

MAYIS 2014 SAYI: 72

moment EXPO

Makine İhracatçıları Birliği Aylık Makine İhracatı ve Ticareti Dergisi

MTG
FABTECH FUARINA
KATILDI

AĞAÇA ŞEKİL
VEREN TEKNOLOJİ:
AĞAÇ İŞLEME
MAKİNELERİ

LATİN
AMERİKANIN
BEŞİNCİ BÜYÜĞÜ
VENEZUELA



Taste the Engineering



**Layne
Bowler**

www.laynebowler.com.tr



Ekonomi
Rahat Kazanç
Başarı

Kazandıran Güç

DURMA

BUGÜN YARIN DAİMA

**ÇOK DAHA
FAZLA GÜÇ**

**DAHA AZ
MALİYET**



Kompakt Yerleşim

Esnek ve Uyumlu Üretim

Ergonomik Tasarım

Bakım Gerektirmez

Otomasyona Uyumluluk

Zaman Kaybına Son

Çok Daha Kolay Kullanım

Güçlü Gövde



ADNAN DALGAKIRAN

Makine İhracatçıları Birliği
Yönetim Kurulu Başkanı

“TÜRKİYE’DE VASATLIK İLE YÜZLEŞME”

Türk sanayisi vasatlıktan kurtulup verimlilik açısından istenilen seviyeye bir türlü ulaşamıyor. Ülkemizde vasatlıktan kurtulmak isteyenleri bekleyen sonuçlar vardır. Kimi zaman bedel ödemeniz gerekebilir. Fakat bedel ödemekten korktuğunuz vakit hiçbir şeyi değiştiremezsiniz. Toplum olarak bedel ödemeyi sevmiyoruz. Bizim için belirlenmiş sınırlarda yaşamayı seçiyoruz. Milli Eğitim Bakanlığı kayıtlarında gençlerimizin vatandaş olarak hangi özellikleri taşıması gerektiği detaylarıyla yazılmıştır. Tek model insan yetiştirme kaygısındayız. Ezberci bir eğitim sisteminde geliyoruz. Analitik düşünme yeteneğimizi geliştirmiyoruz. Sanayi Devriminden bu güne dünyadaki gelişmeler incelendiğinde bazı ülkelerin değişerek geliştiğini bazılarının ise aynı kaldığını göreceksiniz. Bu değişimi gerçekleştiren ise insandır. Değişimin temelinde insan var. Toplumdaki tüm insanların toplu bir şekilde değişeceğini düşünmek hayalciliktir. Fakat toplumun içinden çıkacak birileri pek çok şeyi değiştirebilecektir. Gelişmiş ekonomilerde nitelikli beyinler sistemin en önünde yerini alırken bizler vasatlarımızı sistemin ana unsuru haline getiriyoruz. Vasatlık riyakar topraklarda yetişir. Bu topraklarda kimse kendi hikayesini yazmak istemez, başkalarının hikayesini yazar. Türk ekonomisi ve sanayisi de bu şekildedir. Bir ürünü Almanya’da 4, Türkiye’de ise 64 firma üretir. 100 yıldır bu topraklar cari açık verir. Fakat cari açığın çözümüne yönelik tek bir akademik makale bulamazsınız. Çünkü gelecek öngörümüz 3-5 yıllıktır. 20 yıl sonra Avrupa’nın en fazla yaşlıya sahip ülkesi olacağımızı kimse önemsemez. Anadolu kurtarıcıların topraklarıdır. Sürekli bir kurtarıcı bekler. 7’inde neyse 70’inde aynı olmayı marifet sayan bir anlayıştan geliyoruz. Bu coğrafyada vasatlıktan sıyrılmak çok zordur. Bir toplumun tamamen vasatlıktan kurtulması mümkün olmasa da gelişmek için vasatlığı aşabilmiş yüzde 3 ya da 5’lik bir kesime ihtiyaç duyarsınız. Aslında dünya üzerindeki özgürlük ve sosyal imkanlarda bu kesim içindir. Onların daha yaratıcı olabilmelerini teşvik etmek içindir. Toplumu geliştirecek olanda toplumun yetiştirmek zorunda olduğu bu kesimdir. ABD’nin dünyadaki beyin göçünü ülkesine toplamasının temel nedeni budur.

Yapısal olarak Türk sanayisi teknolojisini dışarıdan alarak, o teknoloji ile üretim yapar. Daha uygun fiyatlı insan kaynağı üzerinden dünya ile rekabet etmeye çalışıyoruz. Fakat mevcut yapı ile ancak şuan ki ekonomik seviye ulaşabiliriz. Türkiye 10 bin dolarlık kişi başına düşen milli gelir düzeyini bir türlü aşamıyor. Artık bir şey yapmamız, vasatlıkla artık yüzleşmemiz gerekiyor. geniş bir kavram olan vasatlıkla mücadele için ilk adımları attık. Türkiye olarak içinde bulunduğumuz riyakarlıktan sıyrılarak, daha samimi bir şekilde bu konuya eğilmek zorundayız. Sanayi modelimizi değiştirecek nitelikli insan kaynağını yetiştirmek zorundayız. Tek tip insan modeli merakından kurtulmamız gerekiyor. Mevcut iklimden istediğimiz sonuçlar çıkmaz. Gelişmemizi sağlayacak girişimci, sanatçı, akademisyen, üretici hangi iklimten çıkacaksa yüzümüzü o yöne dönebilmeliyiz. Dönüşüm cesaret isteyen bir şeydir. Dönüşmek acılı bir süreçtir. Dönüşmek isteyip istemediğimize karar vermeliyiz. Dönüşmek yerine dönüşmüş gibi yapamayız. G.Kore’nin kişi başına düşen milli gelirinin 80 dolar olduğu yıllarda, Gana’nın 180 dolar, Türkiye’nin ise 380 dolardı. Günümüzde üç ülkenin ulaştığı seviyede ortadadır. Dünya ticareti büyüyor. Türkiye ise sadece payına düşenle yetiniyor. Ve biz bunun adına ekonomik gelişme diyoruz. Değişimi sağlamanın ana yolu devleti küçültüp, özgürlükleri azami ölçüde taşıyarak, toplumun içinden çıkacak rol modelleri izlemektir.

ORYEM

YEM MAKİNA TEKNOLOJİLERİ

YEM MAKİNA
İMALATINDA
TEKNOLOJİ
FARKI



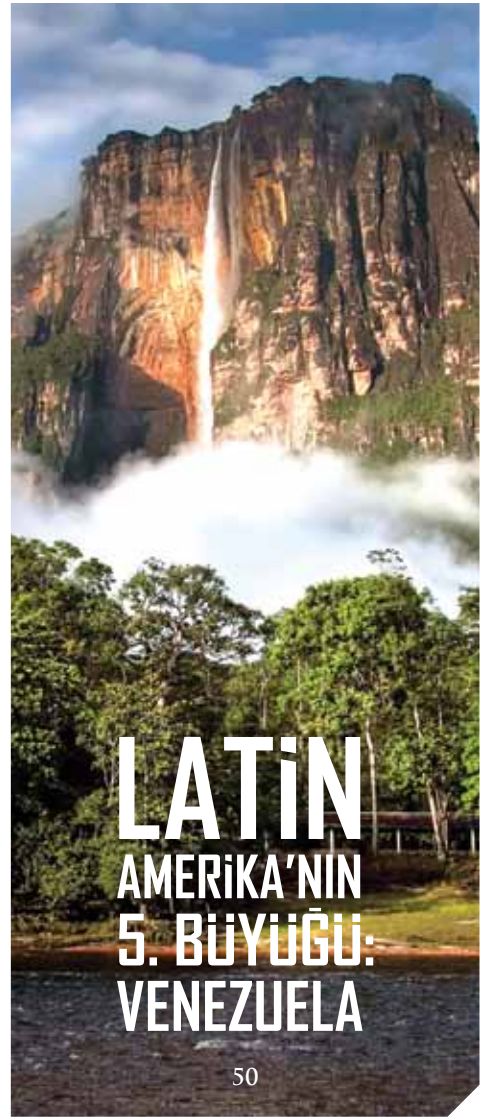
ORYEM MAKİNA SANAYİ ve TİC.A.Ş
O.S.B. 6 Sk No: 9 KONYA / TÜRKİYE
T: +90 332 239 13 14 / 239 13 20
F: +90 332 239 13 15
oryem@oryem.com.tr
www.oryem.com.tr



UNORMAK
GARANTİSİ VE GÜVENCESİ ALTINDADIR



- 8 **GÜNDEM** MAİB YÖNETİM KURULU, BİLİM, SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANI FİKRİ İŞİK İLE BİR ARAYA GELDİ
- 9 **GÜNDEM** MOMENT EXPO ÇANTANIZDA, CEBİNİZDE!
- 10 **GÜNDEM** MTG, FABTECH FUARINA KATILDI
- 12 **GÜNDEM** MTG, MECANICA FUARINDA YERİNİ ALDI
- 14 **GÜNDEM** ISK-SODEX 2014'E POMPA VE VANA SEKTÖRÜ DAMGASINI VURDU
- 18 **GÜNDEM** TÜRK MAKİNELERİ KONYA'DA GÖRÜCÜYE ÇIKTI
- 20 **GÜNDEM** İŞ DÜNYASI 12. SANAYİ KONGRESİNDE BULUŞTU
- 24 **GÜNDEM** İSDER'DE ENDER AKBAYTOGAN DÖNEMİ
- 25 **GÜNDEM** TARMAKBİR 27. OLAĞAN GENEL KURULU YAPILDI
- 26 **GÜNDEM** TUDÖKSAD YENİ YÖNETİM VE DENETİM KURULU ÜYELERİNİ SEÇTİ
- 27 **GÜNDEM** ENOSAD, ENDÜSTRİYEL OTOMASYON KONGRE VE SERGİSİNE HAZIRLANIYOR
- 28 **GÜNDEM** GELİŞMİŞ ÜLKELERİN KÜRESEL ÜRETİMDEKİ PAYI DÜŞÜYOR
- 30 **SEKTÖRDEN** "İRAN'IN EN BÜYÜK HADDE TESİSİNİ FİRMAMIZ KURDU"
- 34 **SEKTÖRDEN** "TARIM MAKİNELERİ ÜRETİMİNDE YENİLİKLERİN ÖNCÜSÜYÜZ"
- 38 **KAPAK** AĞACA ŞEKİL VEREN TEKNOLOJİ: AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİ
- 50 **ÜLKELERDEN** LATİN AMERİKA'NIN 5. BÜYÜĞÜ: VENEZUELA
- 60 **AKADEMİK** "BÖLGE SANAYİSİYLE İŞBİRLİĞİ YAPARAK NİTELİKLİ MÜHENDİSLER YETİŞTİRİYORUZ"
- 66 **RÖPORTAJ** "SEKTÖREL TANITIM FAALİYETLERİ VE LOBİ ÇALIŞMALARINA HIZ VERECEĞİZ"
- 70 **MESLEKİ EĞİTİM** "BÖLGE SANAYİSİ İÇİN TEKNİK ELEMAN YETİŞTİRİYORUZ"
- 74 **MAKALE** GELİŞMİŞ ÜLKELERDE BÜYÜME BEKLENTİSİ ARTIYOR
- 78 **RÖPORTAJ** "TÜRKİYE'NİN İHRACATINA İZMİR YÖN VERİYOR"
- 82 **MAKİNE TARİHİ** GEÇMİŞTEN BUGÜNE TÜRKİYE'DE MÜHENDİSLİK EĞİTİMİ
- 84 **JUNIOR** BHP TEKNİK VE ENDÜSTRİ MESLEK LİSESİ ÖDÜLLERİ TOPLADI
- 87 **GÖSTERGELER** YILIN DÖRDÜNCÜ AYINDA MAKİNE İHRACATI YÜZDE 8,9 ARTTI
- 99 **RAKAMLAR**
- 100 **FUARLAR**
- 102 **ADRESLER**
- 103 **MOMENT in ENGLISH**



LATİN AMERİKA'NIN 5. BÜYÜĞÜ: VENEZUELA

50



AĞACA ŞEKİL VEREN TEKNOLOJİ: AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİ

38



juniör

BHP TEKNİK VE
ENDÜSTRİ MESLEK
LİSESİ ÖDÜLLERİ
TOPLADI

84

gündem



MTG
MECANICA
FUARINDA
YERİNİ ALDI

10

kapak



moment
EXPO
in English

104

MPG ATTENDED THE
MECANICA FAIR

105

MPG ATTENDED
FABTECH FAIR

106

PUMP AND VALVE
SECTOR LEAVES ITS MARK
ON ISK-SODEX 2014

107

MOMENT EXPO IN
YOUR BAG AND IN
YOUR POCKET!

108

BUSINESS WORLD
MET AT THE 12TH
INDUSTRY CONGRESS

110

TECHNOLOGY
SHAPING WOOD:
WOODWORKING
MACHINES



TUGAY SOYKAN

MAKİNE SEKTÖRÜ YENİ YÖNETİMLERİNİ SEÇTİ

Makine sektöründe faaliyet gösteren sivil toplum yapılanmalarının bazılarında seçim heyecanı yaşandı. Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER), Akışkan Gücü Derneği (AKDER), Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği (AYSAD), Makina İmalatçıları Birliğinin (MİB) ardından Türk Tarım Alet ve Makinaları İmalatçıları Birliği (TARMAKBİR), Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği (TÜDÖKSAD) ve İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER) de yeni dönemde görev alacak yönetim kurullarını belirledi.

MTG, mayıs ayı içinde yurt dışında düzenlenen iki önemli etkinlikte Türk makine sektörünü temsilen yerini aldı. MTG, 6-8 Mayıs tarihleri arasında Meksika'da düzenlenen Fabtech 2014 ile birlikte 20-24 Mayıs tarihleri arasında Güney Amerika'nın en önemli ticaret merkezlerinden Sao Paulo'da düzenlenen Mecanica Fuarına katıldı. MTG, Brezilya ve Meksika fuarları tanıtım faaliyetleri kapsamında hazırladığı reklam çalışmalarıyla Türk makine sektörünün Amerika pazarındaki prestijini artırdı. Türk iş dünyası İstanbul Sanayi Odası tarafından organize edilen 12. Sanayi Kongresinde bulundu. Kongre Program Komitesi Başkanlığını Adnan Dalgakıran'ın üstlendiği "21. Yüzyılla Büyük Yüzleşme" temalı kongreyi, Türk sanayisinden çok sayıda profesyonel takip etti. Gündem haberlerimizle ilgili detayları bu sayımızda bulabilirsiniz.

Mayıs sayımızın sektörden bölümünde; yıllık 700 bin ton kapasiteli İran'ın en büyük hadde tesisini kuran BLS Makine firmasını mercek altına aldık. İhracat skalasında her türlü haddehane ve çelikhane makineleri ile ekipmanları bulunan firma, üretiminin yüzde 95'ini ihraç ediyor. Sektörden sayfalarımızın ikinci bölümünde ise Türkiye'de ilk kez kombine yaylı ara çapa makinesini üreten Dünderlar Makina'nın başarı hikayesine yer ayırdık.

Sektörel eğitim kurumları ve genç kuşağın başarılarına yer verdiğimiz sayfalarımıza; endüstrinin ihtiyacı olan nitelikli mühendisleri yetiştirerek, bölgenin önemli eğitim kurumlarından biri haline gelmek isteyen Celal Bayar Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümünü taşıdık.

Mayıs sayısında kapak konumuz ise "Ağaca Şekil Veren Teknoloji: Ağaç İşleme Makineleri". Orman ürünleri ve mobilya endüstrisinde uygulanan üretim teknolojileri dünyada hızla gelişiyor. Üretim sisteminin yapısı ve verimliliği önemli ölçüde, sistemde yer alan makinelerin teknolojik gelişmişliğine bağlıdır. Dosya çalışmamız içinde üretilen makineler ile sektörün yapısı, sorunları ve ihracat verileriyle önde gelen firmaların sektöre yönelik düşüncelerini bulabilirsiniz.

İzmir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Demirtaş ile TARMAKBİR Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Önal röportajıyla birlikte farklı sektörel analizlerin de yer aldığı mayıs sayımızı keyifle okuyacağınızı düşünüyoruz.

MAKİNE İHRACATÇILARI BİRLİĞİ ADINA SAHİBİ
Özkan AYDIN

YAYIN KURULU BAŞKANI
Adnan DALGAKIRAN

YAYIN KURULU
Kutlu KARAVELİOĞLU, Sevdâ Kayhan YILMAZ,
Necmettin ÖZTÜRK, Hüseyin DURMAZ,
Ali EREN, Tamer GÜVEN, Ferdi Murat GÜL,
Mehmet AĞRIKLI, Zeynep ARMAĞAN,
Menderes AKAR, Özkan AYDIN, Esra ARPINAR,
Mehtap ÖNAL, Erinc TARHAN, Berna BILGIN

YAYINA HAZIRLAYANLAR
Origami Medya

SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
Tugay SOYKAN (tugaysoykan@origamimedya.com)

EDİTÖR
Uğur DÜNDAR (ugur@origamimedya.com)

MUHABİR
Volkan ÜKÜNCÜ (volkan@origamimedya.com)

REKLAM KOORDİNASYON
info@origamimedya.com

GÖRSEL YÖNETMEN
Murat CERİT
Merve ÖZSERBES

YAYIN ADRESİ
Mecidiyeköy Mah. Atakan Sok. Savaş Apt. No:6
Kat:2 D:7 Mecidiyeköy / Şişli / İST
T: +90 212 252 87 76 - 77
F: +90 212 211 40 70

YAYIN TÜRÜ
Süreli, Yerel Dergi

MAİB GENEL SEKRETERLİĞİ
Ceyhan Atuf Kansu Cad. No: 120
Balgat - Cankaya
Tel: 0312 447 27 40
Faks: 0312 446 96 05

BASKI VE ÇİLT
APA Uniprint
Uniprint Basım Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Ömerli Köyü, Hadimköy - İstanbul Caddesi, No: 159
34555 - İstanbul - Türkiye
Telefon: 0 212 798 28 40 pbx
www.apa.com.tr

MOMENT EXPO Dergisi, Origami Medya tarafından T.C. yasalarına uygun olarak yayınlanmaktadır. "Moment Expo Dergisi" ibaresi kullanılarak alıntı yapılması izne bağlıdır.

Moment Expo Dergisi Makine İhracatçıları Birliği'nin 7.500 adet basılan ücretsiz süreli yayınıdır.

Hidrolik Kombine Makaslar
Hidrolik Punch Makinaları

HKM 175



Hidrolik Kombine Makaslar

- HKM 60
- HKM 55
- HKM 65
- HKM 85
- HKM 115
- HKM 175

Hidrolik Punch Makinaları

- HPM 65
- HPM 85
- HPM 115
- HPM 175
- HPM 65-85-115-175 DP
- HPM 30 FTC
- HPM 85 NC
- HPM 85-115-175 CNC
- HKM-HPM 115 NC

Hidrolik Kombine Makas ile Yapılabilen İşler

 Sac Delme ve Çentik Açma



 L Profil
(Köşebent)



 T Profil



 Lama



 Mil



 Kare Mil



ŞAHİNLER METAL ENDÜSTRİ A.Ş.

İzmir Yolu 22.km, Mümin Gençoğlu
Cad. 16285 BURSA / TÜRKİYE
Tel : +90 224 470 01 58
Fax : +90 224 470 09 05
info@sahinlermetal.com

www.sahinlermetal.com



MAİB YÖNETİM KURULU, BİLİM, SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANI FİKRİ IŞIK İLE BİR ARAYA GELDİ

MAKİNE İHRACATÇILARI BİRLİĞİ (MAİB) YÖNETİM KURULU ÜYELERİNDEN OLUŞAN HEYET BİLİM, SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANI FİKRİ IŞIK'I ZİYARET ETTİ. 6 MAYIS'TA GERÇEKLEŞTİRİLEN ZİYARETTE MAİB'İN ÇALIŞMALARI, GELECEK HEDEFLERİ, MAKİNE SEKTÖRÜNÜN SORUNLARI VE ÇÖZÜM ÖNERİLERİYLE İLGİLİ BİLGİLENDİRMEDE BULUNULDU.



Makine İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu nisan ayında yapılan Genel Kurulun ardından yeni dönem çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor. MAİB Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran, Başkan Yardımcıları Kutlu Karavelioğlu ve Necmettin Öztürk, Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Ağriklı ile Denetim

Kurulu Üyesi Hasan Büyükdede 6 Mayıs'ta Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık'ı ziyaret etti.

KAPSAMLI İŞBİRLİĞİ TOPLANTISI DÜZENLENECEK

Toplantıda Makine İhracatçıları Birliği ve Makine Tanıtım Grubunun çalışmaları hakkında Fikri Işık'ı bilgilendiren heyet, birlik tarafından hazırlatılan

makine belgeselini bakanın bilgisine sundu. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık'a makine sektörünün sorunlarının da aktarıldığı ziyarette, sektör temsilcileri ile nakanlık yetkililerinin daha geniş katılımlı bir toplantıda buluşturularak çözüm önerileri ve ortak çalışmalarla ilgili detayların konuşulması üzerine fikir birliğine varıldı.

MOMENT EXPO ÇANTANIZDA, CEBİNİZDE!

MAKİNE İHRACATI VE TİCARETİ DERGİSİ MOMENT EXPO ALTINCI YILINDA BİRİKTİRDİĞİ DEV ARŞİVİ VE HER AY YENİ SAYILARI İLE TÜM MOBİL CİHAZLARDA. ALTI YILLIK MAKİNE SEKTÖRÜ ARŞİVİ ARTIK ÇANTANIZDA, CEBİNİZDE!

Altı yıl önce yayın hayatına başlayan, 7 bin 500 adet basılan ve abonelerine ücretsiz olarak dağıtılan Moment Expo dergisi internet ortamındaki varlığını tüm mobil cihazlara da taşıdı. www.moment-expo.com adresinden ulaştığınız moment expo dergisini artık tüm mobil cihazlarınıza indirerek de okuyabilirsiniz.

YENİ SAYILAR VE ALTI YILLIK ARŞİV ÇOK YAKININIZDA

Türk makine imalat sektörü gündeminde yer alan gelişmeler, firma tanıtımları ve araştırma yazılılarıyla beraber birbirinden çarpıcı kapak konuları, röportajları ve dikkat çeken haber çalışmalarıyla Moment Expo, her ay kesintisiz olarak sektörün buluşma noktası olmaya devam ediyor. 2008 yılının Haziran ayında yayın hayatına başlayan Moment Expo, altıncı yaşını geride bırakmasının ardından ISO ve Android uygulamaları ile çok daha yakınınızda. IOS 7 ve üzeri işletim sistemlerini destekleyen uygulama, tablet veya telefonlarda rahatça çalışıyor. Android işletim sistemini de destekleyen uygulama, tablet veya telefonlarda kullanılabilir. Moment Expo uygulaması ile derginin son beş sayısından istediğinizi, tablet veya telefonunuza indirip, hemen okumaya başlayabilirsiniz.





MTG, FABTECH FUARINA KATILDI

MAKİNE TANITIM GRUBU (MTG) 6-8 MAYIS TARİHLERİ ARASINDA MEKSİKA'DA DÜZENLENEN FABTECH 2014 FUARINA INFO STANT İLE KATILDI. FUARDA ZİYARETÇİLERE TÜRK MAKİNE SEKTÖRÜNÜN DURUMU VE MAKİNE İHRACATÇILARI BİRLİĞİNE ÜYE FİRMALARLA İLGİLİ BİLGİ VERİLDİ.



M TG, Türk makine sektörünün tanıtımı kapsamında Meksika'da düzenlenen Fabtech 2014 Fuarına katıldı. Mexico City'deki

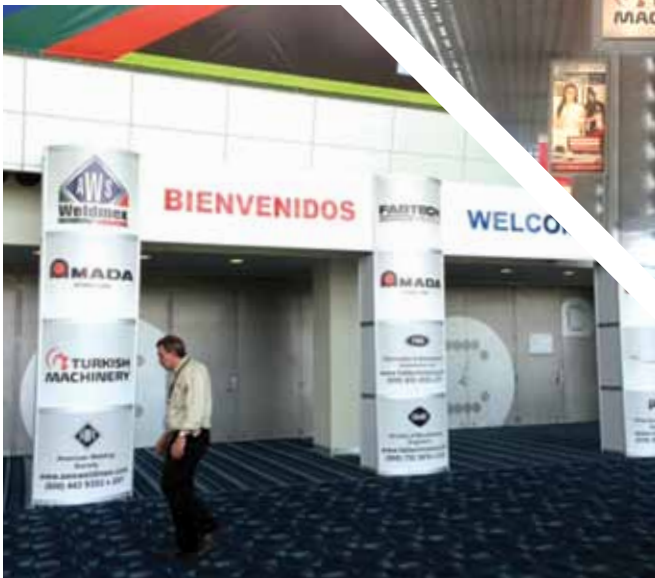
Centro Banamex Fuar Merkezinde gerçekleştirilen Fabtech Mexico, 24 ülkeden 452'ye yakın katılımcı firmanın ürünlerini sergilediği, 11 binden fazla ziyaretçinin takip ettiği

Meksika'nın en önemli endüstri fuarlarından biridir. Uzmanlar, dünyanın en hızlı gelişen üretim pazarlarından biri olan Meksika'nın 30 yıl içinde gayri safi milli hasıla bakımından



dünyanın ilk sekiz ülkesi arasında yer alacağını öngörüyor. Makine ithalatı açısından dünya yedincisi olan Meksika, Türk makine üreticileri için de oldukça önemli bir pazar konumundadır.

Fabtech 2014 Fuarına info stand ile katılan MTG, ziyaretçilerini Türk makine sektörü hakkında bilgilendirerek, üye bilgilerinin yer aldığı katalog ve dijital dokümanlar dağıttı. Ayrıca Makine Sanayii Sektör Platformu üyelerinin tanıtıldığı kataloglar ve İspanyolca broşürlerde ziyaretçilerle paylaşıldı. Şehrin havaalanı ve fuar alanında yer alan Türk makine sektörü ile ilgili reklamların yanı sıra fuar süresince Meksika'daki sektör yapılanmalarıyla işbirliği yapılabilecek konular üzerine görüşmelerde bulunuldu.





MTG, MECANICA FUARINDA YERİNİ ALDI

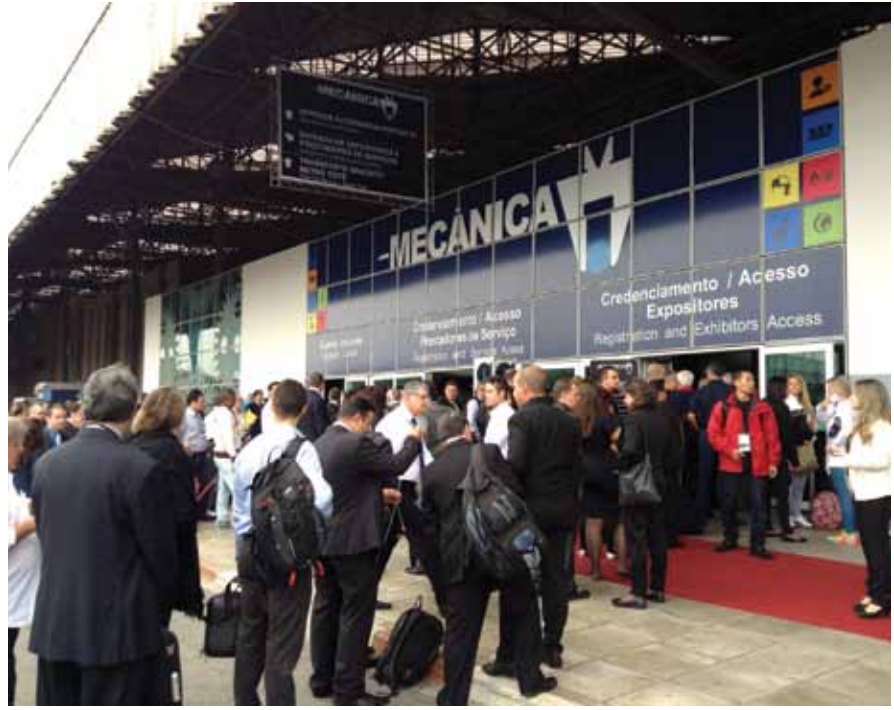
MAKİNE TANITIM GRUBU (MTG), 20-24 MAYIS TARİHLERİ ARASINDA GÜNEY AMERİKA'NIN EN ÖNEMLİ TİCARET MERKEZLERİNDEN SAO PAULO'DA DÜZENLENEN MECANICA FUARINA KATILDI. MTG, BREZİLYA'DAKİ TANITIM FAALİYETLERİ KAPSAMINDA TÜRK MAKİNE SEKTÖRÜ İLE İLGİLİ REKLAMLAR DA VERDİ.



MTG, 20-24 Mayıs tarihleri arasında düzenlenen Mecanica Fuarında yerini aldı. Fuara 60 metrekairelik info stant ile katılan MTG, fuar girişindeki ana ekran başta olmak üzere fuar haritası ve dev prizmada yer alan reklamlarıyla fuar ziyaretçilerinin dikkatini Türk makine sektörüne çekti. Fuarda

ziyaretçilere Türk makine ihracatçılarına ulaşabilecekleri katalog, CD, USB, Portekizce broşür gibi çeşitli dokümanlar dağıtıldı ve stantta Türk makinelerine yönelik tanıtım filmi yayımlandı. MTG heyeti, Mecanica Fuarı kapsamında çeşitli ikili görüşmeler de gerçekleştirdi. Brezilya Makine İmalatçıları Birliği (ABIMEI) Yönetim Kurulu Başkanı Ennio Cris-

pino ile bir araya gelen MTG heyeti, Türkiye ve Brezilya arasında ticari ilişkilerin geliştirilmesine yönelik adımlar konusunda fikir alışverişinde bulundu. Türkiye'nin Sao Paulo Ticaret Ataşesi Canan Gürhan'ın da ziyaret ettiği MTG standına yerli ve yabancı katılımcılar yoğun ilgi gösterdi. İki Türk firması bireysel stantları ile Mecanica Fuarında



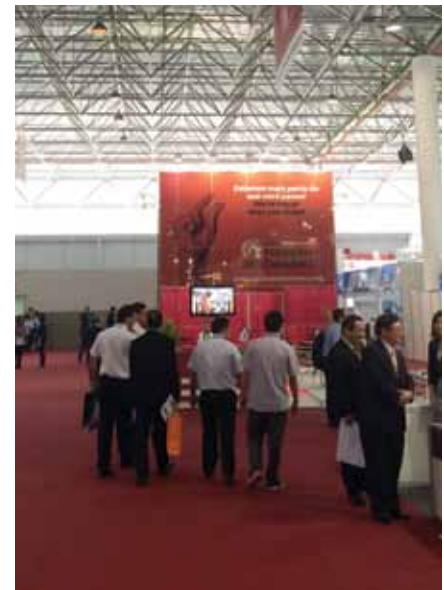
yerini alırken dört Türk firması da bayileri aracılığıyla katıldı.

