ihracat yapan firma sayısı 9 ve gerçekleştirilen ihracat 43 milyon dolar iken, 2009 yılı sonunda firma sayısı 58’e gerçekleştirilen ihracat tutarı ise 890 milyon dolara çıktı. Aradan geçen 18 yıllık sürede sektördeki ihracatçı firma sayısı 6,5 kat, ihracat miktarı ise 21 kat artış göstermiş olup, bu rakamlarda sektörün Eskişehir ekonomisi ve sanayi açısından önemini açıkça ortaya koyuyor.” Sanayi Odası Başkanı Özyaydemir, Eskişehir’deki döküm sanayinin ihracat ağırlıklı faaliyet gösterdiğini söyledi.



Özyaydemir: “Bir asırlık köklü geçmişi olan ve Eskişehir sanayinde önemli bir yeri bulunan döküm sanayi her açıdan gelişmiş, ileri tekniklere dayalı modern bir üretim yapısına sahip. Sektörde faaliyet gösteren 22 firmada yaklaşık 850 kişi istihdam ediliyor.”

“YATIRIMCILAR İÇİN CAZİBE MERKEZİ”

Başkan Özyaydemir, Türkiye’nin en önemli sanayi illerinden olan Eskişehir’in yurt içi ve yurt dışından birçok firma için yatırım ve cazibe merkezi olduğunu söyledi. Özyaydemir: “Eskişehir’deki tesislerde üretilen çok sayıda iş makinesi alt ve üst bağlantı sistemleri, emniyet kabinleri, pamuk hasat makineleri gibi gelişmiş ürünler, Avrupa’nın en önemli üreticilerine ihraç ediliyor. Sonuç olarak, ülkemiz sanayinin en önemli üretim merkezlerinden biri olan Eskişehir; makine imalat, metal eşya, otomotiv yan sanayi,

Eskişehir makine imalat sanayisinde faaliyet gösteren ülke ölçeğinde dev firmalara ev sahipliği yapıyor. Tusaş Motor Sanayi A.Ş. ve Tülomsaş (Türkiye Lokomotif Sanayi A.Ş.), uçak motoru ve dizel lokomotif alanlarında Türkiye üretiminin yüzde 100’ünü karşılıyor.



raylı sistemler sanayi ile döküm sanayi yönünden de Türkiye'nin en gelişmiş üretim merkezlerinden biridir. Eskişehir OSB'nin gelişmiş ve mükemmel altyapı imkânları, ulusal ve uluslararası yeni yatırımcılar açısından Eskişehir'i çok önemli bir yatırım ve cazibe merkezi haline getiriyor."

"ÇOK YÖNLÜ FIRSATLARA SAHİBİZ"

Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Harun Karacan, Türkiye'nin en erken sanayi ile tanışan şehirlerinden birinin Eskişehir olduğunu ve bu köklü geçmişin şehre önemli derecede artış sağladığını söyledi. Karaca: Eskişehir, ülkemizin en erken sanayileşen şehirlerinden biridir. Bu nedenle köklü bir sanayi ve ticaret geleneğimiz var. Ulaşım imkânlarının her geçen gün gelişmesiyle birlikte her boyutta fırsatlarımız artmaktadır. Eskişehir sanayi ve ticaret alanında çok yönlü fırsatlara sahip. Bu fırsatları ortaya çıkarmayı ve değer üretmeyi ETO olarak en önemli sorumluluğumuz sayıyoruz."

Makine ve metal sektörü Eskişehir'in sanayisinde önemli bir rol oynadığını söyleyen Ticaret Odası Başkanı Karacan, özellikle otomotiv ve havacılık sektörünün şehre katkıları olduğunun altını çizdi. Karacan: "Eskişehir'in sanayisi içerisinde makine imalat ve metal eşya sektörünün payı yüzde 40 civarındadır. Makine sektörünü gıda, toprağa dayalı endüstri ve hazır giyim takip ediyor. İlimiz; makine imalat sanayisinde faaliyet gösteren ülke ölçeğinde dev firmalara ev sahipliği yapıyor. Tusaş Motor Sanayi A.Ş. ve Tülomsaş-Türkiye Lokomotif Sanayi A.Ş., uçak motoru ve dizel lokomotif alanlarında Türkiye üretiminin yüzde 100'ünü karşılıyor. Ford'un Eskişehir'de bulunan motor fabrikası bir diğer büyük ölçekli yatırımdır. Bunun dışında ilimizde özellikle gıda makineleri üzerine ciddi bir uzmanlık oluştuğu gözleniyor. Eti'nin 1960 yılından günümüze sektörün lider firmalarından biri olması ve yine aynı firmanın kendi ihtiyacı olan makineleri

üretmesi gıda makineleri imalatında ilimize özel bir uzmanlık kazandırdı. Türkiye'nin en büyük buzdolabı fabrikası olan Arçelik buzdolabı fabrikası Eskişehir'de faaliyet gösteriyor. Arçelik ile birlikte ilimizde metal eşya endüstrisinde doğal bir kümelenme oluştu. Metal eşya sektöründe eskiden beri soba sanayi kökenli firmalar, dönemsel olarak kabuk değiştirerek metal eşya sektöründe daha gelişmiş firmalar halini aldılar. Bu süreç doğal olarak sektörün ihtiyaç duyduğu makine üretiminin de gelişimini sağladı."

"KÜRESEL VE ULUSAL MARKALARIN EV SAHİBİYİZ"

Başkan Karacan, Eskişehir Ticaret Odası bünyesinde makine sektöründen dev firmalar bulunmakla birlikte, genel üye portföylerinin KOBİ makine imalatçılarından oluştuğunu söyledi. Karacan: "Odamız bünyesinde makine sektöründe faaliyet gösteren çok sayıda firma yer alıyor. Eskişehir makine sektöründe

Arçelik, Tülomsaş, Tusaş, Eti, Ford, GKN Driveline, Candy Group, gibi Türkiye ve dünyaca ünlü dev markalar üretim gerçekleştiriyor.

Bugün Eskişehir'in son derece iyi yetişmiş bir insan kaynakları potansiyeli var. Ulaşım ve iletişim teknolojilerindeki olanaklarıyla dünyaya entegredir. Şehircilik anlayışıyla yaşanabilir şehirler arasında öne çıkmaktadır. Dolayısıyla yurt içi ve yurt dışı yatırımcılar önemli imkânlarla sahiptir. Eskişehir'in kendi özellikleri ve varoluş biçimine göre, kültür ve kimliğine uygun bir sanayi politikası geliştirmesi gerekiyor. Daha yaratıcı, yenilikçi ve teknolojiye dayalı sanayinin Eskişehir'de büyümesi için biz de çeşitli çalışmalar içindeyiz."

HEDEF; YENİ PAZARLAR

Eskişehir'in 2009 yılı ihracat değerlerinde toplam rakam 569 milyon dolar olduğu görülüyor. Bu toplam değer içerisinde makine sektörünün payı 338 milyon dolar yani toplam ihracatın yüzde 68'ini oluşturuyor. 2010 yılı ihracat değerlerinde 11 aylık rakamın 566 milyon dolar olduğu gözleniyor. Yine toplam ihracat değeri içindeki makine sektörünün payı 393 milyon dolar olarak istatistiklere yansdı. Eskişehir'in ihracat rakamları bilinen ve istatistiklere yansıyan rakamlardan çok daha fazladır. Çünkü Arçelik, Ford, Candy gibi Eskişehir'de üretim yapan ancak vergi merkezleri şehir dışında olan firmaların ihracat rakamları Eskişehir ihracat rakamlarına yansımıyor. İlgili fabrikaların ilimizde yarattıkları ürünlerin ihracatı dikkate alındığında ilimizin ihracatının 2 milyar doları bulduğunu söyleyebiliriz."

"KOBİ'LERE ÖNEM VERİYORUZ"

Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Harun Karacan, oda olarak makine sektörünün gelişimi için yurt içi ve dışında faaliyetlerini sürdürdüklerini söyledi. Karacan: "Eskişehir Ticaret Odası olarak tüm sektörlerin gelişmesi için vermiş olduğumuz emeği makine sektörü için de gösteriyoruz. Üyelerimizin gelişen teknoloji ve ürünleri yakından takip etmesi için gerek yurt içi, gerekse yurt dışı fuar organizasyonlarımızla üyelerimize hizmet veriyoruz. Oda



"ESKİŞEHİR MAKİNE SEKTÖRÜNDE ARÇELİK, TÜLOMSAŞ, TUSAŞ, ETİ, FORD, GKN DRİVELİNE, CANDY GROUP GİBİ TÜRKİYE VE DÜNYACA ÜNLÜ DEV MARKALAR ÜRETİM GERÇEKLEŞTİRİYOR."

HARUN KARACAN
ESKİŞEHİR TİCARET ODASI BAŞKANI

olarak çabalarımızı özellikle KOBİ'lere yönelik olarak yürütüyoruz. Yeni hedef pazarlara ikili görüşme ve iş gezileri düzenleyerek üyelerimize yeni pazarlar yaratmak amacıyla çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Geçtiğimiz kriz döneminde krizden daha az etkilenen bölgelere örneğin Suriye'ye ve Kuzey Irak'a düzenlediğimiz etkili gezi ile üyelerimizin kriz döneminde pazarlarını genişletmelerine ve yeni iş bağlantıları kurmalarına yardımcı olduk."

Ticaret Odası Başkanı Karacan, Eskişehir'in önemli bir ticari merkez olduğunu söyledi ve gelecek dönem hedeflerinden bahsetti. Karacan: "Dış ticaret, ETO bünyesinde yenilenen ve güçlenen birimlerimizin en önemli odağını oluşturuyor. İhracat potansiyellerini geliştirmek, daha güçlü ve küresel pazarlara açılan bir girişimci kültürünü yaratmak istiyoruz. Biz Türkiye'nin ve Eskişehir'in

sahip olduğu değerleri tüm dünyaya sunabilecek fırsatları yaratmakla ilgili bir misyonun takipçisiyiz. Önümüzdeki dönemde Avrupa Birliği ülkeleri ile rekabet içinde olan firmalarımızın göreceli üstünlüklerinden faydalanmayı hedefliyoruz. İtalyan ve Alman gıda makinelerine fiyat, ucuz Çin makinelerine göre kalite bakımından alternatif olan makine üreticilerimizin Kuzey Afrika ve Ortadoğu pazarında daha etkin rol oynamaları için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Eskişehir her yönüyle ilham veren bir şehir. Köklü bir sanayi ve ticaret geleneğine sahibiz. Sahip olduğumuz bu değerleri ekonomik anlamda daha da büyütme için enerjimizi yoğunlaştırmalıyız. Hedeflerimizde birliği sağlayarak, uzun dönemli stratejik planlamalar içinde tüm sektörlerde sinerji yaratarak yol almaya öncelik veriyoruz. ETO bu düşünceyle öncülük rolünü üstleniyor" dedi.



Prof. Dr. Cahit Özgür'ün ardından...

İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) Profesörü merhum Cahit Özgür'ün kızı Gülsün Gürsel babasının ardından **"Babam enerjisini hedeflerinden alıyordu"** diyor. 86 yıllık hayatında onlarca başarı elde etmiş; gerek yurt içinde, gerekse yurt dışında yaptığı çalışmalarla dikkat çekmiş, İTÜ'de altmış koca yılın ardından verdiği son dersinde dahi yüzlerce kişinin dakikalarca ardından alkış tuttuğu Prof. Dr. Cahit Özgür maalesef artık aramızda değil!

Prof. Dr. Cahit Bey için kuşkusuz "Öğretmen bir mum gibidir, etrafını aydınlattıkça erir" deyişi yetersiz kalan bir söz olsa gerek. Hastalığının aniden ilerlemesi nedeniyle 31 Ekim 2010 tarihinde vefat eden Makine Fakültesi de-

kanlarından eski İTÜ Öğretim Üyesi Prof. Dr. Cahit Özgür'ü anlatmak için elbette kelimeler yetmez... İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) Makine Fakültesi'nden Prof. Dr. Mete Şen merhum Cahit Bey için üzüntüsünü dile getirirken; dostu ve çalışma arkadaşı

Prof. Dr. Kemal Sarioğlu bizlere Cahit Bey'in ne kadar dürüst olduğunu ve işini seven biri olduğunu anlattı.

BAŞARIDAN BAŞARIYA KOŞTU

Ordu'nun Ünye ilçesinde 1924 yılında



Çalışma enerjisini hedeflerinden alıyordu diyerek babasını anlatan Gülsün Günsel; "Babam bir hedef koyar ve bu hedefler doğrultusunda çalışırdı. Babam için yaşamda görev etiği ve mükemmeliyetçilik ön planda gelirdi" dedi.



doğan Cahit Özgür, 1941 yılında Haydarpaşa Lisesi'nden mezun oldu. Aynı yıl İstanbul Üniversitesi Fen Fakültesi Kimya Mühendisliği'ne devam edip fizik, kimya ve matematik sertifikaları alan Özgür; 1942 yılında Yüksek Mühendis Mektebi Makine Elektrik Şubesi'ne girdi. 1948 yılında İTÜ Makine Fakültesi'nden Yüksek Mühendis olarak mezun oldu. Bir yıl Karayolları İskenderun Makine Grup Amir Yardımcısı olarak çalıştıktan sonra, 1949 yılında Makine Fakültesi Su Makineleri kürsüsünde asistan oldu. Askerlik hizmetini Deniz Kuvvetleri'nde yaptı ve Cahit Bey ardından Fransa'ya gönderildi.

E.D.F.'de staj yaptıktan sonra Sorbonne Üniversitesi Akışkanlar Mekaniği Laboratuvarı'nda doçentlik tezini hazırladı ve 1954 yılında Makine Fakültesi'nde doçent oldu. Yıllarca hem yurt içinde, hem de yurt dışında çeşitli birimlerde hizmet vermesinden ötürü sürekli çalışan Cahit Özgür'ün kızı Gülsün Hanım; "Babam evde her zaman çalışan birisiydi. Beni de öyle yetiştirdi, 'titiz çalışma' alışkanlığını bana o öğretmiştir. Öyle ki son gününe kadar çalışma masası ve onun üzerindeki dosyaları açık durdu. Bu beni hiç rahatsız etmezdi, hatta beni de çok çalışmaya motive ediyordu" diyerek o günleri anlattı.

SON DERSİ ALKIŞ SESLERİYLE BİTTİ

Prof. Cahit Özgür, 02 Mayıs 2010'da düzenlenen İstanbul Teknik Üniversitesi Makine Fakültesi şenliğinde İTÜ'lü eski öğrencilerine ve onların eş ve çocuklarına, "Yoktan Enerji Üreten Makineler" konusunda eğlenceli olduğu kadar bilimsel bir ders verdi. Belinden oldukça rahatsız olmasına rağmen 1,5 saat ayakta kaldı ve tüm ısrarlara rağmen oturmadı. 25 kadar kişiye ders vereceğini düşünürken; eski öğrencileri, onların eş ve çocukları sürpriz yapınca anfi ve koridorlar doldu taştı. Daha sonra da Makine Fakültesi Hidromekanik Laboratuvarı'na onun ismi verildi.

Cahit Bey'in kızı Gülsün Hanım nostalji dersi gününü şu şekilde anlatıyor: "Alkiş sesleri uzun zaman dinmedi ve o da yaşamının neredeyse tümünü geçirdiği ve gönülden bağlı olduğu üniversitesine son görevini yerine getirmenin derin mutluluğunu tattı."



Kronoloji

- 1941 - Haydarpaşa Lisesi'nden mezun oldu
- 1942 - İTÜ Fizik, Kimya ve Matematik sertifikası aldı
- 1948 - İTÜ Makina Fakültesi Yüksek Mühendisi oldu
- 1949 - Makine Fakültesi Su Makineleri kürsüsünde asistan oldu
- 1954 - Doçent oldu
- 1957 - İTÜ Teknik Okulu'nda Müdür Yardımcılığı yaptı
- 1960 - Paris Üniversitesi Sorbonne'dan Dr. Müh. unvanını aldı
- 1963 - İTÜ'ye profesör olarak atandı
- 1967 - Kanada'da Dominion Engineering Works'ün Ar-Ge bölümünde çalıştı
- 1970 - İTÜ Makine Fakültesi Dekanlığı görevini yürüttü.
- 1972 - Agard Fluid Dynamics Panel üyeliği
- 1974 - TÜBİTAK Mühendislik Araştırma Grup Üyeliği
- 1980 - İTÜ Yabancı Diller ve İnkılâp Tarihi Bölümü Başkanlığı yaptı. İTÜ'de ayrıca Enerji Anabilim Dalı, Hidromekanik ve Hidrolik Makineler Anabilim Dalı Başkanlıkları ve Enerji Uygur Merkezi Müdürlüğü görevlerinde bulundu
- 1991 - Emekli oldu



Gülsün Gürsel - Cahit Özgür

YURT DIŞI YILLARI

1957 ve 1958 yılları arasında İTÜ Teknik Okulu'nda Müdür Yardımcılığı yapan Cahit Özgür; 1958 yılında mesleki ve akademik çalışmalarda bulunmak üzere yurt dışına giderek, 1960 yılında da Paris Üniversitesi Sorbonne'dan Dr. Müh. unvanını aldı. 1963 yılında İTÜ'ye profesör olarak atandı. 1967-1969 yılları arasında Kanada'da Dominion Engineering Works adlı kuruluşun, Ar-Ge bölümünde çalıştı, Sir George William Üniversitesi'nde Türbo Makinalar dersi verdi.

1970 ve 1973 yılları arasında İTÜ Makine Fakültesi Dekanlığı görevini

yürüttü. 1974-1978 yılları arasında TÜBİTAK Mühendislik Araştırma Grup Üyeliği, 1972-1976 yılları arasında ise Agard Fluid Dynamics Panel üyeliğinde bulundu. 1980-1991 yılları arasında İTÜ Yabancı Diller ve İnkılâp Tarihi Bölümü Başkanlığı yaptı. İTÜ'de ayrıca Enerji Anabilim Dalı, Hidromekanik ve Hidrolik Makineler Anabilim Dalı Başkanlıkları ve Enerji Uygur Merkezi Müdürlüğü görevlerinde bulundu. 1991 yılında emekli oldu.

ENERJİSİNİ HEDEFLERİNDEN ALIRDI

Emekli olduktan sonra da çalışmalarına devam eden Özgür; 2009 yılına

kadar İTÜ'de lisansüstü ders verdi ve danışmanlık yaptı. Bunca yıl durmadan bir yandan genç beyinler yetiştirip, bir yandan da araştırmalarına devam eden Cahit Bey için Gülsün Hanım'a 'Yaklaşık olarak bu güne kadar kaç projede görev almıştır' diye soru sordumuzda ise kendisinden şu yanıtı aldık: "Babamın kaç projede yer aldığı değil de, isterseniz projelerde nasıl yer aldığını söyleyeyim... Babam projelere tüm varlığını vererek yer alırdı. Zaman ve mekân tanımadan, sürekli o konu üzerine yoğunlaşarak çalışırdı. Son zamanlarda 'kaos' konusu onun uzmanlık konusu haline gelmişti. Bu konuda İTÜ'de ve Ütopyacılar toplantılarında çeşitli konuşmalar gerçekleştirdi." Bunca yıl hem akademik yaşantısında, hem de özel yaşamında insanlara vakit ayırmayı başarmış olan Prof. Dr. Cahit Özgür'ün kızı Gülsün Gürsel; "Babam, bana ve anneme daima vakit ayıran birisiydi. Çok çalışmasına rağmen ailesi ve dostları onun için yine de ön plandaydı. Ben ailenin önemini de annem ve babamdan öğrendim diyebilirim, çünkü onlar 54 yıllık beraberliklerinde hep çok iyi anlaşan bir çift oldular..." diyor. Emekli olduğu yıllarda dahi aktif olarak bir şeyler yapabilmek için uğraşan Cahit Bey bugüne kadar yüzlerce projeye katıldı. Prof. Dr. Cahit Özgür'ün yayımlanmış dört adet telif kitabı ve iki adet tercüme kitabı bulunuyor. Çeşitli kongre ve sempozyumlarda bildiriler sundu, araştırma projeleri yürüttü. Bunların yanı sıra iki adet uluslararası patent



Dispositif de réglage automatique pour pompes et turbines rotatives à contre-rotation et à circulation axiale.

Société dite : DOMINION ENGINEERING WORKS LIMITED résidant au Canada.

Demandé le 12 septembre 1961, à 13^h 8', à Paris.

Délivré par arrêté du 16 juin 1962.

(Bulletin officiel de la Propriété industrielle, n° 30 de 1962.)

(Demande de brevet déposée aux États-Unis d'Amérique le 7 octobre 1960, sous le n° 61.200, au nom de M. Cahit ÖZGÜR.)

La présente invention concerne des pompes-turbines hydrauliques du genre à circulation axiale et vise notamment un dispositif destiné à améliorer le rendement de ces pompes-turbines et à étendre leur gamme de fonctionnement utile par élimination automatique de la composante de tourbillonnement qui apparaît à la sortie de la roue mobile.

On a déjà fait des tentatives pour réduire ou corriger l'effet du tourbillonnement qui apparaît à cette sortie en utilisant des distributeurs à aubage fixe et des roues mobiles à sens de rotation inversés et à entraînement indépendant.

Quand on utilise des distributeurs à aubage fixe ou réglable, on constate que la correction de l'effet de tourbillonnement s'opère moyennant un supplément de perte par frottement. En outre, cet agencement utilisant des distributeurs à aubage fixe, manque de souplesse et perte atteinte, en régime de circulation inversée, au rendement, créant, en outre, le risque de cavitation et réduisant la souplesse d'adaptation à certaines conditions de fonctionnement.

Quand on utilise les roues mobiles à entraînement indépendant et à sens de rotation inversés, les inconvénients précités : manque de souplesse d'adaptation, mauvais fonctionnement en régime de circulation inversée et risque de cavitation ainsi que, mais à un degré moindre, pertes supplémentaires par frottement introduites par la correction du tourbillonnement, ont mené à des conceptions complexes et coûteuses.

La présente invention a pour objet de réaliser un dispositif permettant d'améliorer le fonctionnement des pompes-turbines à circulation axiale en vue d'augmenter leur gamme de fonctionnement utile en supprimant automati-

quement la composante de tourbillonnement à la sortie de la roue mobile, ce dispositif étant simple, de prix de revient modéré et ayant toutefois une action efficace.

Sur le dessin :

La figure 1 est une vue schématisée, particulièrement en coupe, d'un dispositif réalisé suivant l'invention;

La figure 2 est une vue en détail, à plus grande échelle, du dispositif montré sur la figure 1, et

La figure 3 est une vue schématisée en coupe du train d'engrenage planétaire.

Si l'on considère le dessin, sur lequel les mêmes références numériques désignent sur toutes les figures les pièces homologues, on voit que le dispositif représenté comprend deux roues mobiles coaxiales A et B, entraînées par un arbre S à vitesse constante par l'intermédiaire d'un train d'engrenages planétaires désigné par la référence générale P et conçu pour répartir l'énergie de manière à ce qu'à tous les régimes de fonctionnement susceptibles de s'établir, le couple appliqué à la roue mobile A soit égal et de sens opposé à celui appliqué à la roue mobile B.

Suivant la loi élémentaire régissant le fonctionnement des turbines, les couples hydrauliques engendrés par deux roues mobiles ne peuvent être égaux lorsque les tourbillonnements imprimés à l'eau par ces roues mobiles sont égaux et de sens opposés. Autrement dit, si le fluide atteint la roue mobile A suivant une trajectoire rectiligne, on ne peut réaliser l'équilibre des couples hydrauliques que si le tourbillonnement imprimé à l'eau par la roue mobile A est absorbé par la roue mobile B. Etant donné que les couples mécaniques

May 7, 1963 C. OZGUR 3,085,414

SELF-ADJUSTING CONTRA ROTATING AXIAL FLOW PUMPS AND TURBINES

Filed Oct. 7, 1960

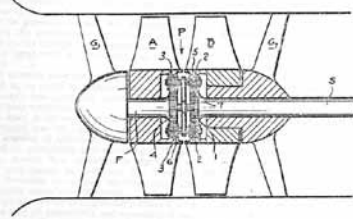


Fig. 1.

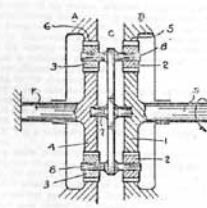


Fig. 2.

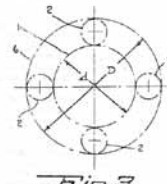


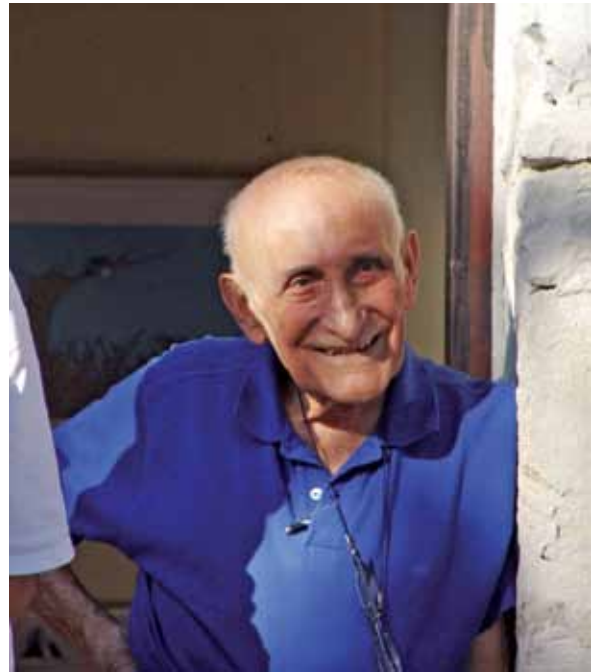
Fig. 3.

INVENTOR
 CAHIT ÖZGÜR
 BY
 Rayno-W. Waqum
 ATTORNEY

Cahit Özgür'ün
 icat beratını aldığı
 pompa sistemi

sahibi olan Cahit Bey'in kızı bu durumu şu şekilde izah etti: "Babam enerjisini hedeflerinden alıyordu gibi geliyor bana... Hedef koyar ve bu hedefler doğrultusunda çalışırdı. Babam için yaşamda görev etiği ve mükemmeliyetçilik ön planda gelirdi diyebilirim. Eksik olan ve düşük standardı olan işleri pek sevmezdi. Her küçük işi bile bir 'iş' olarak ele alır ve onu başkalarına rahatsız etmeden, kendisi yerine getirmek isterdi. Yani başkalarına iş buyuran birisi değildi, sonuna kadar kendisi yapmak isterdi ve son günlerine kadar da bunu yaptı. Güç kaynaklarından en önemlisi ise annemdi ki onu 3,5 yıl evvel kaybedince müthiş bir hüznle sürdürmeye başladı hayatını... Buna karşın yine de makale yazmaya, İTÜ'de ders vermeye ve konferanslarda konuşmacı olmaya (İstanbul Teknik Üniversitesi Bahar Konferansları, Bolu İzzet Baysal, Karaburun Ütopacılar Toplantısı) var gücüyle devam etti."

NOT: Moment Expo dergisi olarak merhuma Allah'tan rahmet kederli ailesi ve yakınlarına sabır ve başsağlığı dileriz.



Ege Üniversitesi

Türkiye geneli sıralamasında **ilk 6'da olan Ege Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümü** 4 bin metrekarelik yeni binasında, 10 farklı çeşit laboratuvarıyla eğitim imkânı sunuyor. Bölüm Başkanı Prof. Dr. Ali Güngör öğrencilerle beraber her sene çok sayıda SANTEZ, DPT, TÜBİTAK, BAP ve TEYDEB ile proje yürüttüklerini belirtiyor.



Ege Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Makina Mühendisliği Bölümü, 1994 yılında Mühendislik Fakültesi'ne bağlı olarak kuruldu. Bölüm; Enerji, Konstrüksiyon - İmalat, Makina Teorisi ve Dinamiği, Mekanik ve Termodinamik ana bilim dallarına sahip. Lisans eğitimine ilk olarak E.Ü. Güneş Enerjisi Enstitüsü binasında başlanmış, daha sonra Elektrik-Elektronik Mühendisliği bölümünde devam edilmiştir. 2006 yılında ise 4 bin metrekareye sahip yeni binasına taşınan Ege Üniversitesi Mühendislik Fakültesi, halen 33 öğretim elemanı ile eğitim vermeye devam ediyor. Fakülteyi ve verdiği eğitimi sizlere daha yakından tanıtmak için görüştüğümüz Ege Üniversitesi Mü-



hendislik Fakültesi Makina Mühendisliği Bölüm Başkanı ve aynı zamanda Termodinamik Ana Bilim Dalı Başkanı Sayın Prof. Dr. Ali Güngör ve Makine Mühendisliği bölüm yetkililerine çok teşekkür ederiz.

Ege Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Makina Mühendisliği Bölümü 4 bin metrekarelik geniş bir alanda, yüksek teknolojiyle donatılmış laboratuvarlarından geniş salonlarına kadar her yıl yüzlerce öğrenciye eğitim imkânı sağlıyor. Birbirinden değerli isimlerin ders verdiği fakültede ana bilim dalı kurulu; bölüm başkanı ve yardımcıları ile ana bilim dalı başkanlarından oluşuyor. Yönetmelik gereği bölüm kurulu üyeleri akademisyenlerden oluşuyor. Bu sebeple bölüm kurulun-

da, kadroda bulunan akademisyen harici kimse bulunmuyor. Fakat sanayicilerin de fikirlerini alabilmek, bölümün geleceği üzerine tartışabilmek için, bölüm çalışmalarının ve öğretim planlarının yenilenmesini de sağlayan paydaş toplantıları düzenleniyor. Bu platformlara davet edilen paydaşlar arasında ise EBSO temsilcileri, bazı sanayi kuruluşlarının temsilcileri, Makine Mühendisleri Odası temsilcileri, diğer dernek temsilcilikleri, mezunlar, diğer fakülte ve bölüm temsilcileri, öğrenciler vb. bulunuyor. Böylelikle karşılıklı görüş alışverişleri yapılarak bölüm çalışmalarına yön veriliyor. Ege Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Makina Mühendisliği Bölümü'nde 2010 yılı güz dönemi itibariyle 406

TEORİDEN ZİYADE PRATİK

Üniversiteye başlayan öğrencilere ilk seneden itibaren teorik derslerin yanı sıra uygulamalı anlatımında gerçekleştirildiği belirtti. Prof. Dr. Ali Güngör; bölümlerinde biomekanik laboratuvarından imal usulleri laboratuvarına kadar on farklı laboratuvar olduğunu açıkladı. Bölüm laboratuvarlarında mekanik testlerin yapılabildiği 10kN kapasiteli çekme cihazından gürültü ölçüm cihazına kadar çeşitlilik gösteriyor.

Ülkemizde makine sanayisinin giderek gelişme kaydettiğini belirten Prof. Dr. Ali Güngör; üniversite-sanayi iş birliklerine ağırlık verilmesinin zorunlu olduğunu belirtti.

lisans, 110 lisansüstü öğrencisi makine mühendisliği eğitimi görüyor. Makine mühendisliği bölümü öğrenci Türkiye genelinde zor bir program olduğundan dolayı da mezun olan öğrenciler 4,5-5 yıllık bir ortalama öğrenim süresi sonrasında birikimli mühendisler olarak iş yaşamına kazandırılıyor.

AMAÇ: SORUNLARI AŞABİLMEK

Eğitim planlamaları hakkında bizleri bilgilendiren Ege Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Makina Mühendisliği Bölümü Başkanı Prof. Dr. Ali Güngör; "Fakültemizde verilen dersler öğrencilerimize mezuniyet sonrası karşılaşılabilecekleri her türlü mesleki problemi çözme kabiliyeti kazandırmayı amaçlamaktadır. Eğitim planımızda bulunan derslerimiz, çeşitli konu ve eğitim araçları düzenlemeyle, öğrencilerimizde mühendisliğe uygun bir zihinsel yapı oluşumunun ve bu yapıya uygun zihinsel anlayış gelişimini sağlamayı amaçlamaktadır. Programımızın eğitim amaçları; bölüm ve fakülte misyonu ve MÜDEK (Mühendislik Değerlendirme Kurulu) değerlendirme ölçütlerine uygun olarak hazırlanmıştır. Bölümümüzde yetişen makine mühendislerinin;

- Isıl ve mekanik sistemler ile ilgili mühendislik problemlerini tanımlayabilmesi, bu problemlere; matematik, fen ve mühendislik bilgileri, modern mühendislik araç, analiz ve ölçme yöntemleri kullanarak çözüm üretebilmesi,
- Isıl ve mekanik sistemleri veya bu sistemlerin parçalarını; verimlilik, ekonomiklik, standartlara uygunluk ve çevre dostu olma gibi kriterleri dikkate alarak tasarlayabilmesi,
- Mühendis kimliği ile çalışırken; yazılı ve sözlü iletişim kurabilmesi, doğru kararlar verebilmesi, sorumluluk alabilmesi ve takım çalışmasına yatkın olması,
- Mesleki ve etik sorumluluk bilincine sahip, yaşam boyu öğrenme bilincinde ve çağın sorunlarına karşı duyarlı olması amaçlanmaktadır.
- Öğrencilerimiz ilk yıldan ikinci yıla kadar temel mühendislik derslerini görmekte daha sonra



ise seçmeli dersler ve makine mühendisliğinin temel dersleri (termodinamik, mukavemet, makina teorisi, makina elemanları, üretim yöntemleri vb.) ile makine mühendisliği dalında uzmanlaşmaktadırlar" dedi.

PRATIĞE DAYALI DERSLER UYGULANIYOR

Eğitim sistemlerinde özellikle ilk iki yılın ağırlıklı olarak teorik derslerden oluştuğunun altını çizen Prof. Dr. Ali Güngör; "Bölümümüzde birinci sınıf öğrencilerine mühendisliğin temel dersi olan fizik dalında teorinin yanında uygulama yapabilmeleri için mekanik ve elektrik konularında laboratuvar uygulamaları yaptırılmaktadır. Ayrıca günümüzde bilgisayar bütün mühendislik dallarının ayrılmaz bir parçası haline gelmiştir. Bu amaçla birinci ve ikinci sınıf öğrencilerimiz bilgisayar programlama I ve II derslerinde bilgisayar programlamanın temellerini öğrenme ve uygulama fırsatı bulmaktadırlar. Birinci yılın yaz döneminde ise, zorunlu atölye stajı ile öğrencilerimizin teoride öğrendiklerini uygulamaya geçirme becerilerini geliştirmeleri amaçlanmıştır. Üçüncü



ve dördüncü yılda ise, öğrencilerimizin yaratıcılıklarını kullanabilecekleri, teorik derslerde öğrendikleri teknikleri uygulayabilecekleri Makina Projesi I ve II ve Bilgisayar Destekli Tasarım/ Üretim uygulama dersleri bulunmaktadır. Dördüncü sınıfta yer alan Makina Laboratuvarı I ve II derslerinde ise daha önce kazandığı mesleki bilgi ve becerileri kullanma ve yeni durumlarda uygulayabilme yeteneğinin geliştirilmesi amaçlanmıştır. Makina Laboratuvarı I kapsamında ısıl deneylerde, tamamen bağımsız olarak çalışabilen öğrencilerin yaratıcılıklarının gelişimi ve mezuniyet sonrasında karşılaşılabilecekleri yeni durumlara uyabilme becerilerinin gelişimi amaçlanmıştır. Makina Laboratuvarı II kapsamında ise mekanik ve malzeme esaslı deneyler ilgili laboratuvarlarımızda yaptırılmaktadır” dedi. Seçmeli dersler, öğrencinin termodinamik, üretim yöntemleri, mekanik ve makina teorisi v.b. derslerde öğrendiği temel teorik bilgileri, özel konular üzerinde derinlemesine uygulayabilmeleri ve mühendislik sistemlerinin detaylarını öğrenebilmek açısından önem taşımaktadır. Bu

bağlamda Ege Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Makina Mühendisliği Bölümü’ndeki seçmeli derslere çok büyük önem veriliyor. Makina mühendisliği uygulamaları konusunda hangi seçmeli derslerin olduğuna ilişkin sorduğumuz soru üzerine Prof. Dr. Ali Güngör bizlere şu bilgileri verdi: Gerekli teknik ve araçları kullanma becerilerinin öğrencilerimize kazandırılmasında özellikle seçmeli derslerimizde gruplama yoluna gidilmektedir. Özellikle öğrencilerimizin değişik ders gruplarından seçimler yapması sağlanmaktadır. Böylelikle örneğin; tasarım ile ilgili bilgisayar programlarının kullanım ve uygulamalarının öğretilmesi doğrultusunda yönlendirmeler gerçekleştirilmektedir. Bölümümüzde ayrıca zorunlu stajlar, eğitim planının ilk üç yılında gösterilmiştir. Öğrenciler staj yerlerini TMMOB Makine Mühendisleri Odası İzmir Şubesi, EBSO kontenjanları ve firmaların özel taleplerinin birikimi ve bölüm öğretim elemanlarının kişisel girişimleri ile bulunuyor.

10 FARKLI LABORATUAR

Öğretim elemanı ve öğrencilerin ders ve projelerinin yürütülmesi ve sanayinin ihtiyaç duyduğu testlerin yapılması amacıyla bölümde; Biomekanik Laboratuvarı, Fizik Laboratuvarı, Enerji Laboratuvarı, İmal Usulleri Laboratuvarı, Kaynak Laboratuvarı, Termodinamik Laboratuvarı, Makina Teorisi Laboratuvarı, Toz Metalurjisi Araştırma Laboratuvarı, Titreşim - Ses Laboratuvarı ve CAD - CAM laboratuvarı bulunuyor. Bölüm laboratuvarlarındaki cihazlar için



mekanik testlerin yapılabildiği 10kN kapasiteli çekme cihazı, mikrosertlik cihazı, gürültü ölçüm cihazı, termal kamera, ivmeölçerler, çeşitli veri toplama kartları ve sıcaklık - nem kalibrasyon cihazları mevcut.

SANTEZ, TÜBİTAK İLE EL ELE

Fakülte kapsamında gerçekleştirilen projelere dair Prof. Dr. Ali Güngör; “Bölümümüzde yakıt pili, kaynak

PROF. DR. ALI GÜNGÖR KİMDİR?

Elazığ, 1955 doğumlu olan Prof. Dr. Ali Güngör; lisansını 1977 yılında Ege Üniversitesi Mühendislik Bilimleri Fakültesi Makina Bölümü’nde yapmıştır. 1978 yılında aynı üniversitede yüksek lisans yapan Güngör, 1985 yılında Ege Üniversitesi Gün. En. Inst.’de doktora yapmıştır. Ege Üniversitesi’nde 1989 yılında doçent olduktan sonra 1996 yılında profesör unvanı sahibi oldu. Güngör, 1997 yılından beri Ege Üniversitesi Makine Bölümü’nde bölüm başkanlığı ve Termodinamik Ana Bilim Dalı başkanlığı görevini yürütüyor. Termodinamik, ısı ve madde transferi uygulamaları, ısı boruları, ısıtma ve soğutma tekniği, güneş enerjisi ısıl uygulamaları konularında birçok araştırma yapmıştır.



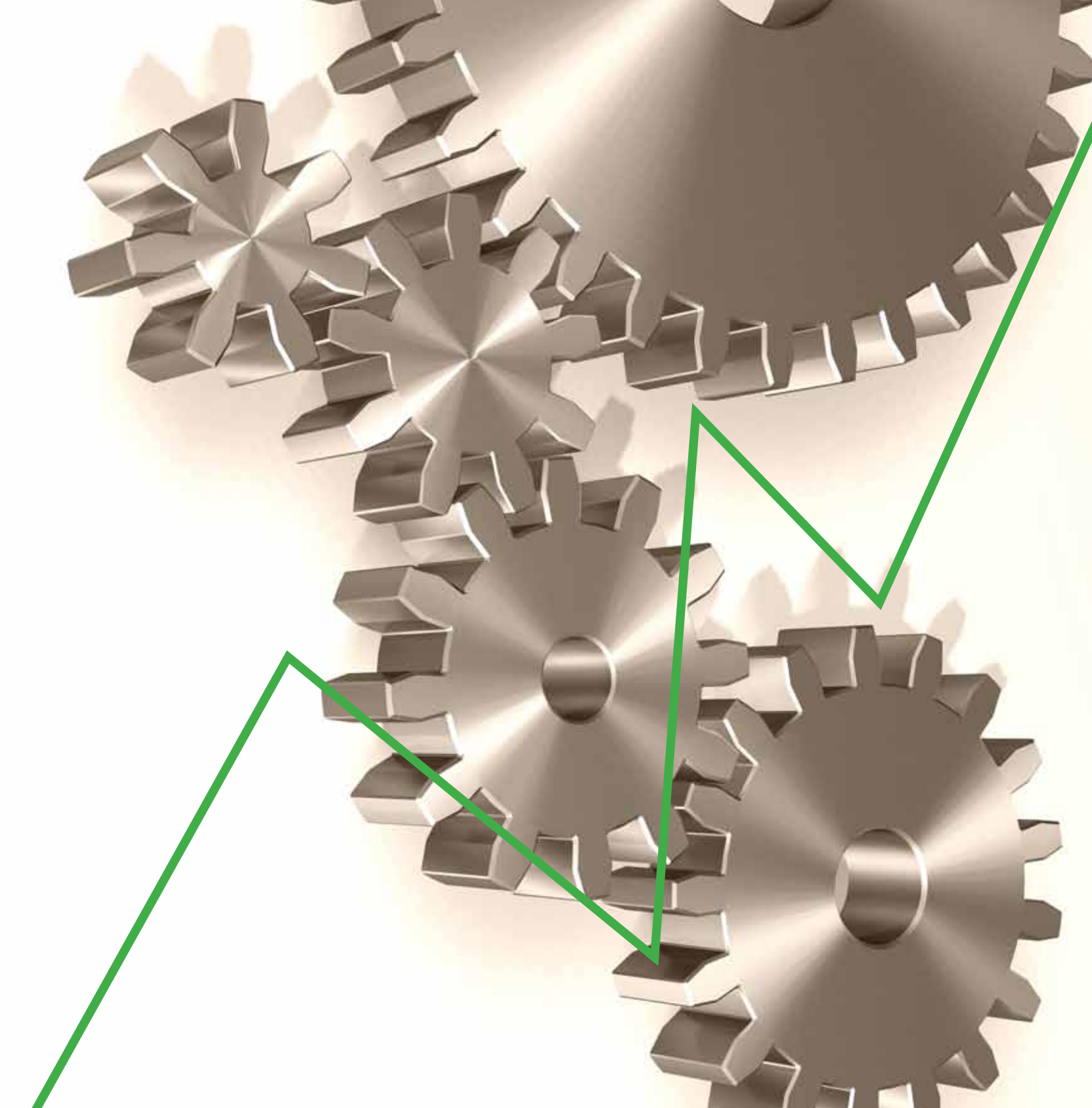
dir. Bilimsel araştırma projelerimizin bazıları TÜBİTAK ve DPT tarafından desteklenmektedir. Ayrıca öğrencilerimiz Almanya, Portekiz, Yunanistan, İspanya gibi ülkelere Erasmus öğrenci değişim programı ile gidebilmektedir” dedi.