ANKET ÇALIŞMASI YAPILDI

Fuarda yer alan Türk ve yabancı firma temsilcilerine Mecanica Fuarı ve MTG faaliyetleri hakkında görüşlerini paylaşmaları için anket yapıldı. Yapılan çalışmaya göre Türk firmaları Brezilya pazarını geliştirmeye açık, potansiyeli yüksek bir pazar olarak değerlendirirken, firmaların Brezilya ile ticarette yaşadıkları sıkıntıların başında gümrük, yüksek vergi oranları ve dil problemi geliyor. Yapılan çalışmada Brezilya'daki firmalar ise Türk makinesini yüksek kaliteli ve cazip fiyatlı olarak değerlendiriyor.

“BREZİLYA, POTANSİYELİ YÜKSEK BİR PAZAR”

Brezilya 2013 yılında toplam 242 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirerek dünyada en fazla ihracat yapan 21'inci, 240 milyar dolarlık ithalat rakamıyla da 22'nci ülkesi oldu. Brezilya 2013 yılında makine sektöründe 13 milyar dolarlık ihracat yaparak, dünya makine ihracatının 26'ncı sırasında yer aldı. Ülkenin ihracatından makine sektörü yüzde 6 pay alıyor. Türkiye'nin Brezilya'ya makine ihracatı 2013 yılında 73 milyon dolardı. Türkiye, Brezilya'ya en fazla takım tezgahları ürün grubunda mal ihraç etti.





ISK-SODEX 2014'E POMPA VE VANA SEKTÖRÜ DAMGASINI VURDU



ISK-SODEX 2014, 7-10 Mayıs tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezinde düzenlendi. 881 firmanın katıldığı fuarda 353 pompa ve vana firması ürünlerini sergileyerek fuara damgasını vurdu.



Uluslararası Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma ve Güneş Enerjisi Sistemleri Fuarı ISK-SODEX 2014 Fuarı, 11 salonda ve toplam 55 bin metrekare alanda düzenlendi. Alanında dünyanın üçüncü, Türkiye'nin ise en önemli fuarı olma özelliğine sahip olan ISK-SODEX 2014'ü dört günde 84 binden fazla kişi ziyaret etti. 881 firmanın ürünlerini sergilediği fuarın birinci ve üçüncü hollerinde yer alan 353 pompa ve vana firması, sektörün gücünü bir kez daha gözler önüne serdi.

Türk Pompa ve Vana Sanayicileri Derneği de fuara info stant ile katıldı. Ziyaretçilerine Türk pompa ve vana sanayisi hakkında bilgi veren POMSAD yetkilileri ayrıca üye firmaların bilgilerini içeren kataloglar dağıttı.

Fuar esnasında bir de toplantı yapan POMSAD Yönetim Kurulu, pompa ve vana sektörünün ISK-SODEX Fuarı ile ilişkisini değerlendirdi. Yönetim Kurulunun tespitleri şunlar oldu:

- *Fuar büyüklüğü içinde metrekare ve katılımcı bakımından pompa ve vana sektörünün lider konumda olması,*
- *bu durumun ziyaretçilerin fuara çekilmesi bakımından da büyük bir cazibe yarattığı,*
- *iklimlendirme fuarı olarak algı-lansa da, bu iki sektörün genel endüstrideki kullanımının fuara olan ilgiyi artırdığı.*

Fuara katılan pompa ve vana firmaları ise yurt dışı ziyaretçi sayısının geçmiş yıllara göre arttığı bilgisini verdi. Ayrıca çok sayıda pompa ve vana firması yeni

ürünlerini ISK-SODEX'te ilk kez sergiledi. Pompa ve vana firmaları gelişime açık olan ISK-SODEX'e gelecek yıllarda da katılımlarının süreceğini vurguladı.





“FUARA KATILIM YÜKSEKTİ”



ÇAĞKAN ÇİMEN
İMPO MOTOR
POMPA
BÖLGE SATIŞ
SORUMLUSU

“İmpo Motor Pompa olarak ISK-SODEX Fuarına uzun yıllardır katılıyoruz. Fuarın ilk günü düşük seyreden katılım düzeyi ilerleyen günlerde oldukça yükseldi. Firmamız için bu yılki fuarı, yurt içinden ve yurt dışından gelen ziyaretçilerle bulduğumuz, yeni ürünlerimizi sergileme fırsatı bulduğumuz oldukça verimli bir organizasyon olarak tarif edebilirim.”



“YABANCI ZİYARETÇİLERİN İLGİSİNDEN MEMNUNUZ”



GÖKHAN ERCAN
DİKKAYA GRUP
PLANLAMA VE SATIŞ
MÜDÜRÜ

“Fuara bu yıl, geçtiğimiz yıllara oranla oldukça yoğun bir yabancı ziyaretçi ilgisi mevcut. Fuar süresi boyunca standımızda yurt dışından gelen birçok ziyaretçi ağırladık ve bu durum da bizi oldukça memnun etti. Genel anlamıyla önceki yıllara kıyasla firmamız açısından oldukça hareketli bir fuar süreci yaşadık. Organizasyon bakımından da herhangi bir problemle karşılaşmadık.”

“ISK-SODEX SEKTÖRÜN EN ÖNEMLİ FUARLARINDAN BİRİ”



GÜVENÇ GÜVEN
DOĞUŞ VANA
VE DÖKÜM
YURT İÇİ SATIŞTAN
SORUMLU GENEL
MÜDÜR YARDIMCISI

“Firmamız içme suyu, sulama, yangın sistemleri, şehir şebekelerindeki kayıp ve kaçakların önlenmesi daha doğru suyun olduğu her iletim hattında kullanıma yönelik vana üretimi gerçekleştiriyor. ISK-SODEX, sektörümüze yönelik olarak düzenlenen en önemli fuarlardan biridir. Son yıllarda fuarlara katılırken daha seçici davranmaya özen gösteriyoruz. Fuarın ihtisas alanıyla ilgilenen ziyaretçilerin sayısında bir azalma olduğunu gözlemliyorum. Özellikle DSİ, İller Bankası ve belediyelerin su-kanal idarelerinin yetkililerinin fuara daha fazla ilgi duymalarının sağlanması en büyük beklentimizdir. Fuar organizasyonu ile ilgili bir problem yaşamadık.”



“FUAR TARİHLERİ DAHA DOĞRU PLANLANMALI”



OĞUZ SOYDAN
LAYNE BOWLER
İŞ GELİŞTİRME VE
SATIŞ MÜHENDİSİ

“Fuara düzenli olarak katılıyoruz. Ancak ziyaretçi sayısında yıldan yıla bir azalma olduğunu gözlemliyoruz. Özellikle bu yıl yurt dışından ve resmi kurumlardan gelen ziyaretçi sayısı da düştü. ISK-SODEX, Almanya’da eş zamanlı olarak düzenlenen bir fuarla aynı zamana denk geldi. Ziyaretçi sayısındaki düşüşün, iki fuarın aynı döneme rastlamasıyla ilgisi olabilir diye düşünüyorum. Fuar planlamalarında bu tür durumlar dikkate alınırsa daha iyi olur. İhtisas ürünleri imal eden bir firma olarak ürünlerimizi ve yaptığımız işi bilen insanlardan daha fazla ilgi görüyoruz. Organizasyonla ilgili bazı teknik sorunlar yaşasak bile genel anlamda yıldan yıla artan bir tecrübeyle daha az problemle karşılaştığımız bir fuar oldu diyebilirim.”

“FUARA KATILMAYI SÜRDÜRECEĞİZ”



MEHMET KAYA
STANDART POMPA
AR-GE UZMANI

“Fuar süresi boyunca karşılaştığımız ilgiden oldukça memnun kaldık. Profesyonel ziyaretçi sayısında da önceki yıllara oranla bir artış söz konusu. Bu yıl uluslararası katılımın da geçen yıllara kıyasla daha fazla olduğunu ifade edebilirim. Stant kurulumu ve sonraki süreçler de dahil olmak üzere organizasyon noktasında bir sorunla karşılaşmadık. Fuarın sergi alanı açısından en büyük katılımcılarından biri olarak önümüzdeki yıllarda da ISK-SODEX Fuarında yer almaya devam edeceğiz.”

“FUAR BU YIL DAHA HAREKETLİ”



SEDEF HÜRMERİÇ
DOMAK POMPA
VE MAKİNA
FİNANS VE DIŞ
TİCARET YÖNETİCİ
YARDIMCISI

“Fuarın bu yıl daha hareketli geçtiğini söyleyebilirim. Ziyaretçi sayısı önceki yıllara göre daha fazla. Genelde fuarların ilk günü daha sakin ve monoton geçerken bu yıl ilk günden itibaren göze çarpan bir hareketlilik söz konusu. Yurt dışından gelen ziyaretçi sayısı da bir hayli fazla. Sektördeki köklü firmalar bu yıl daha çok yeni ürünleriyle ön planda. Firmamız adına da genel olarak başarılı bir fuar süreci yaşadık. Stant yerimizi belirleme noktasında daha farklı bir tercihimiz olacaktı fakat bu aşamada bir sorun yaşadık. Fuar yetkililerine de bu durumu ilettik.”



TÜRK MAKİNELERİ KONYA'DA GÖRÜCÜYE ÇIKTI

KONMAK, İSKON VE KONELEX MAKİNE FUARLARI 24-27 NİSAN TARİHLERİ ARASINDA KONYA ULUSLARARASI FUAR MERKEZİ'NDE DÜZENLENDİ.



KONMAK, İSKON ve KONELEX Fuarları, Takım Tezgahları Sanayici ve İşadamları Derneği (TIAD) işbirliği; Ekonomi Bakanlığı, Konya Ticaret Odası (KTO), Konya Sanayi Odası (KSO), Makine Mühendisleri Odası Konya Şubesi ve KOSGEB'in desteğiyle Konya Uluslararası Fuar Merkezinde düzenlendi. Eş zamanlı olarak gerçekleştirilen

üç fuar sektör profesyonellerini Konya'da buluşturdu. 11. Uluslararası Metal İşleme Makineleri, Kaynak, Kesme, Yan Sanayileri, Ekipmanları, Delme Teknolojileri, Malzemeler, El Aletleri, Hidrolik ve Pnömatik Fuarı (KONMAK 2014); 9. İstifleme, Depolama, Taşıma, Vinç ve Lojistik Fuarı (İSKON 2014); 9. Elektrik, Elektronik, Elektromekanik, Enerji Üretimi

ve Otomasyon Fuarında (KONELEX 2014) yerlerini alan üreticiler, geliştirdikleri son teknolojileri müşterilerine sunma fırsatı buldu. Fuarın açılış törenine Vali Muammer Erol, Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Akyürek, Makina İmalatçıları Birliği (MİB) Yönetim Kurulu Başkanı Sevda Kayhan Yılmaz, KTO Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Öztürk, TIAD Yönetim

Kurulu Başkanı Erdal Gamsız ve KSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ömer Şen katıldı.

“KONYA, TÜRKİYE’NİN FUARCILIK MERKEZİ OLACAK”

Fuarın açılışında Konya'nın üretim yapısıyla ilgili bilgi veren KTO Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Öztürk, bölgenin üretim potansiyeli ve makine sektörünün geleceğine dair öngörülerde bulundu. Selçuk Öztürk konuşmasında özetle şunları söyledi: “Yakında Anadolu'nun en büyük fuar merkezine sahip olacağız. Konya zaman içinde Türkiye'nin de fuarcılık merkezi haline gelecek. Türkiye son 10 yılda gösterdiği ekonomik büyüme başarısı ile Anadolu ekonomisinin ülke ekonomisine katkısının da artmasını sağlamıştır. Ülke ekonomisinin parlayan yıldızı Konya olarak daha çok çalışmaya, daha çok üretmeye ve daha çok dünyaya açılmaya kararlıyız. Şehrimiz, son 12 yılda Türkiye ortalaması üstünde gerçekleştirdiği büyümeyle 2,5 milyar doları aşan dış ticaret hacmine sahip. 2014'ün ilk üç

ayında Konya'nın ihracatı yüzde 28 oranında arttı.”

“TAKIM TEZGAHLARI İHRACATIMIZ ARTIYOR”

Ülkenin ve Konya'nın takım tezgahları üretimi konusunda hızla ilerlediğini ve bu ilerlemenin ihracat rakamlarına yansıdığını belirten TİAD Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Gamsız ise “Takım tezgahları makine üreten makinelerdir. Sektörün, ülkenin gelişimine olan katkısı yadsınamaz derecededir. Geçtiğimiz yıl takım tezgahları kullanımı arttı. Takım tezgahı üretiminde de büyük oranda bir artış yaşandı. Rakamlarla ifade etmek gerekirse, geçtiğimiz yıl sektör olarak yüzde 8'lik büyüme gerçekleştirdik. Bu rakamlarla yetinemeyiz, öncelikli hedefimiz bu rakamları daha da yukarıya çıkarmaktır. Fuar ziyaretçilerine tavsiyem mümkün olduğunca fazla firmayla temas kurmalarınıdır” dedi. Konuşmaların ardından açılış kurdelesini kesildi. Protokol üyeleri stantları gezerek firmalardan bilgi aldı.

FUARLARA 21 ÜLKEDEN 337 FİRMA KATILDI

Anadolu'nun, sektöründeki en önemli etkinliklerinden biri olan fuarlara 21 ülkeden 377 firma ve firma temsilciliği katıldı. Dört gün süren organizasyonda, 760 marka 1500'ün üzerinde makine ve parçası ile üretim süreçlerine ilişkin yenilikleri ve teknolojik gelişmeleri ziyaretçilerine sundu. Sektörün hedef pazarları başta olmak üzere 18 farklı ülkeden gelen toplam 42 bin 298 ziyaretçi, Türk üretimi makine ve parçalarına yoğun ilgi gösterdi.

ALIM HEYETİ ORGANİZASYONLARIYLA İKİLİ İŞBİRLİKLERİ DESTEKLENDİ

Makine İhracatçıları Birliği tarafından organize edilen Alım Heyeti Programı ve KSO Avrupa İşletmeler Ağı işbirliğiyle gerçekleştirilen B2 KONMAK 2014 Uluslararası İkili İş Görüşmeleri Programı kapsamında fuarı ziyaret eden yabancı konuklar, Türk makine üreticileriyle bir araya gelerek fikir alışverişinde bulundu.





İŞ DÜNYASI 12. SANAYİ KONGRESİNDE BULUŞTU

İSTANBUL SANAYİ ODASI (İSO) TARAFINDAN ORGANİZE EDİLEN 12. SANAYİ KONGRESİ 15 MAYIS'TA LÜTFİ KIRDAR SERGİ SARAYI'NDA TOPLANDI. "21. YÜZYILLA BÜYÜK YÜZLEŞME" TEMALİ KONGREYİ, TÜRK SANAYİSİNDEN ÇOK SAYIDA PROFESYONEL TAKİP ETTİ.



İstanbul Valisi Avni Mutlu, İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan, İSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Adnan Dalgakıran, İSO Meclis Başkanı Zeynep Bodur Okyay, Borsa İstanbul (BİST) Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Turhan ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Yönetim Kurulu Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun yer aldığı açılışta Soma'da yaşanan maden faciasında hayatını kaybedenler için saygı duruşunda bulunuldu. İSO'nun katkılarıyla hazırlanan "Vasat" adlı kısa filmin

gösterimiyle başlayan kongrede, Türkiye'nin inşaatçılığa, ranta, tüketime ve dış kaynağa dayalı büyüme potansiyelini yitirdiğine dikkat çekildi. Ayrıca ülkenin orta gelir tuzağına hapsoldüğü kaydedildi.

"KALKINMANIN YOLU İNOVASYONA DAYALI AKILLI BÜYÜMEDİR"

12. Sanayi Kongresi'nin açılış konuşmasını yapan İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan, siyasi, sosyal ve ekonomik alanlarda köklü bir ilerleme elde edilemediğinden

bahsederek, "Bundan böyle hakikatlerle yüzleşmeliyiz. Bunu yapamadığımız için 20. yüzyılı kaybettik, ama 21. yüzyılı kaybetme lüksümüz yok. Onun için kongre tamamız 21. Yüzyıla Büyük Yüzleşme" dedi. Erdal Bahçıvan konuşmasında 12. Sanayi Kongresi Bildirgesi'nden şu bölümleri aktardı: "Türkiye, şu an kritik bir yerdedir. Daha çok inşaatçılığa, ranta, tüketime ve dış kaynaklara dayalı büyüme modeli potansiyelini yitirmiştir. Ülke ekonomisi orta gelir tuzağına hapsolmuştür. Şu an toplumun talebi her bakımdan gelişmiş ülkede yaşamak-



Erdal BAHCIVAN
ISO Yönetim Kurulu Başkanı



BİST Yönetim Kurulu Başkanı
İbrahim Turhan

tır. Bu nedenle ülke sanayileşme ile bütünsel kalkınmalıdır. Kendi üretimi, ürün teknolojileri ile sanayileşmelidir. Bundan böyle sanayici rekabet edilebilirliğini, verimliliğini artırmalıdır. Katma değerli teknolojileri üreterek dünya ekonomisinden daha çok pay almalı; çevreye ve topluma duyarlı olmalıdır. Dünya yeni bir döneme giriyor. Rekabet, artık belli bir ülkede veya yörede değil tüm dünyadadır. Bu ortamda şirketlerde bir yandan bir araya gelmeler, bir yandan da ayrılmalar yaşanıyor. Bilgi bütün sektörleri, kurumları yeniliyor. Her alanda birikimi eskitiyor, yeni arayışların önünü açıyor. Şu an eski ve yeni bir aradadır. Bu dönemde belirsizlikleri aşmak, vasatı aşmak, refaha erişmek için yeni bir zihniyet gerekmektedir. Bu zihniyet bütünsel kalkınmadır. Bütünsel kalkınma siyasi, sosyal ve ekonomik hayatın ilerlemesi ile olur. Bütünsel kalkınma yolu inovasyona dayalı akıllı büyümedir. Buna göre büyüme, sermayenin yanı sıra verimlilikten gelmelidir. Bir de bundan böyle yeni üretim teknolojileri imalat ve hizmet sektörleri ile bir araya gelmeli, bütün olmalıdır. Bankalar bütünsel kalkınmaya yardımcı olmalıdır. Burada kalite artırılmalıdır. Yerel ve mikro yatırımlar finanse edilmelidir. Bundan böyle en büyük teminat duran varlıklar değil fikir ve buluşlar olmalıdır.”

“SERMAYE PİYASALARINI GENİŞLETMELİ, DERİNLEŞTİRMELİYİZ”

BİST Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü İbrahim Turhan ise Türkiye'nin

her yıl yüzde 4-5 büyüyebileceğine dikkat çekti. Ülkenin 2023 hedeflerinden söz eden İbrahim Turhan, “Birey başı milli geliri 25 bin dolara getirecek büyümenin yolu yatırım ve üretimdir. Her yıl milli gelirin yüzde 23-24’ü kadar yatırım yapmalıyız” ifadelerini kullandı. Yatırımları özel sektörün üstleneceğini aktaran İbrahim Turhan, “Peki, yatırım için finansmanı nereden temin edeceğiz? İç tasarruf oranları bu yatırımları karşılamaz. Tasarruf eksikliğimiz var. Bunu görmeli, yatırımlar için finans

sektörünü reel sektörün taleplerine cevap verecek şekilde yapılandırmalıyız. Onun için sermaye piyasalarını genişletmek, derinleştirmek durumundayız” diye konuştu.

“İLERİ TEKNOLOJİLERE SAHİP ÜRÜNLERİN İHRACATTAKİ PAYI ARTMALI”

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu konuşmasında sanayinin sorunlarına değindi. Türkiye'nin sanayi ihracatında ileri teknoloji ürünlerinin payının artmadığının altını çizen Hisarcıkloğlu, sorunun çözümü için teknolojinin teşvik edilmesini, yeniliklerin gerçekleştirilmesini önerdi. Rifat Hisarcıkloğlu, sanayi strateji planlarının raflardan indirilip her yıl yenilenerek yol haritası haline getirilmesi tavsiyesinde bulundu.

“TÜRKİYE’NİN BÜYÜMESİNDE İHRACATIN VE SANAYİNİN PAYI VAR”

ISO 12. Sanayi Kongresi’ne Stanford Üniversitesi Siyasal Bilimler Profesörü Francis Fukuyama konuk oldu. Kongrenin ikinci bölümünde sanayicilere hitap eden Fukuyama, Soğuk Savaş’ın ardından iki kutuplu dünyanın dağıldığı-



Adnan DALGAKIRAN
ISO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve
Kongre Program Komitesi Başkanı



nı, ABD'nin dünyada ağırlığının artırdığını dile getirdi. 11 Eylül saldırılarının ardından siyasal ve ekonomik olarak yeni bir dönemin başladığını belirten Fukuyama, "Bu dönem gelişmekte olan ülkelerin dönemiydi. Gelişmekte olan ülkeler büyüdü. Tabii Türkiye de bunlar içindeydi. Ama Türkiye'nin durumu onlardan ayrıydı. Türkiye'nin büyümesinde ihracatın yanında sanayinin de payı vardı" dedi. Francis Fukuyama'nın ardından Çin-Hindistan Enstitüsü Kurucu Ortağı Haiyan Wang da "Akıllı Küreselleşme" başlıklı bir sunum gerçekleştirdi. Kongrenin son bölümünde ise Sabah Gazetesi Ekonomi Müdürü ve Köşe Yazarı Şeref Oğuz'un moderatörlüğünde gerçekleştirilen "Türkiye'de Vasatlık ile Yüzleşme" paneline; MAİB ile MTG Yönetim Kurulu Başkanı, İSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Kongre Program Komitesi Başkanı Adnan Dalgakıran, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren, Alarko Şirketler Topluluğu Yönetim Kurulu Başkanı İshak Alaton, Sen De Gel Derneği Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Betil ve Konda Genel Müdürü Bekir Ağırdir konuşmacı olarak katıldı.

TÜRKİYE'DE VASATLIK İLE YÜZLEŞME

"Türkiye'de Vasatlık ile Yüzleşme"

panelinde konuşan Adnan Dalgakıran, vasatlığın nedenlerini, vasatlığın Türkiye'nin gelişmesindeki olumsuz etkilerini ve çözüm önerilerini davetlilerle paylaştı. Türk sanayisinin vasatlaktan kurtulup verimlilik açısından istenilen seviyeye bir türlü ulaşamadığını belirten Adnan Dalgakıran, yıllardır belli bir kısır döngü içinde zaman kaybettiğine dikkat çekti. Vasatlaktan kurtulmak için dönüşümün şart olduğunu ifade eden Adnan Dalgakıran, "Sanayi modelimizi

değiştirecek nitelikli insan kaynağını yetiştirmek zorundayız" dedi. Adnan Dalgakıran paneldeki konuşmasında özetle şunları söyledi: "Türk sanayisi vasatlaktan kurtulup verimlilik açısından istenilen seviyeye bir türlü ulaşamıyor. Ülkemizde vasatlaktan kurtulmak isteyenleri bekleyen sonuçlar vardır. Kimi zaman bedel ödememiz gerekebilir. Fakat bedel ödemekten korktuğunuz vakit hiçbir şeyi değiştiremezsiniz. Toplum olarak bedel ödemeyi sevmiyoruz. Bizim



Haiyan WANG
Çin-Hindistan Enstitüsü
Kurucu Ortağı

için belirlenmiş sınırlarda yaşamayı seçiyoruz. Milli Eğitim Bakanlığı kayıtlarında gençlerimizin vatandaş olarak hangi özellikleri taşıması gerektiği detaylarıyla yazılmıştır. Tek model insan yetiştirme kaygısındayız. Ezberci bir eğitim sisteminden geliyoruz. Analitik düşünme yeteneğimizi geliştirmiyoruz. Sanayi Devrimi'nden bu güne dünyadaki gelişmeler incelendiğinde bazı ülkelerin değişerek geliştiğini bazılarının ise aynı kaldığını göreceksiniz. Bu değişimi gerçekleştiren ise insandır. Değişimin temelinde insan var. Toplumdaki tüm insanların toplu bir şekilde değişeceğini düşünmek hayalciliktir. Fakat toplumun içinden çıkacak birileri pek çok şeyi değiştirebilir. Gelişmiş ekonomilerde nitelikli beyinler sistemin en önünde yerini alırken bizler vasatlarımızı sistemin ana unsuru haline getiriyoruz. Vasatlık riyakar topraklarda yetişir. Bu topraklarda kimse kendi hikayesini yazmak istemez, başkalarının hikayesini yazar. Türk ekonomisi ve sanayisi de bu şekildedir. Bir ürünü Almanya'da dört, Türkiye'de ise 64 firma üretir. 100 yıldır bu topraklar cari açık verir. Fakat cari açığın çözümüne yönelik tek bir akademik makale bulamazsınız. Çünkü gelecek öngörümüz üç-beş yıllıktır. 20 yıl sonra Avrupa'nın en fazla yaşlıya sahip ülkesi olaca-


 Zeynep BODUR OKYAY
ISO Meclis Başkanı

ğımızı kimse önemsemez. Anadolu kurtarıcılarının topraklarıdır. Sürekli bir kurtarıcı bekler. 7'sinde neyse 70'inde aynı olmayı marifet sayan bir anlayıştan geliyoruz. Bu coğrafyada vasatlıktan sıyrılmak çok zordur. Bir toplumun tamamen vasatlıktan kurtulması mümkün olmasa da gelişmek için vasatlığı aşabilmiş yüzde 3 ya da 5'lik bir kesime ihtiyaç duyarsınız. Aslında dünya üzerindeki özgürlük ve sosyal imkanlar da bu kesim içindedir. Onların daha yaratıcı olabilmelerini teşvik etmek içindedir. Toplumunu geliştirecek olan da toplumun yetiştirmek zorunda olduğu bu kesimdir. ABD'nin dünyada-


 Rifat HİSARCIKLIOĞLU
TOBB Yönetim Kurulu Başkanı

ki beyin göçünü ülkesine toplamasının temel nedeni budur. Yapısal olarak Türk sanayisi teknolojisini dışarıdan alarak, o teknoloji ile üretim yapar. Daha uygun fiyatlı insan kaynağı üzerinden dünya ile rekabet etmeye çalışıyoruz. Fakat mevcut yapı ile ancak şu anki ekonomik seviye ulaşabiliriz. Türkiye 10 bin dolarlık kişi başına düşen milli gelir düzeyini bir türlü aşamıyor. Artık bir şey yapmamız, kongrenin ana teması olan vasatlıkla artık yüzleşmemiz gerekiyor. Geniş bir kavram olan vasatlıkla mücadele için ilk adımları attık. Türkiye olarak içinde bulunduğumuz riyakarlıktan sıyrılarak, daha samimi bir şekilde bu konuya eğilmek zorundayız. Sanayi modelimizi değiştirecek nitelikli insan kaynağını yetiştirmek zorundayız. Tek tip insan modeli merakından kurtulmamız gerekiyor. Mevcut iklimden istediğimiz sonuçlar çıkmaz. Gelişmemizi sağlayacak girişimci, sanatçı, akademisyen, üretici hangi iklimden çıkacaksa yüzümüzü o yöne dönebilmeliyiz. Dönüşüm cesaret isteyen bir şeydir. Dönüşmek acılı bir süreçtir. Dönüşmek isteyip istemediğimize karar vermeliyiz. Dönüşmek yerine dönüşmüş gibi yapamayız. Güney Kore'nin kişi başına düşen milli gelirin 80 dolar olduğu yıllarda, Gana'nın 180 dolar, Türkiye'nin ise 380 dolardı. Günümüzde üç ülkenin ulaştığı seviyede ortadadır. Dünya ticareti büyüyor. Türkiye ise sadece payına düşenle yetiniyor. Ve biz bunun adına ekonomik gelişme diyoruz. Değişimi sağlamanın ana yolu devleti küçültüp, özgürlükleri azami ölçülere taşıyarak, toplumun içinden çıkacak rol modelleri izlemektir."


 Prof. Dr. Francis FUKUYAMA
Stanford Üniversitesi



İSDER'DE ENDER AKBAYTOGAN DÖNEMİ

İSTİF MAKİNALARI DİSTRİBÜTÖRLERİ VE İMALATÇILARI DERNEĞİNİN (İSDER) 5'İNCİ OLAĞAN GENEL KURULU 21 NİSAN'DA YAPILDI. İSDER'İN YENİ YÖNETİM KURULUNUN BELİRLENDİĞİ TOPLANTIDA, ENDER AKBAYTOGAN DERNEK BAŞKANLIĞINA SEÇİLDİ.

Istif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneğinin (İSDER) 21 Nisan'da gerçekleştirilen 5'inci Olağan Genel Kurulunda, uzun yıllardır İSDER'de Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılığı görevini üstlenen Ender Akbaytogan, derneğin 2006-2013 yılları arasında yönetim kurulu başkanlığını yürüten onursal ve kurucu başkan Rızanur Meral'den görevi devralarak derneğin yeni başkanı oldu. Genel kurulda üyelere teşekkür konuşması yapan Ender Akbaytogan, "Yıllardır Yönetim Kurulun-

da Genel Başkan Yardımcısı olduğum İSDER'de, bayrağı kuruluşundan bu yana başarı ile taşıyan Rızanur Meral'den devralıyoruz. Derneğimizi bu günlere getiren, gelişmesinde büyük hizmetleri olan başkanımıza teşekkür ederiz" dedi.

2 MİLYAR DOLARLIK İHRACAT HEDEFİ

Genel kurul üyelerine yeni dönem hedeflerini açıklayan Ender Akbaytogan, "Cumhuriyetimizin 100. yıl vizyonu doğrultusunda 2 milyar dolarlık ihracatla Avrupa'da ilk üç arasında yer almak ve tüm alt komitelerle beraber Türkiye'de sektörün yüzde 90'ını İSDER çatısı altında toplamak arzusundayız. Dernek yapısının güçlendirilmesi ve büyüyen pazar ihtiyaçları doğrultusunda kurumsal bir yapıya ulaştırılması başlıca



Ender AKBAYTOGAN
Yönetim Kurulu Başkanı

hedefimizdir. Bu hususta devam eden çalışmalara hız vererek belli standartlara ulaşma amacı ile İSO Belgesi alınmasını kısa sürede sonuçlandıracağız" dedi.

İSDER 2014 - 2016 YÖNETİM KURULU

Yönetim Kurulu Başkanı

Ender Akbaytogan

Yönetim Kurulu Üyeleri

Serkan Acar

Faruk Aksoy

Orhan Aydoğan

İbrahim Gül

Ali Kara

Murat Kır

İlgaz Korkmaz

Faruk Köse

Alparslan Kurtmen

Ünsal Kuyucu

Tamer Öztoygur

Taner Sönmezer

Sönmez Yazıcı



TARMAKBİR 27. OLAĞAN GENEL KURULU YAPILDI

TÜRK TARIM ALET VE MAKİNALARI İMALATÇILARI BİRLİĞİNİN (TARMAKBİR) 26 NİSAN TARİHİNDE ANKARA'DA GERÇEKLEŞTİRİLEN 27. OLAĞAN GENEL KURULUNDA YENİ BAŞKAN VE YÖNETİM KURULU ÜYELERİ BELİRLENDİ.