SEKTÖR İLERLEME KAYDEDİYOR

Ülkemiz makine sanayisinin giderek geliştiğine ve gelişeceğine değinen Prof. Dr. Ali Güngör sanayi-üniversite iş birlikleri için şunları söyledi: Bölümümüz Ege Üniversitesi'nin Türkiye genelindeki sıralaması paralelinde ilk 5'inci ve 6'ncı sıralamada yer almaktadır. Mezunlarımız önemli universal birikimlerle iş yaşamına kazandırılmakta ve çok iyi konularda işlerde ve yöneticilik düzeylerinde çalışabilmektedir. Bu anlamda özellikle son yıllarda üniversiteler alt yapılarındaki donanım neticesinde deneyimli ve iyi eğitim almış bireyler yetiştiriyor. Bu konuyla doğru orantılı bir şekilde de ülkemiz makine sanayisinin giderek geliştiğine inanıyorum. Sektörümüz özellikle son dönemde çok ilerleme kaydetti. Ülkemizdeki yapının teknolojik yeniliklere öncü olabilecek seviyede, yeni teknolojiler üretebilecek kapasite ve birikime sahip olduğu düşüncesindeyim. Üniversite-sanayi iş birliklerine de yeterince ağırlık verilmesini zorunlu buluyorum.



elektrotu, ayak protezi, aktif manyetik yatak, ısı pompalı kurutma cihazları tasarımı ve kompozit malzeme üretimi gibi konular üzerine çok sayıda SANTEZ, DPT, TÜBİTAK, BAP ve TEYDEB projeleri yürütülmekte-



00 OCAK-KASIM 2010

GÖSTERGELER

Makine ihracatı yükselmeye devam ediyor

MAKİNE SEKTÖRÜ TOPLAMI 84'ÜNCÜ FASLIN TAMAMI VE 84'ÜNCÜ FASIL DIŞI MAKİNE VE AKSAMLARI İHRACATÇILARI BİRLİĞİ İŞTİGAL ALANI TOPLAMINDAN OLUŞAN MAKİNE SEKTÖRÜNÜN TAMAMININ İHRACATI 2010 YILININ OCAK-KASIM DÖNEMİNDE YÜZDE 12,7 ORANINDA ARTARAK 8 MİLYAR 984 MİLYON DOLARA YÜKSELDİ.

Makine Aksamları İhracatçıları Birliği iştirah alanına giren GTİP'ler kapsamında Türkiye geneli ihracat kayıtları belirlendi. Buna göre 2009 yılı Ocak-Kasım dönemi ihracat kayıt rakamı 5 milyar 69 milyon 693 bin dolar iken, bu rakam 2010 yılı eş zaman diliminde yüzde 11,8 oranında artarak 5 milyar 669 milyon 236 bin dolar olarak gerçekleşti. Makine sektörü toplamı, 84'üncü

faslin tamamı ve 84'üncü fasıl dışı Makine Aksamları İhracatçıları Birliği iştirah alanı itibariyle 2010 yılının ilk 11 ayında önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 12,7 oranında artarak 8 milyar 984 milyon 192 bin dolar olarak kaydedildi. Mal grupları bazında incelendiğinde ise 2010 yılı Ocak-Kasım döneminde, ihracatında en yüksek artışın endüstriyel yıkama ve kurutma makineleri olduğu açıklandı. Yüksek artış göste-

ren kalemler sırasıyla yüzde 72,1 ile diğer endüstriyel yıkama ve kurutma makineleri; yüzde 55 ile ambalaj makineleri aksam ve parçaları; yüzde 42,6 ile motorlar, aksam ve parçaları; yüzde 39,2 ile deri işleme ve imalat makineleri ve yüzde 33,6 ile rulmanlar olarak sıralanıyor. OAİB iştirah alanına giren ürünler itibariyle, mal gruplarının sektör ihracatından aldıkları paylar da endüstriyel klimalar ve soğutma makineleri birinci

MAKİNE VE AKSAMLARI İHRACATÇILARI BİRLİĞİ İŞTİGAL ALANI İTİBARIYLA İHRACAT GERÇEKLEŞTİRİLEN İLK ON ÜLKE (2009-2010 YILLARI OCAK-KASIM DÖNEMİ)

| ÜLKE | 2009 YILI | | 2010 YILI | | (%) DEĞİŞİM | |
|---------------|--------------------|----------------------|--------------------|----------------------|--------------|-------------|
| | MİKTAR | DEĞER | MİKTAR | DEĞER | MİKTAR | DEĞER |
| ALMANYA | 60,034,370 | 418,581,897 | 76,542,947 | 501,921,910 | 27.5 | 19.9 |
| İRAN | 39,242,946 | 253,318,499 | 63,055,661 | 347,126,518 | 60.7 | 37.0 |
| ABD | 22,590,823 | 295,187,952 | 28,848,241 | 330,948,938 | 27.7 | 12.1 |
| IRAK | 46,988,981 | 231,925,189 | 54,138,216 | 293,670,850 | 15.2 | 26.6 |
| İNGİLTERE | 53,458,393 | 242,014,591 | 67,569,135 | 288,052,599 | 26.4 | 19.0 |
| RUSYA FED. | 27,574,848 | 187,966,008 | 30,238,483 | 213,389,549 | 9.7 | 13.5 |
| İTALYA | 30,794,510 | 177,341,236 | 36,970,358 | 209,772,358 | 20.1 | 18.3 |
| FRANSA | 28,349,253 | 166,453,322 | 33,166,196 | 192,679,323 | 17.0 | 15.8 |
| AZERBAJCAN | 18,659,190 | 128,702,696 | 23,013,970 | 157,655,416 | 23.3 | 22.5 |
| LİBYA | 24,868,255 | 133,528,614 | 26,801,718 | 140,686,057 | 7.8 | 5.4 |
| DİĞER | 441,841,524 | 2,834,673,943 | 505,393,369 | 2,993,333,107 | 14.4 | 5.6 |
| TOPLAM | 794,403,093 | 5,069,693,948 | 945,738,294 | 5,669,236,625 | 19.1 | 11.8 |

MAKİNE VE AKSAMLARI SEKTÖRÜNÜN TAMAMINA İLİŞKİN İHRACAT KAYIT RAKAMLARI

| | OCAK-KASIM 2009 | | OCAK-KASIM 2010 | | (%) Değişim | |
|---------------------------------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|--------------|-------------|
| | Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar | Değer |
| REAKTÖRLER VE KAZANLAR | 38,106,797 | 252,738,270 | 35,563,518 | 263,981,862 | -6.7 | 4.4 |
| TÜRBİN, TURBOJET, HİDR.SİLİNDİR AKS. PRÇ. | 10,537,105 | 192,778,814 | 11,027,977 | 201,761,839 | 4.7 | 4.7 |
| POMPALAR VE KOMPRESÖRLER | 52,674,714 | 426,034,956 | 65,924,280 | 530,010,332 | 25.2 | 24.4 |
| VANALAR | 27,606,389 | 237,471,198 | 32,913,780 | 281,892,400 | 19.2 | 18.7 |
| KLİMALAR, SOĞUTUCU VE DONDURUCULAR | 322,828,208 | 1,482,511,897 | 369,914,814 | 1,681,852,353 | 14.6 | 13.4 |
| ISITICILAR VE FIRINLAR | 24,355,250 | 196,930,244 | 27,447,768 | 199,333,990 | 12.7 | 1.2 |
| HADDE VE DÖKÜM MAK., KALIPLAR, AKS. VE PRÇ. | 35,093,208 | 257,621,819 | 32,987,273 | 221,839,044 | -6.0 | -13.9 |
| GIDA SANAYİİ MAKİNELERİ, AKS. VE PARÇ. | 49,753,547 | 343,603,007 | 50,359,167 | 336,733,011 | 1.2 | -2.0 |
| TARIM VE ORMANCILIK MAKİNELERİ | 60,665,218 | 272,206,863 | 70,875,642 | 317,961,014 | 16.8 | 16.8 |
| YÜK KALDIRMA, TAŞIMA VE İSTİFLEME MAK. | 27,189,147 | 149,754,950 | 28,912,314 | 139,383,357 | 6.3 | -6.9 |
| İNŞAAT VE MADENCİLİK MAKİNELERİ | 137,416,378 | 551,028,573 | 177,361,798 | 670,868,420 | 29.1 | 21.7 |
| KAĞIT İMALİNE VE MATBAACILIĞA MAHSUS MAK. | 4,730,707 | 39,708,346 | 6,794,141 | 50,903,847 | 43.6 | 28.2 |
| DİĞER YIKAMA, KURUTMA MAKİNELERİ | 272,780,903 | 925,867,270 | 294,821,813 | 956,961,171 | 8.1 | 3.4 |
| TEKSTİL VE KONFEKSİYON MAKİNELERİ | 46,981,627 | 234,441,767 | 50,768,357 | 240,430,278 | 8.1 | 2.6 |
| DERİ İŞLEME VE İMALAT MAKİNELERİ | 1,209,636 | 5,164,231 | 1,426,927 | 7,187,106 | 18.0 | 39.2 |
| KAUÇUK, PLASTİK, LASTİK İŞLEME MAKİNELERİ | 6,021,211 | 57,424,255 | 6,406,173 | 62,386,264 | 6.4 | 8.6 |
| TAKIM TEZGAHLARI | 64,837,177 | 412,907,632 | 83,585,626 | 453,304,591 | 28.9 | 9.8 |
| DİĞER MAKİNELER , AKSAM VE PARÇALAR | 62,190,327 | 453,884,640 | 82,774,111 | 530,980,101 | 33.1 | 17.0 |
| MOTORLAR, AKSAM VE PARÇALARI | 51,821,593 | 982,737,017 | 74,993,298 | 1,293,627,751 | 44.7 | 31.6 |
| BÜRO MAKİNELERİ | 2,644,609 | 81,171,500 | 2,790,387 | 116,779,662 | 5.5 | 43.9 |
| RULMANLAR | 6,036,744 | 60,965,058 | 8,050,039 | 81,427,188 | 33.4 | 33.6 |
| SAVUNMA SAN.İÇİN SİLAH VE MÜHİMMAT | 11,559,422 | 291,408,321 | 10,468,181 | 249,950,092 | -9.4 | -14.2 |
| AMBALAJ MAKİNELERİ, AKSAM VE PARÇALARI | 2,837,178 | 61,042,067 | 3,547,507 | 94,637,224 | 25.0 | 55.0 |
| TOPLAM | 1,319,877,096 | 7,969,402,694 | 1,529,714,889 | 8,984,192,897 | 15.9 | 12.7 |

Kaynak: Tüm İhracatçı Birlikleri Kayıtları

sırada yer aldı. 2010 yılı Ocak-Kasım döneminde yüzde 14,6 pay ile endüstriyel klimalar ve soğutma makineleri birinci; yüzde 11,8 pay ile inşaat ve madencilikte kullanılan makineler ikinci;

yüzde 9,3 pay ile pompa ve kompresörler üçüncü sırada olduğu açıklandı.

ALMANYA LİDERLİĞİNİ KORUYOR

Ülkeler itibarıyla ihracat kayıt rakam-

ları incelendiğinde; 2010 yılı Ocak-Kasım döneminde en fazla ihracat yapılan ilk üç ülke sırasıyla Almanya, İran ve ABD olarak sıralanıyor. Söz konusu dönemde ilk on ülke arasında

MAKİNE VE AKSAMLARI İHRACATÇILARI BİRLİĞİ İŞTİGAL ALANI İTİBARIYLA İHRACAT KAYIT RAKAMLARI

| MAL GRUBU ADI | OCAK-KASIM 2009 | | OCAK-KASIM 2010 | | (% Değişim | |
|--------------------------------------------|--------------------|----------------------|--------------------|----------------------|-------------|-------------|
| | Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar | Değer |
| REAKTÖRLER VE KAZANLAR | 38,106,797 | 252,738,270 | 35,563,518 | 263,981,862 | -6.7 | 4.4 |
| TÜRBİNLER, TURBOJETLER, TURBOPROPELLERLER, | 10,537,105 | 192,778,814 | 11,027,977 | 201,761,839 | 4.7 | 4.7 |
| POMPALAR VE KOMPRESÖRLER | 52,674,714 | 426,034,956 | 65,924,280 | 530,010,332 | 25.2 | 24.4 |
| VANALAR | 27,606,389 | 237,471,198 | 32,913,780 | 281,892,400 | 19.2 | 18.7 |
| ENDÜSTRİYEL KLİMALAR VE SOĞUTMA MAK. | 136,716,833 | 651,344,445 | 174,229,213 | 829,633,656 | 27.4 | 27.4 |
| ENDÜSTRİYEL ISITICILAR VE FIRINLAR | 20,210,098 | 173,985,929 | 22,455,238 | 173,280,911 | 11.1 | -0.4 |
| HADDE VE DÖKÜM MAKİNELERİ, KALİPLAR, | 35,093,208 | 257,621,819 | 32,987,273 | 221,839,044 | -6.0 | -13.9 |
| GIDA SANAYİİ MAKİNELERİ, AKS. VE PARÇ. | 49,753,547 | 343,603,007 | 50,359,167 | 336,733,011 | 1.2 | -2.0 |
| TARIM VE ORMANCILIKTA KULLANILAN MAK. | 60,665,218 | 272,206,863 | 70,875,642 | 317,961,014 | 16.8 | 16.8 |
| YÜK KALDIRMA, TAŞIMA VE İSTİFLEME MAK. | 27,189,147 | 149,754,950 | 28,912,314 | 139,383,357 | 6.3 | -6.9 |
| İNŞAAT VE MADENCİLİK MAKİNELERİ | 137,416,378 | 551,028,573 | 177,361,798 | 670,868,420 | 29.1 | 21.7 |
| KAĞIT İMALİNE VE MATBAACILIĞA MAHSUS MAK. | 4,730,707 | 39,708,346 | 6,794,141 | 50,903,847 | 43.6 | 28.2 |
| DİĞER ENDÜSTRİYEL YIKAMA VE KURUTMA MAK. | 530,188 | 7,307,648 | 583,365 | 12,573,787 | 10.0 | 72.1 |
| TEKSTİL VE KONFEKSİYON MAKİNELERİ AKS. | 46,981,627 | 234,441,767 | 50,768,357 | 240,430,278 | 8.1 | 2.6 |
| DERİ İŞLEME VE İMALAT MAKİNELERİ AKS. | 1,209,636 | 5,164,231 | 1,426,927 | 7,187,106 | 18.0 | 39.2 |
| KAUÇUK, PLASTİK, LASTİK İŞLEME MAK. | 6,021,211 | 57,424,255 | 6,406,173 | 62,386,264 | 6.4 | 8.6 |
| TAKIM TEZGAHLARI | 64,837,177 | 412,907,632 | 83,585,626 | 453,304,591 | 28.9 | 9.8 |
| DİĞER MAKİNELER, AKSAM VE PARÇALAR | 53,040,580 | 385,167,065 | 70,908,020 | 443,735,023 | 33.7 | 15.2 |
| MOTORLAR, AKSAM VE PARÇALARI | 286,492 | 548,713 | 183,340 | 782,310 | -36.0 | 42.6 |
| BÜRO MAKİNELERİ | 362,697 | 5,040,021 | 406,419 | 4,573,069 | 12.1 | -9.3 |
| RULMANLAR | 6,036,744 | 60,965,058 | 8,050,039 | 81,427,188 | 33.4 | 33.6 |
| SAVUNMA SAN.İÇİN SİLAH VE MÜHİMMAT | 11,559,422 | 291,408,321 | 10,468,181 | 249,950,092 | -9.4 | -14.2 |
| AMBALAJ MAKİNELERİ AKSAM VE PARÇALARI | 2,837,178 | 61,042,067 | 3,547,507 | 94,637,224 | 25.0 | 55.0 |
| TOPLAM | 794,403,093 | 5,069,693,948 | 945,738,294 | 5,669,236,625 | 19.1 | 11.8 |

Kaynak: Tüm İhracatçı Birlikleri Kayıtları

en büyük ihracat artışının yüzde 37 ile İran'a yönelik olduğu görülüyor. Anılan ülkeye ihracatımız 347 milyon dolar olarak gerçekleşmiş. 2010 yılı Ocak-Kasım döneminde mal grupları bazında en fazla ihracat yapılan ülkeler ise endüstriyel klimalar ve soğutucularda: İngiltere, Irak, Fransa; inşaat ve madencilik makinelerinde: Almanya, İran, Libya; takım tezgâhlarında: İran, Irak, Rusya; pompa ve kompresörlerde:

Almanya, ABD, Rusya Fed; gıda sanayi makinelerinde: Almanya, Azerbaycan, Kazakistan; savunma sanayi için silah ve mühimmatta: Malezya, BAE, ABD; tekstil ve konfeksiyon makinelerinde: İran, Hindistan, Özbekistan; hadde ve döküm makinelerinde: İran, Rusya, İtalya; tarım ve ormancılık makinelerinde: ABD, Irak, Fas; vanalarda: Almanya, Irak, İran; reaktör ve kazanlarda: İst. Deri Ser. Böl., İngiltere, İspanya; türbin, tur-

bojet ve hidrolik silindirlerde: ABD, Japonya, İran; endüstriyel ısıtıcı ve fırınlarda: Almanya, KKTC, Fransa; yük kaldırma, taşıma ve istif. makinelerinde: İran, Irak, Azerbaycan; ambalaj makinelerinde: İtalya, Irak, Mısır; kauçuk, plastik, lastik işleme makinelerinde: Rusya, İran, Almanya; rulmanlarda: Almanya, Fransa, İtalya; kağıt ve matbaacılık makinelerinde: İran, Almanya, Bulgaristan.

REAKTÖRLER VE KAZANLAR

Makine ve aksamaları ihracatımızın en önemli kalemlerinden biri olan reaktörler ve kazanlar ihracatımız 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde yükseliş kaydetti. Geçtiğimiz dönemin Ocak-Kasım dönemi ile karşılaştırıldığında değer bazında yüzde 4,4 oranında yükseldi. Değer olarak ise 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 252 milyon 738 bin dolar olan reaktörler ve kazanlar ihracatımız, 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde ise yüzde 4,4 oranında artarak 263 milyon 981 bin dolar oldu.

Reaktörler ve kazanlar ihracatımızın en fazla olduğu yer ise İstanbul Deri Serbest Bölgesi. Söz konusu yere 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde 105 milyon 506 bin dolarlık reaktör ve kazanlar ihracatı gerçekleştirildi. Bu mal grubu içerisindeki en büyük ikinci ihracat pazarımızın ise İngiltere olduğu görülüyor. İngiltere'ye 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 42 milyon 50 bin dolarlık reaktör ve kazanlar ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 35 milyon 8 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı. Reaktör ve kazanlar ihracatımızın üçüncü en büyük pazarı ise İspanya oldu. İspanya'ya 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 17 milyon 969 bin dolarlık reaktör ve kazanlar ihracatı yapılırken, 2010 yılı-

nın aynı döneminde ise ihracatımız 16 milyon 23 bin dolara düştü. Dördüncü sırada yer alan ülke ise Almanya oldu. Almanya'ya 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 18 milyon 992 bin dolarlık reaktör ve kazanlar ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 14 milyon 632 bin dolar ihracat gerçekleşti.

Reaktör ve kazanlar ihracatımızın 2010 yılı Ocak-Kasım döneminde en fazla artış gösterdiği ülkenin ise yüzde 116,9 oranıyla Irak olduğu görülüyor. Söz konusu ülkeye 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 3 milyon 262 bin dolarlık reaktör ve kazanlar ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde ise bu değer yüzde 116,9 oranında değer kaydederek 7 milyon 74 bin dolar ihracat düzeyi yakaladı.

Reaktör ve kazanlar ihracatımızda ikinci sırada gelişmeyi ise yüzde

102,8 oranında değer artışıyla Çin Halk Cumhuriyeti ile yaşanmıştır. Söz konusu ülkeye 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 4 milyon 415 bin dolarlık reaktör ve kazanlar ihracatı gerçekleşirken, bu rakam 2010 yılının aynı döneminde 8 milyon 955 bin dolara ulaştı.



OAİB İŞTİĞAL ALANI İTİBARIYLA REAKTÖRLER ve KAZANLAR İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak-Kasım Dönemi)

| OCAK-KASIM 2009 | | OCAK-KASIM 2010 | | (%) DEĞİŞİM | |
|-----------------|-------------|-----------------|-------------|--------------|-------|
| Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar | Değer |
| 38.106.797 | 252.738.270 | 35.563.518 | 263.981.862 | -6,7 | 4,4 |

REAKTÖR VE KAZANLAR TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak - Kasım Dönemi)

| Ülke | 2009 YILI | | | 2010 YILI | | | (%) DEĞİŞİM | |
|------------------|-------------|------------|-------|-------------|-------------|-------|--------------|-------|
| | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar | Değer |
| İST.DERİ S. BÖL. | 5.474.311 | 83.190.220 | 15,2 | 6.980.711 | 105.506.923 | 15,1 | 27,5 | 26,8 |
| İNGİLTERE | 3.748.794 | 42.050.102 | 11,2 | 2.981.559 | 35.008.358 | 11,7 | -20,5 | -16,7 |
| İSPANYA | 1.786.521 | 17.969.438 | 10,1 | 1.141.343 | 16.023.234 | 14,0 | -36,1 | -10,8 |
| ALMANYA | 4.728.308 | 18.992.351 | 4,0 | 2.980.530 | 14.632.499 | 4,9 | -37,0 | -23,0 |
| ÇİN HALK CUM. | 424.142 | 4.415.512 | 10,4 | 900.611 | 8.955.451 | 9,9 | 112,3 | 102,8 |
| AZERBAIJAN | 1.374.999 | 7.465.838 | 5,4 | 1.465.386 | 8.665.694 | 5,9 | 6,6 | 16,1 |
| FRANSA | 1.738.056 | 7.798.967 | 4,5 | 1.576.203 | 7.303.569 | 4,6 | -9,3 | -6,4 |
| IRAK | 869.817 | 3.262.377 | 3,8 | 1.961.973 | 7.074.950 | 3,6 | 125,6 | 116,9 |
| İTALYA | 659.915 | 3.697.830 | 5,6 | 879.284 | 5.331.293 | 6,1 | 33,2 | 44,2 |
| ROMANYA | 925.725 | 2.840.638 | 3,1 | 1.306.498 | 4.989.777 | 3,8 | 41,1 | 75,7 |

TÜRBİNLER, TURBOJETLER, TURBOPROPELLER

Makine ve aksamaları ihracatımızın en önemli kalemlerinden biri olan türbinler, turbojetler, turbopropeller ihracatımız 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde yükseliş kaydetti. Geçtiğimiz dönemin Ocak-Kasım dönemi ile karşılaştırıldığında değer bazında yüzde 4,7 oranında yükseldi. Değer olarak ise 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 192 milyon 778 bin dolar olan türbinler, turbojetler, turbopropeller ihracatımız, 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde ise yüzde 4,7 oranında artarak 201 milyon 761 bin dolar oldu.