TARMAKBİR Genel Kurulunda Divan Başkanlığını Ziya Altınöz, Divan Kurulu Üyeliklerini Sefa Özdemir ve Ahmet Özer üstlendi. TARMAKBİR'den yapılan yazılı açıklamada, 27. Olağan Genel Kurulda ilgili gündem maddesi gereği oylanıp kabul edilen tüzük değişiklikleri arasında en önemlilerinin, dernek organlarına dahil edilen etik kurul ile yönetim kurulu bünyesinde oluşturulacak

ilgili çalışma komitelerinin belirlenmesi olduğunun altı çizildi.

DERNEKTE TÜZÜK DEĞİŞİKLİĞİNE GİDİLDİ

Bu değişikliklerin yanı sıra "Derneğin Amacı ve Bu Amacı Gerçekleştirmek İçin Dernekçe Sürdürülecek Çalışma Konuları ve Biçimleri ile Faaliyet Alanı; Üye Olma Hakkı ve Üyelik İşlemleri; Üyelikten Çıkarılma; Yönetim Kurulunun Teşkili, Görev ve Yetkileri, Bürolar, Derneğin Gelir Kaynakları" ile ilgili maddelerde de tüzük değişikliğine gidildi. Genel kurulun ilgili gündem maddeleri gereğince yapılan seçimler sonucunda ise yönetim kurulunda görev alacak isimler belirlendi.



Şenol ÖNAL
Yönetim Kurulu Başkanı

Yeni yönetim kurulu arasında gerçekleştirilen ilk toplantıda da görev paylaşımı yapıldı.

TARMAKBİR 2014-2016 YÖNETİM KURULU

Yönetim Kurulu Başkanı

Şenol Önal

Yönetim Kurulu Üyeleri

Zeynep Erkunt Armağan

Nurullah Büyükgıcık

Akın Çetin

Hüseyin Finiş

Kutlu Karavelioğlu

Ahmet Küçükbacak

Mümtaz Özalp

Yüksel Özdek

Ahmet Özer

Bilgin Türkay

Halil Uğur

Kaan Uygüntüzel





TÜDÖKSAD YENİ YÖNETİM VE DENETİM KURULU ÜYELERİNİ SEÇTİ

TÜRKİYE DÖKÜM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ (TÜDÖKSAD), 19. DÖNEMDE GÖREV ALACAK YENİ YÖNETİM KURULUNU SEÇTİ. İKİ YILDA BİR GERÇEKLEŞTİRİLEN OLAĞAN GENEL KURUL TOPLANTISINDA YÖNETİM KURULUNDA GÖREV ALACAK İSİMLER BELİRLENDİ.

TÜDÖKSAD 19. Genel Kurul Toplantısı derneğin İstanbul'daki yeni merkezinde gerçekleştirildi. Türkiye'nin farklı şehirlerinden gelen üyelerin katıldığı genel kurulda, Mete Nakiboğlu Divan Başkanlığı, Yılmaz Turhan Divan Başkan Yardımcılığı, Mithat Ural da Divan Katıplığı görevini üstlendi. Toplantıda 2012-2013 yılı faaliyet raporu ile mali tablolar, 18. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Niyazi Akdaş'ın sunumuyla üyelerle paylaşıldı. Niyazi Akdaş sunumu esnasında yeni dernek merkezinin alınmasında başışta bulunan üyelere tekrar teşekkürlerini sundu. Yönetim ve denetim kurulu raporları, yapılan oylama sonucunda ibra edildi. 2014-2015

yılına ait çalışma programı ve tahmini bütçe ise oy birliğiyle kabul edildi. Dernekler Kanunu ve Türk Medeni Kanunu ile gelen değişiklikler nedeniyle Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği Tüzüğü'nde öngörülen değişiklikler de üyelerin oybirliğiyle kabul edildi. Yapılan düzenlemeyle tüzel kişilerden oluşan TÜDÖKSAD üyeleri, yönetim kurulu başkanı veya temsile görevlendirdiği kişiyle dernek organlarında görev yapacak. Bir başka önemli değişiklik de TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu asil üye sayısı yediden dokuza çıkarıldı. Toplantıya, 19. dönem yeni yönetim ve denetim kurulu üyelerinin seçimiyle devam edildi. Tek listeyle gerçekleşen seçim sonucunda Uğur Kocaoğlu başkanlığında yönetim ve denetim kurulunda görev alacak isimler belirlendi. Toplantı sonrası üyeler, görev süresince verdiği hizmetlerden dolayı Niyazi Akdaş başkanlığında gö-



Uğur KOCAOĞLU
Yönetim Kurulu Başkanı

rev yapan 18. dönem yönetim kuruluna teşekkürlerini ifade ederken, yeni dernek merkezinin satın alınması ve tefrisi ile sektöre kazandırılması hususundaki memnuniyetlerini dile getirdi. Ayrıca, yönetim ve denetim kurullarında görev alacak isimlere başarı diledi.

TÜDOKSAD 2014 - 2016 YÖNETİM KURULU

Yönetim Kurulu Başkanı
Uğur Kocaoğlu

Yönetim Kurulu Asil Üyeleri
Mehmet Atik
Adnan Aytekin
Okan Deniz
Umur Denizci
Sebahattin Karalar
Mehmet Özalp
Hakan Yaşar
Emin Uğur Yavuz



ENOSAD, ENDÜSTRİYEL OTOMASYON KONGRE VE SERGİSİNE HAZIRLANIYOR

ENDÜSTRİYEL OTOMASYON SANAYİCİLERİ DERNEĞİ (ENOSAD), KURULUŞUNUN 10. YILINDA TÜRKİYE’DE BİR İLKE İMZA ATARAK “ULUSLARARASI İLERİ ENDÜSTRİYEL OTOMASYON KONGRE VE SERGİSİ” DÜZENLEYECEK.

ENOSAD Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Sami Ömeroğlu ve Yönetim Kurulu Üyeleri

I. Uluslararası İleri Endüstriyel Otomasyon Kongre ve Sergisi ile ilgili tanıtım toplantısında basın mensuplarıyla bir araya geldi. Dernekten yapılan açıklamada, “Kuruluşunun 10’uncu yılını kutlayan Endüstriyel Otomasyon Sanayicileri Derneğimiz (ENOSAD), kuruluş amaçları doğrultusunda “Uluslararası İleri Endüstriyel Otomasyon Kongre ve Sergisi” isimli ve periyodik olarak düzenlenmesi öngörülen bir etkinlik dizisinin ikinci 2-3 Aralık tarihleri arasında gerçekleştirecek. I. Uluslararası İleri Endüstriyel Otomasyon Kongre ve Sergisi’nde; bilim ile endüstrinin bir araya geldiği, yeni fikirlerin ortaya atıldığı, Türkiye sanayisinin dünya ile yarışabileceği örnekleri ortaya çıkaran bir ortam oluşturulması hedefleniyor” ifadelerine yer verildi.

OTOMASYON ALANINDA ULUSLARARASI KATILIMLI İLK KONGRE OLACAK

Kongrenin tanıtımı ve içeriğiyle ilgili bilgilerin verildiği basın toplantısı, ENOSAD Yönetim Kurulundan Hasan Terzioğlu, Talat Avcı, Valentin Denisenko ve Turan Türkmen ile sektörel basından temsilcilerinin katılımıyla 15 Mayıs’ta Yıldız Teknik Üniversitesinin Yıldız Hisar Tesisinde gerçekleştirildi. ENOSAD, I. Uluslararası İleri Endüstriyel Otomasyon Kongre ve Sergisi için, yerli ve yabancı konuşmacılarla zenginleştirilen bir programa hazırlanıyor. Etkinlikte sunumların yanı sıra sergilere de yer ayrılacak ve katılımcılar çalışmalarını sektördeki paydaşlarına sunma şansına sahip olacak. Katılımcıların konu ve



kapsam önerilerine açık olacak şekilde serbest kürsülerin ve benzeri yeni yaklaşımların getirilmesi için çalışmalar sürüyor. Kongre kapsamında sunulacak uygulamalarla bilim çevrelerinin ve sanayicilerin konuya ilgilerinin daha üst seviyeye ulaştırılması amaçlanıyor. Sempozyumda, geçmişte yapılan çalışmalarından çok geleceğe yönelik olarak atılacak adımların neler olacağına dair sunumların gerçekleştirilmesi planlanıyor. Sempozyumun ana teması ise tüm cihazların birbiriyle haberleşebildiği, daha çok otomasyon daha az insan gücü gerektiren yeni bir dönem olan Endüstri 4.0 Çağı olarak belirlendi.

“ÜLKE EKONOMİSİ, YÜKSEK TEKNOLOJİ VE KATMA DEĞERLİ ÜRÜNLE GELİŞİR”

Etkinlikle ilgili bilgi veren ENOSAD Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Sami Ömeroğlu, “Yurt dışında çok sayıda benzerleri olan bu tip bir sempozyumu ENOSAD olarak Türkiye’de organize

ederek dikkatleri otomasyon alanına çekmek istiyor ve oluşacak ortam ile geleceğe önemli katkılar sunulabileceğini düşünüyoruz. Günümüzde artık günü kurtarmaktan çok geleceği satın almaya yönelik çalışmalar yaygınlaşıyor. Dolayısıyla bu kapsamda bir sempozyum, geleceğin belirlenmesinde de önemli bir etki yaratacaktır. Endüstrinin gelişen ihtiyaçlarına cevap verebilmek için işin teorisinin tartışıldığı bu tür sempozyumlar çok önemlidir. Bir ülkenin ekonomisinin gelişmesi ürettiği teknoloji ve yarattığı katma değer ile orantılıdır. Endüstrilerin gelişmesi ve katma değeri yüksek mal üretiminde otomasyonun önemi çok büyüktür. Etkinliğimiz; verimli, çevreci, sürdürülebilir ve güvenli mühendislik çözümleri ile yenilikçi teknolojilerin yarışacağı bir kongre olacaktır. İlgili kurum ve kuruluşların bu önemli bilimsel kongreye destek olmasını bekliyoruz. Katkı sunmak isteyenler dernek merkezimizle irtibata geçebilirler” dedi.



GELİŞMİŞ ÜLKELERİN KÜRESEL ÜRETİMDEKİ PAYI DÜŞÜYÜR

THE INTERNATIONAL COMPARISON PROGRAM (ICP) TARAFINDAN AÇIKLANAN SON RAKAMLAR, GELİŞMİŞ EKONOMİLERİN DÜNYA ÜRETİMİNDEKİ PAYININ DÜŞTÜĞÜNÜ GÖSTERİYOR.

Uluslararası ve bölgesel 200 istatistik kurumundan oluşan The International Comparison Program (ICP) tarafından açıklanan son rakamlar, gelişmiş ekonomilerin dünya ekonomik üretimi içindeki payının düştüğünü ancak bu ülkelerde yaşayan insanların gelirlerinin, hızla büyüyen gelişmekte olan ülkelere yaşayan insanların gelirlerinin çok üstünde olmaya devam ettiğini gösterdi.

ÇİN, BREZİLYA VE HİNDİSTAN PAYINI ARTIRIYOR

ICP'nin, satın alma gücü paritesini (PPP) kullanarak 2011 yılında başladığı bu araştırmaya göre, OEC'nin 34 üyesi dünyadaki üretimin yaklaşık yarısını üstleniyor. 2005 yılında ise bu oran yüzde 60 düzeyindeydi. Çin, Brezilya, Hindistan, Endonezya, Rusya ve Güney Afrika'nın ise payı yüzde 20'den yüzde 30'a yükseldi. PPP



ölçümlerine göre dünyadaki ekonomik üretimin yüzde 17,1'ini

gerçekleştiren ABD hala dünyanın en büyük ekonomisi konumunda. İkinci sırada yüzde 14,9 ile Çin, üçüncü sırada ise yüzde 6,4 ile Hindistan geliyor.



GELİŞMİŞ EKONOMİLER GÜÇ KAYBEDİYOR

ICP verileri, özellikle 2008 finans krizinin ardından gelişmekte olan ülkelerin büyüme oranının gelişmiş ülkelere kıyasla yüksek olduğunu kanıtlamış oldu. Son dönemde gelişmekte olan büyük ülkelerin yavaşladığını, gelişmiş ülkelerin ise toparlanmaya başladığını gösteren işaretler geliyor. Ancak büyüme oranları arasındaki fark hala oldukça yüksek ve gelişmekte olan ekonomilerin dünya üretimindeki payı gelecek yıllarda daha da artacak gibi görünüyor.



Uzmanlığımız; tecrübemizin birikimidir...
1952'den beri...

dirinler Since 1952
www.dirinler.com.tr



Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi
Büyükdere İstanbul/Türkiye
Fuar Alanı: **Salon 3-B140**



dirinler
www.dirinler.com.tr

Türkiye'de **Üretiyoruz** | **Dünyaya Satıyoruz**



Dünyayı Şekillendiriyoruz





“İRAN’IN EN BÜYÜK HADDE TESİSİNİ FİRMAMIZ KURDU”

BLS Makine’nin son dönem gerçekleştirdiği en önemli projelerin başında İran’da kurulan ve sıcak testleri başarı ile tamamlanan yıllık 700 bin ton kapasiteli haddehanenin geldiğini ifade eden BLS Makine Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Sarıgül, “Mevcut yatırım, bugün itibariyle İran’ın en büyük hadde tesisi olma özelliğini taşıyor” dedi.



Bülent ve Levent Sarıgül tarafından 2005 yılında demir-çelik sektörüne yönelik mühendislik ve imalat konularında hizmet vermek üzere kurulan BLS Makine, 2014 yılı ortalarında faaliyete başlaya-

cak Isparta’daki tesisiyle üretimini iki katına çıkarmayı planlıyor.

Üretim faaliyetlerinizi nerede ve nasıl gerçekleştiriyorsunuz?
BLS Makine olarak üretim çalışmalara-

rımızı Dilovası İMES Organize Sanayi Bölgesinde 3 bin metrekare kapalı alanda kurulu tesisimizde sürdürüyoruz. Mevcut tesisimize ilave olarak Isparta Organize Sanayi Bölgesinde 15 bin metrekarelik bir alan satın



aldık. Bu arsa üzerinde 9 bin metrekare kapalı alana sahip olacak üretim tesisimizin inşaatı da tamamlanmak üzere. Isparta'daki tesisimiz 2014 yılı ortalarında faaliyete başlayacak.

Faaliyet alanınız ve yatırım planlarınız hakkında bilgi verir misiniz?

Firmamız demir-çelik sektöründe her türlü haddehane ve çelikhane çözümleri konusunda hizmet veriyor. Gerek anahtar teslim haddehane ve çelikhane projeleri, gerekse iyileştirme projeleri ile müşterilerine hizmet sunan BLS Makine, çalışmalarına yurt içi ve yurt dışında aralıksız devam ediyor. Yatırım planlarımızın başında tamamlanma aşamasında bulunan Isparta tesisimiz geliyor. Isparta'daki fabrikamızın devreye alınmasıyla birlikte üretim kapasitemizi yüzde 100 oranında artırmayı hedefliyoruz. Ama-

cımız; daha çok müşteriye ulaşmakla birlikte, mevcut müşterilerimizin taleplerine daha hızlı cevap verebil-

Isparta'daki fabrikamızın devreye girmesiyle üretim kapasitemizi iki katına çıkarmayı hedefliyoruz. Amacımız; daha çok müşteriye ulaşmakla birlikte, mevcut müşterilerimizin taleplerine daha hızlı cevap verebilmek.

mek. Üretim kapasitemizi artırmanın dışında, tesisimizin bölgeye önemli ölçüde istihdam sağlayacağına da inanıyoruz.

Sektördeki konumunuzdan ve ürün gruplarınızdan bahsedebilir misiniz? Firmamız hadde makineleri ve ekipmanlarından, çelikhane, fizibilite, modernizasyon ve anahtar teslim hadde tesisi kuruluşuna kadar, müşteri odaklı çözüm ve servis hizmeti sağlıyor. Çubuk hadde tesisleri, profil hadde tesisleri (ince, orta, büyük kesit), her türlü hadde ekipmanları, tav fırınları (itmeli ve yürüyen tabanlı), hadde tezgahları (öngerilmeli ve klasik tip), hadde redüktörleri (yatay ve dikey), üniversal hadde tezgahları (ön gerilmeli),





Firmamız hadde makineleri ve ekipmanlarından, çelikhane, fizibilite, modernizasyon ve anahtar teslim hadde tesisi kurulumuna kadar, müşteri odaklı çözüm ve servis hizmeti sağlıyor.

uç baş makasları, finish makası (start stop tip ve kavramalı tip), soğuk mamul makasları, pinch roll (kütük çıkarıcı ve mamul çekici tip), tempcore, soğutma platformu, otomatik paketlenme sistemi, yarı otomatik bağlama makinesi, kardan şaftlar, yolluklar ve kasalar, sıcak dairesel profil testereleri, kütük kesme makasları (100x100 mm'den 220x220 mm'ye kadar), öngerilmeli hadde tezgahı robotları gibi tesis ile makinelerin üretim, montaj ve devreye alma süreçlerini başarıyla gerçekleştiriyoruz. BLS Makine hem Türkiye'de, hem de hizmet verdiği diğer ülkelerde bilinirliği yüksek bir markadır. Firmamızın kuruluşundan bu yana sunduğu hizmet kalitesi ve gerek yurt dışında, gerekse yurt içinde sağladığı müşteri memnuniyetiyle, kalite ve güveni temsil ettiğini rahatlıkla ifade edebilirim.



Üretim tesisinizin temel özellikleri nelerdir?

Halihazırda 3 bin metrekare kapalı alanda hizmet veren BLS Makine, kendi tesisinde ve şantiyelerinde istihdam sağlayan bir firmadır. Üretimde ve sunduğu hizmetlerde kaliteyi daima ön planda tutan firmamız kalite konusundaki yatırımlarına da devam ediyor. Bu çerçevede Dilovası fabrikamızda yeni bir ölçüleme tesisi kurduk. Bunun dışında yurt içindeki müşterilerimizle ortak Ar-Ge projeleri gerçekleştirmeye öncelik vermeye başladık. Özellikle yurt içindeki çeşitli demir-çelik firmaları ile yeni projelere imza atıyoruz.

“AR-GE ÇALIŞMALARINDA MODERNİZASYON VE ÜRÜN KALİTESİNİN GELİŞTİRİLMESİ KONULARINA ODAKLANIYORUZ”

Ar-Ge çalışmalarını müşterileri ile beraber yürütmeyi hedeflediklerini ifade eden BLS Makine Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Sarıgül, müşterilerinin ihtiyaçlarına göre tespit ettikleri hususlarda çalışmalarını yoğunlaştırdıkları bilgisini verdi. Bülent Sarıgül sözlerini şöyle sürdürdü: “Halihazırda müşterilerimizle yürüttüğümüz çeşitli Ar-Ge projeleri mevcut. Bunları iki kategoride ele almak mümkün. Birinci kategori, mevcut tesisin modernizasyonu ile ilgiliyken ikincisi ise ürün kalitesinin geliştirilmesine odaklıdır.



İhracat skalamızda her türlü haddehane ve çelikhane makineleri ile ekipmanları bulunuyor. Firmamız bugün itibariyle üretiminin yüzde 95'ini ihraç ediyor.

İmalatını sürdürdüğümüz Kardemir projesi birinci kategoriye uygun bir örnek. Mevcut tesisin atıl kapasitesinin değerlendirilmesi noktasında, müşterimizin yürüttüğü çalışma üzerine firmamız tarafından, talep edilen bu değişikliklerin nasıl yapılacağı etüt edildi. Bu çerçevede makine tasarımları mevcut şartlara ve müşteri taleplerine göre revize edildi. Bahsettiğim çalışmaları gerçekleştirmek üzere BLS Makine bünyesinde kuvvetli bir mühendislik ekibi bulunuyor. BLS Makine başka bir geliştirme projesini de Ağır Haddecilik ile beraber gerçekleştirerek bu firmanın tesislerine komple rulo açma hattı projelendirme ve imalatını gerçekleştirdi."

Ulusal ya da uluslararası fuarlara katılıyor musunuz? Fuarların firmanız açısından önemi nedir?

Firmamız, ürünlerinin önemli bir bölümünü ihraç ettiği için fuarlar bizim açımızdan kritik rol oynuyor. 2014 yılında katılmayı planladığımız iki yurt dışı, bir de yurt içi fuar organizasyonu mevcut. Özellikle BLS Makine gibi proje ve mühendislik hizmeti veren firmalar için fuar aktiviteleri oldukça önemlidir. Fuarlarda kendimizi, hizmetlerimizi ve deneyimlerimizi birebir aktarma olanağı bulabiliyoruz. Potansiyel müşteriler, fuarlar sayesinde bizleri daha iyi tanıma ve detaylı sorularına cevap bulabilme imkanı elde ediyor. BLS Ma-

kine, sadece makine üreten değil, aynı zamanda anahtar teslim hadde tesisi ve çelikhane kuran bir işletme de olduğu için potansiyel müşterilerle karşılıklı güven ortamı oluşturmamız. Fuarları bu zemini oluşturabileceğimiz başlıca ortamlardan biri olarak görüyoruz.

BLS Makine'nin ihracat potansiyeli hakkında bilgi verir misiniz?

İhracat skalamızda her türlü haddehane ve çelikhane makine ile ekipmanları bulunuyor. Firmamız bugün itibarıyla üretiminin yüzde 95'ini ihraç ediyor. İhracat gerçekleştirdiğimiz başlıca ülkeler arasında; İran, Irak, Türkmenistan, Pakistan, Arnavutluk, Rusya, Ürdün, Tunus, Güney Afrika, Hindistan, Bulgaristan, Gürcistan, İtalya, Fransa ve Küba yer alıyor.

"PROJELERİMİZ KESİNTİSİZ SÜRÜYOR"

BLS Makine'nin gerçekleştirdiği en önemli projelerin başında İran'da kurulan ve sıcak testleri başarı ile tamamlanan yıllık 700 bin ton kapasiteli haddehanenin geldiğini ifade eden Sarigül, "Mevcut yatırım, bugün itibarıyla İran'ın en büyük hadde tesisidir. Bu projenin haricinde Karabük Demir Çelik Fabrikası Ray Profil Haddehanesi ve Paketleme Sistemi de firmamız tarafından kuruldu. Kuzey Irak'ın ilk entegre demir-çelik tesisinin yanı-

BÜLENT SARIGÜL KİMDİR?



Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü mezunu olan Bülent Sarigül, yüksek lisans ve doktora eğitimini yurt dışında tamamladı. Demir-çelik sektöründe 30 yıla yakın yöneticilik tecrübesine sahip olan Sarigül, 2005 yılından bu yana BLS Makine'de Yönetim Kurulu Başkanı olarak görev yapıyor.

sıra Arnavutluk'ta 300 bin TPY çubuk haddehanesi ve 400 bin TPY profil haddehanesinin devreye alma projelerine de imza attık" dedi.





“TARIM MAKİNELERİ ÜRETİMİNDE YENİLİKLERİN ÖNCÜSÜYÜZ”

Bitki aralarını otlardan temizleyen, sıra arasını ve üstünü aynı anda çapalayan kombine yaylı ara çapa makinesini Türkiye’de üreten ilk firma olduklarını söyleyen DüNDARLAR Makina Yönetim Kurulu Başkanı Ruşen DüNDAR, “Yeniliklerin öncüsü olmayı sürdüreceğiz” dedi.



Ruşen DüNDAR tarafından yan sanayiye parça imal etmek amacıyla 1995 yılında Eskişehir’de 120 metrekarelik bir atölyede temelleri atılan DüNDARLAR Makina, bugün 45 bin metrekare alana sahip iki ayrı fabrikada tarım makineleri üreterek dünyanın çeşitli ülkelerine ihraç ediyor.

Üretimini nerde ve nasıl gerçekleştiriyorsunuz?

Üretim faaliyetimizi toplam 45 bin metrekare alan üzerine kurulu Eskişehir Organize Sanayi Bölgesindeki iki ayrı fabrikada sürdürüyoruz. Bugün itibarıyla tarım makineleri sektörüne yönelik 200 farklı çeşit ürün imal ediyoruz.

Ürün çeşitleriniz ve bunların özellikleri hakkında bilgi verir misiniz?

Metal komponentler, kabinler, emniyet çerçeveleri, şaseler ve tarım makineleri olarak beş farklı kategoride imalat gerçekleştiriyoruz. 2008 yılından bu yana kendi markamız olan TOSCANO ile komple kombine tarım



makinelerini üretmeye başladık. Halihazırda 11 çeşit tarım makinesi üretiyoruz. Bu yıl içinde ürettiğimiz tarım makinesi çeşidini 13'e çıkarmayı planlıyoruz. Makinelerimizi; toprak işleme makineleri (İtalyan patlatma, ağır tip gobley, dik freze, rotovator), ekim makineleri (pnömatik mibzeler), bitki aralarına çapalama (yaylı ara çapa makineleri, kombine yaylı ara çapa makineleri, frezeli ara çapa makineleri), bitki artıklarını parçalama makineleri (sap parçalama makineleri, dal parçalama makineleri) olarak dört ana başlıkta sıralayabiliriz. Makinelerimiz, kullanıcıların daha az yakıtla, daha az zamanda ve daha az ekipman yatırımıyla işlerini görebilmesini sağlayan kombine

makinelere sahiptir. Ayrıca üretimini gerçekleştirdiğimiz tarım makinelerinin tamamı Türkiye'de artan traktör güçlerine uygundur. Daha önce ithal edilip oldukça yüksek fiyatlara Türk çiftçisine satılan bu makineleri üretiyor olmaktan oldukça mutluyuz. Bu çerçevede yurt içi ve yurt dışı satışlarımızın artarak devam ettiğini ifade edebilirim.

"TÜBİTAK DESTEĞİYLE İLKLERİ GERÇEKLEŞTİRDİK"

Dündarlar Makina'nın kurulduğu 1995 yılından bu yana Türkiye'de birçok ürünü ilk imal eden firma olduğunu vurgulayan Yönetim Kurulu Başkanı Ruşen Dündar, "1996 yılında

Makinelerimiz, kullanıcıların daha düşük yakıtla daha kısa zamanda ve daha az ekipman yatırımıyla işlerini görebilmesini sağlayan kombine makinelerdir.

Türkiye'de sap parçalama makinesini ilk üreten ve satışa sunan firmamız oldu. Devletin çiftçiye anız yakılmasının yasaklaması üzerine çözüm arayışına başlayarak, sap parçalama makinesini ürettik. Bu makinemizi geliştirerek, 2011 yılında TÜBİTAK desteğiyle dört metre ebadında çift tahrikli sap parçalama makinesini TOSCANA markasıyla pazar sunduk. Ayrıca bitki aralarını otlardan temizleyen, sıra arasını ve sıra üstünü aynı anda çapalayarak çiftçiye büyük bir iş yükünden kurtaran kombine yaylı ara çapa makinesini de yine TOSCANA markasıyla 2013 yılında Türkiye'de ilk kez firmamız üretti. Tüm bu çalışmalar firmamız adına büyük gurur kaynağı" dedi.

Çalışanlarınızın teknik eğitimi konusunda neler yapıyorsunuz?

Çalışanlarımıza işe başlamalarından itibaren, çalıştıkları süre boyunca devamlı periyodik eğitimler veriyoruz. Personelimizin sektördeki teknolojik yeniliklere adapte olabilmelerini sağ-

2005 yılından bu yana ihracatımız sürekli artıyor. Dündarlar Makina olarak üretimimizin yüzde 80'ini ihraç ediyoruz.





lamak ve bilgi birikimlerini artırmak için planlanan bu meslek içi eğitimleri, zaman zaman yetkili uzmanlarımız verirken bazen de firmamız dışından hizmet olarak sürdürüyoruz. Çalışanlarımızdan yüksek verim alabilmek adına gerçekleştirdiğimiz bu çalışmalar tüm yıla yayılacak şekilde organize ediliyor.

Ulusal ya da uluslararası fuarlara katılıyor musunuz? Fuarların firmanız açısından önemi nedir?

Sektörümüzle ilgili olarak yurt içi ve yurt dışında düzenlenen fuarlara sürekli katılarak ürünlerimizi ve ürünlerimizin kabiliyetlerini sergiliyoruz. TOSCANO markamızı tüm dünyaya

duyurmamızda da fuarların büyük katkısı oldu. Ayrıca yurt dışındaki müşterilerimizin birçoğuyla da katıldığımız fuarlar sayesinde tanıştık. Fuarların; firmamızı, markamızı ve ürünlerimizi tanıtmada büyük faydası olduğuna inanan bir firmayız.

“ÜRETİMİMİZİN YÜZDE 80’İNİ İHRAÇ EDİYORUZ”

Başta tarım makineleri ve parçaları olmak üzere her ürün grubunda ihracat gerçekleştirdikleri söyleyen Dünder, “Ürünlerimizi başta Avrupa ülkeleri olmak üzere birçok ülkeye ihraç ediyoruz. 2005 yılından bu yana ihracatımız sürekli yükselen bir grafik çiziyor. Dünderlar Makina olarak bugün itibarıyla üretimimizin yüzde 80’ini ihraç ediyoruz” dedi.

İhracat konusunda karşılaştığınız sorunlar var mı? Varsa bu sorunların çözüm yolu sizce nedir?

İyi bir markaya sahipseniz ve ürün kaliteniz üst düzeydeyse ihracatta pek fazla sıkıntı yaşamayacağınızı düşünüyorum. Fakat ülkemizde yan sanayi firmalarının yapması gereken işleri de ana firmalar olarak bizler yaptığımız için bu durum maliyetleri artırıyor. Ayrıca özel hammaddeleri ve parçaları yurt dışından temin etmek zorunda kaldığımız için rekabet gücümüz de azalıyor. Şimdilik özel sektör firmaları olarak karlılığımızdan fedakarlık ederek bu sorunu çözme yoluna gidiyoruz. Fakat bu ne yazık ki kalıcı bir çözüm değil. Ayrıca kalifiye eleman temininde de sorunlarla karşılaşıyoruz. Devletin, stratejik bir

Devletin, stratejik bir alan olan makine sektöründe faaliyet gösteren firmalara, uluslararası rekabette avantaj sağlamak için özel destekler sunması gerektiğine inanıyorum.





sektör olan makine sektöründe faaliyet gösteren firmalara, yurt dışında daha avantajlı rekabet edebilmeleri adına özel ve ayrıcalıklı destekler sağlaması gerektiğine inanıyorum.

Türkiye makine imalat sektörünün durumu ile ilgili düşüncelerinizi paylaşır mısınız?