Türbinler, turbojetler, turbopropeller ihracatımızın en fazla olduğu ülke ise ABD. Söz konusu ülkeye 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde 114 milyon 374 bin dolarlık türbinler, turbojetler, turbopropeller ihracatı gerçekleştirildi. Bu mal grubu içerisindeki en büyük ikinci ihracat pazarımızın ise Japonya olduğu görülüyor. Japonya aynı zamanda yüzde 382,5 oranında ihracat artışının yaşandığı ülke olarak 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 2 milyon 923 bin dolarlık türbinler, turbojetler, turbopropeller ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 14 milyon 107 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı. Türbinler, turbojetler, turbopropeller ihracatımızın üçüncü en büyük pazarı ise İran oldu. İran'a 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 7 milyon 49 bin dolarlık türbinler, turbojetler, turbopropeller ihracatı yapılırken, 2010

yılının aynı döneminde ise ihracatımız 8 milyon 790 bin dolara düştü. Türbinler, turbojetler, turbopropeller ihracatımızın 2010 yılı Ocak-Kasım döneminde en fazla artış gösteren dördüncü ülke ise Fransa olduğu görülüyor. Söz konusu ülkeye 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 8 milyon 717 bin dolarlık türbinler, turbojetler, turbopropeller makineleri ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde ise bu değer yüzde 1,7 oranında değer kaydederek 8 milyon 571 bin dolar ihracat düzeyi yakaladı.



OAİB İŞTİGAL ALANI İTİBARIYLA TÜRBİNLER, TURBOJETLER, TURBOPROPELLER İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak-Kasım Dönemi)

| OCAK-KASIM 2009 | | OCAK-KASIM 2010 | | (%) DEĞİŞİM | |
|-----------------|-------------|-----------------|-------------|--------------|-------|
| Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar | Değer |
| 10.537.105 | 192.778.814 | 11.027.977 | 201.761.839 | 4,7 | 4,7 |

TÜRBİN, TURBOJET, HİDROLİK SİLİNDİR AKS. VE PRÇ. TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak - Kasım Dönemi)

| Ülke | 2009 YILI | | | 2010 YILI | | | (%) DEĞİŞİM | |
|---------------|-------------|-------------|-------|-------------|-------------|--------|--------------|-------|
| | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar | Değer |
| ABD | 203.479 | 117.912.106 | 579,5 | 229.519 | 114.374.490 | 498,3 | 12,8 | -3,0 |
| JAPONYA | 183.744 | 2.923.651 | 15,9 | 182.286 | 14.107.783 | 77,4 | -0,8 | 382,5 |
| İRAN | 1.905.756 | 7.049.248 | 3,7 | 2.275.522 | 8.790.981 | 3,9 | 19,4 | 24,7 |
| FRANSA | 93.883 | 8.717.974 | 92,9 | 153.238 | 8.571.294 | 55,9 | 63,2 | -1,7 |
| BELÇİKA | 546.211 | 4.369.761 | 8,0 | 1.232.500 | 7.773.492 | 6,3 | 125,6 | 77,9 |
| AVUSTURYA | 1.941.717 | 10.217.859 | 5,3 | 1.603.730 | 6.984.172 | 4,4 | -17,4 | -31,6 |
| EGE SER. BÖL. | 7.279 | 6.240.283 | 857,3 | 4.327 | 4.748.014 | 1097,2 | -40,5 | -23,9 |
| IRAK | 524.615 | 1.894.779 | 3,6 | 1.102.043 | 4.240.127 | 3,8 | 110,1 | 123,8 |
| BAE | 57.514 | 415.130 | 7,2 | 85.211 | 3.146.944 | 36,9 | 48,2 | - |
| ALMANYA | 463.335 | 4.319.288 | 9,3 | 294.733 | 2.595.502 | 8,8 | -36,4 | -39,9 |

VANALAR

Makine ve aksamaları ihracatımızın en önemli kalemlerinden biri olan vanalar ihracatımız 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde yükseliş kaydetti. Geçtiğimiz dönemin Ocak-Kasım dönemi ile karşılaştırıldığında değer bazında yüzde 18,7 oranında yükseldi. Değer olarak ise 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 237 milyon 471 bin dolar olan vanalar ihracatımız, 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde ise yüzde 18,7 oranında artarak 281 milyon 892 bin dolar oldu. Vanalar ihracatımızın en fazla olduğu ülke ise Almanya. Söz konusu ülkeye 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde 32 milyon 226 bin dolarlık vanalar ihracatı gerçekleştirildi. Bu mal grubu içerisindeki en büyük ikinci ihracat pazarımızın ise Irak olduğu görülüyor. Irak'ta 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 15 milyon 598 bin dolarlık vanalar ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 20 milyon 80 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı. Vanalar ihracatımızın üçüncü en büyük pazarı ise İran oldu. İran'a 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 11 milyon 488 bin dolarlık vanalar ihracatı yapılırken, 2010 yılının aynı döneminde ise ihracatımız 17 milyon 796 bin dolara yükseldi. Dördüncü sırada yer alan ülke ise

Libya oldu. Libya'ya 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 15 milyon 863 bin dolarlık vanalar ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 16 milyon 489 bin dolar ihracat gerçekleşti. Bu mal grubu içerisindeki en büyük ihracat artışının yaşandığı ülkenin ise Fransa olduğu görülüyor. Fransa'ya 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 5 milyon 408 bin dolarlık vanalar ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde ise bu değer yüzde

68,8 değer kazanarak 9 milyon 128 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı.



OAİB İŞTİĞAL ALANI İTİBARIYLA POMPALAR ve KOMPRESÖRLER TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak-Kasım Dönemi)

| OCAK-KASIM 2009 | | OCAK-KASIM 2010 | | (%) DEĞİŞİM | |
|-----------------|-------------|-----------------|-------------|--------------|-------|
| Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar | Değer |
| 27.606.389 | 237.471.198 | 32.913.780 | 281.892.400 | 19,2 | 18,7 |

VANALAR TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak - Kasım Dönemi)

| Ülke | 2009 YILI | | | 2010 YILI | | | (%) DEĞİŞİM | |
|--------------|-------------|------------|-------|-------------|------------|-------|--------------|-------|
| | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar | Değer |
| ALMANYA | 3.105.229 | 27.510.170 | 8,9 | 4.196.028 | 32.226.452 | 7,7 | 35,1 | 17,1 |
| IRAK | 1.704.665 | 15.598.403 | 9,2 | 2.076.831 | 20.080.844 | 9,7 | 21,8 | 28,7 |
| İRAN | 1.454.465 | 11.488.555 | 7,9 | 2.191.657 | 17.796.719 | 8,1 | 50,7 | 54,9 |
| LİBYA | 1.146.595 | 15.863.242 | 13,8 | 1.517.427 | 16.489.808 | 10,9 | 32,3 | 3,9 |
| RUSYA FED. | 1.292.742 | 13.686.147 | 10,6 | 1.512.755 | 16.354.695 | 10,8 | 17,0 | 19,5 |
| MISIR | 1.181.333 | 11.175.670 | 9,5 | 1.172.258 | 12.475.525 | 10,6 | -0,8 | 11,6 |
| İTALYA | 1.165.167 | 8.148.571 | 7,0 | 1.638.166 | 10.878.205 | 6,6 | 40,6 | 33,5 |
| AZERBAJCAN | 848.574 | 7.649.164 | 9,0 | 1.023.031 | 9.817.315 | 9,6 | 20,6 | 28,3 |
| FRANSA | 767.125 | 5.408.975 | 7,1 | 1.152.855 | 9.128.202 | 7,9 | 50,3 | 68,8 |
| TÜRKMENİSTAN | 1.079.263 | 8.555.915 | 7,9 | 1.210.787 | 9.008.611 | 7,4 | 12,2 | 5,3 |

TARIM VE ORMANCILIKTA KULLANILAN MAKİNELER

Makine ve aksamları ihracatımızın en önemli kalemlerinden biri olan tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler ihracatımız 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde yükseliş kaydetti. Geçtiğimiz dönemin Ocak-Kasım dönemi ile karşılaştırıldığında değer bazında yüzde 16,8 oranında yükseldi. Değer olarak ise 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 272 milyon 206 bin dolar olan tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler ihracatımız, 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde ise yüzde 16,8 oranında artarak 317 milyon 961 bin dolar oldu.

Tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler ihracatımızın en fazla olduğu ülke ise ABD. Söz konusu ülkeye 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde 66 milyon 656 bin dolarlık tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler ihracatı gerçekleştirildi. Bu mal grubu içerisindeki en büyük ikinci ihracat pazarımızın ise Irak olduğu görülüyor. Irak'ta 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 20 milyon 240 bin dolarlık tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 28 milyon 368 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı. Tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler ihracatımızın üçüncü en büyük pazarı ise Fas oldu. Fas'a 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 31 milyon

97 bin dolarlık tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler ihracatı yapılırken, 2010 yılının aynı döneminde ise ihracatımız 22 milyon 58 bin dolara yükseldi. Dördüncü sırada yer alan ülke ise İtalya oldu. İtalya'ya 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 9 milyon 734 bin dolarlık tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 19 milyon 980 bin dolar ihracat gerçekleşti. Bu mal grubu içerisindeki en büyük ihracat artışının yaşandığı ülkenin ise KKTC olduğu görülüyor. KKTC'ne 2009 yılının

Ocak-Kasım döneminde 2 milyon 697 bin dolarlık tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde ise bu değer yüzde 178,1 değer kazanarak 7 milyon 502 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı.



OAİB İŞTİGAL ALANI İTİBARIYLA TARIM ve ORMANCILIKTA KULLANILAN MAKİNELER TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak-Kasım Dönemi)

| OCAK-KASIM 2009 | | OCAK-KASIM 2010 | | (%) DEĞİŞİM | |
|-----------------|-------------|-----------------|-------------|--------------|-------|
| Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar | Değer |
| 60.665.218 | 272.206.863 | 70.875.642 | 317.961.014 | 16,8 | 16,8 |

TARIM VE ORMANCILIK MAKİNELERİ TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak - Kasım Dönemi)

| Ülke | 2009 YILI | | | 2010 YILI | | | (%) DEĞİŞİM | |
|-------------|-------------|------------|-------|-------------|------------|-------|--------------|-------|
| | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar | Değer |
| ABD | 11.161.151 | 61.822.480 | 5,5 | 11.794.944 | 66.656.002 | 5,7 | 5,7 | 7,8 |
| IRAK | 5.034.611 | 20.240.778 | 4,0 | 6.608.512 | 28.368.581 | 4,3 | 31,3 | 40,2 |
| FAS | 8.774.737 | 31.097.390 | 3,5 | 6.958.905 | 22.058.673 | 3,2 | -20,7 | -29,1 |
| İTALYA | 2.538.096 | 9.734.439 | 3,8 | 4.700.039 | 19.980.367 | 4,3 | 85,2 | 105,3 |
| İRAN | 1.409.518 | 6.861.254 | 4,9 | 3.135.961 | 11.883.119 | 3,8 | 122,5 | 73,2 |
| FRANSA | 1.812.263 | 6.766.419 | 3,7 | 2.423.786 | 9.090.544 | 3,8 | 33,7 | 34,3 |
| AVUSTRALYA | 1.335.022 | 6.888.807 | 5,2 | 1.590.724 | 7.784.276 | 4,9 | 19,2 | 13,0 |
| KKTC | 670.560 | 2.697.346 | 4,0 | 1.293.974 | 7.502.087 | 5,8 | 93,0 | 178,1 |
| BULGARİSTAN | 1.615.923 | 6.617.840 | 4,1 | 1.824.954 | 7.472.174 | 4,1 | 12,9 | 12,9 |
| AZERBAIJAN | 1.834.902 | 6.331.897 | 3,5 | 1.879.906 | 6.545.093 | 3,5 | 2,5 | 3,4 |

TEKSTİL VE KONFEKSİYON MAKİNELER AKSAMI

Makine ve aksamaları ihracatımızın en önemli kalemlerinden biri olan tekstil ve konfeksiyon makineler aksamı ihracatımız 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde yükseliş kaydetti. Geçtiğimiz dönemin Ocak-Kasım dönemi ile karşılaştırıldığında değer bazında yüzde 2,6 oranında yükseldi. Değer olarak ise 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 234 milyon 441 bin dolar olan tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler ihracatımız, 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde ise yüzde 2,6 oranında artarak 240 milyon 430 bin dolar oldu.

Tekstil ve konfeksiyon makineler aksamı ihracatımızın en fazla olduğu ülke ise İran. Ayrıca bu mal grubu içerisindeki en büyük ihracat artışının yaşandığı ülkelerin başında da İran'ın olduğu görülüyor. İran'a 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 15 milyon 874 bin dolarlık tekstil ve konfeksiyon makineler aksamı ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde ise bu değer yüzde 61,9 değer kazanarak 25 milyon 706 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı. Tekstil ve konfeksiyon makineler aksamı konusunda en büyük ikinci ihracat pazarımızın ise Hindistan olduğu

görülüyor. Hindistan'da 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 17 milyon 102 bin dolarlık tekstil ve konfeksiyon makineler aksamı ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 23 milyon 140 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı. Tekstil ve konfeksiyon makineler aksamı ihracatımızın üçüncü en büyük pazarı ise Özbekistan oldu. Özbekistan'a 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 15 milyon 819 bin dolarlık tekstil ve konfeksiyon makineler aksamı ihracatı yapılırken, 2010 yılının aynı döneminde ise ihracatımız 14 milyon 945 bin dolara yükseldi.

Dördüncü sırada yer alan ülke ise İngiltere oldu. İngiltere'ye 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 12 milyon 568 bin dolarlık tekstil ve konfeksiyon makineler aksamı ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 14 milyon 211 bin dolar ihracat gerçekleşti.



OAİB İŞTİGAL ALANI İTİBARIYLA TEKSTİL ve KONFEKSİYON MAKİNELERİ AKSAMI TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak-Kasım Dönemi)

| OCAK-KASIM 2009 | | OCAK-KASIM 2010 | | (%) DEĞİŞİM | |
|-----------------|-------------|-----------------|-------------|--------------|-------|
| Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar | Değer |
| 46.981.627 | 234.441.767 | 50.768.357 | 240.430.278 | 8,1 | 2,6 |

TEKSTİL VE KONFEKSİYON MAKİNELERİ TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak - Kasım Dönemi)

| Ülke | 2009 YILI | | | 2010 YILI | | | (%) DEĞİŞİM | |
|--------------|-------------|------------|-------|-------------|------------|-------|--------------|-------|
| | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar | Değer |
| İRAN | 2.793.644 | 15.874.899 | 5,7 | 5.166.124 | 25.706.150 | 5,0 | 84,9 | 61,9 |
| HINDİSTAN | 4.775.725 | 17.102.309 | 3,6 | 7.219.853 | 23.140.232 | 3,2 | 51,2 | 35,3 |
| ÖZBEKİSTAN | 4.050.170 | 15.819.991 | 3,9 | 3.764.567 | 14.945.620 | 4,0 | -7,1 | -5,5 |
| İNGİLTERE | 3.440.894 | 12.568.334 | 3,7 | 3.989.751 | 14.211.850 | 3,6 | 16,0 | 13,1 |
| ALMANYA | 1.194.473 | 8.421.341 | 7,1 | 1.707.278 | 11.289.251 | 6,6 | 42,9 | 34,1 |
| MISIR | 6.395.573 | 21.635.131 | 3,4 | 3.472.129 | 10.895.889 | 3,1 | -45,7 | -49,6 |
| BANGLADEŞ | 2.904.604 | 15.567.004 | 5,4 | 1.526.349 | 9.855.144 | 6,5 | -47,5 | -36,7 |
| SUDAN | 873.551 | 14.209.540 | 16,3 | 815.931 | 9.658.231 | 11,8 | -6,6 | -32,0 |
| FRANSA | 767.125 | 5.408.975 | 7,1 | 1.152.855 | 9.128.202 | 7,9 | 50,3 | 68,8 |
| TÜRKMENİSTAN | 1.079.263 | 8.555.915 | 7,9 | 1.210.787 | 9.008.611 | 7,4 | 12,2 | 5,3 |

KAUÇUK, PLASTİK, LASTİK İŞLEME MAKİNELERİ

Makine ve aksamaları ihracatımızın en önemli kalemlerinden biri olan kauçuk, plastik, lastik işleme makineleri ihracatımız 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde yükseliş kaydetti. Geçtiğimiz dönemin Ocak-Kasım dönemi ile karşılaştırıldığında değer bazında yüzde 8,6 oranında yükseldi. Değer olarak ise 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 57 milyon 424 bin dolar olan kauçuk, plastik, lastik işleme makineleri ihracatımız, 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde ise yüzde 8,6 oranında artarak 62 milyon 386 bin dolar oldu.

Kauçuk, plastik, lastik işleme makineleri ihracatımızın en fazla olduğu ülke ise Rusya Federasyonu. Söz konusu ülkeye 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde 8 milyon 143 bin dolarlık kauçuk, plastik, lastik işleme makineleri ihracatı gerçekleştirildi. Bu mal grubu içerisindeki en büyük ikinci ihracat pazarımızın ise İran olduğu görülüyor. İran'da 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 4 milyon 471 bin dolarlık kauçuk, plastik, lastik işleme makineleri ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 7 milyon 131 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı. Kauçuk, plastik, lastik işleme makineleri ihracatımızın üçüncü en büyük pazarı ise Almanya oldu. Almanya'ya 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 1 milyon 874 bin dolarlık kauçuk, plastik, lastik işleme makineleri ihracatı yapılırken, 2010 yılının aynı

döneminde ise ihracatımız 3 milyon 98 bin dolara yükseldi. Dördüncü sırada yer alan ülke ise Bulgaristan oldu. Bulgaristan'a 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 2 milyon 792 bin dolarlık kauçuk, plastik, lastik işleme makineleri ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 2 milyon 691 bin dolar ihracat gerçekleşti. Bu mal grubu içerisindeki en büyük ihracat artışının yaşandığı ülkenin ise Mısır olduğu görülüyor. Mısır'a 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 1 milyon 165 bin dolarlık kauçuk, plastik, lastik işleme makineleri ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde ise bu değer yüzde 93,5 değer kazanarak 2 milyon 255 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı.



OAİB İŞTİGAL ALANI İTİBARIYLA KAUÇUK, PLASTİK, LASTİK İŞLEME MAKİNELERİ TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak-Kasım Dönemi)

| OCAK-KASIM 2009 | | OCAK-KASIM 2010 | | (%) DEĞİŞİM | |
|-----------------|------------|-----------------|------------|--------------|-------|
| Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar | Değer |
| 6.021.211 | 57.424.255 | 6.406.173 | 62.386.264 | 6,4 | 8,6 |

KAUÇUK, PLASTİK, LASTİK İŞLEME MAKİNELERİ AKS. VE PRÇ. TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak - Kasım Dönemi)

| Ülke | 2009 YILI | | | 2010 YILI | | | (%) DEĞİŞİM | |
|-------------|-------------|------------|-------|-------------|------------|-------|--------------|-------|
| | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar | Değer |
| RUSYA FED. | 545.508 | 4.414.280 | 8,1 | 864.118 | 8.143.754 | 9,4 | 58,4 | 84,5 |
| İRAN | 525.024 | 4.471.270 | 8,5 | 702.707 | 7.131.832 | 10,1 | 33,8 | 59,5 |
| ALMANYA | 96.063 | 1.874.265 | 19,5 | 231.999 | 3.098.827 | 13,4 | 141,5 | 65,3 |
| BULGARİSTAN | 288.235 | 2.792.295 | 9,7 | 300.689 | 2.691.117 | 8,9 | 4,3 | -3,6 |
| KAZAKİSTAN | 189.005 | 3.033.662 | 16,1 | 193.755 | 2.523.494 | 13,0 | 2,5 | -16,8 |
| ÖZBEKİSTAN | 240.716 | 1.927.456 | 8,0 | 192.961 | 2.270.349 | 11,8 | -19,8 | 17,8 |
| MISIR | 107.357 | 1.165.871 | 10,9 | 173.630 | 2.255.414 | 13,0 | 61,7 | 93,5 |
| URDUN | 20.788 | 192.369 | 9,3 | 128.430 | 2.152.041 | 16,8 | - | - |
| IRAK | 272.522 | 1.714.188 | 6,3 | 345.752 | 2.051.083 | 5,9 | 26,9 | 19,7 |
| AZERBAYCAN | 228.898 | 1.723.196 | 7,5 | 205.199 | 1.643.566 | 8,0 | -10,4 | -4,6 |

TAKIM TEZGÂHLARI

Makine ve aksamaları ihracatımızın önemli kalemlerinden biri olan takım tezgâhları ihracatımız 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde yükseliş kaydetti. Geçtiğimiz dönemin Ocak-Kasım dönemi ile karşılaştırıldığında değer bazında yüzde 9,8 oranında yükseldi. Değer olarak ise 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 412 milyon 412 bin dolar olan takım tezgâhları ihracatımız, 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde ise yüzde 9,8 oranında artarak 453 milyon 304 bin dolar oldu.

Takım tezgâhları ihracatımızın en fazla olduğu ülke ise İran. Söz konusu ülkeye 2010 yılının Ocak-Kasım döneminde 37 milyon 224 bin dolarlık takım tezgâhları ihracatı gerçekleştirildi. Bu mal grubu içerisindeki en büyük ikinci ihracat pazarımızın ise Irak olduğu görülüyor. Irak'ta 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 31 milyon 693 bin dolarlık takım tezgâhları ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 29 milyon 967 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı. Takım tezgâhları ihracatımızın üçüncü en büyük pazarı ise Rusya Federasyonu oldu. Rusya Federasyonu'na 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 18 milyon 873 bin dolarlık takım tezgâhları ihracatı yapılırken, 2010 yılının aynı döneminde ise ihracatımız 27 milyon 203 bin dolara yükseldi. Dördüncü sırada yer alan ülke ise Almanya oldu. Almanya'ya 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 31 milyon

51 bin dolarlık takım tezgâhları ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde 26 milyon 397 bin dolar ihracat gerçekleşti. Bu mal grubu içerisindeki en büyük ihracat artışının yaşandığı ülkenin ise Brezilya olduğu görülüyor. Brezilya'ya 2009 yılının Ocak-Kasım döneminde 8 milyon 180 bin dolarlık takım tezgâhları ihracatımız söz konusu iken 2010 yılının aynı dönemine gelindiğinde ise bu değer yüzde 123,2 değer kazanarak 18 milyon 257 bin dolar ihracat düzeyi yakalandı.



OAİB İŞTİGAL ALANI İTİBARIYLA TAKIM TEZGAHLARI TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak-Kasım Dönemi)

| OCAK-KASIM 2009 | | OCAK-KASIM 2010 | | (%) DEĞİŞİM | |
|-----------------|-------------|-----------------|-------------|--------------|-------|
| Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar (Kg) | Değer (\$) | Miktar | Değer |
| 64.837.177 | 412.907.632 | 83.585.626 | 453.304.591 | 28,9 | 9,8 |

TAKIM TEZGAHLARI TÜRKİYE GENELİ İHRACATI (2009 ve 2010 Yılları Ocak - Kasım Dönemi)

| Ülke | 2009 YILI | | | 2010 YILI | | | (%) DEĞİŞİM | |
|--------------|-------------|------------|-------|-------------|------------|-------|--------------|-------|
| | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar (Kg) | Değer (\$) | \$/Kg | Miktar | Değer |
| İRAN | 3.963.212 | 31.896.516 | 8,0 | 4.455.909 | 37.224.754 | 8,4 | 12,4 | 16,7 |
| IRAK | 3.544.986 | 31.693.780 | 8,9 | 3.826.388 | 29.967.309 | 7,8 | 7,9 | -5,4 |
| RUSYA FED. | 2.508.942 | 18.873.069 | 7,5 | 3.943.750 | 27.203.396 | 6,9 | 57,2 | 44,1 |
| ALMANYA | 4.366.182 | 31.051.754 | 7,1 | 3.560.083 | 26.397.426 | 7,4 | -18,5 | -15,0 |
| BREZİLYA | 1.874.819 | 8.180.411 | 4,4 | 3.775.913 | 18.257.250 | 4,8 | 101,4 | 123,2 |
| AZERBAIJAN | 1.763.998 | 13.419.490 | 7,6 | 2.560.875 | 17.814.144 | 7,0 | 45,2 | 32,7 |
| ABD | 1.744.269 | 9.794.728 | 5,6 | 2.551.927 | 14.199.751 | 5,6 | 46,3 | 45,0 |
| S. ARABİSTAN | 3.079.184 | 13.755.687 | 4,5 | 2.458.923 | 13.148.498 | 5,3 | -20,1 | -4,4 |
| POLONYA | 1.882.309 | 9.185.648 | 4,9 | 2.517.152 | 13.146.107 | 5,2 | 33,7 | 43,1 |
| LİBYA | 1.238.281 | 10.048.662 | 8,1 | 1.564.021 | 11.611.542 | 7,4 | 26,3 | 15,6 |

Basitleştirilmiş Usul, Onaylanmış Kişi Statü Belgesi ve Onaylanmış İhracatçı Yetkisi

AB Gümrük Koduna uyumlu olarak hazırlanıp 05.02.2000 tarihinde yürürlüğe giren 4458 sayılı Gümrük Kanunu ile amaçlanan en önemli hedeflerden birisi, gümrük işlem ve formalitelerinin basitleştirilmesi ve hızlandırılmasıdır. Bu kapsamda, eşyanın gümrükte bekleme süresinin asgariye indirilmesi, zaman kayıplarının ve gereksiz harcamaların önüne geçilmesi suretiyle ticarete gümrük işlemlerinden kaynaklanan maliyetin düşürülmesi ve özellikle sanayi için girdi niteliğindeki eşyanın süratle ekonomiye kazandırılması amaçlanmaktadır.

Bu kapsamda anılan Kanunun 10 ve 71'inci maddelerinde, gümrük işlemlerine ilişkin usul ve formalitelerin hangi hallerde ve koşullarda basitleştirileceği konusunda yönetmelikle düzenleme yetkisi verilmiştir. Bu çerçevede, basitleştirilmiş usul uygulamasından hangi hallerde ve koşullarda yararlanılacağı Gümrük Yönetmeliği ile düzenlenmiştir. Dünya ticaretinin günümüzde ulaştığı hacim ve hız dikkate alındığında, ülkemiz ihracatçıları açısından dış ticaretteki rekabet koşulları ön plana çıkmaktadır. Ülkemiz ihracatçıların rekabet koşullarını iyileştirmek, maliyet arttırıcı unsurlarını azaltmak, işlem ve formalitelerini basitleştirmek ihracat hacmimizi arttırma politikasında çok önemli bir yer işgal etmektedir. Bu amaçla dürüst ticareti olumsuz etkileyen ve maliyet arttırıcı unsur olarak kabul edilen bürokratik işlemlerden dolayı bekleme ve zaman kayıplarının önüne geçilmesi, teminat maliyetlerinin asgariye indirilmesi, işlem ve formalitelerin basitleştirilmesi yönünde gerek dış ticaret mevzuatı, gerekse gümrük mevzuatında basitleştirilmiş usul uygulamaları düzenlenmiştir.

Gümrük Yönetmeliği ile dış ticaret ve gümrük mevzuatında var olan ya da daha da geliştirilecek basitleştirilmiş usul uygulamalarından yararlanma hakkı kazanacak firmalardan aranacak dış ticaret performansı ile güvenilirlik

kriterleri, Gümrük Kanunu ve Yönetmeliği, Gümrük Genel Tebliği Basitleştirilmiş Usul (Seri No : 2) ile belirlenmiş olup, Ek-5'te yer alan ve ihracatçının üyesi olduğu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği'nden alınan Performans ve Güvenilirlik Formu ile tevsik edilir. Güvenilirlik kriterleri genel şartlar olarak belirlenmiş olmasına karşın, belirlenen dış ticaret performanslarına (gerçekleştirilen ihracat ve ithalat tutarları) bağlı olarak "Onaylanmış Kişi" statüsü verilecek firmalar üç kategoriye ayrılmıştır. Bu şekilde yapılan düzenlemenin gerekçesi; dış ticaret ve gümrük mevzuatlarında var olan ya da daha da geliştirilecek basitleştirilmiş usul uygulamalarından; firmaların hak kazandıkları "Onaylanmış Kişi" statülerine göre kademeli olarak yararlanabilmesine olanak sağlamaktır.

Güvenilirlik kriterlerine (genel şartlar) ve performans kriterlerine (gerçekleştirilen ihracat ve ithalat tutarları) bağlı olarak "Onaylanmış Kişi Statüsü" verilecek kişiler üç kategoriye ayrılmıştır. Buna göre Onaylanmış Kişi Statü Belgesi verilecek kişiler, dış ticaret hacmi, istihdam düzeyi ve sermaye düzeylerine göre A sınıfı, B sınıfı ve C sınıfı olmak üzere üçe ayrılmaktadır.

1- A Sınıfı Onaylanmış Kişi Statü Belgesi sahibi kişilerin yararlanabileceği uygulamalar:

- Kayıt yoluyla rejim beyanı,
- Ertelenmiş kontrol yöntemi,
- Eksik belge ve bilgiyle beyan
- Türkiye ile Avrupa Topluluğu arasında oluşturulan Gümrük Birliği'nin Uygulanmasına İlişkin Esaslar Hakkında Karar'ın genel hükümlerine bir istisna olarak; TOBB'ne tasdik ve gümrük idarelerine vize işlemi için ibraz zorunluluğu olmadan ATR Dolaşım belgesi düzenleme,
- Tam beyanlı yaygın basitleştirilmiş usulden eşyanın özelliğine bakılmaksızın yararlanma,
- Götürü teminat sistemi,
- Kısmi teminat sistemi.

2- B Sınıfı Onaylanmış Kişi Statü Belgesi sahibi kişilerin yararlanabileceği uygulamalar:

- Ertelenmiş kontrol yöntemi,
- Eksik belge ve bilgiyle beyan
- Türkiye ile Avrupa Topluluğu arasında oluşturulan Gümrük Birliği'nin Uygulanmasına İlişkin Esaslar Hakkında Karar'ın genel hükümlerine bir istisna olarak; TOBB'ne tasdik ve gümrük idarelerine vize işlemi için ibraz zorunluluğu olmadan ATR Dolaşım belgesi düzenleme,
- Tam beyanlı yaygın basitleştirilmiş usulden eşyanın özelliğine bakılmaksızın yararlanma,
- Götürü teminat sistemi,
- Kısmi teminat sistemi.

3- C Sınıfı Onaylanmış Kişi Statü Belgesi Sahibi kişilerin yararlanabileceği uygulamalar:

- Eksik belge ve bilgiyle beyan
- Tam beyanlı yaygın basitleştirilmiş usulden eşyanın özelliğine bakılmaksızın yararlanma,
- Kısmi teminat sistemi.
- Türkiye ile Avrupa Topluluğu arasında oluşturulan Gümrük Birliği'nin Uygulanmasına İlişkin Esaslar Hakkında Karar'ın genel hükümlerine bir istisna olarak; TOBB'ne tasdik ve gümrük idarelerine vize işlemi için ibraz zorunluluğu olmadan ATR Dolaşım belgesi düzenleme,

Onaylanmış kişi statüsü için gereken genel koşullar

Onaylanmış kişi statüsü için başvuruda bulunan kişilerce,

- Yönetim kurulu üyeleri, sermayesinin yüzde onundan fazlasına sahip gerçek kişiler ile gümrük ve dış ticaret işlemlerinde temsil yetkisini haiz çalışanlarının; devletin güvenliğine karşı suçlar, anayasal düzene ve bu düzenin işleyişine karşı suçlar, devlet sırlarına karşı suçlar ve casusluk, zimmet, irtikâp, rüşvet, güveni kötüye kullanma (emniyeti suistimal), hırsızlık, dolandırıcılık, sahtecilik, inancı kötüye kullan-

ma, hileli (dolanlı) iflas, yalan tanıklık (yalan yere şahadet), suç uydurma (suç tasnii) ve iftira suçları ile ihaleye fesat karıştırma, edimin ifasına fesat karıştırma, suçtan kaynaklanan mal varlığı değerlerini aklama suçlarından mülga 765 sayılı Türk Ceza Kanunu ile 5237 sayılı Türk Ceza Kanunu'na; vergi kaçakçılığı veya vergi kaçakçılığına teşebbüs suçlarından 213 sayılı Vergi Usul Kanunu'na; mülga 1918 sayılı Kaçakçılığın Men ve Takibine Dair Kanun, mülga 4926 sayılı Kaçakçılıkla Mücadele Kanunu, 5607 sayılı Kaçakçılıkla Mücadele Kanunu, 3628 sayılı Mal Bildiriminde Bulunulması, Rüşvet ve Yolsuzluklarla Mücadele Kanunu ile 1567 sayılı Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında Kanuna muhalefetten ceza veya mahkumiyet kararı bulunmaması,

b) Başvurunun kayda alındığı ayın ilk gününden geriye dönük iki yıl içerisinde, on ikişer aylık iki dönem ayrı ayrı olmak üzere, her bir dönem içerisinde vergi kaybına neden olan gümrük mevzuatı ihlali nedeniyle, haklarında kanunun 234 ile 238'inci maddeleri uyarınca kanunun 241'inci maddesinin birinci fıkrasında öngörülen usulsüzlük cezasının üç katını aşan tutarda düzenlenmiş ceza kararı toplam sayısının, beşten fazla olmak koşuluyla, her bir dönemde işlem gören ithalat ve ihracata ilişkin gümrük beyannamesi toplam sayısının yüzde birini aşmaması,

c) Başvurunun kayda alındığı ayın ilk gününden geriye dönük iki yıl içerisinde, on ikişer aylık iki dönem ayrı ayrı olmak üzere, her bir dönem içerisinde vergi kaybına neden olan gümrük mevzuatı ihlali nedeniyle, haklarında kanunun 234 ile 238'inci maddeleri uyarınca kanunun 241'inci maddesinin birinci fıkrasında öngörülen usulsüzlük cezasının yetmiş beş katını aşan tutarda düzenlenmiş ceza kararı sayısı ve yine aynı tutardaki usulsüzlük cezasının iki yüz elli katını aşan 3065 sayılı Katma Değer Vergisi Kanunu'nun 51'inci maddesi ve 4760 sayılı Özel Tüketim Vergisi Kanunu'nun 16'ncı maddesi uyarınca düzenlenmiş ceza kararı sayısı toplamlarının, ikiden fazla olmak koşuluyla, her bir dönemde işlem gören ithalat ve ihracata ilişkin gümrük beyannamesi toplam sayısının binde üçünü aşmaması,

ç) Başvurunun kayda alındığı ayın ilk gününden geriye dönük iki yıl içerisinde, on ikişer aylık iki dönem ayrı ayrı olmak üzere, her bir dönem içerisinde gümrük mevzuatı ihlali nedeniyle haklarında kanunun 239 ve 240'uncü maddeleri uyarınca kanunun 241'inci maddesinin birinci fıkrasında öngörülen usulsüzlük cezasının üç katını aşan tutarda düzenlenmiş ceza kararı ile kanunun 241'inci maddesi uyarınca aynı maddenin birinci fıkrasında öngörülen usulsüzlük cezasını toplam sayısının, ondan fazla olmak koşuluyla, her bir dönemde işlem gören ithalat ve ihracata ilişkin gümrük beyannamesi toplam sayısının yüzde ikisini aşmaması,

d) Gümrük mevzuatı uyarınca kesinleşmiş vergi ve ceza borcu bulunmaması,

e) Vergi mevzuatı uyarınca kesinleşmiş vergi borcu bulunmaması,

f) İlgili mevzuat uyarınca kesinleşmiş sosyal güvenlik prim borcu bulunmaması,

g) İhracatçılar için, bağlı bulunulan ihracatçı birliği kayıtlarına göre, Türkiye İhracatçılar Meclisi veya ihracatçı birliklerince ilgili mevzuatı çerçevesinde performans ve güvenilirliğinin onaylanmış olması,

ğ) Dış ticaret sermaye şirketleri, grup ihracatçıları, grup ithalatçıları, Ar-Ge merkezi belgesine sahip kişiler ile bakım onarım faaliyeti yürüten ticari hava taşımacılığı şirketleri hariç imalatçı olması,

h) Başvuru yılından önceki iki yıl esas alınmak suretiyle, mali yapısının yeminli mali müşavir tarafından incelenerek, Müsteşarlıkça belirlenecek formata uygun olarak düzenlenecek raporla olumlu görüşle sonuçlandırılmış olması, koşullarının tamamının sağlanması gerekir.

(b) bendinin uygulanmasında, aynı beyannameye ilişkin düzenlenmiş birden fazla ceza kararı bir ceza kararı sayılır.

Onaylanmış kişi statüsü için gereken özel koşullar

A sınıfı onaylanmış kişi statüsü için başvuruda bulunan kişilerin aşağıdaki özel koşulları da sağlaması gerekir:

a) Dış ticaret performansına ilişkin olarak aşağıdaki koşullardan en az birinin sağlanması:

1) Başvurunun kayda alındığı ayın ilk gününden geriye dönük iki yıl içerisinde, on ikişer aylık iki dönem ayrı ayrı olmak üzere, herhangi bir dönem içerisinde asgari yirmi beş milyon FOB/ABD doları tutarında fiili ihracat yapılmış olması,

2) Başvurunun kayda alındığı ayın ilk gününden geriye dönük iki yıl içerisinde, on ikişer aylık iki dönem ayrı ayrı olmak üzere, herhangi bir dönem içerisinde gerçekleştirilen ithalat ve fiili ihracat toplamının asgari yüz milyon ABD doları tutarında olması.

b) Başvuru tarihinden geriye dönük bir ay içinde en az iki yüz elli işçi istihdam ediyor olması.

B sınıfı onaylanmış kişi statüsü için başvuruda bulunan kişilerin aşağıdaki özel koşulları da sağlaması gerekir:

a) Dış ticaret performansına ilişkin olarak aşağıdaki koşullardan en az birinin sağlanması:

1) Başvurunun kayda alındığı ayın ilk gününden geriye dönük iki yıl içerisinde, on ikişer aylık iki dönem ayrı ayrı olmak üzere, herhangi bir dönem içerisinde asgari beş milyon FOB/ABD doları tutarında fiili ihracat yapılmış olması,

2) Başvurunun kayda alındığı ayın ilk gününden geriye dönük iki yıl içerisinde, on ikişer aylık iki dönem ayrı ayrı olmak üzere, herhangi bir dönem içerisinde gerçekleştirilen ithalat ve fiili ihracat toplamının asgari yirmi milyon ABD doları tutarında olması.

b) Başvuru tarihinden geriye dönük bir ay içinde en az yüz işçi istihdam ediyor olması.

C sınıfı onaylanmış kişi statüsü için başvuruda bulunan kişilerin aşağıdaki özel koşulları da sağlaması gerekir:

a) Dış ticaret performansına ilişkin olarak aşağıdaki koşullardan en az birinin sağlanması:

1) Başvurunun kayda alındığı ayın ilk gününden geriye dönük iki yıl içerisinde, on ikişer aylık iki dönem ayrı ayrı olmak üzere, herhangi bir dönem içerisinde asgari iki milyon FOB/ABD doları

tutarında fiili ihracat yapılmış olması,
2) Başvurunun kayda alındığı ayın ilk gününden geriye dönük iki yıl içerisinde, on ikişer aylık iki dönem ayrı ayrı olmak üzere, herhangi bir dönem içerisinde gerçekleştirilen ithalat ve fiili ihracat toplamının asgari sekiz milyon ABD doları tutarında olması,

3) Başvurunun kayda alındığı ayın ilk gününden geriye dönük iki yıl içerisinde asgari yirmi beş milyon ABD doları tutarında sabit sermaye yatırımı yapmış olması.

b) Başvuru tarihinden geriye dönük bir ay içinde en az otuz işçi istihdam ediyor olması.

Dış ticaret sermaye şirketleri ve/veya grup ihracatçısı aracılığıyla ihracat yapılması durumunda, bağlı bulunan ihracatçı birliği kayıtlarına göre Türkiye İhracatçılar Meclisi veya ihracatçı birliklerinde onaylı belgede kayıtlı ihracat tutarlarından (EK-5'te yer alan ve ihracatçının üyesi olduğu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği'nden alınan Performans ve Güvenilirlik Formu ile tevsik edilir. Dış ticaret sermaye şirketleri ve/veya grup ihracatçısı aracılığıyla yapıldığı tespit edilen ihracat tutarları da imalatçı kişinin ihracatı olarak kabul edilir ve imalatçı kişinin başvurusunda dikkate alınır.

Dış ticaret sermaye şirketleri için birinci, ikinci ve üçüncü fıkralarda sayılan özel koşullar aranmaz.

Grup ihracatçıları ve grup ithalatçıları için birinci, ikinci ve üçüncü fıkraların (b) bentlerinde belirtilen özel koşul aranmaz. Ancak, grup ihracatçıları veya grup ithalatçıları tarafından yapılan başvurularda, dış ticaret işlemlerinde adlarına aracılık yapıldığı bildirilen grup imalatçıları tarafından birinci, ikinci ve üçüncü fıkraların (b) bendinde yer alan koşulun sağlanması zorunludur. Bu koşulun sağlanmasında, grup imalatçılarının sigortalı çalışan sayıları toplamı dikkate alınır.

Başvurunun kayda alınması ve incelenmesi

Statü belgesi başvurusu yetkili başmüdürlüğün genel evrak kaydına alınmasını müteakip, ilgili birim tarafından başvuru sahibinin vergi numarası, ticaret unvanı, adres bilgilerini içerir şekilde

ve takvim yılı itibarıyla müteselsil sıra numarası ile kayda alınır.

Statü belgesi başvurusu genel evrak kaydına alınmasını takiben en geç bir ay içinde incelenir.

Statü belgesinin düzenlenmesi

Aranılan belgelerin tamamının başvuru dosyasında mevcut olduğunun ve başvuru sahibinin Gümrük Yönetmeliği'nin 23 ve 24'üncü maddelerinde yer alan koşulları taşıdığına tespit edilmesi halinde yıl/yetkili başmüdürlüğün bulunduğu ilin trafik kodu/belge sınıfı/sıra numarasını içerecek şekilde (örnek 09/34/A/0001) her yıl itibarıyla müteselsil statü belgesi numarası alınarak aslı hak sahibine verilmek, bir nüshası da gümrük idaresinde saklanmak üzere iki nüsha halinde düzenlenir.

Statü belgesinin sınıfına ve kapsamına bağlı olarak, BİLGE sistemi üzerinde gerekli güncelleme işlemleri yapılır. Statü belgesinin geçerlilik süresi iki yıldır.

Statü belgesinin askıya alınması

Statü belgesinin geçerlilik süresi içinde gümrük işlemlerinden veya gümrük cezalarından doğan herhangi bir kamu alacağının, süresi içinde ödemediğinin tespit edilmesi durumunda statü belgesi, söz konusu belgeyi düzenleyen gümrük ve muhafaza başmüdürlüğünce, kesinleşmiş gümrük vergisi ve/veya ceza borcu ödenene kadar askıya alınır.