Tarım makineleri üretim kalitesi açısından iyi bir durumda olduğumuzu söylemek zor ancak sektörümüz gün geçtikçe gelişiyor. Özellikle yurt içinde rekabet ettiğimiz tarım makinesi üreticilerinin birçoğu halen atölye düzeyinde ve herhangi bir kalite standardı olmadan, haksız rekabet yaratarak faaliyet gösteriyor. Bizim gibi büyük

firmaların sayısı bir elin parmakları kadar az. Sektördeki önemli oyuncular olarak güçlü Ar-Ge altyapımız sayesinde çitayı sürekli yüksek tutmaya çalışıyoruz. Ülkemizde imal edilen tarım makinelerinin kalite standardı yükselmez ve kombine makine üretimi yaygınlaşmazsa yurt dışından ithal edilen makinelerin pazarda daha fazla yer bulması kaçınılmazdır.

"2014'TE DE BÜYÜMEYİ SÜRDÜRECEĞİZ"

Dündarlar Makina açısından 2013 yılının oldukça verimli geçtiğini aktaran Ruşen Dündar, sözlerini şöyle sürdürdü: "2013 yılında öngördüğümüz değişikliklerin büyük bir kısmını gerçek-

RUŞEN DÜNDAR KİMDİR?



Makine mühendisi olan Ruşen Dündar 1964 yılında Eskişehir Mahmudiye'de doğdu. Dündar, kurucusu olduğu Dündarlar Makina'da 1995 yılından bu yana Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini sürdürüyor.

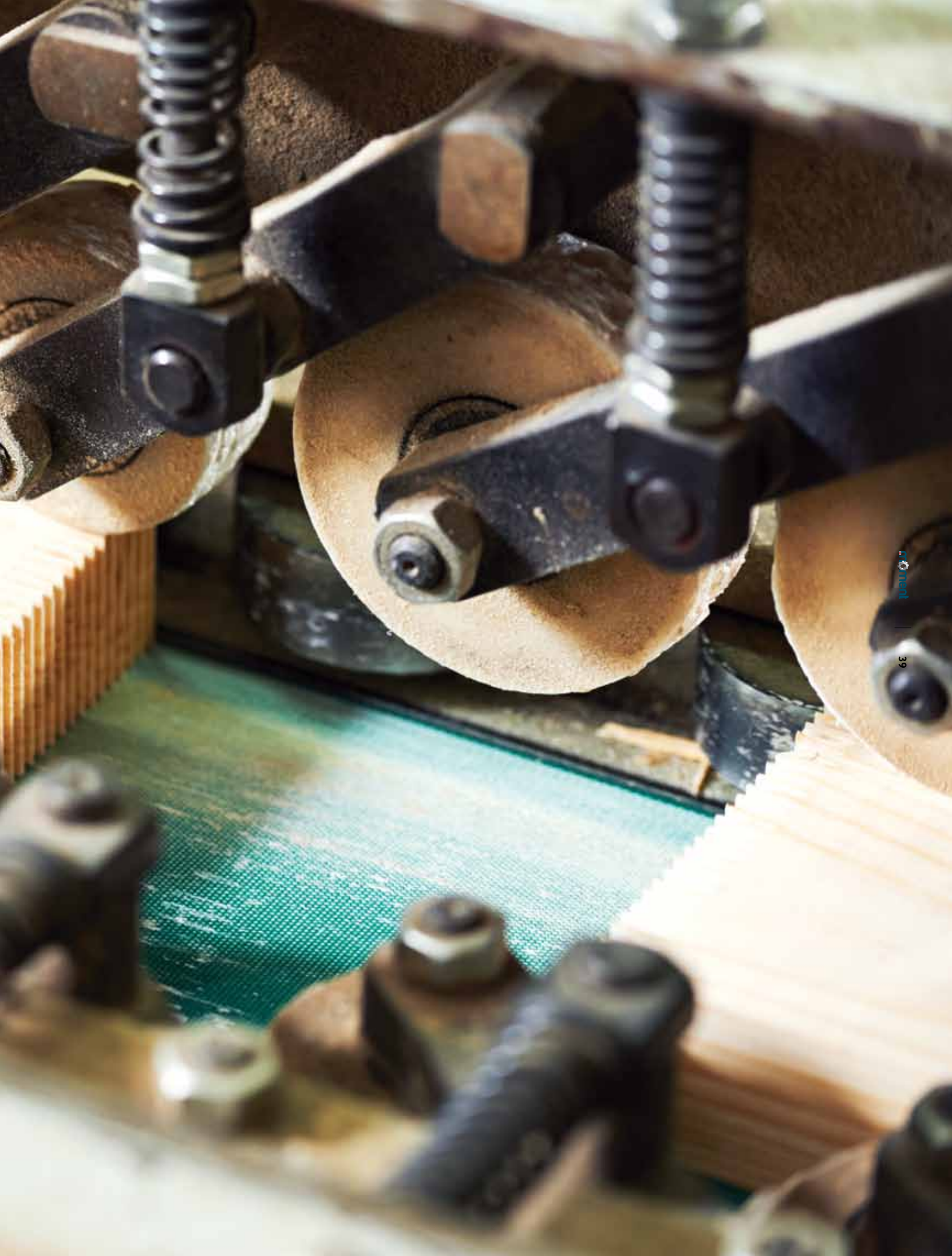
leşirdik. 2014 yılının ilk çeyreğindeki verilere bakınca, bu yıl itibarıyla planlarımızın üzerinde bir büyüme yakalayacağımızı söyleyebilirim. 2014'te de Ar-Ge çalışmalarımıza ağırlık vererek, dünya pazarlarında TOSCANA markasıyla yer almaya devam edeceğiz."





AĞAÇA ŞEKİL VEREN TEKNOLOJİ: AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİ

Orman ürünleri ve mobilya endüstrisinde uygulanan üretim teknolojileri dünyada hızla gelişiyor. Bu gelişmede ağaç işleme makineleri endüstrisi de önemli bir paya sahiptir. Çünkü üretim sisteminin yapısı ve verimliliği, önemli ölçüde sistemde yer alan makinelerin teknolojik gelişmişliğine bağlıdır. Tüketicilerin daha farklı ürünlere sahip olma isteği, ürün çeşitliliğinin artmasına neden olurken, bu durum mevcut üretim sistemlerinin daha esnek bir yapıya sahip olmasını da zorunlu kılıyor.





Ormançılık ve orman endüstrisi oldukça köklü bir geçmişe sahiptir. İlk çağlardan bu yana insanlar için en önemli konular olan, barınma, ısınma, beslenme gibi unsurların derinine indiğimizde; işlenmesi en kolay maddelerden olan odunun kullanıldığı görülüyor. Ağaç malzemeyi işlemek için tasarlanmış taş balta ve bıçakların bilinen tarihi M.Ö. 3000'li yıllara kadar gidiyor. İsveç, İsviçre ve diğer bazı ülkelerde M.Ö. 1500'lü yıllarda kullanılan, bronz testerelere rastlanmıştır. M.Ö.1000'li yıllarda ise bronz devrinin bitmesiyle,

buluntuların nadirleşmekte olduğu görülüyor. Çünkü bu dönemlerde alet ve takımlar bronz yerine demirden yapılmaya başlandı. Orman endüstri makineleri; taş baltalardan, bugünkü bilgisayar destekli makinelere kadar büyük bir hızla ilerleme kaydetti. Elektrik, elektronik ve bilgisayar alanındaki hızlı gelişmeler, doğal olarak diğer sektörler gibi ağaç işleme makineleri sektörünü de etkiliyor.

Bilindiği gibi teknolojik gelişmenin en önemli uygulama alanlarından biri de takım tezgahları alanıdır. Takım tezgahlarının çeşitli uygulama alanlarındaki gelişmeler, ağaç işleme makineleri (AİM) sektörüne ve dolayısıyla orman ürünleri ile mobilya sektörüne de önemli düzeyde yansıyor. Örneğin, metal işleme alanında görülen CAD/CAM uygulamaları ve CNC tezgahlar, kısa bir süre içerisinde orman ürünleri ve mobilya tesislerinde ve bu tesislerde kullanılan makinelerin üretildiği AİM işletmelerinde de görülüyor. Teknolojinin AİM sektörüne yansımada düzeyi Almanya, İtalya gibi ülkelerde oldukça

yüksekken, Türkiye'de ne yazık ki sınırlı bir düzeyde kalıyor (Kuşçuoğlu, 2003). Orman ürünleri sanayisinde ve özellikle mobilya endüstrisinde kullanılan PLC (Programlanabilir Mantıksal Denetleyici) ve CNC (Bilgisayarlı Numerik Kontrol) destekli makineler ülkemizde sınırlı sayıda üretilmekle beraber Avrupa ve Uzakdoğu ülkelerinden ithal ediliyor. Ağaç işleme makineleri sektörünün daha rahat anlaşılabilmesi için öncelikle ağaç işleme makinelerinin sınıflandırılması gerekiyor.

AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİNİN SINIFLANDIRILMASI

İşlenen ana hammadde olarak ağaç ve ağaç kökenli malzemelerin kullanıldığı, orman ürünleri ve mobilya endüstrisinde gerek yarı ürün ve gerekse son ürün üretiminde, doğrudan veya dolaylı olarak kullanılan; malzemelerin çeşitli şekillerde şeklini değiştirmek, talaşlı-talaşsız ayırmak, birleştirmek, fiziksel ve mekanik özelliklerini değiştirmek, kondüsyonlamak ve taşıma gibi işlemlerin bir veya birkaçını, makineyi

Türkiye'nin ağaç işleme makineleri ihracatı 2013 yılında yüzde 2,4 artarak 73,7 milyon dolara yükseldi.

AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİNİN KULLANIM ALANLARINA GÖRE SINIFLANDIRILMASI

MAKİNENİN ADI	KULLANIM ALANLARI								
	KERESTE	LEVHA ÜRETİMİ	MOBİLYA ENDÜSTRİSİ			YAPI ELEMANI		AMBALAJ	OYUNCAK
			Kabin	Oturma	Bükme	Kapı-Pencere	Parke		
BİÇME MAKİNELERİ									
Şerit Testere	✓			✓	✓	✓	✓	✓	
Katrak	✓							✓	
Daire Testereler									
Masalı Daire Testere	✓		✓			✓		✓	
Baş Kesme	✓			✓	✓	✓	✓	✓	
Yan Alma	✓	✓	✓			✓	✓	✓	
Çoklu Daire Testere	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓	
Ebatlama Makinesi		✓	✓			✓		✓	
KALINLIK ve PLANYA MAKİNELERİ									
Planya Makinesi				✓		✓	✓		
Kalınlık Makinesi				✓	✓	✓	✓		
PROFİL ve ŞEKİL VERME MAKİNELERİ									
Dikey Frezeler				✓	✓	✓			
Kopyalı Dikey Frezeler				✓	✓	✓			✓
Yatay Frezeler				✓	✓	✓			✓
Şablon Yatay Frezeler				✓		✓			✓
İki Taraflı Profil Makinesi				✓		✓	✓		✓
Dört Taraflı Profil Makinesi				✓	✓	✓	✓		✓
Kama Dişli Açma Freze Makinesi				✓	✓	✓			
Birleştirme Yeri Açma Makinesi	✓			✓	✓	✓	✓	✓	✓
DELME MAKİNELERİ									
Tekli Matkaplar			✓	✓	✓	✓	✓		✓
Çoklu Matkaplar			✓	✓	✓	✓	✓		
Titreşimli Zıvana Makinesi			✓	✓	✓	✓	✓		
Zincirli Matkap				✓	✓	✓	✓		



Türkiye'nin ağaç işleme makineleri ihracatında 10 milyon dolarla Rusya ilk sırada yer alıyor.

oluşturan bir veya daha fazla ünite yardımıyla yerine getiren, el ile yarı otomatik veya tam otomatik olarak kumanda edilebilen makineler ağaç işleme makineleri olarak tanımlanıyor. Ağaç işleme makineleri (AİM), takım makine tezgahlarının bir alt gurubunu oluşturmakta ve genel olarak ağaç malzeme üzerine makinenin etki durumuna göre (DİN 8800) sınıflandırılmaktadır (Kurtoğlu, 2007).

- Yonga Çıkarıcı Makineler: Kesme, planyalama, frezeleme
- Yonga Çıkarıcı Makineler: Zımparalama, soyma, kesme kaplama
- Şekil Değiştirme, Baskı, Kabartma, Bükme Makineleri
- Birleştirme-Sürme-Tutkallama Makineleri: Çivileme, vernikleme, yapıştırma
- Kondisyonlama, Buharlama, Kurutma, Emprenye Etme Makineleri
- Yardımcı Makineler: Taşıma bantları, emme siklonları, bakım aletleri



Bu makinelerin kullanıldığı orman ürünleri ve mobilya endüstrisinde uygulanan üretim teknolojileri dün-

yada hızla gelişiyor. Bu gelişimde ağaç işleme makineleri endüstrisi de önemli bir paya sahiptir. Çünkü üretim sisteminin yapısı ve verimliliği, önemli ölçüde, sistemde yer alan makinelerin teknolojik gelişmişliğine bağlıdır. Ağaç işleri sektöründe, malzemeleri işlemek için kullanılan tüm makineler (planya, kalınlık, vs.) iş makineleri grubundadır. Makineler, ayrıca; çalışma sistemlerine göre de, el kontrollü makineler ve otomatik makineler olmak üzere iki gruba ayrılmaktadır. El kontrollü makinelerde; ayarlama, çalıştırma, gerecin sevk ve işlenmesi el kontrolüyle yapılır. Planya, şerit testere, daire testere gibi makineler bu gruptandır. El kontrollü makineleri büyük tip makineler, küçük tip makineler ve el makineleri olarak sınıflandırabiliriz.

Daha çok büyük atölyeler için uygun olan büyük tip makineler, kapalı ve stabil gövdeli, yüksek güçlü ve devirli olup, değişik işlemler için yardımcı eklenti ve aygıtlarla donatılmıştır. Endüstriyel amaçla kullanılan tüm makineler bu

AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİ İHRACATINDA BAŞLICA ÜLKELER (MİLYON DOLAR)

Kaynak: BM İstatistik Bölümü Verileri

Sıra No	ÜLKE	2011	2012	Değişim % (12/11)
1	ALMANYA	2.681	2.225	-17
2	İTALYA	1.171	991	-15
3	ÇİN	870	833	-4
4	TAYVAN	503	465	-7
5	AVUSTURYA	405	400	-1
6	ABD	342	368	8
7	JAPONYA	329	210	-36
8	FİNLANDİYA	176	157	-11
9	KANADA	110	150	36
10	ÇEK CUMHURİYETİ	130	116	-11
18	TÜRKİYE	57	72	26
	DİĞER	1.474	1.367	-7
	TOPLAM	8.248	7.354	-11

AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİ İTHALATINDA BAŞLICA ÜLKELER (MİLYON DOLAR)

Kaynak: BM İstatistik Bölümü Verileri

Sıra No	ÜLKE	2011	2012	Değişim % (12/11)
1	ABD	865	910	5
2	RUSYA	679	856	26
3	ÇİN	615	473	-23
4	ALMANYA	514	422	-18
5	KANADA	288	280	-3
6	FRANSA	338	280	-17
7	AVUSTURYA	198	212	7
8	BREZİLYA	123	209	70
9	BELARUS	101	192	91
10	POLONYA	187	163	-13
12	TÜRKİYE	361	156	-57
	DİĞER	3.834	3.281	-14
	TOPLAM	8.102	7.433	-8

gruptandır. Küçük tip makineler, büyük tip makinelerle gerçekleştirilen işlemleri yapmakla beraber, hacim, güç ve devir açısından düşük değerlere sahiptir. Metal ayaklar veya ağaç tezgahlar üzerine bağlanırlar ve amatör işler için tercih edilirler. El makineleri ise elle taşınabilecek büyüklükte ve ağırlıktadır. Özellikle yerinde montaj işleri için elverişlidir. Diğer makinelerin aksine bu makinelerde, genellikle iş parçası sabit olup, makine hareketlidir ve bu hareket elle sağlanır. Ağaç işlemede otomatik makineler, yarı otomatik ve tam otomatik makineler olmak üzere iki gruba ayrılır. Yarı otomatik makinelerde, ayarlama işleminden sonra parça yükleme-boşaltma işlemleri dışındaki tüm işlemler otomatik olarak yapılır. Kalınlık makinesi, beslemeli freze makinesi gibi makineler bu gruptandır. Tam otomatik makinelerde ise yükleme ve boşaltma dahil tüm işlemler otomatik olarak yapılır. Yükleme boşaltma aparatlı çift taraflı kenar işleme, dört taraflı yüzey işleme, çok katlı ve konveyörlü yatay presler buna örnek verilebilir. Günümüz modern teknolojisinin önemli bir ürünü olan bilgisayarların makinelere uyumlandırılması ile tüm ayarlama ve bakım işlemleri de otomatik olarak yapılabilir (Dilik, 2008). Ağaç işleme makinelerinin bir başka sınıflandırma şekli de kullanım alanlarına göre olup, Tablo 1'de kereste, levha, mobilya, yapı ele-

manları, ambalaj ve oyuncak üretimindeki kullanım ve işlevsel özelliklerine göre ayrı ayrı değerlendirilir.

AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİ SEKTÖRÜNÜN YAPISI

Türkiye orman ürünleri ve mobilya sanayisinin yapısını incelediğimizde; işletmelerin yaklaşık yüzde 90'ının kü-

Takım tezgahlarının uygulama alanlarındaki teknolojik gelişmeler, ağaç işleme makineleri sektörünün yapısını etkiliyor.

çük ölçekli işletmelerden oluştuğu ve özellikle yatırım maliyetlerinin yüksek olması nedeniyle büyük çoğunluğunun üretim tekniği ve planlaması, kalite kontrol, yönetim, pazarlama gibi alanlarda gelişen işletmecilik anlayışlarını iyi takip edemediği görülüyor. Bu yapı ağaç işleme makineleri sanayisinin gelişimini de olumsuz yönde etkiliyor. Türkiye orman ürünleri ve mobilya sanayisinin 100'ü aşkın ülke ile ticari ilişkisi vardır. Avrupa Gümrük Birliği, Karadeniz Ekonomik İşbirliği gibi ekonomik birliklere de üyedir. Bu nedenle, Türkiye orman ürünleri ve mobilya sanayisinin, dolayısıyla AIM sanayisinin güçlü olması gerekiyor. Bugün tüketi-



**TÜRKİYE'NİN ÜLKELERE GÖRE AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİ İHRACATI
(MİLYON DOLAR)**Kaynak:
TÜİK Verileri

Sıra No	ÜLKE	2011	2012	2013	Değişim % (13/12)
1	RUSYA	6,4	8,0	10,1	25,9
2	LİBYA	0,7	5,9	9,4	59,5
3	BULGARİSTAN	6,3	6,4	6,4	0,3
4	İRAK	5,3	7,3	6,4	-12,9
5	İRAN	8,9	5,5	3,8	-30,0
6	ALMANYA	2,7	3,5	3,2	-8,2
7	AZERBAYCAN	1,5	1,9	2,4	28,9
8	CEZAYİR	1,3	1,3	1,7	38,5
9	TÜRKMENİSTAN	1,6	1,9	1,7	-8,9
10	BEYAZ RUSYA	0,3	1,3	1,4	10,9
	DİĞER	22,4	29,1	27,1	-6,9
	TOPLAM	57,4	71,9	73,7	2,4

cilerin daha farklı ürünlere sahip olma isteği, ürün çeşitliliğinin artmasına neden olurken, bu durum mevcut üretim sistemlerinin daha esnek bir yapıya sahip olmasını zorunlu kılıyor (Kurtoğlu ve ark., 2000).

AIM üretim sektörünü oluşturan işletmeler Türkiye genelinde dört şehirde yoğunlaşmıştır. Bu iller sırasıyla Bursa, Ankara, İstanbul ve İzmir'dir. AIM işletmelerinin bu illerde yoğunlaşmasının nedeni, orman ürünleri ve mobilya işletmelerinin söz konusu illerde yoğun olarak bulunması şeklinde açıklanabilir. AIM üreticilerinin yaklaşık yüzde 49'u Bursa'da, yüzde 27'si Ankara'da, yüzde 13'ü İstanbul'da, yüzde 11'i İzmir'dedir (Kurtoğlu ve ark., 2000). Ülkemiz AIM firmaları, sınırlı sayıda CNC makine üretmekle beraber, üretilen makineler geleneksel ağaç işleme makineleridir. AIM üreticilerimizdeki çalışan personel niteliklerine bakıldığında, mühendis istihdamının firmaların yaklaşık yüzde 15'inde mevcut olduğu, bu da sektörün çoğunun niteliksiz personelle üretim yapmaya devam ettiğini gösteriyor. Orman endüstrisi ve mobilya sanayisine AIM üreten firmaların yanında, yurt dışından AIM ithal eden pazarlama firmalarımızın da sayısı, CNC makinelerin sektörümüzde kullanımı yaygınlaştıkça artıyor. NC tezgahlar orman ürünleri endüstrisine metal işlemeye göre 10-15 yıllık bir gecikme ile girmiş ve 1971 yılında Hannover Fuarında

ilk defa pozisyon ayarlı montaj presi ve 1975 yılında Ligna fuarında NC üst freze makinesi tanıtılmıştır. Bu gelişmelerden hareketle NC makinelerin ağaç işleme alanının tümüne ulaşması

ve ağaç malzemenin işlenmesinde kullanılması 1980'li yıllarda gerçekleşmiştir. Türkiye'de 1980 yılından sonra bu teknolojilere ilgi başlamış ve bazı sanayi kuruluşları NC ve CNC tezgahları ithal etmeye başlamış ve böylece uygulamada da bu teknolojiye alışmaya başlamışlardır.

Türkiye'de çeşitli sektörlerde farklı düzeylerde olmakla beraber ileri teknoloji uygulamalarının yaygınlaşmaya başladığı görülüyor. Özellikle CNC tezgah odaklı bilgisayar destekli üretim uygulamalarında Türkiye'deki öncü sektörlerden birisi mobilya endüstrisidir. 1990'lı yılların başında, mobilya ve orman ürünleri endüstrisi için bilgisayar destekli üretim uç noktalarda bir uygulama alanı olarak görülmektedir. Oysa özellikle mobilya endüstrisi hem sipariş ağırlıklı hem de parti üretiminin bir arada görüldüğü, bazen esnekliğin bazen otomasyonun çok önemli olduğu, kullanılan girdi çeşitliliği ve malzeme yapısındaki farklılıklarla önemli mühendislik becerisini gerektiren bir sektördü. Bu nedenle, başta



VDMA'nın 2012 yılı verilerine göre 2011 yılında ağaç işleme makineleri dünya ticareti 6,6 milyar eurodur.

lüks bir uygulama gibi görülen bilgisayar destekli üretim uygulamaları kısa bir süre içinde üretimde darboğazların aşılması için zorunlu olan bir kavram haline gelmiş ve hızla endüstride yaygınlaşmıştır (Koç, 2005). AIM üreticisi firmalarımızda mühendis istihdamı düşüken, daha çok Almanya, İtalya ve Uzakdoğu ülkelerinden AIM ithal eden pazarlama firmalarındaki mühendis istihdam oranı daha yüksektir. İthal edilmekte olan ağaç işleme makinelerinin başında panel ebatlama makineleri, kenar bantlama makineleri, CNC işlem merkezleri ve çoklu delik delme makineleri geliyor. VDMA'nın 2012 yılı verilerine göre 2011 yılında ağaç işleme makineleri dünya ticareti 6,6 milyar eurodur. Dünya ticaretindeki paylarda 2001-2011 arasında büyük değişimler yaşanmadı. Örneğin, 2001



yılında 6 milyar euro olan ticaret hacmi 2011 de ise 6,6 milyar euroya yükseldi (Ağaç Makineleri, 2013). Ülkemizde bulunan üretici firmaların, 2000'li yıllardaki gelişim durumu incelendiğinde; ürünlerini iç pazar dışında, çoğunlukla, İran, Irak, Rusya, Bulgaristan, Libya, Romanya, Suudi Arabistan, Azerbaycan, Mısır ve Türkmenistan'a ihraç et-

mekte oldukları görülüyor. Türkiye'de AIM üreticilerinin kapasite kullanım oranı, altı-yedi yılda bir gerçekleşen ekonomik kriz dönemleri göz ardı edilirse az da olsa arttı. Yarıdan fazlası küçük ölçekli işletme olan üretici firmalarımız; patent, know-how, Ar-Ge ve belgelendirme konularında Avrupalı rakipleriyle rekabet etmekte güçlü

TÜRKİYE'NİN G.T.İ.P. BAZINDA AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİ İHRACATI (MİLYON DOLARI)

Kaynak: TÜİK Verileri

GTİP	GTİP TANIMI	2011	2012	2013	Değişim % (13/12)
846591	AĞAÇ, MANTAR, KEMİK VB. İŞLEYEN TESTERE MAKİNELERİ	21,9	27,5	28,1	2,1
846592	AĞAÇ, MANTAR VB. SERT MADDELERİ İŞLEYEN PLANYA/FREZE/ KALIPLAMA MAKİNELERİ	10,9	13,7	14,4	5,6
846594	AĞAÇ, MANTAR VB. SERT MADDELERİ İŞLEYEN BÜKME VE BİRLEŞTİRME MAKİNELERİ	6,6	8,1	9,0	12,1
846510	ALET DEĞİŞTİRMEYEN ÇEŞİTLİ MAKİNE İŞLEMLERİ YAPAN MAKİNELER	5,2	6,1	7,3	18,8
846692	AĞAÇ, MANTAR, KEMİK VB. İŞLEYEN MAKİNELERİN AKSAM-PARÇALARI	3,9	4,5	4,7	3,7
846595	AĞAÇ, MANTAR VB. SERT MADDELERİ İŞLEYEN DELİK AÇMA VE ZIVANALAMA MAKİNELERİ	2,2	3,5	4,1	17,5
846593	AĞAÇ, MANTAR VB. SERT MADDELERİ İŞLEYEN PARLATMA/ZIMBA/ TAŞLAMA MAKİNELERİ	2,2	1,9	2,7	42,3
846596	AĞAÇ, MANTAR VB. SERT MADDELERİ İŞLEYEN YARMA, DİLME/ YAPRAKLAMA MAKİNELERİ	2,0	2,5	1,7	-29,6
847930	AĞAÇ LEVHA İMALİ, MANTAR İŞLEME PRES, MAKİNE CİHAZLARI	2,2	4,2	1,5	-63,1
845610	AĞAÇ, MANTAR, KEMİK, EBONİT, SUNİ PLASTİK VB. SERT PLASTİĞİ LAZER, FOTONLA VB. IŞIN YÖNTEMIYLE İŞLEYEN MAKİNELER	0,2	0,1	0,1	52,4
	TOPLAM	57,4	71,9	73,7	2,4



çekiyor. Ancak üreticilerimiz, düşük fiyat, servis hizmetleri ve üretimlerindeki esneklik gibi olumlu özellikleri sayesinde pazar paylarını korumaya çalışıyor. Konvansiyonel makinelerde genellikle yerli üreticilerimiz tercih edilirken, özellikle mobilya endüstrisi, CNC makineler için Alman ve İtalyan markalara yöneliyor. Orman endüstrisi ve mobilya sanayisinde sıklıkla karşılaşılan sorunların başında, makine seçiminde yapılan yanlışlıklar ve kullanıcı hataları geliyor. Üretim hattındaki diğer makinelerin kapasitelerine uygun olmayan ağaç işleme makineleri satın alındığında, makineler doğru kapasiteyle çalışmıyor ve darboğazların meydana geldiği gözleniyor. Makinelerde oluşan arızaların büyük çoğunluğunun kullanıcı hatalarından kaynaklanması nedeniyle, özellikle CNC makinelerde, meslek lisesi ve meslek yüksekokullarının ilgili bölümlerinden mezun olmuş teknisyen ve teknikerler gibi vasıflı operatörlerin istihdam edilmesinin gerekiyor.

Amerika, Avrupa ve Asya ülkelerinde örnekleri bulunan AIM üretici birliklerinin ve çeşitli oluşumların tersine, genellikle küçük ölçekli olan AIM üreticilerimiz bireysel mücadeleyle üretimlerini sürdürüyor.

SEKTÖRÜN DÜNYA ÖLÇEĞİNDE İTHALAT-İHRACAT DENGESİ

Birleşmiş Milletler (BM) İstatistik Bölümü verilerine göre, 2011 yılında 8,2 milyar dolar olan ağaç işleme makineleri ihracatı, 2012 yılında yüzde 11 azalarak 7,3 milyar dolar seviyesine geriledi. İhracat listesinin ilk sırasında bulunan Almanya, 2011 yılında 2,6 milyar dolar değerinde ağaç işleme makinesi ihraç ederken bu rakam, 2012 yılında yüzde 17 azalarak 2,2 milyar dolar olarak kaydedildi. Listenin ikinci sırasındaki İtalya 2012 yılında 991 milyon dolar değerinde ağaç işleme makinesi ihraç etti. 2011 yılında İtalya'nın ihraç ettiği ağaç işleme makinelerinin değeri 1,1 milyar dolar seviyesindeydi. İtalya'nın 2012 yılı ağaç işleme makine-

leri ihracatı bir önceki yıla göre yüzde 15 azaldı. En fazla ağaç işleme makinesi ihraç eden ilk 10 ülke listesinin üçüncü sırasındaki Çin 2011 yılında 870 milyon dolar değerinde ağaç işleme makinesi ihraç ederken bu rakam, 2012 yılında yüzde 4 azalarak 833 milyon dolar olarak kayda geçti. Türkiye, dünya geneli ağaç işleme makineleri ihracatında 18. sırada yer alıyor. 2011 yılında 57 milyon dolar değerinde ağaç işleme makinesi ihraç eden Türkiye, 2012 yılında 72 milyon dolar değerinde ihracat gerçekleştirdi. Türkiye'nin ağaç işleme makineleri ihracatında yüzde 26 oranında artış kaydedildi. En fazla ağaç işleme makinesi ihraç eden ilk 10 ülke listesinde, 2011 yılına göre ihracatını en fazla artıran ülke ise yüzde 36 ile Kanada oldu. Kanada 2011 yılında 110 milyon dolarlık ağaç işleme makinesi ihraç ederken bu rakam 2012 yılında 150 milyon dolar seviyesine yükseldi. Dünya ölçeğinde ağaç işleme makineleri ithalatı ise 2012 yılında bir önceki yıla göre yüzde 8 azaldı. 2011 yılında 8,1 milyar dolarlık ağaç işleme makinesi ithal edilirken 2012 yılında bu rakam 7,4 milyar dolar olarak kaydedildi. ABD, ağaç işleme makineleri ithalatında 2012 yılında 910 milyon dolar rakamıyla ilk sırada yer alıyor. ABD'nin 2011 yılı ağaç işleme makineleri ithalatı 865 milyon dolar olarak kaydedilmişti. Söz konusu ülkenin 2012 yılında ithalatı yüzde 5 arttı. Listenin ikinci sırasında ise Rusya yer alıyor. 2011 yılında Rusya 679 milyon dolar değerinde ağaç işleme makineleri ithal ederken bu rakam 2012 yılında, yüzde 26 artarak 856 milyon dolar olarak kaydedildi. Çin, dünya geneli ağaç işleme makineleri ithalatı listesinin üçüncü sırasında yer alıyor. 2012 yılında Çin'in ağaç işleme makineleri ithalatı yüzde 23 azalarak 473 milyon dolar oldu. 2011 yılında bu rakam 615 milyon dolar seviyesindeydi. Türkiye, 2012 yılında dünya geneli ağaç işleme makineleri ithalatı listesinin 12. sırasında yer aldı. Türkiye 2011 yılında 361 milyon dolar değerinde ağaç işleme makinesi ithal ederken, 2012 yılında bu rakam yüzde 14 azalarak 156 milyon dolar olarak kaydedildi. En fazla ağaç işleme makinesi ithal eden ilk 10 ülke listesinde, 2011 yılına göre ithalatını en fazla artıran ülke ise yüzde 91 ile Belarus oldu. Belarus 2011 yılında 101 milyon dolarlık ağaç işleme makinesi

ithal ederken bu rakam 2012 yılında 192 milyon dolar seviyesine yükseldi.