Statü belgesinin geri alınması

Statü belgesinin düzenlenme tarihini takip eden on iki aylık dönem içinde Gümrük Yönetmeliği'nin 23 maddesinin birinci fıkrasının (b), (c) ve (ç) bentlerinde belirtilen genel koşullardan herhangi birinin veya belgenin geçerlilik süresi içinde aynı fıkranın diğer bentlerinde belirtilen genel koşullardan herhangi birinin ortadan kalktığına öğrenilmesi ya da belge sahibince talep edilmesi halinde statü belgesi, söz konusu belgeyi düzenleyen gümrük ve muhafaza başmüdürlüğünce geri alınır.

Statü belgesinin iptali

Yanlış veya eksik bilgilere veya sahte belgelere dayanılarak verildiği anlaşılan statü belgesi, söz konusu belgeyi

düzenleyen gümrük ve muhafaza başmüdürlüğünce iptal edilir.

BASİTLEŞTİRİLMİŞ USULLER

1- EKSIK BEYAN USULÜ

Eksik beyan usulüne konu olabilecek belgeler

Gümrük idareleri, onaylanmış kişi statü belgesi sahibi kişiler ile yetkilendirilmiş yükümlü sertifikasına sahip kişilerin, beyannameye eklenmesi gereken belgelerden bazılarının eklenmediği ve/veya beyannameye yazılması gereken bazı bilgilerin yazılmadığı gümrük beyanını kabul edebilir.

Statü belgesi sahibi kişilerce, aşağıda sayılan belgelerin bir ya da daha fazlası beyannameye eklenmeksizin beyanda bulunulabilir:

- Orijinal fatura,
- A.TR dolaşım belgesi,
- Menşe ispat belgeleri,
- Ödeme şekli gereği ibrazı gereken navlun makbuzu ve sigorta poliçesi,
- İşlenmiş tarım ürünlerinin serbest dolaşıma sokulması halinde ibrazı gereken işlenmiş tarım ürünleri analiz sonuç raporu.

Eksik beyanı tamamlama süresi ve ek süre verilmesi

Sayılan belgelerden bir veya daha fazlası beyannameye eklenmeksizin beyanda bulunulması durumunda bu belgelerin, eksik belgeyle beyan edilmek istenen eşyaya ilişkin gümrük beyannamesinin tescil tarihinden itibaren bir ay içinde gümrük beyannamesinin tescil edildiği gümrük müdürlüğüne ibraz edilmeleri gerekir.

İndirimli veya sıfır oranında gümrük vergisinin uygulanması için gereken belgelerin eksikliği durumunda, eksik belgeyle beyan edilmek istenen eşyanın indirimli veya sıfır oranında vergilendirileceği konusunda yeterli nedenlerin olması koşuluyla, beyan sahibinin talebi üzerine gümrük müdürlüğünce söz konusu belgenin ibrazı için üç ayı geçmeyecek şekilde ek süre verilebilir. Tamamlanacak eksik beyanın gümrük kıymeti ile ilgili olması ve beyanın tamamlanmasının daha uzun bir süre gerektirdiğinin kanıtlanması durumunda, gümrük müdürlüğünce üç aydan uzun bir ek süre belirlenebilir.

Eksik beyanda bulunulamayacak durumlar

Türkiye Cumhuriyeti Gümrük Bölgesi'ne getirilen eşyanın bir gümrük rejimine tabi tutulmasına ilişkin tüm belgelerinin tam olması koşuluna bağlanan usul ve düzenlemelerin uygulamasında eksik beyan usulünden faydalanılamaz.

Beyannamenin tescili ve gümrük idaresince yapılacak kontroller

Eksik belgeyle beyan edilmek istenen eşyaya ilişkin gümrük beyannamesinin detaylı beyan ekranında yer alan basitleştirilmiş usul kodu kutucuğuna "BS-1" yazılır.

Beyannameye eklenen belgelere ilişkin bilgilere ek olarak, beyanname ekinde yer almayacak olan eksik beyana konu belgelerin BİLGE kodları, tarih ve sayıları eksiksiz girilerek bu belgelere ilişkin 44 no'lu alanda yer alan doğrulama kodu bölümüne "S" yazılır.

Statü belgesi sahibince götürü teminat uygulamasından yararlanılmadığı durumlarda beyanname ekinde yer almayacak olan eksik beyana konu belgelerin faks ya da fotokopileri beyannameye eklenir.

Vergi Tahakkuku ve Teminat İşlemleri

Götürü teminat uygulamasından yararlanan statü belgesi sahibi kişilerce, indirimli veya sıfır oranında vergi uygulaması ile muafiyet hükümlerinin uygulanmasına ilişkin belge eksikliği nedeniyle eksik beyan usulünden yararlanılmak istenilmesi durumunda, vergi tahakkuku beyana göre indirimli veya sıfır oranında vergi uygulaması ile muafiyet hükümlerine göre yapılır.

Götürü teminat uygulamasından yararlanılmadığı durumlarda yararlanmak istemeyen ya da götürü teminat yetkisi bulunmayan statü belgesi sahiplerince, indirimli veya sıfır oranında vergi ile muafiyet hükümlerinin uygulanmasına ilişkin belge eksikliği nedeniyle eksik beyan usulü için normal oranların uygulanması sonucu bulunacak miktar ile indirimli veya sıfır oranında vergi ile muafiyet hükümlerinin uygulanması sonucu bulunacak miktar arasındaki fark için gümrük idarelerince teminat istenir. Söz konusu eksik belgelerin faks veya fotokopisinin ibrazı halinde

teminat aranmayıp beyana göre işlem yapılır.

Bir ve ikinci fıkralar uyarınca eksik beyan uygulamasından yararlanan kişilerce eksik belgelerin süresi içinde gümrük idaresine sunulmaması halinde, cezai hükümler saklı kalmak kaydıyla, normal oranların uygulanması sonucu tahakkuk ettirilen ithalat vergilerine göre eksik ödenen vergiler ile Gümrük Kanunu'nun 207'nci maddesinin birinci fıkrasının (a) bendi uyarınca 6183 sayılı Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun hükümlerine göre belirlenen gecikme zammı oranında faizin yükümlüye tebliğ edildiği tarihi takiben on beş gün içinde ödenmesi zorunludur. Aksi takdirde, alınması gereken vergiler ve gecikme zammı oranındaki faiz ile ceza tutarı yükümlünün teminatından çözülerek irada kaydedilir.

Eksik belgelerin tamamlanması

Eksik belge veya belgeler, ek süreler dahil süresi içinde, 2 seri no'lu Tebliğ ekinde yer alan eksik belge tamamlama formu ile birlikte beyannamenin tescil edildiği gümrük müdürlüğüne sunulur. Gümrük Müdürlüğüne yapılan incelemede eksik belgelerin süresi içinde ve eksiksiz olarak ibraz edildiğinin anlaşılması durumunda, BİLGE sistemine söz konusu gümrük beyannamesi kapsamındaki eksik belgelerin tamamlandığı bilgisi girilir.

Eksik belgelerin süresi içinde ibraz edilmediğinin anlaşılması durumunda statü belgesi sahibi uyarılır ve hakkında Gümrük Kanunu'nun 241/1'inci maddesi tatbik edilerek Tebliğin 25 ve 26'ncı maddeleri uyarınca işlem yapmak üzere, statü belgesinin düzenlendiği gümrük ve muhafaza başmüdürlüğüne bildirimde bulunulur.

Eksik belgelerin tamamlanmasından sonra beyana göre işlem yapılan eşyaya ilişkin ithalat vergilerinin eksik tahakkuk ettirildiğinin anlaşılması halinde, bunlar için ek tahakkuk yapılır. Ayrıca, şartlar gerektiriyorsa Gümrük Kanunu'nun 234'üncü maddesi uyarınca ceza tatbik edilir.

Eksik beyanda bulunma yetkisinin askıya alınması

Eksik belge veya belgeleri ek süreler

dahil süresi içinde ibraz etmeyen statü belgesi sahibi kişiler beyannamenin tescil edildiği gümrük idaresince uyarılır ve haklarında Gümrük Kanunu'nun 241/1'inci maddesi tatbik edilerek statü belgesinin düzenlendiği gümrük ve muhafaza başmüdürlüğüne derhal bildirimde bulunulur.

(2) Süresi içinde ibraz edilmeyen eksik belge veya belgeler tamamlanincaya kadar statü belgesi sahibinin eksik beyanda bulunma yetkisinden yararlanmasına izin verilmez.

(3) Statü belgesinin geçerlilik süresince, eksik belge veya belgeleri ek süreler dahil, süresi içinde üçüncü kez ibraz etmeyen statü belgesi sahibi kişiler hakkında bir ve ikinci fıkralar uyarınca işlem yapılır ve eksik belge veya belgelerin tamamlanmasını müteakip, statü belgesi kapsamında sahip oldukları eksik beyanda bulunma yetkisi, altı ay süre ile askıya alınır.

Eksik beyanda bulunma yetkisinin geri alınması

Eksik beyanda bulunma yetkisi askıya alınan kişilerce, statü belgesinin geçerlilik süresi içinde, askıya alma süresinin bitimini müteakip, 25'inci maddenin birinci fıkrasında belirtilen ihlalin tekrar edilmesi halinde, bu kişilerin eksik beyanda bulunma yetkileri statü belgesinin geçerlilik süresi sonuna kadar geri alınır.

2- BEYANNAME YERİNE TİCARİ VE İDARİ BELGE İLE BEYAN

Gümrük Yönetmeliği'nin 147'nci maddesinin ikinci fıkrasının (b), (c), (e), (f), (g) ve (ğ) bentlerinde yer alan eşya ve akvaryum balıkları ile CIF kıymeti 500 AVRO'yu geçmeyen diğer eşyayı aynı gümrük idaresinden sürekli ve periyodik olarak ithal edenlerin; aynı gümrük idaresinden sürekli ve periyodik olarak ithal edenler; aynı gümrük idaresinden sürekli ve periyodik olarak ithal edenler ile gemilere kumanya, yağ, yakıt ve diğer malzeme verme şeklinde ihracat gerçekleştirenlerin; aynı tarife pozisyonunda sınıflandırılmış eşyayla ilgili sürekli olarak gümrük antrepo rejim beyanında bulunan kişilerin beyanname yerine ticari ve idari bir belge üzerinden tescil ve işlem yapılmasına yönelik yazılı talepleri Gümrük Yönetmeliği'nin

4 ile 24'üncü maddelerinde yer alan koşullar aranmaksızın kabul edilir.

16.04.2003 tarihli 2003/6 sayılı Genelge'ye göre, serbest dolaşıma giriş beyanına ilişkin olarak:

Beyan konusu eşyanın tespitini mümkün kılacak bilgilerin (eşyanın cins, nevi, niteliği, markası, adedi, ağırlığı, ölçü ve kıymeti) yer alması koşuluyla, fatura ve taşıma belgeleri "ticari belge", kamu kuruluşlarının resmi yazıları ise "idari belge" olarak kabul edilmektedir ve bu belgeler üzerinden tescil ve işlem yapılması durumunda ilgili kamu kuruluşları ile özel gerçek ve tüzel kişilerinden Genelge ekinde bir örneği yer alan taahhütname alınmaktadır. Beyanname yerine idari ve ticari belge üzerinden tescil ve işlem yapılması durumunda, bir ay içinde gerçekleştirilen işlemlere ilişkin tamamlayıcı beyanın izleyen ayın ilk üç günü içerisinde verilmesi zorunludur. Tamamlayıcı beyan, eşyanın tabi tutulduğu ilgili rejim beyanına ilişkin gümrük beyannamesi ile yapılır. Bu beyanda teslimine ilişkin tutanakların numaraları gösterilir. Tamamlayıcı beyanlar ile eksik beyanlar bir bütündür ve eksik beyana ilişkin beyannamenin ya da ticari veya idari belgenin tescil edildiği tarihten itibaren hüküm ifade eder.

3- REJİM BEYANININ KAYIT YOLUYLA YAPILMASI

Yalnız A Sınıfı Onaylanmış Kişi Statü Belgesi sahibi olanların yararlanabileceği ve hâlihazırda çalışmaları sürdürülmekte olan "kayıt yoluyla rejim beyanında" bulunma yetkisinin de uygulamaya geçmesi ile beyan sahibine ilgili rejim konusu eşyayı gümrüklü sahaya gelmeden doğrudan gümrük idarelerinin belirlediği ya da uygun gördüğü yerde veya kendi tesislerinde basitleştirilmiş usul çerçevesinde kayıt yoluyla ilgili rejime sokma imkânı tanınacaktır. Bu sayede, ticaret erbabının rekabet gücü ve ekonomik performansı önemli ölçüde artacaktır.

Söz konusu yetkiye ilişkin olarak Gümrük Yönetmeliği'nde gerekli düzenlemeler yapılmıştır ve uygulamayı göstermek üzere tebliğ çalışmaları devam etmektedir.

ONAYLANMIŞ KİŞİ STATÜSÜ SAHİPLERİNİN YARARLANABİLDİĞİ DİĞER KOLAYLAŞTIRMALAR

Kısmi Teminat Uygulaması
Gümrük antrepo, gümrük kontrolü altında işleme ve geçici ithalat rejimlerine tabi tutulan eşya için teminat alınması öngörülen durumlarda, statü belgesi sahibi kişilerden, talep etmeleri halinde, ithalat vergilerinin yüzde onu oranında teminat alınır.

Götürü Teminat Uygulaması

Götürü teminat uygulaması, eşyanın gümrük vergileri ve sair vergilerinin teminata bağlanmasını gerektiren bir gümrükçe onaylanmış işlem veya kullanıma tabi tutulduğu durumlarda, bu uygulamadan yararlanacak kişi için belirlenmiş tutardaki teminatın, her işlem için ayrı ayrı teminat verilmeksizin, teminata bağlanması gereken tutardan bağımsız olarak ve herhangi bir düşüm yapılmaksızın bir yıl süreyle kullanılabilmesini ifade eder.

Götürü teminat uygulamasından yararlanmak isteyen statü belgesi sahibi tarafından verilmesi gereken teminat tutarı, götürü teminat yetkisinin tanınması, güncellenmesi veya kapsamının değiştirilmesine ilişkin başvurunun yetkili başmüdürlük genel evrak kaydına alındığı ayın ilk gününden geriye dönük bir yıl içerisinde gerçekleştirdiği gümrük işlemlerine ilişkin olarak teminata konu olan gümrük vergileri ve sair vergilerin toplam kıymetinin yüzde 10'u olarak belirlenir.

Götürü teminat uygulamasından yararlanmak isteyen statü belgesi sahibi için hesaplanacak teminat tutarı,

a) Dahilde işleme rejimi dahil, götürü teminat hükümlerinin uygulanabileceği eşyaya ilişkin gümrük vergileri ve sair vergileri kapsamı durumunda 250.000 AVRO'dan,

b) Dahilde işleme rejimi dışında götürü teminat hükümlerinin uygulanabileceği eşyaya ilişkin gümrük vergileri ve sair vergileri kapsamı durumunda 75.000 AVRO'dan az olamaz.

Götürü teminat uygulamasından yararlanmak isteyen statü belgesi sahibi tarafından;

a) Götürü teminatın 4760 sayılı Özel

Tüketim Vergisi Kanunu'nun eki (I) sayılı listenin (A) cetvelinde yer alan eşyanın ithalinde ödenecek özel tüketim vergisini de kapsamı durumunda 10 milyon AVRO'yu,

b) Götürü teminatın 4760 sayılı Özel Tüketim Vergisi Kanunu'nun eki (I) sayılı listenin (A) cetvelinde yer alan eşyanın ithalinde ödenecek özel tüketim vergisini kapsamaması durumunda 2 milyon AVRO'yu, aşmayan miktarda teminat verilmesi mümkündür.

Götürü teminat yetkisinin geçerlilik süresi bir yıldır.

Götürü teminat yetkisini haiz statü belgesi sahibince, götürü teminat yetkisinin güncellenmesi için geçerlilik süresinin bitiminden önceki bir ay içinde başvuruda bulunulur.

Ertelenmiş Kontrol Uygulaması

Ertelenmiş kontrol, belge kontrolü ve gerekli görülmesi durumunda fiziki muayenenin eşyanın tesliminden sonra yapılmasını ifade eder.

BİLGE sistemi tarafından risk kriterlerine göre yapılacak değerlendirme sonucunda, ertelenmiş kontrole tabi tutulması öngörülen beyannamelerde muayene türü mavi hat olarak belirlenir ve eşyanın tesliminden sonra yapılacak belge kontrolü için bir muayene memuru atanır.

Türkiye Cumhuriyeti Gümrük Bölgesi'ne getirilen eşyanın bir gümrük rejimine tabi tutulmasına ilişkin tüm belgelerin tam olması koşuluna bağlanan usul ve düzenlemelere ilişkin gümrük beyannameleri ertelenmiş kontrole tabi tutulmaz.

Tahakkuk eden gümrük vergileri ve sair vergilerin ödenmesi veya teminata bağlanmasına ilişkin işlemlerin BİLGE sisteminde yer alan muhasebe modülü aracılığıyla tamamlanmasının ardından ertelenmiş kontrole tabi tutulmuş gümrük beyannamesi "ertelenmiş kontrolü yapılacak" duruma gelir.

Ertelenmiş kontrole tabi tutulan gümrük beyannamesi kapsamı eşyaya ilişkin olarak tahakkuk eden gümrük vergileri ve sair vergilerin, ödenmesi ya da teminata bağlanmasının ardından söz konusu eşya gümrük idaresince teslim edilir.

Gümrük muayene memuruca yapılan inceleme sırasında beyanname ve ekli belgeler arasında ciddi bir farklılık görülerek eşyanın bulunduğu depo, fabrika veya işletmeye gidilerek fiziki muayene yapılması gerektiğine karar verilmesi halinde durum bir müzekerre ile idare amirine bildirilir. İdare amirince, belge kontrolü ile görevli gümrük muayene memuru tarafından ikinci fıkra uyarınca düzenlenen müzekerrenin uygun bulunması halinde, eşyanın bulunduğu depo, fabrika veya işletmeye giderek fiziki muayenesini yapmak üzere bir gümrük muayene memuru görevlendirilir.

Onaylanmış İhracatçı Yetkisi

Onaylanmış ihracatçı yetkisi, 2006/10895 sayılı Türkiye ile Avrupa Topluluğu Arasında Oluşturulan Gümrük Birliği'nin Uygulanmasına İlişkin Esaslar Hakkında Karar'ın genel hükümlerine bir istisna olarak, A.TR dolaşım belgesinin Müsteşarlıkça yetki verilen kişi ve kuruluş tarafından onaylanma ve vize işlemi için gümrük idarelerine ibraz edilme zorunluluğu olmadan düzenlenebilmesini ifade eder.

Aşağıdaki koşulları sağlayan statü belgesi sahiplerine, talep etmeleri halinde, statü belgelerinin geçerlilik süresi içinde, onaylanmış ihracatçı yetkisi verilir.

a) Başvuru yılından bir önceki takvim yılı içerisinde veya başvurunun kayda alındığı ayın ilk gününden geriye dönük bir yıl içerisinde en az yüz adet A.TR dolaşım belgesi düzenleyip vize işlemlerini tamamlamış ve söz konusu A.TR dolaşım belgelerini kullanmış olmak.

b) Yetkilendirilmiş gümrük müşaviriyle, A.TR dolaşım belgelerinin dönemsel kontrolüne veya onaylanmasına ilişkin olarak, ilgili gümrük mevzuatı çerçeve-

sinde sözleşme yapmış olmak. Onaylanmış ihracatçı yetkisi tanınan statü belgesi sahiplerine, 2 seri no.lu tebliğin 15 no'lu ekinde belirtildiği şekilde bir onaylanmış ihracatçı yetki numarası verilir. Onaylanmış ihracatçı yetkisi kapsamında düzenlenip vize edilecek A.TR dolaşım belgeleri için ilgili gümrük mevzuatı uyarınca tespit sözleşmesi yapılan yetkilendirilmiş gümrük müşaviri tarafından dönemsel tespit raporu düzenlenmesi gerekir.

Basitleştirilmiş işlem kapsamında düzenlenecek A.TR dolaşım belgeleri, tasdik edilmeksizin, onaylanmış ihra-

catçı yetkisini haiz statü belgesi sahibi tarafından vize edilir.

Vize işlemi, onaylanmış ihracatçı yetki numarasını içerir şekilde ve tebliğin 15 no'lu ekinde yer alan formata uygun olarak onaylanmış ihracatçı tarafından yaptırılacak kaşenin, basitleştirilmiş işlem kapsamında düzenlenecek A.TR dolaşım belgesinin (12) numaralı gümrük vizesi bölümünde yer alan ihracatçı mührünün (2) numaralı bölümüne basılması ile gerçekleştirilir.

Kaynaklar:

- 1) www.gumruk.gov.tr
- 2) Konuyla ilgili mevzuat hükümleri.

EK- 5

| PERFORMANS VE GÜVENİLİRLİK FORMU | | | | |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------|--------------------------|----------------------------------------------|---------------------------------------------|
| 1- FORMU DÜZENLEYEN İHRACATÇI BİRLİĞİ | | | | |
| İhracatçı Birliği Adı : | | | | |
| 2-FORMUN KONUSU OLAN İHRACATÇI FİRMA (FİRMA) | | | | |
| Ticaret Unvanı : | | | | |
| Vergi No : | | | | |
| 3-FORMUN AİT OLDUĞU DÖNEM | | | | |
| Başlangıç Tarihi : | | Bitiş Tarihi : | | |
| 4-FİRMANIN KENDİ ADINA YAPTIĞI İHRACAT | | | | |
| İhracat Tutarı : | | | | |
| 5-FİRMANIN GRUP İMALATÇISI ADINA YAPTIĞI İHRACAT | | | | |
| | Grup İmalatçısı Ticaret Unvanı | Grup İmalatçısı Vergi No | Grup İmalatçısı adına Yapılan İhracat Tutarı | |
| 1 | | | | |
| 2 | | | | |
| TOPLAM | | | | |
| 6-FİRMANIN DTSS ARACILIĞIYLA GERÇEKLEŞTİRDİĞİ İHRACAT | | | | |
| | DTSS Ticaret Unvanı | DTSS Vergi No | DTSS Aracılığıyla İhracat Tutarı | Gerçekleştirilen |
| 1 | | | | |
| 2 | | | | |
| TOPLAM | | | | |
| 7-ARACI/GRUP ŞİRK.ARACILIĞIYLA GERÇEKLEŞTİRDİĞİ İHRACAT | | | | |
| | Aracı/Grup Ticaret Unvanı | Şirketi Vergi No | Aracı/Grup Şirketi | Aracı/Grup Şirk. Arac. Gerç. İhracat Tutarı |
| 1 | | | | |
| 2 | | | | |
| TOPLAM | | | | |
| Bu formda yer alan bilgilerin Birliğimiz kayıtlarına uygun olduğunu onaylıyorum. Bilgilerini rica ederim./..../.....(Tarih) | | | | |
| Onaylayan Makam İmza/Mühür | | | | |
| ACIKLAMALAR: | | | | |
| 1- Bu form, performans ve güvenirligi onaylanan firmanın bağlı bulunduğu ihracatçı birliği tarafından doldurulacaktır. | | | | |
| 2- İmalatçı firmalar için bu formun (1), (2), (3), (4), (6) ve (7) no.lu alanları doldurulacaktır. | | | | |
| 3- Aracı/grup ihracatçısı firmalar için bu formun (1), (2), (3), (4) ve (5) no.lu alanları doldurulacaktır. | | | | |

SEKTÖREL BAZDA İHRACAT RAKAMLARI -1000 \$

| SEKTÖRLER | KASIM | | | | OCAK-KASIM | | | |
|------------------------------------------------|-----------|-----------|---------------------|----------------|------------|-------------|---------------------|----------------|
| | 2009 | 2010 | Değişim (%10/09) | Pay(10) (%) | 2009 | 2010 | Değişim (%10/09) | Pay(10) (%) |
| I. TARIM | 1,297,052 | 1,388,416 | 7.04 | 14.69 | 11,799,833 | 13,322,351 | 12.90 | 13.04 |
| A. BİTKİSEL ÜRÜNLER | 986,539 | 1,044,836 | 5.91 | 11.05 | 8,814,114 | 9,864,966 | 11.92 | 9.66 |
| Hububat, Bakliyat, Yağlı Tohumlar ve Mamulleri | 308,240 | 321,233 | 4.22 | 3.40 | 3,267,335 | 3,642,955 | 11.50 | 3.57 |
| Yaş Meyve ve Sebze | 220,620 | 244,728 | 10.93 | 2.59 | 1,646,105 | 1,865,456 | 13.33 | 1.83 |
| Meyve Sebze Mamulleri | 97,812 | 107,298 | 9.70 | 1.14 | 932,603 | 1,006,429 | 7.92 | 0.99 |
| Kuru Meyve ve Mamulleri | 113,409 | 130,376 | 14.96 | 1.38 | 1,014,227 | 1,106,268 | 9.07 | 1.08 |
| Fındık ve Mamulleri | 157,487 | 175,698 | 11.56 | 1.86 | 1,054,390 | 1,383,729 | 31.24 | 1.35 |
| Zeytin ve Zeytinyağı | 19,771 | 12,227 | -38.16 | 0.13 | 182,304 | 170,814 | -6.30 | 0.17 |
| Tütün | 65,607 | 49,746 | -24.18 | 0.53 | 673,401 | 638,744 | -5.15 | 0.63 |
| Kesme Çiçek | 3,592 | 3,530 | -1.73 | 0.04 | 43,745 | 50,571 | 15.60 | 0.05 |
| B. HAYVANSAL ÜRÜNLER | 70,626 | 84,434 | 19.55 | 0.89 | 747,349 | 846,176 | 13.22 | 0.83 |
| Su Ürünleri ve Hayvansal Mamuller | 70,626 | 84,434 | 19.55 | 0.89 | 747,349 | 846,176 | 13.22 | 0.83 |
| C. AĞAÇ VE ORMAN ÜRÜNLERİ | 239,888 | 259,145 | 8.03 | 2.74 | 2,238,373 | 2,611,208 | 16.66 | 2.56 |
| Ağaç Mamulleri ve Orman Ürünleri | 239,888 | 259,145 | 8.03 | 2.74 | 2,238,373 | 2,611,208 | 16.66 | 2.56 |
| II. SANAYİ | 7,272,186 | 7,803,164 | 7.30 | 82.55 | 73,546,344 | 84,045,348 | 14.28 | 82.27 |
| A. TARIMA DAYALI İŞLENMİŞ ÜRÜNLER | 735,065 | 806,957 | 9.78 | 8.54 | 6,936,654 | 8,163,726 | 17.69 | 7.99 |
| Tekstil ve Hammaddeleri | 513,104 | 567,037 | 10.51 | 6.00 | 5,003,046 | 5,876,627 | 17.46 | 5.75 |
| Deri ve Deri Mamulleri | 105,038 | 109,294 | 4.05 | 1.16 | 949,128 | 1,143,689 | 20.50 | 1.12 |
| Halı | 116,923 | 130,626 | 11.72 | 1.38 | 984,480 | 1,143,410 | 16.14 | 1.12 |
| B. KİMYEVİ MADDELER VE MAM. | 851,832 | 1,169,261 | 37.26 | 12.37 | 8,725,667 | 11,306,051 | 29.57 | 11.07 |
| Kimyevi Maddeler ve Mamulleri | 851,832 | 1,169,261 | 37.26 | 12.37 | 8,725,667 | 11,306,051 | 29.57 | 11.07 |
| C. SANAYİ MAMULLERİ | 5,685,289 | 5,826,946 | 2.49 | 61.64 | 57,884,023 | 64,575,572 | 11.56 | 63.21 |
| Hazırgiyim ve Konfeksiyon | 1,206,182 | 1,184,029 | -1.84 | 12.53 | 12,064,683 | 13,189,072 | 9.32 | 12.91 |
| Otomotiv Endüstrisi | 1,399,495 | 1,308,537 | -6.50 | 13.84 | 13,506,060 | 15,649,545 | 15.87 | 15.32 |
| Gemi ve Yat | 38,185 | 73,441 | 92.33 | 0.78 | 1,615,921 | 1,069,908 | -33.79 | 1.05 |
| Elektrik - Elektronik | 848,111 | 920,491 | 8.53 | 9.74 | 7,642,164 | 8,673,842 | 13.50 | 8.49 |
| Makine ve Aksamları | 481,852 | 504,333 | 4.67 | 5.34 | 5,069,695 | 5,669,237 | 11.83 | 5.55 |
| Demir ve Demir Dışı Metaller | 442,629 | 500,417 | 13.06 | 5.29 | 4,050,353 | 5,226,887 | 29.05 | 5.12 |
| Demir Çelik Ürünleri | 912,760 | 951,200 | 4.21 | 10.06 | 10,181,175 | 11,022,072 | 8.26 | 10.79 |
| Çimento ve Toprak Ürünleri | 252,005 | 247,421 | -1.82 | 2.62 | 2,813,265 | 2,932,342 | 4.23 | 2.87 |
| Değerli Maden ve Mücevherat | 99,520 | 133,211 | 33.85 | 1.41 | 900,066 | 1,087,048 | 20.77 | 1.06 |
| Diğer Sanayi Ürünleri | 4,550 | 3,865 | -15.05 | 0.04 | 40,639 | 55,618 | 36.86 | 0.05 |
| III. MADENCİLİK | 241,566 | 261,015 | 8.05 | 2.76 | 2,201,599 | 3,315,895 | 50.61 | 3.25 |
| Madencilik Ürünleri | 241,566 | 261,015 | 8.05 | 2.76 | 2,201,599 | 3,315,895 | 50.61 | 3.25 |
| İhracatçı Birlikleri Kaydından Muaf İhracat | | | | | 4,540,245 | 1,477,853 | -67.45 | 1.45 |
| TOPLAM (*) | 8,810,805 | 9,452,595 | 7.28 | 100 | 92,088,021 | 102,161,447 | 10.94 | 100 |

(*) İhracatçı Birlikleri kaydından muaf ihracatın yaklaşık değeridir. Son ay verilerinde gözardı edilmiştir.

TÜRKİYE GENELİ KARŞILAŞTIRMALI ÜLKE RAPORU (01 OCAK - 30 KASIM 2009 / 01 OCAK - 30 KASIM 2010)

| ÜLKE ADI | TÜRKİYE GEN. ÜLKE 01 OCAK - 31 EKİM 2009 | TÜRKİYE GEN. ÜLKE 01 OCAK - 31 EKİM 2010 | TÜRKİYE GEN.MAK.SEK. 01 OCAK - 31 EKİM 2009 | TÜRKİYE GEN. MAK. SEK. 01 OCAK - 31 EKİM 2010 | TÜRKİYE DEĞ. | MAKİNE DEĞ. | |
|----------|---------------------------------------------|---------------------------------------------|------------------------------------------------|--------------------------------------------------|-------------------------|----------------|--------------|
| 1 | ALMANYA | 8,824,984,557.82 | 10,341,105,767.12 | 418,581,897.29 | 501,921,910.49 | 17.18 | 19.91 |
| 2 | İRAN (İSLAM CUM.) | 1,819,148,882.37 | 2,656,543,192.25 | 253,318,499.11 | 347,126,517.92 | 46.03 | 37.03 |
| 3 | BİR.DEVLETLER(ABD) | 2,825,121,024.14 | 3,376,964,896.64 | 295,187,951.87 | 330,948,938.04 | 19.53 | 12.11 |
| 4 | IRAK | 4,643,463,299.41 | 5,294,895,831.06 | 231,925,189.02 | 293,670,849.80 | 14.03 | 26.62 |
| 5 | BR.KRALLIK(İNGİLTERE) | 5,206,930,212.63 | 6,271,298,726.21 | 242,014,591.08 | 288,052,598.64 | 20.44 | 19.02 |
| 6 | RUSYA FEDERASYONU | 2,966,918,367.53 | 4,185,230,118.08 | 187,966,008.16 | 213,389,549.33 | 41.06 | 13.53 |
| 7 | İTALYA | 5,297,999,656.33 | 5,924,324,167.91 | 177,341,236.39 | 209,772,358.31 | 11.82 | 18.29 |
| 8 | FRANSA | 5,637,084,130.26 | 5,526,492,112.74 | 166,453,322.05 | 192,679,322.55 | -1.96 | 15.76 |
| 9 | AZERBAYCAN-NAHCIVAN | 1,272,487,482.81 | 1,411,066,045.03 | 128,702,695.81 | 157,655,416.20 | 10.89 | 22.50 |
| 10 | LİBYA | 1,671,197,718.82 | 1,807,388,932.02 | 133,528,614.32 | 140,686,056.55 | 8.15 | 5.36 |
| 11 | İST.DERİ SERB.BÖLGE | 245,013,406.50 | 254,043,809.14 | 105,831,737.79 | 130,462,770.86 | 3.69 | 23.27 |
| 12 | MISIR | 2,499,512,194.97 | 2,121,140,660.36 | 134,860,952.16 | 129,610,709.00 | -15.14 | -3.89 |
| 13 | CEZAYİR | 1,681,765,053.03 | 1,408,468,218.06 | 121,413,646.22 | 107,368,357.34 | -16.25 | -11.57 |
| 14 | SUUDI ARABISTAN | 1,624,062,597.66 | 2,070,615,996.92 | 137,446,764.77 | 103,674,810.58 | 27.50 | -24.57 |
| 15 | ROMANYA | 2,014,940,572.51 | 2,354,684,428.59 | 110,951,308.20 | 100,994,484.81 | 16.86 | -8.97 |
| 16 | TÜRKMENİSTAN | 867,388,796.67 | 1,049,041,318.79 | 93,215,582.49 | 99,952,269.90 | 20.94 | 7.23 |
| 17 | KAZAKİSTAN | 629,973,646.45 | 818,404,637.97 | 72,576,748.28 | 87,307,286.70 | 29.91 | 20.30 |
| 18 | BIRLESIK ARAP EMIRLI | 1,924,855,700.30 | 2,351,861,288.13 | 53,402,272.31 | 85,815,324.25 | 22.18 | 60.70 |
| 19 | SURIYE ARAP CUM.(SUR | 1,272,711,731.57 | 1,659,254,246.45 | 100,690,218.79 | 85,098,039.43 | 30.37 | -15.49 |
| 20 | İSPANYA | 2,595,101,149.23 | 3,243,443,622.19 | 83,013,524.60 | 82,671,104.30 | 24.98 | -0.41 |
| 21 | BELÇİKA | 1,589,733,639.70 | 1,765,599,768.56 | 62,642,878.36 | 81,953,523.97 | 11.06 | 30.83 |
| 22 | BULGARİSTAN | 1,293,866,005.44 | 1,376,977,585.06 | 76,291,512.51 | 75,428,752.97 | 6.42 | -1.13 |
| 23 | POLONYA | 1,219,953,764.77 | 1,376,242,489.59 | 53,359,665.23 | 72,992,270.15 | 12.81 | 36.79 |
| 24 | HOLLANDA | 1,920,689,783.87 | 2,216,359,558.78 | 64,686,620.20 | 63,278,646.96 | 15.39 | -2.18 |
| 25 | K.KIBRIS TÜRK CUMH. | 673,709,845.08 | 872,721,797.06 | 28,632,615.30 | 62,105,413.75 | 29.54 | 116.90 |
| 26 | GÜRCİSTAN | 695,015,649.51 | 709,269,909.12 | 136,711,918.84 | 60,284,406.65 | 2.05 | -55.90 |
| 27 | EGE SERBEST BÖLGE | 273,087,004.07 | 469,895,520.45 | 40,784,301.11 | 59,196,438.63 | 72.07 | 45.15 |
| 28 | UKRAYNA | 923,693,226.70 | 1,126,871,834.65 | 45,729,843.82 | 58,231,960.85 | 22.00 | 27.34 |
| 29 | ÖZBEKİSTAN | 260,534,146.76 | 253,823,015.50 | 50,424,692.23 | 55,302,500.43 | -2.58 | 9.67 |
| 30 | FAS | 549,862,573.72 | 579,991,956.66 | 76,691,050.26 | 54,534,534.78 | 5.48 | -28.89 |
| 31 | ÇİN HALK CUMHURİYETİ | 1,354,451,401.22 | 2,070,205,573.19 | 39,777,751.62 | 54,224,971.53 | 52.84 | 36.32 |
| 32 | MALEZYA | 115,562,460.62 | 212,586,400.53 | 25,792,106.14 | 53,663,180.71 | 83.96 | 108.06 |
| 33 | HINDİSTAN | 380,046,647.48 | 463,547,742.38 | 44,928,406.29 | 52,114,288.20 | 21.97 | 15.99 |
| 34 | ISRAİL | 1,335,188,379.48 | 1,854,916,131.20 | 42,828,467.55 | 50,303,042.41 | 38.93 | 17.45 |
| 35 | YUNANİSTAN | 1,524,563,631.13 | 1,318,818,832.04 | 62,002,089.49 | 49,428,715.03 | -13.50 | -20.28 |
| 36 | AVUSTURYA | 728,647,957.89 | 764,363,707.27 | 47,626,851.54 | 41,393,733.88 | 4.90 | -13.09 |
| 37 | TUNUS | 582,499,942.71 | 673,761,298.74 | 30,583,224.61 | 39,555,888.80 | 15.67 | 29.34 |
| 38 | BREZİLYA | 345,350,203.88 | 553,596,512.59 | 22,829,599.64 | 38,221,821.21 | 60.30 | 67.42 |
| 39 | SUDAN | 238,744,639.63 | 216,596,698.95 | 41,078,615.48 | 38,110,135.80 | -9.28 | -7.23 |
| 40 | İSVEÇ | 675,146,518.41 | 849,818,437.81 | 22,537,453.15 | 37,405,377.70 | 25.87 | 65.97 |
| 41 | PAKİSTAN | 146,421,593.46 | 178,580,642.23 | 21,325,916.50 | 35,015,869.34 | 21.96 | 64.19 |
| 42 | URDUN | 407,883,173.02 | 511,491,017.63 | 29,186,648.36 | 33,155,022.71 | 25.40 | 13.60 |
| 43 | LÜBNAN | 624,412,019.28 | 550,281,816.72 | 19,701,859.58 | 32,872,827.51 | -11.87 | 66.85 |
| 44 | MEKSİKA | 85,567,251.39 | 131,538,590.47 | 26,261,517.74 | 29,330,649.52 | 53.73 | 11.69 |
| 45 | MACARİSTAN | 390,157,263.48 | 399,383,203.25 | 27,073,735.13 | 28,328,832.92 | 2.36 | 4.64 |
| 46 | ÇEK CUMHURİYETİ | 457,237,246.77 | 624,341,784.62 | 19,900,020.38 | 27,559,413.21 | 36.55 | 38.49 |
| 47 | AFGANİSTAN | 209,729,954.87 | 229,783,180.72 | 19,709,709.86 | 25,517,761.14 | 9.56 | 29.47 |
| 48 | GÜNEY AFRIKA CUMHURİ | 227,688,063.14 | 236,861,358.55 | 16,987,764.41 | 25,333,258.39 | 4.03 | 49.13 |
| 49 | PORTEKİZ | 363,487,075.16 | 434,333,746.03 | 19,923,877.79 | 23,542,028.06 | 19.49 | 18.16 |
| 50 | AVUSTRALYA | 257,769,873.76 | 299,025,796.90 | 22,280,144.41 | 23,103,088.42 | 16.00 | 3.69 |
| | DİĞER | 12,176,414,507.43 | 13,235,740,102.94 | 582,980,329.67 | 598,889,593.89 | 8.70 | 2.73 |
| | TOPLAM | 87,547,775,624.85 | 100,683,594,025.85 | 5,069,693,947.92 | 5,669,236,624.52 | 15.00 | 11.83 |

Dış Ticarete Eğitim ve Danışmanlık

Günümüzde ihracat pazarlamasının başarı ile gerçekleştirilmesinde, yetişmiş uzman elemanlara sahip olmanın önemi açıktır. Dış ticaret ile ilgili kuruluşlarda çalışan elemanların; bu alandaki bilgi ve becerilerini geliştirmek, dış ticaretin hedeflenen düzeye ulaştırılmasında ve sağlıklı bir yapıya kavuşturulmasında ihtiyaç duyulan nitelikli iş gücünün yetiştirilmesine katkıda bulunmak amacıyla, İhracatı Geliştirme Merkezi (İGEME), İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterlikleri, Sanayi ve Ticaret Odaları, üniversiteler ve bazı özel kuruluşlar tarafından "Eğitim Programları" düzenlenmektedir.

Bu kurum ve kuruluşların, bazıları aşağıda belirtilen çeşitli konularda eğitim programları bulunmaktadır.

İHRACATA YENİ BAŞLAYANLAR İÇİN EĞİTİM PROGRAMLARI (ÇALIŞTAYLAR)

Hedef kitlesi hiç ihracat yapmamış ya da sınırlı ihracat deneyimine sahip firmaların sahipleri ya da üst düzey yöneticileridir. Bir gün süreli olarak tasarlanmıştır. Bu programlarla amaçlanan, firmalarımızın ihracata başlamak için yapısal ve sistematik şekilde hazırlanmalarını ve katılımcıların uluslararası iş yapma yeterliliğine ulaşmalarını sağlamaktır.

DİŞ TİCARET EĞİTİM PROGRAMLARI

Hedef kitlesi aktif ve potansiyel ihracatçılar olan "Dış Ticaret Eğitim Programları"nda amaçlanan firma temsilcilerini ve yöneticilerini dış ticaret konusunda bilgilendirmek ve yeniliklerden haberdar etmektir. Bir ile üç gün süreli olan bu programlar kapsamında Türk Dış Ticaret Rejimi, İhracata Yönelik Devlet Yardımları, Gümrük Mevzuatı Uygulamaları, Dahilde ve Hariçte

İşleme Rejimleri, Eximbank Kredileri ve Kredi Sigorta Garanti Programları, İhracatta KDV İstisnası, Dış Ticarete Ödeme Şekilleri ve Bankacılık İşlemleri gibi çeşitli konular işlenmektedir.

ÖZEL KONULU EĞİTİM PROGRAMLARI

Çoğunlukla bir gün süreli ve hedef kitlesi dış ticaret alanında faaliyet gösteren firma temsilcileri ve imalatçılar olan "Özel Konulu Eğitim Programları"nın amacı; katılımcıları belirlenen konu ile ilgili olarak ayrıntılı bir şekilde bilgilendirmek ve yeniliklerden haberdar etmektir. İhracata Yönelik Devlet Yardımları, Dış Ticarete Gümrük Mevzuatı ve Uygulamaları, Dış Ticarete Muhasebe İşlemleri "Özel Konulu Eğitim Programları"ndan bazılarıdır.

İŞ YÖNETİM SİSTEMİ SEMİNERLERİ

Firmaların uluslararası rekabet gücünü arttırmada hammadde girişinden pazarlama aşamasına, hatta ürün nihai tüketiciye ulaşıncaya kadar geçen tüm aşamalardaki yönetsel sorunların çözümüne yönelik bir ya da iki gün süreli bir eğitim paketidir.

ÜLKE SOHBET TOPLANTILARI

Yurt dışından dönen Ticaret Müşavirlerimizin görev yaptıkları ülkeye ilişkin bilgi ve birikimlerini aktardıkları iki, üç saat olarak planlanan "Ülke Sohbet Toplantıları"yla amaçlanan; ihracatçılarımıza ülkeyle ilgili genel bilgiler vermek, Türkiye ile ikili ticarete karşılaşılan sorunları paylaşmak ve bu ülkelerle ilgili güncel öneri ve tavsiyelerde bulunmaktır.

Eğitim programlarının organizasyonu İGEME, İhracatçı Birlikleri ve Ticaret ve Sanayi Odaları'nın işbirliğiyle gerçekleştirilmektedir. Alınan talepler doğrultusunda eğitim konuları çeşit-

lendirilerek ve daha da yoğunlaştırılarak yurdun her yerinde, talep alınan her ilimizde ihracatçılarımızın ayağına hizmet götürülmektedir. Özellikle 2000 yılından itibaren yurt genelinde düzenlenen eğitim programlarının sayısında önemli artış kaydedilmektedir. Her yıl bir önceki yıla kıyasla daha fazla sayıda eğitim programı düzenlenmesi yönünde talep alınmakta ve bunların karşılanması yoluna gidilmektedir.