TÜRKİYE'NİN AĞAÇ İŞLEME MAKİNELERİ İHRACATI

Türkiye'nin ağaç işleme makineleri ihracatı 2013 yılında, bir önceki yıla oranla yüzde 2,4 artarak 73,7 milyon dolar olarak kaydedildi. 2012 yılında bu rakam 71,9 milyon dolardı. Türkiye 2013 yılında ağaç işleme makineleri sektöründe en fazla Rusya'ya ihracat gerçekleştirdi. 2012 yılında söz konusu ülkeye 8 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirilirken bu rakam, 2013 yılında yüzde 25,9 artışla 10 milyon dolar seviyesine yükseldi. Listenin ikinci sırasında ise Libya bulunuyor. Türkiye'nin Libya'ya yönelik ağaç işleme makineleri ihracatı 2013 yılında 9,4 milyon dolar oldu. 2012 yılında bu rakam 5,9 milyon dolardı. Libya'ya yönelik ihracat artışı yüzde 59,5 olarak kayda geçti. Üçüncü sırada bulunan Bulgaristan'a 2012 yılında 6,4 milyon dolar değerinde ağaç işleme makinesi ihraç edilirken bu rakam 2013 yılında da aynı kaldı. Türkiye'nin 2013 yılında ağaç işleme makineleri ihracatını en fazla artırdığı ülke yüzde 59,5 ile Libya oldu. Libya'ya 2012 yılında 5,9 milyon dolar değerinde ağaç işleme makinesi ihraç edilirken bu rakam, 2013 yılında 9,4 milyon dolar seviyesine yükseldi. Türkiye 2013 yılında en fazla ağaç, mantar, kemik vb. işleyen testere makineleri kaleminde ihracat gerçekleştirdi. 2012 yılında söz konusu mal grubunda 27,5 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirilirken bu rakam, 2013 yılında yüzde 2 artışla 28,1 milyon dolar seviyesine yükseldi. Listenin ikinci sırasında yer alan ağaç, mantar vb. sert maddeleri işleyen planya/freze/kalıplama makineleri ürün grubunda 2013 yılında gerçekleştirilen ihracatın değeri 14,4 milyon dolar olarak kaydedildi. 2012 yılında bu rakam 13,7 milyon dolardı. Ağaç, mantar vb. sert maddeleri işleyen planya/freze/kalıplama makineleri ürün grubunda yaşanan ihracat artışı yüzde 5,6 oldu. Üçüncü sıradaki ağaç, mantar vb. sert maddeleri işleyen bükme ve birleştirme makineleri ihracatı 2012 yılında 8 milyon dolar seviyesindeyken, 2013 yılında bu rakam yüzde 12 artışla 9 milyon dolar olarak kaydedildi. Türkiye'nin 2013 yılında yüzde 52,4 ile

ihracat oranını en fazla artırdığı ürün grubu ağaç, mantar, kemik, ebonit, suni plastik vb. sert plastiği lazer, fotonla vb. ışın yöntemiyle işleyen makineler olarak kaydedildi. Türkiye'nin ağaç işleme makineleri ithalatı 2012 yılında 156,3 milyon dolarken bu rakam, 2013 yılında yüzde 22,5 artarak 191,5 milyon dolar seviyesine yükseldi. Türkiye 2013 yılında 110,7 milyon dolarla en fazla Almanya'dan ağaç işleme makineleri ithal etti. 2012 yılında söz konusu ülkeden gerçekleştirilen ithalatın değeri 97 milyon dolardı. Türkiye'nin 2012 yılında Almanya'dan gerçekleştirdiği ithalat artışı yüzde 14 olarak kaydedildi. Listenin ikinci sırasında bulunan İtalya'dan 2012 yılında 24 milyon dolarlık ağaç işleme makinesi ithal edilirken bu rakam, 2013 yılında yüzde 57,9 artarak 38 milyon dolara yükseldi. Üçüncü sırada bulunan Avusturya'dan 2013 yılında 12,4 milyon dolar değerinde ağaç işleme makinesi ithal edildi. 2012 yılında Türkiye'nin söz konusu ülkeden gerçekleştirdiği ağaç işleme

makineleri ithalatı 4,9 milyon dolardı. Avusturya'dan gerçekleştirilen ithalattaki artış 152 oldu. Türkiye'nin 2013 yılında ağaç işleme makineleri ithalatını en fazla artırdığı ülke yüzde 577 ile Finlandiya oldu. Finlandiya'dan 2012 yılında 0,2 milyon dolarlık ağaç işleme makinesi ithal edilirken bu rakam 2013 yılında 1,6 milyon dolar seviyesine yükseldi. Türkiye 2013 yılında en fazla ağaç levha imali, mantar işleme pres, makine-cihazları kaleminde ithalat gerçekleştirdi. Söz konusu kaleminde 2012 yılında 52 milyon dolarlık ithalat gerçekleştirilirken bu rakam 2013 yılında, yüzde 32,8 artarak 69 milyon dolar olarak kaydedildi. Listenin ikinci sırasında bulunan ağaç, mantar, kemik, vb. işleyen testere makineleri ithalatı 2013 yılında 26,2 milyon dolar seviyesinde kaydedildi. 2012 yılında bu rakam 15,5 milyon dolardı. Ağaç, mantar, kemik, vb. işleyen testere makineleri ithalatındaki artış yüzde 68,9 oldu. Üçüncü sıradaki alet değiştirmeden çeşitli makine işlemleri yapan makineler kaleminde 2012 yılında 25 milyon dolar değerinde





ithalat gerçekleştirilirken bu rakam 2013 yılında, yüzde 0,3 artışla 25,1 milyon dolar oldu. Türkiye'nin 2013 yılında yüzde 96,7 ile ithalat oranını en fazla artırdığı kalem ağaç, mantar vb. sert maddeleri işleyen planya/freze/kalıplama makineleri oldu. Söz konusu ürün grubunda 2012 yılında 5,6 milyon dolar değerinde ithalat gerçekleştirilirken bu rakam, 2013 yılında 11,1 milyon dolar seviyesine yükseldi.

Kaynakça

- Türkiye Ağaç İşleme Makineleri Sektörüne Genel Bir Bakış*, Prof. Dr. Ahmet Kurtoğlu - Doğuş Üniversitesi, Sanat ve Tasarım Fakültesi
- Doç. Dr. Tuncer Dilik - İ.Ü. Orman Fakültesi, Orman Endüstri Mühendisliği Bölümü
- Öğr. Gör. M. Özgür Kuşcuoğlu - İ. Ü. Ormancılık Meslek Yüksekokulu, Mobilya ve Dekorasyon Programı
- Kuşcuoğlu, Ö., 2003: "Geçmişten Günümüze Orman Endüstrisi Makinaları", 4. Ulusal Orman Fakülteleri Öğrenci Kongresi, 8-10 Mayıs 2003, Isparta
- Dilik, T., 2008: "Makine Bilgisi Ders Notları", İstanbul Üniversitesi Orman Fakültesi Orman Endüstri Mühendisliği Bölümü, Bahçeköy/İstanbul
- Kurtoğlu, A., 2007: "Ağaç İşleme Tekniği ve Makinaları Ders Notları", İstanbul Üniversitesi Orman Fakültesi Orman Endüstri Mühendisliği Bölümü, Bahçeköy/İstanbul
- Ağaç Makinaları, 2013: Ağaç İşleme Makinaları Dünya Pazarına Bakış, Ağaç Makinaları Teknoloji Araştırma Dergisi, 2013/14, sayfa 48, İstanbul.
- Kurtoğlu, A., KOÇ, H., AKSU, B., 2000: "Türkiye Ağaç Malzeme İşleme Makineleri Sanayinin Yapısal Görünümü", İstanbul Üniversitesi Orman Fakültesi Dergisi, A Serisi, Cilt: 50, Sayı:2.
- Koç, H. ve Koç, R., 2005: "Bilgisayar Destekli Üretim ve Türkiye Mobilya Endüstrisinin Geleceği", Mobilya Dekorasyon Dergisi, Temmuz-Ağustos 2005, s.67

TURANLAR

"90'DAN FAZLA ÜLKEYE İHRACAT YAPIYORUZ"

AHMET TURAN

TURANLAR MAKİNE GENEL MÜDÜRÜ
"Ahmet Turan'ın 1958 yılında kurduğu Turanlar Makine, bugün 20 bin metrekarelik kapalı alanda 140 personeli ile ağaç işleme makineleri üretiyor. Firmanın iştirak konusu panel mobilya üretiminde kullanılan makinelerin imalatıdır. Başlıca ürünleri kenar

yapıştırma, panel ebatlama, postforming, softforming, paletli freze, delik makineleridir. Üretimini yarısını ihraç etmekte, yılda ortalama 40 ülke toplamda 90'ın üzerinde ülkeye satış yapmaktadır. Satış yapılan ülkenin durumuna göre başlıca ihracat kalemlerimiz değişkenlik gösteriyor. Avrupa'ya postforming, roller press gibi makineler satarken, İran gibi Asya ülkelerine daha temel gereksinimleri olan ebatlama ve bantlama makineleri gönderiyoruz. Son yıllarda sektörde yaşanan en önemli gelişme Avrupa'da düzenlenen fuarların cazibesini kaybetmesidir. Globalleşmenin hızlanması ile iletişim ve ulaşım masraflarının azalması; müşterilerin istediği ürüne ulaşmasını kolaylaştırdı. İnternetin yaygınlaşması da bir diğer faktör. Bu gelişmeler neticesinde özellikle Avrupa'daki sektörel fuarlar önemini kaybetti. Ağaç işleme makineleri üretiminde lider ülkeler Almanya ve İtalya'dır. Türk firmaları, başta firmamız olmak üzere her geçen yıl uluslararası camiada

tanınmaya ve güç kazanmaya başladı. Ülkemizin son yıllardaki başarılı dışişleri politikalarının bunu etkilediğini düşünüyoruz. İhracat maddi ve manevi açıdan önemli ölçüde teşvik ediliyor. Vizeler kaldırılıyor, ülkemizin prestiji her geçen gün artıyor. Sektörün hedef pazarı, dünyanın her ülkesidir. Turanlar Makine olarak ABD'den Malezya'ya, İzlanda'dan Güney Afrika'ya kadar birçok ülkeye satış yapıyoruz. İngiltere, Hollanda, Polonya ve birçok Avrupa ülkesinde; İran, Hindistan, Avustralya gibi dünyanın dört bir köşesinde kendi bayiliklerimiz bulunuyor. Uluslararası pazarlarda rekabet gücümüz eskisi gibi ucuz iş gücünden kaynaklanmıyor. Artık Türk mühendisleri ve teknisyenleri bir İtalyan mühendis veya teknisyenden daha düşük ücretlerle çalışmıyor. Rekabet gücümüzün temelinde yılların getirdiği deneyim, marka değeri ve ismimize olan güven bulunuyor. Ülkemizin coğrafi konumu başlı başına büyük avantajdır. Deniz ve kara ulaşımı birçok ülkeye kolay,





ucuz, hızlı teslimat imkanları sunuyor. Firmamızı öne çıkaran avantajların başında ise devamlı stok, hızlı teslimat ve markaya duyulan güven geliyor. Sektörün temel sıkıntısı, bürokratik engellerdir. Bürokrasinin getirdiği gereksiz iş yükü üreticiyi zorluyor. İlgili bakanlıkların üreticiye daha fazla destek olmaları gerektiğini düşünüyoruz.”

ÜSTÜNKARLI

“DÜNYADA İLK BEŞ İÇİNDEYİZ”

NEZİH ÜSTÜNKARLI

ÜSTÜNKARLI GENEL MÜDÜRÜ

“Üstünkarlı Marangoz Makinaları, -Üstünkarlı Grup’un ana iş koludur. İzmir Adnan Menderes Havalimanının hemen yanında 20 bin metrekarelik alan üzerinde kurulu fabrikamızda üretim faaliyetlerini sürdürüyoruz. Kurulduğu günden bu yana Türk kereste sanayisine yön veren firmamız, Türkiye pazarının yüzde 75’ine hakim konumda ve ürünlerini aralarında; Almanya, İtalya, İsveç, Yunanistan, Benin, Fildişi Sahili, Fransa, Rusya, Romanya, Polonya, Slovenya, İspanya, Sili, Ukrayna gibi ülkelerin de bulunduğu 30’dan fazla ülkeye ihraç ediyor. Ayrıca dünya ölçeğinde de bu sektördeki ilk beş firma arasında yer alıyor. Firmamızın ana ürün-

leri: tomruk bıçkıları, tandem bıçkılar, tomruk arabaları, prizma makineleri, ikiz bıçkılar, çoklu dilmeler, yan alma makineleri, kapak ve tahta yarma makineleri, kapak yongalama makineleri, baş kesme makineleri ve taşıma sistemleridir. Ağaç işleme makineleri sektörü 1990’lı yıllara kadar genelde yurt içi piyasa satışları ile gelişmeye çalışıyordu. 90’lı yılların ardından bazı firmalar ihracatı keşfetti ve bu keşif firmaların ufkunu sınırsız biçimde genişletti. İç piyasadaki sınırlı alıcı, sınırlı ihtiyaçlar ve sınırlı ekonomik yapı nedeniyle kendini geliştiremeyen üreticiler, ihracat sayesinde bir fırsat yakalamış oldu. Ancak 90’lı yıllardaki inişli çıkışlı ekonomik şartlar 2000 yılı başlarına kadar bu firmaların büyümelerini etkiledi. Bana göre son 8-10 yıl gelişmenin tamamlanması açısından gayet olumlu geçti. Kalitesini yükselten ve Ar-Ge’sini devamlı geliştirip yatırım yapan firmalar başarılı oldu. 2007 yılı sonundan bu yana tüm dünyada devam eden krize rağmen dünyada marka olmayı başarabilen Türk firmaları, birçok Avrupalı rakibine göre daha başarılı işlere imza attı. İç piyasadaki istikrar ve alım gücünün yükselmesi de üreticilere büyük destek oldu. Sektördeki konumuz itibarıyla uzun yıllardır yurt dışı pazarında olmamız, bugün dünya kereste sektöründe de bir iyi bir isme sahip olmamızı sağladı. Tüm dünyaya

yaptığımız ihracatın yanı sıra Avrupa’nın Almanya, İngiltere, İrlanda, İsveç, Hollanda gibi ülkelerinde de Üstünkarlı markalı makineler tercih ediliyor. Firmamızın bu ülkelerde varlığını sürdürmesi, diğer meslektaşlarımızın da önünü açıyor. Bugün; Bulgaristan, Romanya, Rusya gibi ülkelerde de Türk ürünleriyle karşılaşmaktayız. Rekabetin doğurduğu bu kalite yarışı da, hepimizi daima bir üst seviyeye çıkarmak adına önemli bir gelişmedir. Firmamızın yüklenildiği bu sorumluluk ile diğer üreticilerimizi de kaliteli ürünleriyle bir Türk firması olarak her yerde görmek istiyoruz. Yurt dışı pazarlarında büyüme yönünde adımlarımızı, 2011 yılı başında Romanya’da kendi firmamızı kurarak attık. Böylelikle Avrupa pazarına daha yakın olup müşterilerimize daha iyi hizmet vermeyi hedefliyoruz. Bu ülkede, kendi ürünlerimizi satmamızın yanı sıra, üretimini yapmadığımız diğer makine ve ekipmanların ithalatını da yaparak, müşterilerimizin tüm ihtiyaçlarını tek bir noktadan çözebiliyoruz. Bu durum da firmamızın güvenilirliğini ve analitik yapısını belirginleştirip, rakiplerimizin daima bir adım önünde kalmamızı sağlıyor. Diğer yandan Türkiye pazarındaki hakimiyetimizi sürdürüp, mevcut yurt dışı pazarlarımızı, birçok ülkede bireysel veya bayi bazında katıldığımız fuarlar aracılığıyla artırmak hedefindeyiz. Bunun için de, yeni sevkiyatlarını yaptığımız; Malezya, Singapur ve Endonezya gibi ülkeler öncelikli hedef pazarlarımız arasında yer alıyor. Türkiye pazarında yaşanan en temel sıkıntı; müşterilerimizin temin etmekte zorlandığı hammadde unsurdur. Özellikle yerel hammaddenin pahalı ve uzun uğraşlar sonucu üretim alanlarına getiriliyor olması makine yatırımlarında ertelemelere sebep olmaktadır ki bu da her geçen gün verimliliği düşürmektedir. Ayrıca ucuz hammadde elde etmek adına kalitesi düşük ağaç kullanımı da makinelerin verimli çalışma ömürlerini kısaltıp arıza ve bakım maliyetlerini artırıyor. Bunu önleyebilecek tek yol, tüm kesim ve ihale şartlarını belirli bir standarda ulaştırmak ve bunu da düzenli olarak kontrol etmektir. Makine üreticilerinin diğer bir sorununun da sektörel bir birliğin kurulamaması olduğunu düşünüyorum. Bu tarz bir birliğin; diğer STK’lar ve kamu kuruluşları ile dirsek temasında bulunarak, sektördeki her kesimi olumlu yönde etkileyeceğine inanıyorum.”



LATİN AMERİKA'NIN 5. BÜYÜĞÜ: VENEZUELA

Ticari ilişkilerimizin son dönemde gelişmeye başladığı Venezuela ile 2010 yılında “İşbirliği Çerçeve Anlaşması” imzalandı. Türkiye ile ikili işbirliğinin geliştirilmesi halinde Venezuela, makine ve ekipmanları başta olmak üzere farklı sektörler için güçlü alım potansiyeline sahip bir pazar konumundadır.





Güney Amerika'nın kuzeyinde yer alan Venezuela kuzeyde Karayip Denizi, güneyde Brezilya, doğuda Atlantik Okyanusu ve Guyana, batıda ise Kolombiya ile komşudur. Ülke; kuzeybatıda Maracaibo, güneybatıdan kuzeydoğuya And Dağları, merkezde Orinoco nehri, güneydoğuda Guayana olmak üzere dört coğrafi bölgeden oluşur. Ülkenin kuzeyindeki adalar ve kıyı şeridi alçak yükseklik bölgesini oluşturur. And Dağları Bölgesi ülkenin en yüksek alanıdır. 4 bin 978 metre yükseklikteki Bolivar Zirvesi de bu bölgede bulunur. Venezuela'nın batısındaki Maracaibo Gölü ülkenin en geniş gölüdür. Venezuela bitki örtüsü açısından da dünyanın en zengin bölgelerinden biridir. Ülkenin yüzde 50'si orman alanlarından oluşur. Ülkenin sahip olduğu 30 bin kapalı tohumlu bitkiden 8 bin tanesi endemik özelliklidir. İklim açısından da geniş bir çeşitlilik gösteren

ülkede, denizin etkilediği nemli ve yağışlı bölgeler, And Bölgesi'nde çok düşük sıcaklıktaki bölgeler ve Falcon Eyaleti'ndeki Medanos de Coro'da çöl arazileri bulunur. Venezuela'da geçerli olan anayasa 1999'da halkoylamasıyla kabul edilen Bolivarcı Anayasa'dır. Anayasaya göre Venezuela demokratik, federal, adalet ve hukuka dayalı sosyal bir devlettir. Ülkede güçler ayrılığı ilkesi uygulanır. Ancak klasik sistemlerden farklı olarak üç yerine; yasama, yürütme, yargı, vatandaşlık ve seçim olmak üzere beş anayasal güç mevcuttur. Venezuela idari açıdan bir merkez eyalete, 23 federal eyalete ve federal topraklara ayrılmıştır. Federal topraklar eyaletlerin topraklarına dahil edilemeyen adalar ve kıta sahanlığında kalan adalardır. Karakas, ülkenin başkentidir. Venezuela'da kentli nüfus oranı oldukça yüksektir ve yaş ortalaması da düşüktür. Ülkedeki yaşam düzeyi Brezilya ve Peru'ya kıyasla yüksek; Meksika, Şili ve Arjantin'e göre düşüktür.

GENEL EKONOMİK DURUMU

Venezuela dünyanın en zengin petrol rezervlerine sahiptir. ABD Jeoloji Servisinin araştırmalarına göre ülke 513 milyar varil petrol rezervine sahiptir. Bu miktar Suudi Arabistan'daki rezervin iki katına eşittir. Venezuela ekonomisinin temel direği olan petrol, ihracat gelirlerinin yüzde 80'ini ve GSYİH'nin yüzde 25'ten fazlasını oluşturur. Diğer önemli yenilenemeyen kaynaklar arasında doğalgaz, demir, altın ve karbon bulunur. Ülkenin yenilenebilir kaynaklarının en önemlileri ise ormanlar ve nehirlerdir. Nehirler, elektrik üretiminde önemli bir paya sahiptir. Venezuela'da "21. Yüzyıl Sosyalizminin Tesisi" olarak nitelendirilen ekonomi-politikalar uygulanır. Yoksul ve çok yoksul kesimlerin gelirlerini iyileştirme politikaları ülkedeki enflasyonun başlıca sebebi olarak gösterilir. The Economist'in raporlarına göre GSYİH artış hızı 2012'de yüzde 5,6 olarak gerçekleşirken 2013 yılında

TÜRKİYE'NİN VENEZUELA'YA MAKİNE İHRACATINDA BAŞLICA KALEMLER (BİN DOLAR – 84. FASIL)

Kaynak: TÜİK Verileri

GTİP	GTİP TANIMI	2012	2013	Değişim %
8433	HASAT VE HARMAN, ÇİM BİÇME MAKİNELERİ İLE YUMURTA VE TARIM ÜRÜNLERİNİ BÜYÜKLÜKLERİNE GÖRE AYIRAN MAKİNELER	0	459	-
8479	KENDİNE ÖZGÜ BİR FONKSİYONU OLAN DİĞER MAKİNELER VE MEKANİK CİHAZLAR	328	395	20,6
8419	ISI DEĞİŞİKLİĞİ YÖNTEMİ İLE MADDELERİ İŞLEMELERİ İÇİN CİHAZLAR, ELEKTRİKLİ OLMAYAN ŞOFBENLER VEYA DEPOLAMAYA MAHSUS ARAÇLAR	367	323	-12,0
8434	SÜT SAĞMA MAKİNELERİ VE SÜTÇÜLÜKTE KULLANILAN MAKİNE VE CİHAZLAR	143	313	118,8
8428	KALDIRMA, ELLEÇLEME, YÜKLEME, BOŞALTMA MAKİNELERİ (ASANSÖRLER, YÜRÜYEN MERDİVENLER, KONVEYÖRLER VB)	426	239	-43,8
8414	HAVA VEYA VAKUM POMPALARI, HAVA VEYA DİĞER GAZ KOMPRESÖRLERİ, FANLAR, ASPİRATÖRÜ OLAN HAVALANDIRMAYA MAHSUS ARAÇLAR	131	231	76,4
8436	TARLA VE BAHÇE TARIMINA, ORMANCILIĞA, KÜMES HAYVANCILIĞINA, ARICILIĞA MAHSUS DİĞER MAKİNE VE CİHAZLAR	3	223	7271,9
8462	METALLERİ DÖVME, ÇEKİÇLEME, KALIPTA DÖVME, KESME, TASLAK ÇIKARTMA, ŞATAFATLAMA, KARBÜRLERİ İŞLEMELERİ MAHSUS MAKİNELER	305	210	-31,4
8481	BORULAR, KAZANLAR, TANKLAR, DEPOLAR VE BENZERİ DİĞER KAPLAR İÇİN MUSLUKLAR, VALFLER (VANALAR) VE BENZERİ CİHAZLAR	329	176	-46,4
8483	TRANSMİSYON MİLLERİ, KRANKLAR; YATAK KOVANLARI VE MİL YATAKLARI; DIŞLILER VE SİSTEMLERİ; VIDALAR	218	171	-21,4
	DİĞER	3.923	1.368	-65,1
	TOPLAM	6.172	4.109	-33,4

yüzde 0,4 büyüme yaşandı. Petrol fiyatlarında yaşanan artışın Venezuela ekonomisini olumlu yönde etkilemesi beklentisi yüksektir.

ÜLKENİN BAŞLICA SEKTÖRLERİ

Venezuela zengin ve bereketli toprakları ve su kaynakları nedeniyle tarım açısından büyük bir potansiyele sahip olmakla birlikte, tarımsal üretim toplam GSYİH'nin yüzde 4'ünü oluşturur. Venezuela hükümeti hem işgücü yaratmak, hem de gıda üretimi açısından kendine yeterli bir ülke olmak için tarımsal üretimi destekler. Ancak

ürün rekoltesi yıldan yıla farklılık gösterir. Venezuela ile Küba, tarım konusunda benzer üretim portföyüne

sahiptir ve yakın bir işbirliği içindedir. Her iki ülke de tarım ve gıda ürünleri ihtiyacının yaklaşık yüzde 80'ini itha-

Venezuela'nın makine ithalatı 2011 yılında bir önceki yıla oranla yüzde 19,9 artarak 7,2 milyar dolar olarak kaydedildi. 2010 yılında bu rakam 6 milyar dolar seviyesindeydi.





TÜRKİYE'NİN VENEZUELA'DAN MAKİNE İTHALATINDA BAŞLICA KALEMLER (DOLAR – 84. FASIL)

Kaynak: TÜİK Verileri

GTİP	GTİP TANIMI	2011	2012	Değişim %
8479	KENDİNE ÖZGÜ BİR FONKSİYONU OLAN DİĞER MAKİNELER VE MEKANİK CİHAZLAR		3.217	-
8483	TRANSMİSYON MİLLERİ, KRANKLAR; YATAK KOVANLARI VE MİL YATAKLARI; DİŞLİLER VE SİSTEMLERİ; VİDALAR	772	1.314	70,2
	TOPLAM	772	4.531	486,9

lat ile karşılar. Bu çerçevede, Venezuela ile Küba arasında imzalanan anlaşmalarla ortaklaşa kurulacak bir devlet şirketinin tarımda kalkınma, eğitim desteği ve bio-çeşitliliğe yönelik çalışmalar yürütmesi öngörülüyor. Kübalı uzmanlar, Venezuelalı çiftçilere 20 bölgede yürütülen 14 farklı proje kapsamında hayvan ve bitki sağlığı, agro ekoloji gibi konularda teknik eğitim veriyor. Venezuela, benzer çalışmaları Boliviya ve diğer ALBA (Amerikan Halklarının Bolivarcı Alternatifi) ülkeleri ile de sürdürüyor. Ayrıca, Çin ile tarım alanında ortak yatırımlar söz konusudur. Tütün, balık, tropikal meyveler, kahve ve kakao ülkenin başlıca ihraç ürünleri arasındadır. Ülkede sanayi üretimi, GSYİH'in yaklaşık yüzde 20'sini oluştururken küçük ve orta ölçekli işletmeler çoğunlukla iç pazarın tüketim malları talebini karşılamaya yönelik faaliyet gösterir. Döviz kurundaki kırılganlık, politik belirsizlikler ve petrole aşırı bağımlılık, özel sektör yatırımlarının azlığı ülkenin önündeki önemli engeller olarak gösterilir. Venezuela, sanayi ham maddeleri ve değerli madenler açısından oldukça zengin kaynaklara sahiptir ve bu rezervlerin tamamı devletin kontrolündedir. Venezuela inşaat sektörünün GSYİH içindeki payı, yıllar itibarıyla değişmekle birlikte, son 10 yıl içinde ortalama yüzde 6 civarında seyrediyor. Sektör, özellikle istihdam yaratma kapasitesi açısından oldukça

önemlidir. İnşaat sektörüne yapılan her 1 milyar dolarlık yatırım 108 bin kişiye doğrudan ya da dolaylı olarak iş olanağı sağlar. Venezuela ayrıca doğal güzellikleri ve göz alıcı sahilleriyle turistlerin de ilgisini çekiyor. Son dönemde inşa edilen havaalanlarının sayısının artmasıyla da ülkeye gelen turist sayısının önemli oranda yükseldiği gözleniyor.