İhracat yapmayı düşünen ya da halen yapmakta olan firmalar; dış ticaret mevzuatı, ülkelerin mevzuatları ve yatırım imkânları, sektörlerin dünyadaki durumu, ihracata yönelik devlet yardımları, dış taleplere ulaşma, Dünya Ticaret Örgütü ve Avrupa Birliği mevzuatı, uluslararası ticaret ve yatırımlardan kaynaklanan uyumsuzlukların çözümü, ihracat bedellerinin tahsili, lojistik ve taşıma hukuku, sigorta mevzuatı, bankalar mevzuatı, hukuki, idari, mali ve finansal açıdan şirketlerin yeniden yapılandırılması, uluslararası finansman sağlama teknikleri, sosyal güvenlik mevzuatı ile dış ticaret satış ve temsilcilik sözleşmeleri hazırlanması, yurt dışına yapılması planlanan yatırımlar ve yurt dışından Türkiye'ye yapılacak yatırım projeleri ve işbirlikleri ve benzeri konularda danışmanlık hizmetine ihtiyaç duyabilmektedir.

Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Hakkında Tebliğ (2010/8 Sayılı Tebliğ) Kapsamında Eğitim ve Danışmanlık Giderlerinin Desteklenmesi

Türkiye'de sınıflı ve/veya ticari faaliyetlerde bulunan veya yazılım sektöründe faaliyet gösteren şirketlerin uluslararası pazarlarda rekabet gücünü arttırmaya

yönelik eğitim ve danışmanlık giderleri ile İşbirliği Kuruluşlarının Dış Ticaret Müsteşarlığı'nca uygun görülen proje bazlı giderleri Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Hakkında Tebliğ (2010/8 Sayılı Tebliğ) kapsamında Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonundan (DFİF) karşılanmaktadır. Bu tebliğ kapsamındaki İşbirliği Kuruluşları; İhracatçı Birlikleri, İl Ticaret ve Sanayi/Sanayi Odaları, Organize Sanayi Bölgeleri, Endüstri Bölgeleri, Sektörel Üretici Dernekleri, Sektörel Dış Ticaret Şirketleri veya imalatçıların kurduğu dernek-birlik veya kooperatifleri olarak belirlenmiştir.

Sinai ve/veya ticari faaliyette bulunan şirketler ile yazılım sektöründe iştigal eden şirketler bu destekten yararlanmak için İhracatı Geliştirme Merkezi'ne (İGEME) başvurmaktadır.

Eğitimcilerin Düzenleyeceği Eğitim Programları

Tebliğ kapsamında firmaların, İGEME'den eğitimci statüsü alan eğitimci şirketlerden alacağı aşağıda belirtilen konular ve Dış Ticaret Müsteşarlığı'nca uygun görülen diğer konularda yurt içi eğitimlere ilişkin giderleri yıllık toplam 20 bin ABD dolarını aşmamak üzere yüzde 70 oranında desteklenmektedir. Eğitimciler tarafından düzenlenen eğitim programlarının, İGEME tarafından uygun görülen eğitmenlerce gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

Eğitimcilerin Düzenleyeceği Eğitim Programları:

- Avrupa Birliği ve Dünya Ticaret Örgütü Mevzuatı,
- Dış Ticarete Anlaşmazlıkların Çözümü ve Uluslararası Tahkim,
- Dış Ticaretin Finansmanı ve Dış Ticaret Muhasebesi,
- Dış Ticarete Fiyatlandırma,
- Dış Ticaret, Gümrük ve Kambiyo Mevzuatı,
- Dış Ticarete Kullanılan Belgeler ve Ödeme Şekilleri,
- Dış Ticarete Sözleşmeler ve Teslim Şekilleri,
- Tedarik Zinciri Yönetimi ve Lojistik,
- Uluslararası Pazarlama ve Elektronik Ticaret,
- Yenilikçilik ve Kümelenme.

Proje Bazlı Eğitim, Danışmanlık, Yurtdışı Pazarlama, Alım Heyeti ve Bireysel Danışmanlık Programları ile İstihdam Giderlerinin Desteklenmesi

Yukarıda sayılan İşbirliği Kuruluşları, İGEME koordinasyonunda

- Eğitim ve/veya danışmanlık ihtiyacının analizi,
- İş planı ve ihracat stratejilerinin hazırlanması, izlenmesi,
- İhracat potansiyelinin belirlenmesi ve ihracat yapmaya hazır hale getirilmesi,
- Süreç iyileştirme ve yönetimi,
- Bilgi ve iletişim teknolojileri danışmanlığı,
- Aynı değer zincirinde yer alan, birbirleriyle ilişki içinde olan ve coğrafi yakınlık içinde bulunan şirketlerin uluslararası rekabetçilik yönünde yol haritalarının hazırlanması ve Dış Ticaret Müsteşarlığı'nca uygun görülen diğer konulardaki proje bazlı eğitim ve/veya danışmanlık programı/programları düzenleyebilmektedir. Bu kapsamda eğitim, danışmanlık faaliyet giderleri ile program organizasyonuna yönelik faaliyet giderlerinin en fazla yüzde 75'i proje bazında 400 bin ABD dolarına kadar karşılanır.

İşbirliği Kuruluşu tarafından yukarıda sayılan konularda verilen eğitim ve/veya danışmanlık programına/programlarına katılan, aynı değer zincirinde yer alan, birbiriyle ticari ilişki ve coğrafi yakınlık içinde olan şirketlerin uluslararası rekabet amacıyla birlikte düzenledikleri faaliyetlerin kümelenme anlayışı temelinde planlanması, organizasyonu ile koordine edilmesine yönelik hazırlanan projelerde görevlendirilen en fazla iki uzman personelin istihdam giderleri en fazla yüzde 75 oranında desteklenmektedir. Bu projelerde istihdam edilen uzman personelin her biri için proje süresince ve toplamda üç yılı aşmamak üzere, ilgili İşbirliği Kuruluşunun emsal personeli brüt ücreti tutarı kadar destek verilmektedir.

Yukarıda belirtilen eğitim ve/veya danışmanlık programına/programlarına katılan şirketlere yönelik olarak İşbirliği Kuruluşunca, İGEME koordinasyonunda proje bazlı yurt dışı pazarlama

programları (ortak pazar araştırmaları, pazar ziyaretleri, küme tanıtım faaliyetleri, ticaret heyetleri, yurt dışı fuar ziyaretleri, eşleştirme vb organizasyonlar) veya yurt dışındaki alıcı firmaların Türkiye'den alım yapmaları için proje bazlı alım heyeti programları düzenlenebilir. Bu kapsamda İşbirliği Kuruluşu'nca düzenlenen beş adet yurt dışı pazarlama programı (ortak pazar araştırmaları, pazar ziyaretleri, küme tanıtım faaliyetleri, ticaret heyetleri, yurt dışı fuar ziyaretleri, eşleştirme vb organizasyonlar) için her bir program bazında 150 bin ABD dolarına kadar, on adet yurt dışındaki alıcı firmaların Türkiye'den alım yapmaları amacıyla düzenlenen alım heyeti programı için ise her bir program bazında 100 bin ABD dolarına kadar, ulaşım, konaklama, yurt dışı pazarlama veya alım heyeti kapsamındaki tanıtım ve organizasyon giderleri karşılanır.

Yukarıda sayılan eğitim ve danışmanlık programlarına ve yurt dışı pazarlama veya alım heyeti programlarına katılan şirketler, yukarıda belirtilen ve Dış Ticaret Müsteşarlığı'nca uygun görülen konularda proje bazlı bireysel danışmanlık hizmeti olarak, bu kapsamda, yıllık 50 bin ABD dolarına kadar üç yıl alacakları danışmanlık hizmetlerine ilişkin giderleri yüzde 70 oranında desteklenmektedir.

Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Hakkında Tebliğ (2010/8 Sayılı Tebliğ) kapsamında yer alan danışmanlık hizmetlerinin Dış Ticaret Müsteşarlığı'nca yetkilendirilmiş danışmanlardan veya en az doktor unvanına sahip kişilerden alınması ve bu kişilerin danışmanlık yapacağı konuda akademik bir çalışmasının (makale, araştırma, yayın vb.) bulunması gerekmektedir.

Konuyla ilgili detaylı bilgi için, Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği Genel Mevzuat ve Bilgi Danışma Servisiyle irtibata geçebilirsiniz (www.oaib.gov.tr)

Kaynaklar:

www.dtm.gov.tr
www.igeme.org.tr

MAKİNE SEKTÖRÜNDE BELİRLENEN BAZI FUARLAR (OCAK 2011 - ŞUBAT 2011 DÖNEMİ)

| AYLAR | FUAR ADI | TARİHİ | YERİ | KONUSU | WEB | ORGANİZATÖR |
|--------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------|-------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|
| OCAK | "Tekno/Tube Arabia International Trade for Industrial Machines, Metalworking, Machine Tools, Tubes and Pipes | 8-11 Ocak 2011 | Dubai, BAE | METAL İŞLEME MAKİNELERİ, KAYNAK MAKİNELERİ, AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİ, DÖKÜM MAKİNESİ, PAKETLEME MAKİNELERİ, İNŞAAT VE YAPI MALZEMELERİ | "www.messe-duesseldorf.de www.alfajer.net | Messe Düsseldorf GmbH Al Fajer Information & Services |
| | ARABPLAST, Arab International Plastics and Rubber Trade Show | 8-11 Ocak 2011 | Dubai, BAE | PLASTİK, KAUÇUK HAMMADDELERİ VE MAKİNELERİ | "www.messe-duesseldorf.de www.alfajer.net | Messe Düsseldorf GmbH Al Fajer Information & Services |
| | HEIMTEXTIL International Trade Fair for Home Textiles and Commercially Used Textiles | "12-15 Ocak 2011" | Frankfurt/Main, Almanya | TEKSTİL, HALI VB. VE MAKİNELERİ | "www.heimtextil.de www.expotim.com | Messe Frankfurt Exhibition GmbH Expotim |
| | Ima 2011 | 18-21 Ocak 2011 | Nuremberg, Almanya | ULUSLARARASI EĞLENCE VE MAKİNELER | www.reedexpo.de/ | Reed Exhibitions Deutschland GmbH |
| | IMTEX Indian Metal-Cutting Machine Tool Exhibition with International Participation | 20 - 26 Ocak 2011 | Bengaluru, Hindistan | TAKIM TEZGAHLARI, METAL İŞLEME TEKNOLOJİLERİ | imtma@imtma.in | IMTMA |
| | Enertec | 25 - 27 Ocak 2011 | Leipzig, Almanya | ENERJİ VE GÜÇ SİSTEMLERİ | www.feustelfairs.com.tr | Feustel Fairs & Travel |
| | INTERPLASTICA International Trade Fair Plastics and Rubber | 25 - 28 Ocak 2011 | Moskova, Rusya | KAUÇUK, PLASTİK, LASTİK İŞLEME MAKİNELERİ | www.interplastica.de | Messe Düsseldorf GmbH |
| ŞUBAT | PRODEXPO-Int. Exh. Of Food Bever- ages & Food Raw Materials (her yıl) | 7-11 Şubat 2011 | Moskova, Rusya | GIDA VE AMBALAJ MAKİNELERİ | www.prod-expo.ru | Expocentre |
| | STROYTECH Exhibition for Construc- tion Technologies, Equipment, Road- Building Machinery and Materials (her yıl) | 14-17 Şubat 2011 | Moskova, Rusya | TAŞIMA, İNŞAAT VE MADENCİLİK MAKİNELERİ | www.stroytekh.ru | Mvk International Exhibition Company |
| | SIMA/Simagena/Simavip Int. Agri- business Show | 20-24 Şubat, 2011 (iki yılda bir) | Paris, Fransa | TARIM MAKİNELERİ VS. | www.simaonline.com | EXPOSIMA S.A. |

**MAKİNE SEKTÖRÜNDE BELİRLENEN BAZI FUARLAR
(MART - NİSAN - MAYIS ve HAZİRAN 2011 DÖNEMİ DEVAMI)**

| AYLAR | FUAR ADI | TARİHİ | YERİ | KONUSU | WEB | ORGANİZATÖR |
|---------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------|--------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| MART | SAMOTER International Triennial Earth Moving and Building Machinery Exhibition | 2-6 Mart 2011 | Verona, İtalya | TAŞIMA, İNŞAAT VE MADENCİLİK MAKİNELERİ | http://www.samoter.com | Veronafiore |
| | ISH The World's Leading Trade Fair Bathroom, Building, Energy, Air-conditioning Technology, Renewable Energies | 15-19 Mart 2011 | "Frankfurt/Main, Almanya | Isıtma, Soğutma, Havalandırma Fuarı | www.ish.messefrankfurt.com | Hannover Messe Bileşim Fuarcılık AŞ |
| | INTER NORGA International Fair for the Hotel, Restaurant, Catering, Baking and Confectionary Trades (her yıl) | 18-23 Mart 2011 | Hamburg, Almanya | GIDA VE AMBALAJ MAKİNELERİ | http://www.internorga.de/ | "Hamburg Messe und Congress GmbH |
| | CONEXPO - CON/AGG International Construction and Construction Materials Exposition | 22-26 Mart 2011 | Las Vegas, ABD | İNŞAAT, İNŞAAT MAKİNELERİ | www.conexpoconagg.com | Association of Equipment Manufacturers (AEM) |
| | EMAQH International Machine Tool Exhibition (2 yılda bir) | 25-30 Mart 2011 | Buenos Aires, Arjantin | TAKIM TEZGAHLARI, METAL İŞLEME TEKNOLOJİLERİ | emaqh@expomahe.org | Expomahe |
| NİSAN | METAL-WORKING. TOOLS. PLASTICS' 2011 | 29 Mart-01 Nisan 2011 | Kiev,Ukrayna | TAKIM TEZGAHLARI, METAL İŞLEME TEKNOLOJİLERİ | maria@iec-expo.com.ua | International Exhibition Centre Ltd. |
| | HANNOVER MESSE | 04-08 Nisan 2011 | Hannover, Almanya | TEKNOLOJİ, İNNOVASYON VE OTOMASYON | www.hannovermesse.de | Deutsche Messe AG |
| | SMOPYC International Show of Public Works , Construction and Mining Machinery | 5-9 Nisan 2011 | Zaragoza, Spain | TAŞIMA, İNŞAAT VE MADENCİLİK MAKİNELERİ | www.feriazaragoza.com | Feria de Zaragoza |
| | CIMT China International Machine Tool Show | 11-16 Nisan 2011 (2 yılda bir) | Beijing, Çin | TAKIM TEZGAHLARI | www.cimtshow.com | China Machine Tool & Tool Builders' Association (CMTBA) |
| | KOMATEK International Construction Machinery, Technology and Products Trade Fair (2 yılda bir) | 20-24 Nisan 2011 | Ankara, Türkiye | TAŞIMA, İNŞAAT VE MADENCİLİK MAKİNELERİ | www.sada.com.tr | SADA Uzmanlık Fuarları A.Ş. |
| MAYIS | "CeMAT The World's Leading Fair for Intralogistics" | "2-6 Mayıs 2011 (3 yılda bir)" | Hannover/Almanya | TAŞIMA, İSTİFLEME VE DEPOLAMA | www.cemat.de | Deutsche Messe AG |
| | 55. International Technical and Technical Achievement Trade Fair | "09-13 Mayıs 2011 (yilda bir)" | Belgrad, Sırbistan | TEKNOLOJİK GELİŞMELER | www.sajam.co.rs | BELGRADE FAIR |
| | INTERPACK, International Fair Packaging Machinery Packaging and Confectionery Machinery | 12-18 Mayıs 2011 | Düsseldorf, Almanya | AMBALAJ MAKİNELERİ | www.interpack.de | Messe Düsseldorf GmbH |
| | GRASSLAND & MUCK-Agricultural Machinery Exhibition | "18-19 Mayıs 2011 (3 yılda bir)" | Stoneleigh, İngiltere | TARIM MAKİNELERİ (YEM VE GÜBRELEME) | www.rase.org.uk | The Royal Agricultural Machinery Society of England |
| | BUILDING AND RECONSTRUCTION (GRADNJA I OBNOVA) International Building and Building Industry Fair | 24-27 Mayıs 2011 | Sarajevo, Bosna Hersek | KLİMALAR,İSITMA, SOĞUTMA VE SAĞLIK EKİPMANLARI VB. | www.skenderija.ba | Centar 'Skenderija' - Sarajevski Sajam |
| | FEIMAFE International Machine Tools and Integrated Manufacturing Systems Trade Fair (2 yılda bir) | 23-28 Mayıs 2011 | Sao Paulo, Brezilya | TAKIM TEZGAHLARI, METAL İŞLEME TEKNOLOJİLERİ | info@feimafe.com.br | Reed Exhibitions Alcantaro Machado |
| HAZİRAN | JIMEX Uluslararası Endüstri Makineleri, Elektrik ve Otomasyon Fuarı | "6-9 Haziran 2010 12-16 Haziran 2011 17-20 Haziran 2012" | Amman, Ürdün | ENDÜSTRİYEL MAKİNELER, ELEKTRİK, OTOMASYON | www.tuyap.com.tr | TÜYAP Tüm Fuarcılık Yapım A.Ş. |
| | "ITM POLAND Innovations-Technologies-Machines Poland - Exhibition" | 14-17 Haziran 2011 | Poznan, Polonya | TAKIM TEZGAHLARI, METAL SANAYİ, KAYNAK, HİDROLİK VE PNÖMATİK, DÖKÜM, OTOMASYON SANAYİİ | "www.mtp.pl www.itm-polska.pl www.oaib.gov.tr" | "Poznan International Fair Ltd. Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği Milli Katılımı" |
| | THERMPROCESS | 28 Haziran-2 Temmuz 2011 | Dusseldorf, Almanya | ENDÜSTRİYEL FIRINLAR, ENDÜSTRİYEL İŞİ TEKNOLOJİLERİ, EKİPMANLARI VS. | "www.messe-duesseldorf.de www.thermprocess.de" | Messe Düsseldorf GmbH |

Önemli Not: Detaylı fuar araması için www.expodatabase.com ve www.fuarplus.com web siteleri ziyaret edilebilir.

Orta Anadolu Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği
0312 447 27 40
www.makinebirlik.com

Makine Sanayii Sektör Platformu
www.makinesektorplatformu.org

TURQUM
312 447 27 40
www.turqum.com

RESMİ KURUMLAR

Maliye Bakanlığı
0312 425 78 16
www.maliye.gov.tr

Sanayi ve Ticaret Bakanlığı
0312 231 95 46
www.sanayi.gov.tr

Dış Ticaret Müsteşarlığı
0312 204 75 00
www.dtm.gov.tr

Başbakanlık Gümrük Müsteşarlığı
0312 306 80 00
www.gumruk.gov.tr

Devlet Planlama Teşkilatı Müsteşarlığı
0312 294 50 00
www.dpt.gov.tr

İhracatı Geliştirme Etüd Merkezi
0312 417 22 23
www.igeme.org.tr

Makina Mühendisleri Odası (TMMOB)
0312 231 31 59
www.mmo.org.tr

Makine Sektör Meclisi Başkanlığı (TOBB)
0312 413 83 81
www.tobb.org.tr

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu
0212 339 50 00
www.deik.org.tr

Türk İşbirliği ve Kalkınma Dairesi Başkanlığı
0312 508 10 00
www.tika.gov.tr

Türkiye İstatistik Kurumu
0312 410 04 10
www.tuik.gov.tr

Hazine Müsteşarlığı
0312 204 60 00
www.hazine.gov.tr

TÜBİTAK
0312 468 53 00
www.tubitak.gov.tr

DERNEKLER

Akışkan Gücü Derneği
0212 222 19 71
www.akder.org.tr

Ambalaj Makinecileri Derneği
0216 545 49 48
www.amd.org.tr

Anadolu Un Sanayicileri Derneği
0312 281 04 68-69
www.ausd.org.tr
Anadolu Asansörcüler Derneği
0312 232 06 40
www.anasder.org.tr

Araç Üstü Ekipman İmalatçıları Derneği
0212-771 44 88
www.arusder.org.tr

Bağlantı Elemanları Sanayici ve İşadamları Derneği
0212 613 79 00
www.besiadturkey.com

Endüstriyel Otomasyon Sanayicileri Derneği
0216 469 46 96
www.enosad.org.tr

İklimlendirme, Soğutma, Klima İmalatçıları Derneği
0216 469 44 96
www.iskid.org.tr

İş Makineleri Mühendisleri Birliği
0312 385 78 94
www.ismakinalari.org

Kazan ve Basınçlı Kap Sanayicileri Birliği
0212 222 81 93
www.kbsb.org

Makine İmalatçıları Birliği
0312 468 37 49
www.mib.org.tr

Ostim Organize Sanayi Bölgesi
0312 385 50 90
www.ostim.org.tr

Öncü Sanayici ve İşadamları Derneği
0312 395 73 90
www.kilavuz.biz

Plastik Sanayicileri Derneği
0212 425 13 13
www.pagev.org.tr/pagder/main.asp

Sağlık Gereçleri Üreticileri ve Temsilcileri Derneği
0 312 433 77 88
www.sader.org.tr

Tekstil Makine ve Aksesuarları Sanayicileri Derneği
0212 552 76 60
www.temsad.com

Tüm Asansör Sanayici ve İşadamları Derneği
0216 383 09 22
www.tasiad.org.tr

Türk Tarım Alet ve Makineleri İmalatçıları Birliği
0312 419 37 94
www.tarmakbir.org

Türkiye Mermer Doğaltaş ve Makinaları Üreticileri Birliği
0312 440 83 63
www.tummer.org.tr

Türkiye İş Makineleri Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği
0216 477 70 77
www.imder.org.tr

Türk Pompa ve Vana Sanayicileri Derneği
0312 255 10 73
www.pomsad.org.tr

Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçi Dernekleri Federasyonu
0312 468 69 84
www.tumdef.org