TÜRKİYE VE DİĞER ÜLKELERLE TİCARETİ

Venezuela'nın en önemli ihracat ürünü ham petroldür ve ihracatın yaklaşık yüzde 80'lik bölümünü oluşturur. Petrolün ardından metaller, kimyevi maddeler ve tarım ürünleri gelir. İthalatta ise işlenmemiş mamuller, makine ve ekipman, ulaşım ve inşaat araçları ilk sıralarda yer alan kalemlerdir. İhracatta en büyük payı yüzde

39,8 ile ABD alırken, ABD'yi yüzde 7,6 ile Hollanda Antilleri ve yüzde 4,6 ile Çin takip eder. İthalatta ise yine en büyük pay yüzde 26,1 ile ABD'nindir. ABD'nin ardından ise yüzde 12,6 Kolombiya, yüzde 10,7 Brezilya, yüzde 6,9 Çin ve yüzde 4,8 ile Meksika sıralanır. Trade Map'in 2012 yılı geçici verilerine göre, Venezuela'nın ithalat gerçekleştirdiği ülkeler arasında Türkiye 28. sırada kendine yer buluyor. Venezuela'nın daha çok coğrafi yakınlığı bulunan Latin Amerika ülkelerinden ve ABD'den ithalat yaptığı görülmekle birlikte en çok ithalat gerçekleştirdiği ülkeler arasında İspanya, İtalya ve Almanya gibi üç Avrupa ülkesi de bulunuyor. İthalatta aranan temel belgeler dünyanın diğer bölgelerinde olduğu gibi, gümrük beyannamesi, nihai fatura, taşıma belgesi ve ilave olarak ilgili üründen ala-

Türkiye'nin 84. fasılda Venezuela'ya makine ihracatı, 2013 yılında 4,1 milyon dolar olarak kaydedildi.





kalı yasal olarak istenebilecek diğer ihracatımız bir önceki yıla oranla belgelerdir. 2013 yılında Venezuela'ya yüzde 51,5 azalarak 75,8 milyon dolar

Türkiye'nin Venezuela'ya yönelik makine ihracatının ilk sırasında hasat ve harman, çim biçme makineleri ile yumurta ve tarım ürünlerini büyüklüklerine göre ayıran makineler kalemi yer alıyor.

olarak gerçekleşti. İthalatımız ise yüzde 2,1 azalarak 193,5 milyon dolar seviyesine geriledi. 2013 yılı itibarıyla prefabrik yapılar, deterjan ve sabun, hijyenik ürünler, makarna, demir ve çelik çubuklar, sentetik devamsız liften iplik, elektrik transformatörleri, inşaat elverişli taşlar, demir çelikten inşaat aksamı, antibiyotikler, pamuk ipliği gibi ürünler Venezuela'ya olan toplam ihracatımızın önemli bir bölümünü oluşturan kalemlerdir. Ticari ilişkilerimizin son dönemde daha da geliştiği Venezuela ile 2010

VENEZUELA'NIN MAKİNE İTHALATINDA BAŞLICA KALEMLER (MİLYON DOLAR - 84. FASIL)

Kaynak: TÜİK Verileri

GTİP	GTİP TANIMI	2012	2013	Değişim %
8433	HASAT VE HARMAN, ÇİM BİÇME MAKİNELERİ İLE YUMURTA VE TARIM ÜRÜNLERİNİ BÜYÜKLÜKLERİNE GÖRE AYIRAN VE TEMİZLEYEN CİHAZLAR	196,5	706,3	260
8419	ISI DEĞİŞİKLİĞİ YÖNTEMİ İLE MADDELERİ İŞLEMELERİ İÇİN CİHAZLAR, ELEKTRİKLİ OLMAYAN ŞOFBENLER VEYA DEPOLAMAYA MAHSUS CİHAZLAR	180,8	522,5	189
8436	TARLA VE BAHÇE TARIMINA, ORMANCILIĞA, KÜMES HAYVANCILIĞINA, ARICILIĞA MAHSUS DİĞER MAKİNE VE CİHAZLAR	227,8	487,0	114
8411	TURBOJETLER, TURBO-PROPELLER, DİĞER GAZ TÜRBİNLER	918,0	436,9	-52
8471	OTOMATİK BİLGİ İŞLEM MAKİNELERİ BUNLARA AİT BİRİMLER; MANYETİK VEYA OPTİK OKUYUCULAR, VERİLERİ KODA DÖNÜŞTÜRÜCÜLER	424,8	375,5	-12
8413	SIVILAR İÇİN POMPALAR (ÖLÇÜ TERTİBATI OLSUN OLMASIN) VE SIVI ELEVATÖRLERİ	249,9	314,7	26
8438	YİYECEK VE İÇECEKLERİN SINAİ AMAÇLARLA HAZIRLANMASI VEYA İMALİNE MAHSUS MAKİNE VE CİHAZLAR	190,2	269,0	41
8418	BUZDOLAPLARI, DONDURUCULAR VE DİĞER SOĞUTUCU VE DONDURUCU CİHAZLAR VE ISI POMPALARI	205,6	248,4	21
8414	HAVA VEYA VAKUM POMPALARI, HAVA VEYA DİĞER GAZ KOMPRESÖRLERİ, FANLAR, ASPIRATÖRÜ OLAN HAVALANDIRMAYA MAHSUS MAKİNELER	274,0	238,7	-13
8430	TOPRAK, MADEN, CEVHER KAZIMA, TAŞIMA, AYIRMA, SEÇME MAKİNELERİ, KAZIK VARYOŞLARI, KAR KÜREYİCİ VE PÜSKÜRTÜCÜ, VB MAKİNELER	40,0	227,3	469
	DİĞER	3175	3469	9
	TOPLAM	6.083	7.295	20



yılında "İşbirliği Çerçeve Anlaşması" imzalandı. Ayrıca; iki ülke arasında görüşülmekte olan başka bir proje de, Türkiye'nin Venezuela'ya müteahhitlik yatırımlarının karşılığını petrol olarak alması konusudur. Genel olarak Venezuela'nın hemen her sektörde ithalat ihtiyacı bulunmasından kaynaklanan bir avantaj söz konusudur. Türkiye ile ikili işbirliği anlaşması imzalanması halinde; gıda, otomotiv yan sanayi, makine ve ekipman, inşaat malzemeleri, temizlik maddeleri, kimya ve ilaç sanayi ve tüketim malları alanında güçlü ihracat potansiyeli mevcuttur.

VENEZUELA'NIN MAKİNE İHRACATI 65 MİLYON DOLAR SEVİYESİNDE

Venezuela'nın makine ihracatı 2011 yılında bir önceki yıla oranla yüzde 54 azalarak 65 milyon dolar olarak kaydedildi. 2010 yılında bu rakam 141,2 milyon dolar seviyesindeydi. Venezuela 2011 yılında en fazla ABD'ye makine ihraç etti. 2010 yılında ABD'ye 63,9 milyon dolar değerinde makine gönderilirken bu rakam 2011 yılında, yüzde 65 azalarak 22,1 milyon dolar seviyesine geriledi. 2011 yılında Venezuela'nın en fazla makine ihraç ettiği ikinci ülke Kolombiya oldu. 2010 yılında söz konusu ülkeye 41,5 milyon dolar değerinde makine ihraç edilirken bu rakam, 2011 yılında



yüzde 52 azalarak 20,1 milyon dolar olarak kaydedildi. Venezuela'nın en fazla makine ihraç ettiği ilk 10 ülke listesinin üçüncü sırasında ise Meksika yer alıyor. 2011 yılında Meksika'ya 4,1 milyon dolar değerinde

makine ihraç edildi. 2010 yılında Venezuela'nın Meksika'ya gönderdiği makinelerin değeri 7,2 milyon dolarıydı. 2011 yılında Meksika'ya yönelik makine ihracatı ise yüzde 43 azaldı. Venezuela'nın 2011 yılında bir önceki yıla göre makine ihracatını en fazla artırdığı ülke ise yüzde 708 ile Küba oldu. Küba'ya 2010 yılında 200 milyon dolarlık makine ihraç edilirken bu rakam 2011 yılında 1,4 milyon dolar olarak kaydedildi. Venezuela 84. fasılda en fazla, özellikle 84.25 ila 84.30 pozisyonlarındaki makine ve cihazlar ile birlikte kullanılmaya elverişli araçlar kaleminde ihracat gerçekleştirdi. 2010 yılında söz konusu ürün grubunda 24,6 milyon dolarlık ürün ihraç edilirken bu rakam, 2011 yılında yüzde 35 azalarak 16 milyon dolar seviyesinde kaydedildi. Listenin ikinci sırasında ise gemi vinçleri, diğer vinçler, hareketli kaldırma çerçeveleri, lastik tekerlekli taşıyıcılar ve vinçler ürün grubu bulunuyor. Söz konusu kaleminde 2011 yılında gerçekleştirilen ihracatın değeri 11,6 milyon dolar olarak kaydedildi. 2010 yılında bu rakam 1,8 milyon dolar seviyesindeydi. Gemi vinçleri, diğer vinçler,

VENEZUELA'NIN MAKİNE İTHALATINDA İLK 10 ÜLKE (MİLYON DOLAR – 84. FASIL)

Kaynak: BM İstatistik Bölümü Verileri

Sıra No	ÜLKE	2012	2013	Değişim %
1	ABD	2.717	2.664	-2,0
2	ÇİN	739	1.335	80,7
3	PANAMA	157	552	251,2
4	JAPONYA	129	354	175,1
5	BREZİLYA	342	308	-9,7
6	ALMANYA	315	288	-8,6
7	İTALYA	312	259	-17,0
8	MEKSİKA	162	139	-14,3
9	İSPANYA	165	138	-16,7
10	ARJANTİN	127	127	-0,3
16	TÜRKİYE	4	2	-62,3
	DİĞER	917	1131	23,3
	TOPLAM	6.083	7.295	19,9

hareketli kaldırma çerçeveleri, lastik tekerlekli taşıyıcılar ve vinçler ürün grubunda gerçekleşen ihracat artışı yüzde 531 oldu. Listenin üçüncü sırasında bulunan borular, kazanlar, tanklar, depolar ve benzeri diğer kaplar için musluklar, valfler (vanalar) ve benzeri cihazlar kaleminde 2010 yılında 6,5 milyon dolar değerinde ihracat gerçekleştirilirken bu rakam, 2011 yılında yüzde 30 azalarak 4,6 milyon dolar seviyesine geriledi. Venezuela'nın 2011 yılında bir önceki yıla oranla ihracatını en fazla artırdığı ürün grubu yüzde 531 ile gemi vinçleri, diğer vinçler, hareketli kaldırma çerçeveleri, lastik tekerlekli taşıyıcılar ve vinçler kalemi oldu.

EN FAZLA ABD'DEN İTHALAT GERÇEKLEŞTİRİYOR

Venezuela'nın makine ithalatı 2011 yılında bir önceki yıla oranla yüzde 19,9 artarak 7,2 milyar dolar olarak kaydedildi. 2010 yılında bu rakam 6 milyar dolar seviyesindeydi. 2011 yılı rakamlarına göre Venezuela'nın en fazla makine ithal ettiği ilk 10 ülke listesinin ilk sırasında ABD bulunuyor. ABD'den 2010 yılında 2,7 milyar dolar değerinde makine ithal eden Venezuela'nın, 2011 yılı makine ithalatı yüzde 2 azalarak 2,6 milyar dolar olarak kaydedildi. Venezuela 2011 yılında listenin ikinci sırasında bulunan Çin'den 1,3 milyar dolar değerinde makine ithal etti. 2010 yılında bu rakam 739 milyon dolar seviyesindeydi. 2011 yılında Venezuela'nın Çin'den makine ithalatındaki artış yüzde 80,7 olarak kaydedildi. Venezuela'nın 2011 yılında en fazla makine ithal ettiği ilk 10 ülke listesinin üçüncü sırasında ise Panama yer alıyor. 2010 yılında Panama'dan 157 milyon dolar değerinde makine ithal ederken bu rakam, 2011 yılında yüzde 251,2 oranında artarak 552 milyon dolar olarak kaydedildi. Venezuela'nın 2011 yılında bir önceki yıla oranla makine ithalatını en fazla artırdığı ülke de Panama oldu. Türkiye, Venezuela'nın en fazla makine ithal ettiği ülkeler listesinin 56. sırasında bulunuyor. 2010 yılında Türkiye Venezuela'ya 4 milyon dolar değerinde makine ihraç ederken bu rakam 2011 yılında, yüzde 62,3

azalarak 2 milyon dolar seviyesine geriledi. Venezuela 2011 yılında en fazla hasat ve harman, çim biçme makineleri ile yumurta ve tarım ürünlerini büyüklüklerine göre ayıran ve temizleyen cihazlar kaleminde ürün ithal etti. 2010 yılında söz konusu ürün grubunda 196,5 milyon dolarlık ithalat gerçekleştirilirken bu rakam, 2011 yılında yüzde 260 artarak 706,3 milyon dolar olarak kayda geçti. Listenin ikinci sırasında ısı değişikliği yöntemi ile maddeleri işlemek için cihazlar, elektrikli olmayan şofbenler veya depolamaya mahsus cihazlar bulunuyor. Venezuela 2011 yılında söz konusu kaleminde 522,5 milyon dolar değerinde makine ithal etti. 2010 yılında bu rakam 180,8 milyon dolardı. Venezuela'nın ithalatındaki artış yüzde 189 oldu. En fazla ithalat gerçekleştirilen üçüncü kalem tarla ve bahçe tarımına, ormancılığa, kümes hayvancılığına, arıcılığa mahsus diğer makina ve cihazlar oldu. 2010 yılında söz konusu kaleminde 227,8 milyon dolarlık ithalat gerçekleştirilirken bu rakam, 2011 yılında yüzde 114 artışla 487 milyon dolar seviyesine yükseldi. Venezuela'nın makine ithalatında en fazla artış yüzde 469 ile toprak, maden, cevher kazıma, taşıma, ayırma, seçme makineleri, kazık varyosları, kar küreyici ve püskürtücü,

vb makineler kaleminde gerçekleşti. 2010 yılında söz konusu ürün grubunda 40 milyon dolar değerinde ithalat gerçekleştirilirken, 2011 yılında bu rakam 227,3 milyon dolar seviyesine yükseldi.

TÜRKİYE'NİN MAKİNE İHRACATI 2013 YILINDA 4,1 MİLYON DOLAR OLDU

Türkiye'nin 84. fasılda Venezuela'ya gerçekleştirdiği makine ihracatı, 2013 yılında 4,1 milyon dolar olarak kaydedildi. 2012 yılında bu rakam 6,1 milyon dolar seviyesindeydi. Venezuela'ya yönelik ihracat yüzde 33,4 azaldı. Türkiye'nin Venezuela'ya yönelik makine ihracatının ilk sırasında hasat ve harman, çim biçme makineleri ile yumurta ve tarım ürünlerini büyüklüklerine göre ayıran makineler kalemi yer alıyor. Söz konusu kaleminde Venezuela'ya 2012 yılında ihracat gerçekleştirilmezken 2013 yılında 459 bin dolar değerinde ürün gönderildi. Listenin ikinci sırasında bulunan kendine özgü bir fonksiyonu olan diğer makineler ve mekanik cihazlar ürün grubunda 2013 yılında gerçekleştirilen ihracatın değeri 395 bin dolar olarak kaydedildi. 2012 yılında bu rakam 328 bin dolardı. Söz konusu kalemindeki ihracat artışı yüzde 20,6 oldu. Türkiye'nin Venezuela'ya makine ihracatında ilk 10 ürün grubu listesinin üçüncü





sirasında ise ısı değişikliği yöntemi ile maddeleri işlemek için cihazlar, elektrikli olmayan şofbenler veya depolamaya mahsus araçlar bulunuyor. 2012 yılında söz konusu kalemlerde 367 bin dolarlık ihracat gerçekleştirilirken bu rakam, 2013 yılında yüzde 12 azalarak 323 bin dolar olarak kaydedildi. 2013 yılında Türkiye'nin Venezuela'ya yönelik makine ihracatında en fazla artış yüzde 7271,9 ile tarla ve bahçe tarımına, ormancılığa, kümes hayvancılığına, arıcılığa mahsus diğer makina ve cihazlar kaleminde gerçekleşti. 2012 yılında söz konusu kalemlerde Venezuela'ya 3 bin dolarlık ihracat gerçekleştirilirken bu rakam 2013 yılında 223 bin dolar seviyesine yükseldi. 2012 yılında 84. fasıl itibarıyla Türkiye'nin Venezuela'dan ithalatının ilk sırasında kendine özgü bir fonksiyonu olan diğer makineler ve mekanik cihazlar yer alıyor. Söz konusu ürün grubunda 2011 yılında ithalat gerçekleştirilmezken 2012 yılında 3 bin 217 dolar değerinde ürün ithal edildi. İthalat listesinin ikinci sırasında yer alan transmisyon milleri, kranklar; yatak kovanları ve mil yatakları; dişliler ve sistemleri; vidalar kaleminde 2011 yılında 772 dolarlık ithalat gerçekleştirilirken, bu rakam 2012 yılında yüzde 487 artışla 1,314 dolar olarak kaydedildi.

ÇUKUROVA

"GÜMRÜK VERGİLERİ YÜKSEK"

GÜL NALÇACI
ÇUKUROVA MAKİNA
İHRACAT SATIŞ YÖNETİCİSİ

"Çukurova Makina olarak 2009 yılında dünya genelinde yaşanan ekonomik krizin etkilerini kompanse etmek amacıyla yeni pazar arayışlarına girerek rotamızı Güney Amerika'ya çevirdik. İş makineleri sektöründe hızlı büyüme gösteren Güney Amerika Bölgesinde özellikle Brezilya pazarı dünyadaki dördüncü en büyük pazar olarak öne çıkıyor. Bunun yanında Venezuela, Şili, Arjantin, Kolombiya, Peru ve diğer ülkeler gelecek yıllar içinde büyüme eğilimi taşıyan pazarlar arasında bulunuyor. Bölgeye ihracatımızın başlamasının ardından üretim ve satış adetlerimiz yüzde 30 oranında arttı ancak bölge ülkelerinin ithalata uyguladıkları yüksek gümrük oranları bölgede

üretim yatırımı yapan, düşük işçilik ve enerji maliyetleri ile avantaj sağlayan sektördeki büyük oyuncularla rekabetimizi olumsuz yönde etkiledi. Uygulanan gümrük oranlarının düşürülmesi için yapılabilecek ticaret anlaşmaları, bunun yanı sıra ihracat pazarlama giderlerine sağlanacak desteklerin artırılması ve üretici olan ihracatçı firmaların üretim maliyetlerini etkileyen enerji giderlerinde sağlanabilecek indirimlerin, Türk firmalarının rekabet gücünü artırabileceğini düşünüyorum."



"İHRACATIMIZ İKİ YILDIR DEVAM EDİYOR"

FATİH DURAK

FİMAKS MAKİNA İHRACAT MÜDÜRÜ

"Otomotiv endüstrisine ürün tedarik etmek amacıyla 1975 yılında Fethi Çetin tarafından İstanbul'da kurulan Fimaks Makina, 1985 yılında tarım makineleri imalatına başladı. İlerleyen yıllarda büyükbaş hayvan yetiştiricilerinin ihtiyaçlarını gidermeye yönelik makinelerin üretimine odaklanan firma, ilk ihracatını ise 2000 yılında gerçekleştirdi. Üretim faaliyetlerimize Bursa Karacabey'de 10 bin metrekare kapalı alan üzerine kurulu fabrikamızda devam ediyoruz. Firmamız hayvan yetiştiricileri ve çiftçiler

için teknolojik çözümler üretiyor. İmalatını gerçekleştirdiğimiz başlıca ürünler; mısır silaj makineleri, yem karma makineleri, ot silaj makineleri ve gübre römorkları. Bunun yanında sıvı gübre tankları, diskli çayır biçme makineleri, namlu yapma makineleri, balya açma makineleri, balya parçalama makineleri, silaj kepçeleri, süpürge, sebze mibzeri ve forklift de ürettiğimiz diğer kalemler arasında yer alıyor. İmalatını gerçekleştirdiğimiz ürün kalemlerinin tamamını ihraç ediyoruz. ABD, Meksika, Brezilya, Arjantin, Almanya, Fransa, İngiltere, İspanya, Hollanda, İtalya, Rusya, Suudi Arabistan, Hindistan, Çin, Güney Kore ve Japonya başta olmak üzere toplam 71 ülkeye ürünlerimizi gönderiyoruz. 2012 yılında ihracat gerçekleştirmeye başladığımız Venezuela'ya başta küçük ekipmanlar olmak üzere, çeşitli makineler ihraç ediyoruz. Bütün döviz hareketleri 2003 yılında kurulan CADI-VI (Döviz İdaresi Komisyonu) adlı kamu kurumu aracılığıyla gerçekleştirildiği için ödeme süreleri noktasında sorun yaşanıyor. Ülkedeki ithalatçı firmalar devlet kanalı üzerinden ticaret yapabiliyor. Dolayısıyla ihracatçıların da karşısındaki muhatap devlet oluyor. Alım gücünün düşük ve büyük bir güvenlik probleminin olduğu Venezuela bu olumsuz etkenlere rağmen gelişmekte olan bir pazar."





 HILTON
HHONORS

Hilton Bursa'ya hoşgeldiniz

Muhteşem Uludağ manzarasına sahip Hilton Bursa, modern mimarisi, farklı iç mekan tasarımları, lüks oda ve suitleri ile iş ya da tatil amaçlı tüm seyahatlerinizde sizlere benzersiz bir deneyim yaşatırken, toplantı, kongre ve organizasyonlarınız için birçok farklı alternatif sunar.

Rezervasyon ya da detaylı bilgi için:
224 500 05 05 / bursa.sales@hilton.com

Hilton Bursa Convention Center & Spa
Yeni Yalova Caddesi 347-349 Osmangazi Bursa
16210, Türkiye
bursa.hilton.com


Hilton
BURSA CONVENTION CENTER & SPA



“BÖLGE SANAYİSİYLE İŞBİRLİĞİ YAPARAK NİTELİKLİ MÜHENDİSLER YETİŞTİRİYORUZ”

Endüstrinin ihtiyacı olan nitelikli mühendisleri yetiştirerek, bölgenin önemli eğitim kurumlarından biri haline gelmek istediklerini belirten Celal Bayar Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. Hakan Boyacı, “Endüstriyel buluşlarla uluslararası patent alabilen genç nesilleri Türkiye’ye kazandırma gayretindeyiz” dedi.

Eğitim-öğretim faaliyetlerine 1993 yılında başlayan Celal Bayar Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü; tasarım, üretim, uygulama, araştırma-geliştirme faaliyetlerini yürütecek yeterli bilgi ile donanıma sahip, mühendislik problemlerine sistematik ve analitik yaklaşabilen, grup çalışmalarında rol alabilen, sosyal, ekonomik ve etik duyarlılığa sahip lisans düzeyinde makine mühendisleri yetiştirmeyi amaçlıyor. SCl makalesi kriterine göre 2005 yılında sekizinciliği, 2006 yılında ise beşinciliği elde eden bölüm, bölgenin önemli sanayi kuruluşlarıyla ortak hareket ederek öğrencilerinin teorik bilgi yanından pratik uygulamalarının geliştirilmesi için de önemli çalışmalara imza atıyor. Celal Bayar Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. Hakan Boyacı, sunulan eğitimin niteliği, bölümün yapısı ve geleceğe yönelik planlarıyla ilgili bilgi verdi.

Celal Bayar Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü ne zaman kuruldu? Eğitimde belirlediğiniz temel hedefler nelerdir?

Eğitim-öğretime 1993 yılında başlayan bölümümüz, 1997 yılında ilk mezunlarını verdi. Aynı yıl yüksek lisans ve doktora eğitimine de öğrenci kabul

etti. Bölümümüzde dört profesör, altı doçent, 12 yardımcı doçent ve 11 araştırma görevlisinden oluşan akademik kadro, eğitim ve öğretime katkıda bulunuyor. Bölümümüzde beş anabilim dalı yer alıyor. Bunlar; Makine Teorisi ve Dinamiği, Mekanik, Konstrüksiyon ve İmalat, Termodinamik ve Isı Tekniği ile Enerji Anabilim Dalıdır. Misyonumuz; tasarım, üretim, uygulama, araştırma-geliştirme faaliyetlerini yürütecek yeterli bilgi ile donanıma sahip, mühendislik problemlerine sistematik ve analitik yaklaşabilen, grup çalışmalarında rol alabilen, sosyal, ekonomik ve etik duyarlılığa sahip lisans düzeyinde makine mühendisleri yetiştirmektir. Nitelikli makine mühendisi eğitimi veren bölümümüz, endüstrinin ihtiyacı olan mühendisleri yetiştirerek bölgesinde öncü bir eğitim kurumu haline gelmek istiyor. Sanayi ile işbirliğini geliştirerek, güncel teknolojik bilgiye sahip olan ve bu bilgileri kullanabilen makine mühendislerini yetiştirmek arzusundayız. Lisansüstü seviyede ise bağımsız araştırma yapma yeteneği kazanan, uluslararası bilime katkıda bulunan ve endüstriyel buluşlarla patent alabilen makine yüksek mühendis ve doktorlarını Türkiye’ye kazandırma gayretindeyiz.



Prof. Dr. Hakan BOYACI
Celal Bayar Üniversitesi
Makine Mühendisliği Bölüm Başkanı

Kuruluşundan bugüne bölümünüzde gelişim ve değişim yaşandı mı? Daha iyiye ulaşma noktasında önceliği hangi konulara verdiniz?

Sürekli bir iyileştirme çevriminin oluşturulabilmesi ve bağımsız kuruluşların bakış açısı ile de eksikliklerimizin tespit edilip düzeltilebilmesi için 2008 yılında bölüm olarak MÜDEK akredi-

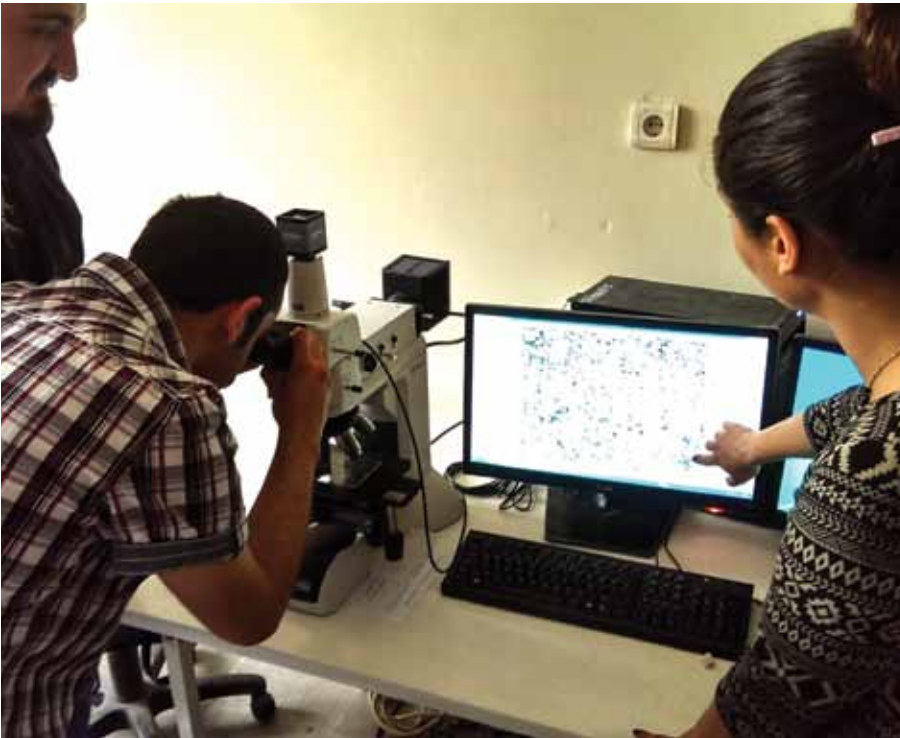
Sanayi ile işbirliğini geliştirerek, güncel teknolojik bilgiye sahip olan ve bu bilgileri kullanabilen makine mühendisleri yetiştirmek arzusundayız.

tasyonuna müracaat ettik. Bölümümüzün lisans örgün öğretim programı akredite edilmiştir. Amacımız lisans eğitim kalitesini her geçen gün artırmak, sürekli bir iyileştirme çevrimini oluşturmaktır. Ayrıca mezunlarımızın mühendislik temel bilgilerini kullanarak yeni ve orijinal tasarımlar üretebilecek seviyeye gelmesini sağlamaktır. Hedefimiz, mezunlarımızın endüstride aranan nitelikli elemanlar olmasıdır. Öğrencilerimizin güneş enerjisi ile çalışan araç ve robot yarışmalarına takım oluşturarak katılmasını teşvik ettik ve öğrencilerimiz bu yarışmalarda önemli başarılar imza attı. Teknolojik gelişim hızla devam ederken öğrencilerimizin bu gelişim karşısında geride kalmama-



ları için tasarım ve analiz programları lisans eğitiminde sunuluyor. Öğrencilerimize lisans düzeyinde ısıl tasarım, mekanik tasarım ve uygulama projeleri veriliyor. Tasarım projelerinde öğrencilerimize bilimsel ve mesleki katkıları yanında grup çalışması yapabilme özelliği de kazandırılmaya çalışılıyor. Bölümümüz iyi bir lisans eğitimi hedeflemekle birlikte bilimsel çalışmalar ve lisansüstü eğitime de büyük

önem veriyor. Sanayi ile ilişkiler ve ortak projeler artarak devam ediyor. Science Citation Index Expanded veri tabanı tarafından taranan bilimsel dergilerdeki çok sayıda yayınlamamız ve bu yayınlamamıza yapılan atıflar bunun en önemli göstergesidir. 2001 ve 2002 yıllarında Çukurova Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü tarafından yapılan bir araştırmada bölümümüz, öğretim üyesi başına düşen ortalama SCI makale sayısında ülkemizdeki makine mühendisliği bölümleri arasında birinci oldu. YÖK internet sitesinde ilan edilen veriler esas alınarak bölümümüzde yapılan sıralamada, 2005 yılında öğretim üyesi başına düşen ortalama SCI makalesi kriterine göre bütün makine mühendisliği bölümleri içinde sekizinciliği, 2006 yılında ise beşinciliği elde ettik. Bölümümüz genç, dinamik ve aktif bilimsel çalışma yapan öğretim üyelerinden oluşuyor. SCI Expanded tarafından 2009 yılında taranmaya başlanan Mathematical and Computational Applications adlı uluslararası dergi bölüm öğretim elemanlarımızın gayreti ile çıkarılıyor. Doktora programımızdan mezun olan akademisyenler ülkemizin değişik üniversitelerinde öğretim üyesi olarak görev yapıyor. Bilimsel performansımızın diğer bir göstergesi ise bölümde sonuçlandırılmış ve yürütülmekte olan çok sayıda TÜBİTAK, DPT, SANTEZ, TEYDEB ve BAP projeleridir.





Öğrencilerimizin sanayi kuruluşlarında kendilerini geliştirebilmesi için Üniversite-Sanayi İşbirliği Teknoloji Uygulama ve Araştırma Merkezi (ÜSİTEM) ile ortak çalışmalar yürütüyoruz.

Bölümümüz, 2011-2012 eğitim-öğretim yılında Celal Bayar Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü ile karşılıklı olarak "Çift Anadal Programı" ve "Yan Dal Programını" uygulamaya geçirdi. 2012-2013 eğitim-öğretim yılında da Malzeme Mühendisliği Bölümümüz de "Çift Anadal Programı" ve "Yan Dal Programı" uygulanmaya başladı. Bilimsel araştırmalarda uluslararası düzeyde nitelikli çalışmalarımızı devam ettiren diğer taraftan da lisans ve lisansüstü eğitimdeki kaliteyi artırma çalışmalarımızı kararlılıkla sürdüreceğiz.

Eğitim konularını oluştururken sanayiden gelen talepleri de dikkate aldınız mı? Teorik eğitimlerle pratik arasındaki dengeyi nasıl kurdunuz? Sanayiden uygulamaya dönük talepleri karşılamak amacıyla lisans eğitiminde zorunlu derslerimizden Experimental Methods in Engineering I (Mühendislikte Deneysel Metotlar I) ve Experimental Methods in Engineering II (Mühendislikte Deneysel Metotlar II) ile öğrencilerimize deneysel çalışmalar yaptırılıyor. Computer Applications in Mechanical Engineering (Makine Mühendisliğinde Bilgisayar Uygulamaları) dersi ile öğrencilerimize analiz programları öğretiliyor. Tasarım projelerinde öğrencilerimize bilimsel ve mesleki katkının yanında grup çalışması yapabilme özelliği de kazandırılmaya çalışılıyor. Zorunlu olan atölye ve fabrika-organizasyon stajlarımızın yanı sıra gönüllü staj için de öğrencilerimiz teşvik ediliyor. Üniversite-Sanayi İşbirliği Teknoloji Uygulama



ve Araştırma Merkezi (ÜSİTEM) ile çalışmalar yürütülüyor, öğrencilerimize gönüllü staj yapabilecekleri ve kısmi zamanlı olarak sanayide çalışabilecekleri fabrikalar gösteriliyor.

Öğrencilerinize sunduğunuz teknik olanaklar konusunda neler aktarmak istersiniz?

Öğrencilerin teorik eğitimlerinin yanında laboratuvar uygulamaları da büyük önem taşıyor. Böylece öğrencilerimiz, karakterizasyon çalışmalarının önemini kavrama, deney tasarlama ve uygulama becerisi kazanma, bunun yanında farklı bilim dallarına ait deney setlerini kullanarak teorik bilgilerini pekiştirme imkanı buluyor. Celal Bayar Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü öğrencileri lisans ve lisansüstü öğrenci projeleri ve tez çalışmalarının yanında iki dönem uygulama ağırlıklı laboratuvar dersi görüyor. Böylece çağın gerektirdiği standartlara uygun deneylere katılarak grup halinde çalışmalar yürütüyor ve rapor hazırlama tekniklerini geliştiriyor. Yapılan uygulamalarda öğrenciler grup çalışmalarına katılarak takım çalışmasına yatkınlık kazanıyor. Bölümümüz, altı ayrı laboratuvar (enerji, metalografi, kaynak ve ısıl işlem, mekanik, dinamik, takım tezgahları) çok sayıda alet ve teçhizat ile öğrencilerine her türlü teknik imkanı sunuyor. Laboratuvarların bilim dallarına göre ayrılarak uygun alet

ve teçhizatların sınıflandırılması deney gruplarına sessiz ve az kişinin bulunduğu laboratuvarlarda etkin bir deney yapma imkanı sunuyor. Öğrencilerimizin deney öncesi gerekli hazırlıkları yapması sağlanarak, inisiyatif alma becerileri geliştiriliyor.

Makine mühendisliği eğitimi almak isteyen öğrencilerin Celal Bayar Üniversitesi'ni seçmesindeki temel nedenleri sıralayabilir misiniz?

Öğrencilerimize, Türkiye'nin sanayisi hızla gelişen şehirlerinden Manisa'da staj ve kısmi zamanlı çalışma konusunda önemli imkanlar sunarak, almış oldukları teorik ve pratik eğitimleri geliştirmelerine olanak tanıyoruz. Akademik kadromuzun hem tecrübeli, hem de genç akademisyenlerden oluşması ve öğretim elemanlarımızın bilimsel

Üniversitelerde bürokratik süreçlerin kısaltılması ve yalınlaştırılması ile Ar-Ge çalışmaları artacaktır.

çalışmalar, eğitim-öğretim ve sanayi ile ortak projeler geliştirme konusunda etkin olması; nitelikli makine mühendisleri yetiştirebilecek düzeye ulaşmamızı sağlıyor. Laboratuvar altyapımızın hızla gelişmesi, teorik eğitimler gibi uygulama eğitimlerinde de daha nitelikli hale gelmemizi sağlıyor. Muradiye Yerleşkesinde bulunan bölümümüz, artan fiziksel imkanları ve sanayiye yakın olmasının avantajlarını kullanarak öğrencilerimize en iyi eğitimi sunmaya çalışıyor.

Makine mühendisliği öğrencileri sanayile koordineli çalışma yapma şansına sahip mi? Sağladığınız staj olanakları nelerdir?

Üniversitemizde ÜSİTEM tarafından İsteğe Bağlı Staj Programı uygulanıyor. Bu program ile Celal Bayar Üniversitesi lisans ve lisansüstü öğrencilerinin bitirme projelerini sanayi işbirliği ile gerçekleştirebilmeleri, sanayi-işletme deneyimlerini kazanmaları ve dolayısıyla mezun olduklarında hem teorik hem de pratik olarak iş hayatına hazır olmaları amaçlanıyor. Ayrıca, işletmelerin, özellikle yıl içinde yaptığı proje ve çalışmalarda üniversite öğrencileriyle birlikte çalışarak hem onların genç fikirlerinden istifade edebilmeleri, hem de sosyal sorumluluk gereği öğrencinin mezun olmadan bazı tecrübeleri kazanmalarına yardımcı olmaları hedefleniyor. Dolayısıyla kendi geleceklerine yatırım yaparak tecrübesiz yeni mezun aldıklarında harcadıkları zaman ve maliyeti düşürmeleri sağlanıyor. Bu program gönüllülük esasına dayanmakta olup; kendini geliştirmek, mezun olmadan önce sanayi deneyimi kazanmak, bitirme projelerini sanayinin problemlerini çözmeye yönelik gerçekleştirmek, dönem içindeki boş vakitlerini sanayide değerlendirmek ve uzun dönemli olarak sanayi firmalarında tecrübe kazanmak isteyen öğrencilerimiz katılıyor. Nisan 2013 tarihinden itibaren yürürlüğe giren bu programda üniversitemiz, öğrencilerin sigortalarını karşılamakta ve sanayi kuruluşlarıyla irtibatı sağlamaktadır. Bugüne kadar bölümümüzden 24 öğrenci başta Vestel, İndesit, Franke, Bosch, İnci Akü, Eca-Serel olmak üzere 16 farklı firmada gönüllü stajını tamamladı. Bunun dışında öğrencinin yaz döneminde yapmakla yükümlü olduğu stajlar, bölümümüz staj komisyonu tarafından

koordine ediliyor ve stajların gereği gibi yerine getirilip-getirilmediği staj sonu savunma sınavlarıyla denetleniyor.

Bölümünüz bünyesinde gerçekleştirdiğiniz veya gerçekleştirmeyi planladığınız sanayi projeleri konusunda bilgi verir misiniz? Bölümünüz bitirme projelerinin bir kısmı firmalardan gelen proje teklifleri arasından seçilmekte ve öğrencilerimiz projelerini sanayi kuruluşlarıyla ortak yapabilmektedirler. Bunun yanı sıra bölümümüzde sanayi kuruluşlarıyla ortak SANTEZ, TEYDEB, KOSGEB projeleri yürütülmektedir. Ayrıca öğretim üyelerimiz çeşitli sanayi projelerinde izleyicilik ve hakemlik görevleri yapmaktadır.

Türkiye'deki sanayi kuruluşlarının üniversitelere bakışını nasıl yorumluyorsunuz?

Ülkemizde sanayi kuruluşları üniversitelerle işbirliği yapmak konusunda isteksiz ya da çekingen kalabiliyor. Üniversitelerde süreçlerin uzun olması, bürokratik işlemlerin çokluğu ve firmaların çok hızlı cevap arayışına üniversitelerin ayak uyduramaması bu durumun temel nedenleri arasında sayılabilir. Üniversitelerde bürokratik süreçlerin kısaltılması ve yalınlaştırılmasının işbirliğini kolaylaştıracağı açıktır. Bununla birlikte bugünden yarına var olabilmenin, yarına daha güçlü bir firma olarak geçebilmenin, uluslararası alanda öne çıkabilmenin tek yolunun katma değer üretmek olduğunun bilincinde olan firmalar üniversite-

Bugünden yarına var olabilmenin, yarına daha güçlü bir firma olarak ulaşabilmenin, uluslararası alanda öne çıkabilmenin tek yolu katma değer üretmektir.

telerle işbirliğine gidiyor. Sonuç olarak Ar-Ge için, yenilikçi ve yüksek teknoloji ürünler üretebilmek için firmaların üniversite ile işbirliği yapması kaçınılmazdır. Firmalar üniversitelerin yapısını bilerek Ar-Ge faaliyetlerini planlayabilir ve üniversiteler firmaların yapısına uygun işbirliği modelleri oluşturabilirse, kısacası birbirlerine ne kadar yaklaşabilirse işbirlikleri o derece güçlü kurulabilecektir. Avrupa ve ABD'de öğretim üyesinin başarısı, ürettiği sanayi projesi sayısı ve üniversiteye çektiği fon miktarıyla ortaya konulurken, ülkemizde öğretim üyesinin yaptığı yayın sayısı ile ölçülmektedir. Akademik yükseltme kriterleri de buna göre oluşturulmaktadır. Durum böyle olunca, gerek akademisyenlerin görüş açıları, gerekse üniversitelerdeki işleyiş buna göre bina edilmektedir. Üniversite-sanayi işbirliğinin önündeki en önemli engel budur.





“ŞEHZADELER KENTİNDE ARTIK MÜHENDİS YETİŞİYOR”

Makine mühendisliği alanındaki nitelikli eğitimin bölge sanayisiyle işbirliği içinde sunulduğunu belirten Celal Bayar Üniversitesi Makine Mühendisliği öğrencileri, Türk sanayisinin geleceği olarak gördükleri Ar-Ge ve inovasyona dayalı üretim sistemini benimsediklerini düşünüyor.

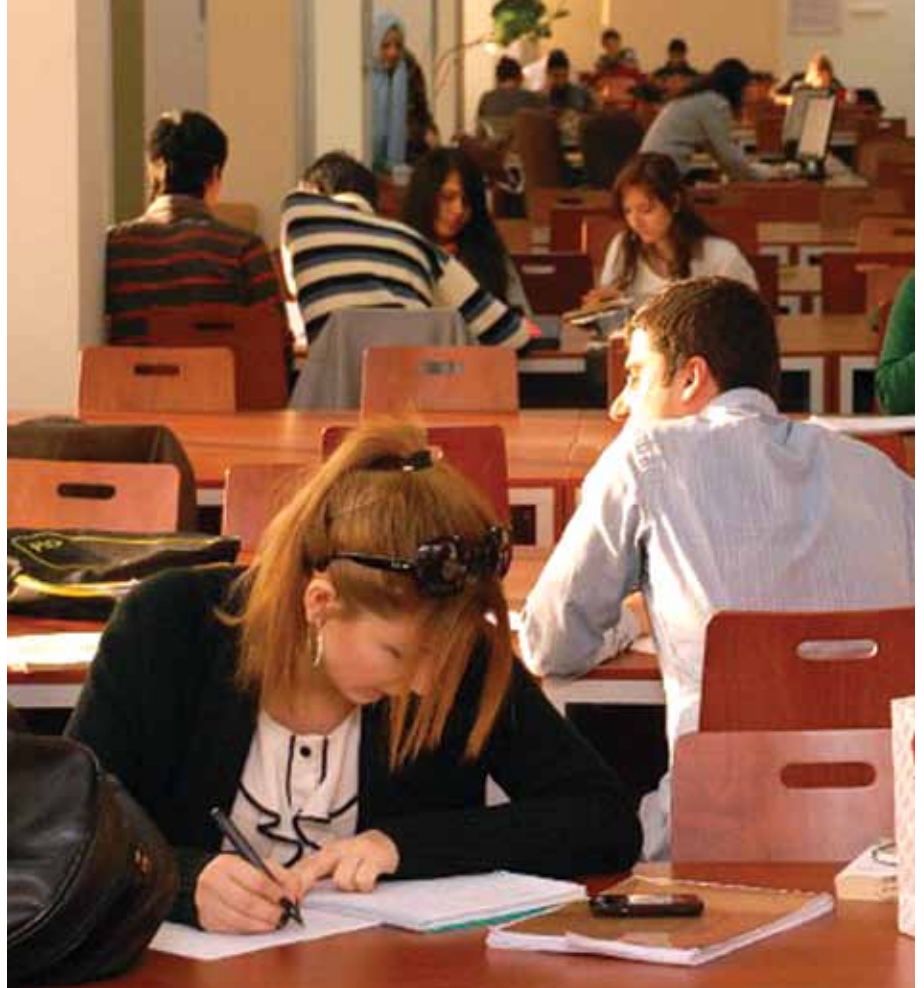
Celal Bayar Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü; üniversite-sanayi işbirliğine dayalı eğitim anlayışı, deneyimli akademik kadrosu ve önemli firmalarla kurduğu ilişkiler ile Ege Bölgesi'nin saygın akademik kurumlarından biri kabul ediliyor. Bölge sanayisi ile koordinasyon içinde eğitim almanın meslek hayatlarına olumlu yansıtacağını düşünen mühendis adayları, Türk sanayisinin daha iyi yerlere geleceğine inanıyor.



GÖKHAN İNCE
MAKİNE MÜHENDİSLİĞİ
3. SINIF ÖĞRENCİSİ

“SANAYİ İLE İÇ İÇEYİZ”

“Tasarım alanındaki düşüncelerimi hem matematiksel anlamda, hem de fiziki şartlarda ürün ortaya koymaya yönelik olarak hedeflemem beni bu bölüme yöneltti. Bölümümün akademik kadrosu ve konum itibarıyla organize sanayi bölgesindeki firmalarla iç içe olması tercihimin etkileyen unsurlar arasındaydı. Teorik bilgiye, laboratuvar uygulamalarına ve firmalarla ortak proje çalışmalarına yönelik eğitim metodunun daha sağlıklı olacağını düşünüyorum. Bölümümüz de bu sistem üzerinden ilerleyerek öğrencileri yönlendiriyor. Makine üretimi alanında bilgi ve potansiyel sahibi bir ülke olmamıza karşın, maliyet faktörü



Türkiye'yi zor duruma sokuyor. Ürün tedarik bakımından Türkiye birinci sınıf sanayi ülkesidir. Son zamanlarda ülkemizdeki yabancı sermaye artışı da bu durumun göstergesidir. Üniversite mezunlarının sayısındaki artış her ne

kadar istihdamı zorlarsa da, rekabet faktörünün insanın kendisini geliştirmede yardımcı olduğunu düşündüğümden geleceğe yönelik herhangi bir kaygı taşımıyorum. Kalıp tasarımı ya da ürün geliştirme alanında görev

almak istiyorum. Kariyer planlarım arasında öncelikle çalıştığım alana yönelik yüksek lisans yapmak bulunuyor. Proje odaklı çalışmalar her zaman ilgimi çekmiştir, bu yüzden önceliği bu konuya vermeyi istiyorum.”



NUR DURMUŞ
MAKİNE MÜHENDİSLİĞİ
4. SINIF ÖĞRENCİSİ

“MÜHENDİSLİK EĞİTİMİ BİREYE MESLEKİ ETİK VE SORUMLULUK BİLİNCİ KATAR”

“Mühendislik bölümlerinin tamamında özellikle de makine mühendisliğinde durağanlığa yer yoktur. Sürekli bir yenilenme, düşünme, araştırma, yorumlama ve yeni şeyler üretmeyi gerektirir. Kendimde de bu özelliklerin baskın olduğunu ve hayatı böyle anlamlandırabileceğimi düşündüğüm için makine mühendisliğini seçtim. Üniversitenin en eski ve köklü bölümlerinden biri olması, çok başarılı bir akademik kadrosunun bulunması bölümümü tercih etme nedenlerimin başında geliyor. Bunların dışında beni etkileyen en önemli iki şey tüm öğrenim hayatımız boyunca hissettiğim samimiyet ve hoşgörü duygularıdır. Makine mühendisliği bölümü bizlere; aldığımız dersler ve yaptığımız projeler çerçevesinde hangi alanlara yönelebileceğimiz, nerelerde çalışabileceğimiz, bunun için kendimizi nasıl geliştireceğimiz gibi gerekli teknik ve mesleki bilgileri kazandırıyor. Aynı zamanda istediğimiz bilgiye nasıl ve nereden ulaşacağımız ve en önemlisi de mesleki etik ve sorumluluk bilincine sahip mühendisler olarak yetişmemiz noktasında da bölümümüz fazlasıyla destek oluyor. Her üniversitede makine mühendisliği bölümünün olmasından ve her yıl çok fazla mezun verilmesinden kaygı duysam da, makine sektörünün de özellikle otomotiv ve beyaz eşya alanında aynı hızla büyümesi iş imkanı konusunda endişe duymamı engelliyor. Mezun olduktan sonra makine teorisi ve dinamiği ya da konstrüksiyon ve imalat alanında yüksek lisans yapmak istiyorum. Bu aşamada da yaptığım projeler ya da diğer imkanlar dahilinde, Erasmus gibi yurt dışı programlarından yararlanmak ve sonrasında da otomotiv

ya da otomasyon ve robotik sektöründe çalışmayı düşünüyorum.”



MERT KÜÇÜK
MAKİNE MÜHENDİSLİĞİ
4. SINIF ÖĞRENCİSİ

“ÜRETİMDE GÖREV ALMAK MESLEKİ ÖZGÜVENİMİ ARTIRIYOR”

“Makine mühendisliği geleceğin parlayan yıldızıdır. Sanayileşme ve teknolojinin önemi her geçen gün arttığı için makine mühendisliği daha cazip hale geldi. Kişisel olarak ise imalatı çok sevdiğim için bu alanda eğitim görmekten keyif alıyorum. Celal Bayar Üniversitesinin bölgenin ve Türkiye'nin parlayan yıldızlarından olacağını düşünüyorum çünkü Manisa tarihi ve kültürüyle beraber sanayisiyle de yükselen bir şehir. Kısa bir slogan üretecek olursam, 'Geçmişin şehzadelerini yetiştiren şehirden, geleceğin çağdaş mühendisleri yetişiyor!' diyebilirim. Teorik eğitim becerimizi kulüplerle birlikte geliştiriyoruz. Robot kulübümüz (ROTEK) ve güneş enerjili araba ekibimiz (ECOMAGNESIA) ile teorik ve pratik eğitimimizi birlikte yürütebiliyoruz. Açıkçası son dönem gelişmeler ümit verici olsa da ülkemizde Ar-Ge konusunda önemli sıkıntılar yaşanıyor. Organize sanayi bölgelerinin gelişmesi ve limanların açılmasını sevindirici gelişmeler olarak görebiliriz. Sanayileşmenin hızla artması ve bir süredir sanayide kısmi zamanlı olarak çalışmak, mesleki özgüvenimi giderek yükseltiyor. Bu nedenle gelecek konusunda kendi alanımla ilgili bir kaygı taşımıyorum. Mezuniyet sonrası talaşlı imalat üzerine çalışmak istiyorum, daha sonra ise satış mühendisi olarak devam etmek arzusundayım. Özellikle sanayiye dönük çalışmalarını hızla artıran bölümümüzde yüksek lisans da yapmak istiyorum.”



MERT ŞENOL
MAKİNE MÜHENDİSLİĞİ
3.SINIF ÖĞRENCİSİ

“ZOR OLANI BAŞARMAK GÜZELDİR”

“Makine mühendisi olmak lise yıllarımda en büyük hayalimdi. Ha-

yallerimi Celal Bayar Üniversitesi ile gerçekleştiriyorum. Bu bölümü analitik düşünebilme yeteneği kazanabilmek için seçtim. Üniversitemde beni etkileyen nokta, sürekli geliştiği için inovatif düşüncelere açık bir eğitim kurumu olmasıdır. Öğrencilerin fikirlerine öğretim üyeleri değer verip samimi bir biçimde yaklaşıyor. Kampüsün günden güne daha modern bir hale gelmesi ve teknik imkanlarının gelişmesi de üniversitemle gurur duymamı sağlayan bir diğer etken. Makine mühendisliği bölümü, teorik bilgiyi pratikle buluşturarak yeni mezunların iş hayatında yaşadığı zorlukları engellemelidir. Bu anlamda bölümümün 3. ve 4. sınıflarında alınan laboratuvar dersleri bu beklentilerimi fazlasıyla karşılıyor. Celal Bayar Üniversitesi özellikle Manisa Organize Sanayi Bölgesine yakın bir konumda olmasını avantaja çeviren bir eğitim kurumudur. Bu bölgede bulunan firmaların çoğu İzmir'deki üniversitelerden daha çok, üniversitemizden öğrencilerle çalışmak istiyor. Bölümün 2012 yılından itibaren yüzde 30 İngilizce eğitim vermesi firmaların ilgisini daha da artırdı. Öğrenci kulüplerinin fakültemizde yaptığı Kariyer Günleri etkinliklerinde Türkiye'nin ve dünyanın saygın firmalarının birçoğunda görev alan, üniversitemizin makine mühendisliği mezunlarıyla tanışma fırsatı buldum. Diplomanın sadece işe girerken bir kapı açtığını, gerisinin kendi elimizde ve çabalarımızda yattığını anladım. Bu kişilerle tanışmak ve yıllar önce aynı sıralarda oturmuş birinin yerinde bizim de olabileceğimiz fikri beni heyecanlandırdı. Geleceğe dair önümüzde üç alternatif var. Bunlardan ilki, yüksek lisans ve doktora yapıp okulda öğretim elemanı olarak kalmak ya da makine mühendisi olarak devlet kurumlarında kamu görevlisi olmak. İkincisi, özel bir firmada makine mühendisi olarak çalışmak ve bu yönde bir kariyer planlamak. Son alternatif ise kendi işini kurmak ya da aileden devraldığın bir şirketi daha üst noktaya taşıyabilmek. Ben bunlardan son alternatifini yani kendi işini yapmayı seçeceğim. Çünkü risk almak ve bir şeyi geliştirip üst noktaya taşıdıktan sonra bunun sana ait olduğunu bilmek güzel.”



“SEKTÖREL TANITIM FAALİYETLERİ VE LOBİ ÇALIŞMALARINA HIZ VERECEĞİZ”

TARMAKBİR'in tarım makineleriyle ilgili uluslararası kuruluşlarda söz sahibi olduğunu belirten Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Önal, “Katıldığımız toplantılarda üyelerimizin ve sektörümüzün menfaatlerini azami ölçüde savunuyoruz. Yeni dönemde sektörel tanıtım ve lobi faaliyetlerine hız vereceğiz” dedi.

Makine Sanayii Sektör Platformu (MSSP) üyesi dernek, birlik ve diğer sektörel kurumlarında bayrak değişimi yaşandı. Sivil toplum yapılanmalarında görevi devralan yönetimlerin hedef ve beklentilerini aktarmak için yeni seçilen yönetim kurulu başkanları ile röportajlar gerçekleştiriyoruz. Derгимizin mayıs sayısında Türk Tarım Alet ve Makinaları İmalatçıları Birliği (TARMAKBİR) Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Önal sorularımızı yanıtladı.

Kısaca sizi tanıyabilir miyiz? TARMAKBİR’de görev almaya ne zaman başladınız? Yönetim Kurulu Başkanlığına üstlenmeye nasıl karar verdiniz?

Konya’da 1970 yılında doğdum. 1992 yılında Selçuk Üniversitesi Ziraat Fakültesini bitirdim. 1993 yılında aile şirketimiz olan Önallar Tarım Aletlerinde çalışmaya başladım. 1996 yılında Selçuk Üniversitesi Ziraat Fakültesinde yüksek lisansımı tamamladım. Halen aile şirketimiz olan Önallar firmasında görev yapıyorum. Birkaç dönemdir TARMAKBİR’in Yönetim Kurulu Üyesiydim. Aslında bir önceki yönetim kurulumuzun son döneminde yapılan görev değişikliği ile kuruldaki arkadaşlarım yönetim kurulu başkanı olarak seçmişlerdi. Bu dönem içinde yaptığımız çalışmalar sektörümüzde olumlu karşılandığı için farklı bölgelerden üyelerimiz, yeniden yönetim kurulu başkanı olmam konusunda



Şenol ÖNAL
TARMAKBİR Yönetim Kurulu Başkanı

isteklerini belirttiler. 26 Nisan’da gerçekleştirdiğimiz genel kurul toplantısında seçilen yeni yönetim kurulu içinde yer aldım. Sonrasında yaptığımız ilk yönetim kurulu toplantısında bu görev için yine beni layık gördüler. Bu güveni boşa çıkarmamak, bizden önce görev yapan değerli başkanlarımızın büyük çabalarıyla bugünlere gelen Birliğimizi ve sektörümüzü daha ileri seviyelere götürmek amacıyla hep birlikte güzel işler yapacağımıza inanıyorum.

Yönetim Kurulu Başkanlığına yürüteceğiniz TARMAKBİR’in Türk makine sektörü açısından önemi nedir? Sektör üzerindeki etkinliği hangi düzeydedir?

Sektörümüzde diğer birçok sektörden farklı olarak çok önemli iki sektörün yani tarım ve makine sektörlerinin bir paydaşdır. Yeni yüzyılın en büyük sorunlarından birisi, giderek artan dünya nüfusunun gıda ihtiyaçlarını karşılayabilmektir. Dolayısıyla tarım stratejik sektör olarak değerlendirilmektedir. Dünya nüfusu her yıl

yaklaşık Türkiye nüfusu kadar artış gösteriyor. Arazi büyüklüklerinin artmadığı hatta azaldığı, su kaynaklarının giderek tükendiği bu senaryoda, öngörülen tek çıkar yol tarımsal üretimi ve verimi arttırmaktır. Verim artışı sağlamanın yolları ise yüksek verimli ve daha dayanıklı ürün çeşitlerinin geliştirilmesi ile işgücü, zaman ve üretim maliyetlerinden tasarruf etmeye olanak sağlayan mekanizasyon uygulamalarıdır. TARMAKBİR sektörel bir sivil toplum kuruluşudur. Kuruluş amacı, ülke genelinde üyelerine mesleki, sosyal, kültürel ve ekonomik yönlerden rehberlik etmek ve desteklemek, sektör haklarını savunmak ve üyeleri ile işbirliği yaptığı kuruluşlar arasındaki dayanışmayı sağlamaktır. Birliğimiz; Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı- Tarımsal Mekanizasyon Kurulu (Başkan Yardımcılığı), Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı- Makine Teknik Komitesi (Üye), Tarım Makinaları Alt Komitesi (Başkanlık ve Grup Sekreterliği), Traktör Alt Komitesi (Üye), TOBB Türkiye Makine ve Teçhizat İmalatı Meclisi (Üye), Kalkınma Bakanlığı- Makine Çalışma Grubu (Üye), Makine Sanayii Sektör Platformu (Eşbaşkanlık ve İcra Kurulu Üyeliği) ve Agrievolution Dünya Tarım Makinaları Birliği- İcra Kurulu (Başkan Yardımcılığı), CEMA Avrupa Tarım Makinaları Birliği (Gözlemci Üye) gibi organizasyonlarda yönlendirici pozisyonlarda yer alıyor. Birliğimiz ayrıca DEİK (Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu) kurucu kuruluşudur. Katıldığımız toplantılarda üyelerimizin ve sektörümüzün menfaatleri azami ölçüde savunuluyor. Çeşitli ulusal ve uluslararası kongrelerde sektörümüzün daha geniş çevrelere tanıtımı sağlanıyor. Birliğimizde gerçekleştirdiğimiz çeşitli sektörel toplantılarla, üyelerimiz ve ilgili devlet kurumlarından temsilciler bir araya getiriliyor, sorunların ilk ağızdan çözüm mercilerine iletilmesi sağlanıyor.

Yönetim kurulu olarak görev süreniz içinde izleyeceğiniz bir yol haritanız var mı? Derneğin kısa, orta ve uzun vadeli hedefleri nelerdir?

Birliğimiz son yıllarda sektörümüz adına çok önemli ve kayda değer çalışmalar yürütüyor. Üyelerimizin desteği ile gerek kamu ve gerekse özel sektör nezdinde yürüttüğümüz çalışmalar neticesinde TARMAKBİR çok önemli bir noktaya geldi. Birliğimiz yurt içi ve yurt dışı organizasyonlarda yönlendirici

pozisyonundadır. Kısa vadeli hedeflerimiz arasında sektörel tanıtım ve lobi faaliyetleri yer alıyor. Orta vadede ise Ar-Ge ve inovasyon çalışmaları kapsamında sektör paydaşlarını bir araya getirecek etkinliklere hız vermek, daha fazla proje üretilmesini sağlamak istiyoruz. Ayrıca orta vadeli hedeflerimiz dahilinde müstakilen veya bazı makine sanayi dernekleri ile birlikte hareket ederek yeni bir çalışma binası satın almayı planlıyoruz. Mevcut binamız genişleyen kadromuza, çalışmalarımıza ve ihtiyaçlarımıza cevap veremez hale geldi. Uzun vadeli en önemli hedefimiz ise dış ticaret ofisi açmaktır.

Türk tarım makineleri sektörünün mevcut yapısıyla ilgili değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

Tarım makineleri sektörünü traktör, ekipman ve sulama araçları olarak incelemek mümkündür. Bu yönüyle grupların birbiri ile olan organik bağlantısı dolayısıyla birbirleriyle bağımsız değerlendirilmesi pek mümkün değildir. Sektörde faaliyet gösteren imalatçı firma sayısı Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığının 2011 yılı kayıtlarına göre 1.058 adettir. Yaptığımız son analizlere göre sulama sektöründe (pompa, sulama boruları, sulama başlıkları vs) faaliyet gösteren 250 adet firma ile birlikte yaklaşık 900 firma tarımsal mekanizasyon sektöründe yer almaktadır. Sektörde faaliyet gösteren firma sayısı oldukça fazla görülmesine rağmen bunların kayda değer bir kısmının, birkaç kişi çalıştıran torna/kaynak atölyesi niteliğinde olan son derece küçük işletmeler olduğu tahmin edilmektedir. Traktör grubunda ise 20'den fazla firma, 40'a yakın sayıda markayı temsil etmektedir. Traktörde dokuz firma imalatçı ve montaj ağırlıklı imalatçı vasfıyla, değişik yerli katkı oranlarıyla sektörde yer almaktadır. Bu firmalardan üçü kendi motorunu üreten, yerli marka altında üretim yapmakta olanların pazar payları yüzde 28'dir. Lisanslı üretim yapan firmalarla birlikte yerli traktörlerin pazar payı yüzde 80'dir. Üretici firmalar ağırlıklı olarak İç Anadolu (Konya, Ankara), Ege (İzmir, Aydın, Manisa), Marmara (Bursa, Tekirdağ, İstanbul) ve Akdeniz (Adana) bölgelerinde yer alıyor. Sektör yaklaşık olarak 20 bin kişiye direkt istihdam sağlıyor. Traktör grubu yaklaşık 4 bin kişi ile toplam istihdamdan pay alıyor. Traktör grubunda

Sektörel derneklerin çatı örgütlenmesini tamamlaması son derece önemlidir. Örgütlü ana sektörler, şemsiyesi altındaki alt sektörlerle daha faydalı olacaktır.

çalışanların yaklaşık yüzde 20'si beyaz yakalıdır. Günümüzde sektörün ihtiyaç duyduğu mekanizasyon araçlarının tamamına yakını imal edilmekle birlikte, üretim ve satış adetleri bakımından yerli sanayi tarafından yapılması rasyonel olmayacak veya know-how'a dayanan unsurlar ihtiva eden, genel olarak büyük parsellere ve işletmelere uygun olarak imal edilmiş kapasiteye sahip tarım makineleri dışındaki tarımsal mekanizasyon araçlarının imalatı ülkemizde yapılmakta ve ihracatı gerçekleştirilmektedir. Henüz global bir marka değerimizin olmaması yüzünden özellikle kendi yürür tarım makinelerinin imalatı için yapılacak yatırımlar gerçekleşmemektedir. 2013 yılında tarım makineleri ihracatımız yüzde 8 artışla 605 milyon dolar oldu. Bu değere traktör aksam ve parçaları dahil değildir. Traktör aksam ve parçaları ile birlikte toplam ihracatımız yaklaşık 660 milyon dolar olmuştur. Tarım makineleri ihracatımız yılın ilk üç ayında bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 24 değer artışı ile 174 milyon dolar seviyesine ulaştı ve tüm zamanların rekorunu kırdı. Son resmi istatistiklere göre sektörümüz Türkiye makine ihracatında 22 adet alt makina ürün grubu arasında değer açısından altıncı sırada yer alıyor.

Sektörün seviye atlayabilmesi için ivedilikle çözülmesi gereken sorunları nelerdir?

Çiftçilerin alım gücündeki dalgalanma ve düşüşler, tarımsal girdiler içinde en esnek girdi olan sektörümüzü direkt etkiliyor. Üretim girdilerinin yaklaşık yüzde 35'i mekanizasyon girdisidir. Tohum, gübre, ilaç ve mazottan sonra sıra bulabilen mekanizasyon girdisi,



Ar-Ge ve inovasyon çalışmaları kapsamında sektör paydaşlarını bir araya getirecek etkinlikler düzenlemeyi planlıyoruz.

verimlilikten ziyade günü kurtarma endişesi ön planda tutulduğu için göz ardı ediliyor. Mekanizasyona gerekli kaynağın aktarılamaması neticesinde; birim alandan elde edilen verimin ve ürünün kalitesi düşüyor, Tarlaya fazla gübre, bitkiye fazla ilaç atılması, daha fazla eksoz emisyonu, insan, çevre ve canlılar için çok olumsuz sonuçlar doğuruyor. Bakım-onarım giderlerinin, mazot, yağ gibi işletme masraflarının artması, arıza ve kaza yapma riski olasılığını yükseltiyor. Tarımsal mekanizasyon yatırımlarına Ziraat Bankası ve Tarım Kredi Kooperatiflerince uygulanan, tarımsal üretime dair düşük faizli yatırım kredisi için cari faizlerden yapılan indirim oranı yüzde 50'dir. Çiftçilerimiz alım gücünün yetersiz olmasından yaşlı traktör ve ekipman parkını yenilemekte zorluk çekmektedir. Tarımsal mekanizasyon yatırımlarına uygulanan, tarımsal üretime dair düşük faizli yatırım kredisi için cari faizlerden yapılan indirim oranı aşamalı olarak artırılmalıdır. Kamuoyunda "Hurda Traktör Projesi" olarak bilinen bir çalışma, Türkiye Makine Sektörü Strateji Belgesinde bir eylem planı olarak yer almakta, sorumlu kurum olarak; Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı, işbirliği kuruluşları olarak "Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Kalkınma Bakanlığı, Maliye Bakanlığı, Hazine, Ziraat Bankası ve TARMAKBİR" gösterilmektedir. Projemiz, çok eski traktörlerin piyasadan çekilmesinden ziyade, bir üretim aracı olarak çiftçilerimiz tarafından kullanılan traktörlerin yenilenmesi olarak kurgulanmıştır. Projenin genel prensipleri belirlenmiş ve ilgili bakanlıklarla paylaşılmıştır. Bu noktada artık siyasi otoritenin sürecin ne zaman başlayacağına dair kararı beklenmektedir. Zamanın belirlenmesinin ardından projenin de-

tauları için kurumlar arası diyalog süreci başlatılacaktır. Ülke kaynaklarının rasyonel kullanılması amacıyla daha önce uygulanmış programların tecrübelerinden faydalanılacak, programın bütün detayları belirlenecektir. Traktör parkının yenilenmesi kadar önemli bir diğer husus, biçerdöver parkının yenilenmesi gerekliliğidir. Teknik açıdan bu süre sonunda hurdaya çıkarılması gereken bu biçerdöverler ekonomik zorluklar nedeniyle yoğun bir bakım-onarım desteği ile hizmette tutulmaya çalışılıyor. Ancak bu durumda işletme giderleri artıyor, ayrıca hasattaki ürün ve kalite kayıpları yükseliyor. Mekanik ömürlerini çoktan doldurmuş, demode olmuş biçerdöverlerin bir teşvik programıyla hurdaya ayrılmasının sağlanması, ülke ekonomisinde programın gerektirdiği mali yükün çok üstünde kazançlar yaratacak, ayrıca çevre kirliliği ve iş güvenliği açısından ciddi kazanımlar sağlayacaktır. 2007 yılında uygulamaya başlanan "Kırsal Kalkınma Makine ve Ekipman Desteği", özellikle 2009 yılından itibaren sektöre kayda değer bir ivme kazandırmış, program kapsamında yedi yılda yaklaşık 930 milyon TL hibe desteğine ve 2 milyar TL satış değerine ulaşılmıştır. Ülkemizdeki tarım arazilerinde artış olmamasına rağmen tarımda yaşanan verim ve üretim artışının en önemli sebebi tarımın daha modern makinelerle yapılmasıdır. Ülke ekonomisine katılan binlerce yeni ve teknolojik tarımsal mekanizasyon aracı ile işgücü ve tarla verimi sağlanmıştır. Başta su olmak üzere doğal kaynaklardan sürdürülebilir yararlanma artmıştır. Küçük ölçekli ve atıl arazilerin kullanılması sağlanmıştır. Tarımsal ürünlerde ve tarım makinelerinde yeni pazar olanakları yaratmıştır. Üreticinin rekabet gücü yükselmiştir. Tarımda çalışma koşulları iyileştirilmiştir. Tarım makineleri sanayinin gelişmesine katkı sağlamıştır. İmalatçılar, çiftçinin yeni teknoloji ve verim faktörü yüksek makineleri tercih etmesi nedeniyle daha fazla Ar-Ge faaliyeti içinde bulunmaya başlamış ve inovasyona özendirilmiştir. Yeni teknoloji makine üretimi ve kullanımı artmıştır. Bu desteklemelerin gözden kaçan bir diğer faydası da desteklemeye konu edilmeyen traktör ve diğer ekipmanların satışlarına olmuştur. Hibe kapsamında olmayan makine satışları da dolaylı olarak artmıştır. Bununla birlikte tarım ve tarım makine-

leri sektörlerine büyük katkı sağlayan "Kırsal Kalkınma Hibe Makine Ekipman Desteği" son yıllarda sektörün çarklarını yavaşlamıştır. Mevzuatın çok geç yayınlanması çeşitli sorunlara sebep olmaktadır. Programın Türk tarımına ve makine sanayisine daha faydalı olması için, destek kapsamına girecek mekanizasyon araçlarının belirlenmesi, eksiksiz ve doğru bir uygulama mevzuatının oluşturulması amacıyla bakanlık koordinasyonunda ilgili kurumların katılacağı komisyonlar oluşturulmalıdır. Makine puanlama kriterlerinde ve hibe oranlarında teknolojik farklılıklar daha fazla gözetilmelidir. Çalışmaların havza bazlı üretimi destekleme modelleri ile eşgüdüm içinde yapılması, en küçük ölçekte bölgesel bazda makine parkının çıkarılması, bölgenin ihtiyaçları doğrultusunda ortak makine kullanımının da desteklemelerle teşvik edilmesi sağlanmalıdır. Yüksek teknoloji içeren makinelerin yerli üretiminin teşvik edilmesi ve bu amaçla üreticilerin plan, program ve etüd çalışması yapabilmesi için, destek kapsamına alınması planlanan makineler için ihtiyaç projeksiyonu belirlenmeli ve ilan edilmelidir. Program ve program bütçesi erken açıklanmalıdır. Ayrıca; KDV uygulamaları, haksız rekabet, devlet teşvikleri, ilgili devlet kurumlarının yeniden yapılandırılmasından sonra ortaya çıkan koordinasyon sıkıntısı, marka imajı ve tanıtım eksikliği sektörümüzün çözüm bekleyen sorunlarından en önemlileridir.

Sivil toplum yapılanmalarının karar vericiler üzerinde etkinliğini artırabilmesi için kimlere ne tür görevler düşüyor?

Sivil toplum kuruluşlarının önemi ve devlet nezdinde dikkate alınması noktasında son yıllarda kayda değer gelişmeler kaydedilmekle birlikte gelişmiş ülkelerle karşılaştığımızda pek yeterli bir seviyede olduğumuzu söyleyemeyiz. Ülkemizdeki temel yanlış herhangi bir konudaki mevzuatın ilgili bakanlık tarafından hazırlanmasıdır. Oysa bakanlık bu mevzuatın bir tarafı, paydaşıdır. Uygulayıcısı ve denetleyicisidir. Bununla birlikte bu mevzuattan olumlu veya olumsuz etkilenen taraf, bu mevzuatın sektörel paydaşlarıdır. Kimi zaman paydaşların görüşü bile istenmeden bir mevzuat hazırlanması söz konusu olabilmektedir. Örneğin



sektörümüzü ele alırsak, bu işin ana paydaşları çiftçi örgütleri ile gübre, ilaç, tohum ve mekanizasyon konusunda faaliyet gösteren sivil toplum kuruluşlarıdır. Dolayısıyla mevzuatların hazırlanmasında başta bu paydaşların katkısı mutlak olmalıdır çünkü hazırlanacak mevzuattan öncelikle bu sektörler etkilenmektedir. Avrupa Birliğinde mevzuat önerileri ulusal hükümetlerden bağımsız olarak çalışan Avrupa Komisyonunda hazırlanır. Ayrıca Avrupa Birliğinde örgütlü sivil toplumu temsil eden Ekonomik ve Sosyal Komite Kurumu vardır. Komite değişik baskı gruplarının Avrupa Topluluğunda temsilini sağlayan danışma kurumudur. Komite, işveren ve işçi sendikaları, çiftçi kooperatifleri, esnaf ve sanatkâr teşkilatları ve tüketici örgütlerini ve birçok sivil toplum örgüt-

lerini temsil etmektedir. Komite; Avrupa Konseyine, Komisyona ve Parlamento'ya danışmanlık yapar ve çalışmaları ile bu kuruluşların daha demokratik yapılar olmasını sağlar. STK'ların etkinliği, dikkate alınması aslında tüm ülkenin refahı için mutlak bir gerekliliktir. Elbette alt sektör bazında lobi faaliyetleri sektörün ve sektör temsilcilerinin yeteneğine, gücüne bağlıdır ama mutlaka yapılması gereken ilk iş mevzuatların hazırlanmasındaki mevcut anlayışın değiştirilmesidir. Diğer yandan sektörel örgütlerin çatı örgütlenmesini tamamlaması da çok önemli bir hadisedir. Daha örgütlü ana sektörler, şemsiyesi altındaki alt sektörlerle daha fazla fayda sağlayacaktır.

Global ölçekte tarım makineleri sektörü 2014 yılından neler bekliyor? Makine üreticilerine 2014 yılıyla ilgili tavsiyeleriniz neler olur?

Genel kabul gördüğü üzere sektörümüzde iç piyasa, büyük ölçüde çiftçi gelirlerine yani piyasa fiyatlarına, zirai kredilere, devlet desteklerine ve iklimsel şartlara bağlıdır. Gübre, akaryakıt, tohum gibi girdi fiyatları ile ürün fiyatlarının dengesi her zaman ki gibi çiftçi gelirlerindeki belirleyici etmendir. Buna göre 2014 için pazar büyüklüğünü belirleyecek en önemli kıstaslardan birisi yine tarımsal ürünlerin değerlerinde yaşanacak değişim

olacaktır. Çünkü traktör ve ekipman satışı, ürün fiyatlarıyla çok yakından ilgilidir. Tarımsal ürünlerin değerleri de büyük ölçüde iklim şartlarına bağlıdır. Yapılan son tarımsal değerlendirmelere göre tarım sektöründe çok az görülecek bir sezon yaşanıyor. Kuraklık, don, dolu, fırtına, hayvan hastalıkları gibi birçok felaket üst üste geldi. Sonbahar ve kış aylarında yağışların normalin çok altında seyretmesi, kar yağışının olmaması hububat ve bazı meyve çeşitlerinde üretim kaybına neden oldu. Hububattaki üretim kaybının yüzde 20'ler seviyesinde olacağı tahmin ediliyor. Hububat ürünlerindeki kaybın, hayvancılık için çok önemli saman üretiminin azalmasına ve yeni bir krizin yaşanmasına neden olması bekleniyor. Dolayısıyla iç piyasada düşüş yaşanması muhtemeldir. Devletimizin tarıma yönelik destekleriyle bu düşüşü daha rahat atlatacağımıza inanıyorum. Tarım makineleri üreticilerine tavsiyemiz, vadeli satışlarda dikkatli olmaları ve ve ihracata yönelik daha fazla çalışma gerçekleştirmeleridir. İlk verilere göre sektör ihracatımızın ivmesi oldukça iyi durumdadır. Bu ivmenin tüm yıla yayılmasını umut etmekteyiz. Global ölçekte tarım makineleri pazar tahminlerine baktığımızda ise genel bir düşüş bekleniyor. Bu düşüş Avrupa Birliğinde yüzde 5 olarak tahmin ediliyor.

Tarım makineleri üreticilerine tavsiyemiz, vadeli satışlarda dikkatli olmaları ve ihracata yönelik daha fazla çalışma gerçekleştirmeleridir.



“BÖLGE SANAYİSİ İÇİN TEKNİK ELEMAN YETİŞTİRİYÖRÜZ”

Polatlı Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi olarak, imalat sektörünün beklentilerine cevap verecek, teknik açıdan donanımlı kuşaklar yetiştirmeyi hedeflediklerini aktaran Okul Müdürü Süleyman Tatar, her yıl katıldıkları bilimsel yarışmalardan aldıkları başarılı sonuçların doğru yolda olduklarını gösterdiğini söyledi.

Polatlı Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi beş yıllık planları çerçevesinde, sanayi sektörünün ihtiyaçlarını göz önünde bulundurarak; kendine güvenen, sorumluluk sahibi, alanında kendini geliştirmiş bireyler yetiştirmeyi hedefliyor. Meslek lisesi bünyesinde makine, elektrik-elektronik, bilişim, motorlu araçlar, ahşap ve raylı sistem teknolojileri alanlarında eğitim veriliyor. Avrupa Birliği projeleri kapsamında pek çok başarılı çalışmaya imza atan kurumun yapısı ve mesleki eğitimde geleceğe dönük planlarıyla ilgili Okul Müdürü Süleyman Tatar sorularımızı yanıtladı.

Polatlı Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi, eğitim-öğretime hangi yıl başladı? Kurumun yapısı, bölümleri ve eğitim prensipleri ile ilgili bilgi verir misiniz?

Polatlı Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi; Ankara'nın Polatlı ilçesinde 1969 yılında kurulan halen 120 öğretmen ve 1680 öğrencisiyle faaliyet gösteren bir eğitim kurumudur. Meslek Lisesi olarak, imalat sektörünün beklentilerine cevap verecek, teknik açıdan donanımlı kuşaklar yetiştirmeyi hedefliyoruz. Okulumuzda teknik eğitimin gereği olarak bilgisayar destekli tasarım-üretim (CAD/CAM/CNC/) laboratuvarları, robotik laboratuvarları [Endüstriyel Otomasyon] ve farklı Ar-Ge birimleri mevcuttur. Kuruluşunda dört ana bölümden oluşan okulumuz, zaman içinde Anadolu Teknik Lisesi, Teknik Lise ve Endüstri Meslek Liseleri olarak; Makine, elektrik- elektronik,



Süleyman TATAR
Polatlı Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi
Okul Müdürü

motorlu araçlar, metal, bilişim, ahşap, raylı sistemler teknolojilerinde eğitim vermeye başladı. Makine teknolojileri alanındaki Türkiye'deki meslek liseleri arasında Bilgisayarlı Makine İmalatı (CNC) Bölümü ilk kez okulumuzda kuruldu. Milli Eğitim Bakanlığı ve Almanya Çalışma Bakanlığının ortak bir projesi olarak 1997 yılında kurulan bölüm, 1998-1999 eğitim-öğretim döneminde öğrenci kabul etmeye başladı. Projeye destek sağlayan O.R.S (Ortadoğu Rulman Sanayi) kurumumuza paydaş oldu. Bu alanda çalışacak öğretmenlere yurt içi ve yurt dışında eğitimler verildi. Proje ile kurumumuz

“Hizmet İçi Eğitim Verebilir” sertifikası aldı. Bu kapsamda her yıl okulumuzda, Türkiye'nin farklı bölgelerinden gelen teknik öğretmenlere CNC kursu veriliyor. CNC programlama ve operatörlüğü alanında eğitimcilerimiz kendilerini yetiştirdi ve başarılı çalışmalara imza attı. Beş yıllık stratejik planlamamızda sektör ihtiyaçlarını göz önünde bulundurarak; kendine güvenen, sorumluluk sahibi, alanında kendini iyi yetiştirmiş, milli değerlerine sahip bireyler yetiştirmek ana hedefimizdir. Planlamamızdaki en güçlü yanımız ise hedeflerimize inanmış öğretmenlerden ve idarecilerden oluşan bir ekibimizin



olmasıdır. Ulusal ve uluslararası standartlarda en gelişmiş mesleki ve teknik eğitim yöntemlerini kullanarak; analitik düşünebilen, üretken, verimli, değişime ve gelişmeye katkıda bulunan, milli duygulara sahip, demokrasi ve insan haklarına saygılı, sosyal sorumluluklarını bilen, çevreye duyarlı bireyler yetiştirmek istiyoruz. Başarılarımızı ölçmek, başarısız olduğumuz noktaları ve eksiklikleri tespit ederek düzeltmek için her türlü önlemi almanın öncelikle kurumumuza kazanımlar getireceğine inanıyoruz. Bu kazanımlar zaman içinde ülkemiz için de mutlaka bir değer yaratacaktır. Kalite yönetimi çalışmalarına başladığımız 2006-2007 öğretim yılı başında itibaren tüm konular üzerinde sayısallaşmanın ne kadar önemli olduğunu gördük. Okulumuzun ayrıntılı bir şekilde tüm özelliklerini (avantajlar, dezavantajlar, üstünlükler, eksiklikler, çevre, tehditler, istihdam verileri, mezun öğrenci konumları, başarı ve başarısızlık verileri, disiplin verileri) ortaya koymak için anketler, geriye dönük öz değerlendirmeler, karşılıklı fikir alışverişleri, problem belirleme ve çözme yöntemleri uyguladık. Öncelikle mevcut durumu tüm ayrıntılarıyla sayısal olarak ortaya koymanın kurumumuz için önemini tüm paydaşlarımıza anlattık. Onların desteğini ve katılımlarını sağlayarak mevcut durum analizlerini gerçekleştirdik. Elde edilen bilgiler doğrultusunda okulumuzun güçlü ve zayıf yönlerini belirledik ve iyileştirme ekiplerinin oluşturduk. Bu çalışmalarla kurumumuzun sayısal başarı değerlerini ortaya koyduk. Yaptığımız çalışmalarla kurumumuzu mevcut

konumundan daha ileriye taşıyacağımıza inanıyoruz.

Ağırlıklı olarak hangi alanlarda eğitim veriyorsunuz? Okulunuzun teknik imkanları ve mevcut altyapısı konusunda bilgi alabilir miyiz?

Okulumuzda; makine, elektrik-elektronik, bilişim, motorlu araçlar, ahşap ve raylı sistem teknolojileri alanlarında eğitim veriliyor. 60 bin metrekare alan üzerine kurulu olan okulumuz, konum itibarıyla Ankara-Eskişehir karayolu ve sanayi bölgelerine çok yakındır. Başlangıçta tek bir ada üzerinde bulunan yerleşim, öğrenci sayısına bağlı olarak ihtiyaçlar arttığı için iki ayrı ada üzerine taşındı. Okulumuzda beş ayrı bina bulunuyor. Tam gün eğitim-öğretim yapan bir kurum olduğumuz için öğrencilerimizin öğle yemeklerini yiyebilecekleri bir yemekhanemiz bulunuyor. Kurumumuz-

Türkiye'nin ilk Bilgisayarlı Makine İmalatı (CNC) Bölümü okulumuz bünyesinde eğitim-öğretime başladı.

da öğrencilerimizin yüzde 25'ine ücretsiz olarak yemek veriliyor. Okulumuz içindeki yeşil alanların toplam alanlara oranı ise yüzde 70'in üzerindedir. Okul olarak yeşile saygı ve ağaç dikmenin öneminin kavranmasına katkı sağlamaya çalışıyoruz. Ana bina içinde 300 kişilik çok amaçlı salonumuz bulunuyor. Bu salonda konferans, tiyatro, konser, film aktivitelerinin uygulanabilmesi için gerekli ses donanımı ve görsel materyaller mevcuttur. Ayrıca CNC bölümünde küçük bir toplantı odası sürekli olarak hazır tutuluyor. Türkiye çapında çeşitli yarışmalara katılan okulumuz birçok başarı elde etti. Teknik altyapımızın kuvvetli olması ve öğretmenlerimizin gayretli çalışmaları sonucu yapılan faaliyetlerden öğrencilerimiz de olumlu etkileniyor. Farklı alanlarda her yıl çeşitli projelerle bilimsel yarışmalara da katılıyoruz. 6. Proje Tabanlı Beceri Yarışmasında Bilişim Teknolojileri Bölümü öğrencileri tarafından geliştirilen "Ben Yardımcı Olayım" adlı proje Ankara'da il birinciliği, İstanbul'da bölge birinciliği ve Türkiye çapında da beşincilik kazandı. Yine





Organize sanayi bölge müdürlükleri başta olmak üzere, bölgemizdeki büyük ve orta ölçekli sanayi kuruluşlarıyla işbirliği içinde hareket ediyoruz.

Elektrik-Elektronik Teknolojileri Bölümü öğretmenlerimizin "Pic Programlama" konusundaki bilgi ve deneyimleri ile okulumuz üç yıldır Milli Eğitim Bakanlığının düzenlediği robot yarışmalarına katılmaya hak kazanıyor. 2011-2012 Eğitim-Öğretim yılında da 6. Uluslararası Robot Yarışmasında Ankara üçüncülüğü ve Türkiye dördüncülüğü elde ettik.

ORS Rulman A.Ş. ile ortak çalışmalar ne zaman başladı? Okuluza yönelik ne tür destekler aldınız, mevcut işbirliğiniz halen sürüyor mu? Türkiye'nin en önemli rulman üreticilerinden biri olan O.R.S.'nin üretim tesislerinin bölgemizde olmasını büyük bir şans olarak görüyorum. O.R.S. Rulman ile 3308 sayılı Mesleki ve Teknik Eğitim Kanunu gereği öğrencilerimizin staj yapmalarıyla ilgili olarak başlayan işbirliğimiz bu kapsamla sınırlı olarak 1998 yılına kadar sürdü. 1998 yılından sonra ise; Milli Eğitim Bakanlığı ile Almanya Çalışma ve Sosyal İşler Bakanlığının ortak yürüttükleri projeye okulumuzda Bil-



gisayarlı Makine İmalatı (CNC) Bölümü açıldı. Bölüm faaliyetleri için okulumuzda bir bina kazandırılmasında sağladıkları katkılardan sonra O.R.S. ile işbirliğimiz artarak devam etti. Son yıllarda ise birçok sosyal proje ve Avrupa Birliği projeleri kapsamında ortak çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Gerek O.R.S. Rulman Sanayi, gerekse de diğer firmalarımızın sağladığı desteği anlatmak istesek ayrı bir röportaj gerçekleştirmemiz gerekir. Sıkıntıya düştüğümüz noktalarda bizden desteklerini esirgemediler. Örneğin; okulumuzdaki CNC tezgahlarından birinde teknik arıza meydana geldi. İlgili şef arkadaşım bana konu hakkında bilgi verdi. Normalde arızanın giderilmesi için yetkili firmanın teknik elemanlarının gelmesi gerekiyordu. Çözüme bu yolla gidecek olsaydık, okulumuzun maddi

kaynaklarını, en önemlisi de zamanımızı harcıyacaktık. Arkadaşlarımız ORS ile görüşerek, fabrika bakım-onarım formenleriyle birlikte cihazın parça değişimini sağlamış ve sorunu çözdü. Bu örnek, okul-sanayi işbirliğinin önemini çok net şekilde vurguluyor.

Mezunlarınız sanayi kurumlarında istihdam ediliyor mu? Mezuniyet sonrası iş imkanlarının sağlanması noktasında ortak hareket ettiğiniz sanayi kuruluşları var mı? Şişecam firması, Polatlı Organize Sanayi (POSB) Bölgesinde geçtiğimiz yıl yapımına başlanan ve bu yılsonunda faaliyete geçecek olan düz cam üretim fabrikasına personel alımını gerçekleştirmek için okulumuz ile UMEM Projesi kapsamında işbirliği yaptı. İlgili personelin kısa süreli eğitimi ve yazılı mülakatı okulumuzda gerçekleştirildi. Başarılı olan 145 kişinin tamamı mezunlarımızdan oluştu. Okulumuz, Türkiye'nin büyük ölçekli firmalarının (O.R.S.-Ortadoğu Rulman Sanayi, TUSAŞ-Türk Havacılık ve Uzay Sanayi, Şişecam Sanayi) yanında, Başkent Organize Sanayi Bölgesine, Polatlı Organize Sanayi Bölgesindeki birçok işletme görev alacak teknik ara elemanları yetiştiriyor. Mezuniyet sonrası iş imkanlarının sağlanması noktasında organize sanayi bölge müdürlükleri başta olmak üzere, bölgemizdeki büyük ve orta ölçekli sanayi kuruluşları ile sürekli irtibat halindeyiz. Ayrıca okul-sanayi işbirliği kapsamında işletmelerde stajyer



olarak eğitim gören öğrencilerimiz, ikili ilişkilerin sıcak tutulmasına aracılık ediyor. İşletmelerden çok sayıda işçi talebi alıyoruz. Gelen talepleri ilgili alanda görevli şef arkadaşlarımıza iletiriz. Bu noktadan sonra mezun öğrencilerimize ulaşır ve öğrencimizin işletme yetkilileri ile iletişim kurmasını sağlarız. Eğitim-öğretimi öncelikle insanlara hizmet alanı olarak görmek gerekiyor. Bu tür faaliyetlerde sonuca ulaşabilmek için öncelikle konusunda yeterli, nitelikli, ayrıca ekip ruhuna yatkın personelinizin olması şarttır. Okul olarak bu noktada kendimizi şanslı görüyoruz. Makine teknolojileri bölümünde, kendini iyi yetiştirmiş, alanında (CAD, CAM, CNC) kitaplar yazmış öğretmenler ile çalışabilmemiz okulumuzun güçlü yanlarından bir tanesi. Ayrıca bu bölümü genelde nitelikli öğrenciler

tercih ettiği için çeşitli proje faaliyetlerini daha kolay yürütülebiliyoruz. İdareci olarak eğitim kurumlarının teknoloji ve bilgi düzeyi açısından sanayinin gerisinde kalmaması gerektiğine inanıyorum.

Eklemek istedikleriniz?

Gençlerimizi analitik düşünebilen, üretken, verimli, değişime ve gelişmeye katkıda bulunan, milli değerlere sahip, demokrasi ve insan haklarına saygılı, sosyal sorumluluklarını bilen, çevreye duyarlı bireyler olarak yetiştirmek için öğretmenlerimizle el ele vermiş, bunun karşılığını almak için her türlü fedakarlığı yapan bir eğitim kurumuyuz. Avrupa Birliği projeleri kapsamında pek çok çalışma gerçekleştirdik. Çeşitli konularda bilgi ve deneyimimizi artırma çabası içindeyiz. Yaptığımız bu ve benzeri

Öğrencilerimizi geleceğe hazırlayabilmek için yeterli imkanlara ve daha da önemlisi kararlılığa sahibiz.

çalışmaların tamamı, öğrencilerimizi geleceğe çok daha donanımlı olarak hazırlayabilmek içindir. Bunları gerçekleştirme noktasında yeterli imkanlara ve daha da önemlisi kararlılığa sahibiz. Yeter ki öğrencilerimiz ve velilerimiz de bizler gibi gerekli kararlılığa sahip olsun.

OKUL BAŞARILARI

AVRUPA BİRLİĞİ PROJELERİ

COMENIUS PROJESİ

2012 yılında başlayan proje; 7 ülkenin işbirliği ve katılımıyla yapılıyor. Projemiz halen devam ediyor.

Katılımcı Ülkeler: Türkiye, Almanya, Portekiz, Fransa, Avusturya, Litvanya, İzlada, Güney Kıbrıs.

PROJE HAREKETLERİ

Portekiz Hareketliliği: 2 Öğretmen, 2 Öğrenci,

Almanya Hareketliliği: 3 Öğretmen, 2 Öğrenci,

Litvanya Hareketliliği: 5 Öğretmen, 2 Öğrenci,

Avusturya Hareketliliği: 2 Öğretmen, 2 Öğrenci

GRUNDTVIG PROJESİ

2012 yılında Grundtvig Projesi (8 ülkeden 20 yetişkine meslek eğitimi verilmesi)

Katılımcı Ülkeler: Türkiye, Polonya, İtalya, Güney Kıbrıs, İtalya, Fransa.

PROJE HAREKETLERİ

Katılımcılara ülkemizde eğitim verilmiştir.

TÜBİTAK PROJESİ

Sosyal Bilimler dalında; 2010 yılı Bölge Birinciliği, Türkiye Üçüncülüğü,

Sosyal Bilimler dalında; 2011 yılı Bölge Birinciliği,

TOPLAM KALİTE YÖNETİMİ KURUM RAPORU DALINDA

2013 yılında İlçe Birinciliği, Ankara İl İkinciliği,

2012 yılında İlçe Birinciliği, Ankara İl İkinciliği,

2011 yılında İlçe Birinciliği, Ankara İl İkinciliği,

2010 yılında İlçe Birinciliği, Ankara İl Üçüncülüğü,

2009 yılında İlçe Birinciliği, Ankara İl Mansiyon,

EKİP RAPORU DALINDA

2013 yılında İlçe Birinciliği, Ankara İl Üçüncülüğü, Proje adı:

Cansuyu

2012 yılında İlçe Birinciliği, Ankara İl Mansiyon, Proje adı: Deniz

Yıldızı

2011 yılında İlçe Birinciliği, Ankara İl İkinciliği, Proje adı: Modifilm

2010 yılında İlçe Birinciliği, Ankara İl Üçüncülüğü, Proje adı:

Teknoloji Avcıları

2009 yılında İlçe Birinciliği, Ankara İl Mansiyon, Proje adı:

Eğitimde Lider

PROJE TABANLI BECERİ YARIŞMALARI

2011 Yılı Bilişim Teknolojisi Alanı Bilişim Grubu, Ankara il ve İstanbul Bölge Birinciliği, Türkiye Beşinciliği.

Proje Adı: Ben Yardımcı Olayım.

2011 Yılı Elektrik-Elektronik Teknolojisi Alanı Üretim ve Teknoloji grubu Ankara il ikinciliği.

Proje Adı: Sıvı Dolu Deney Seti

2011 Yılı Mobilya İç Mekan Tasarım Alanı Tasarım Uygulama grubu Ankara il Üçüncülüğü.

Proje Adı: Hamarat Freze

2010 Yılı Makine Teknolojisi Alanı, Ankara İl İkinciliği.

Proje Adı: İş Sıfırlama Probu.

2009 Yılı Metal Teknolojisi Alanı, Üretimde verimlilik dalında, Ankara İl İkinciliği.

Proje Adı: Çok İşlevli Kaynak Kaynak Makinesi.

ROBOT YARIŞMALARI

2011-2012 Eğitim-Öğretim yılında 6. Uluslararası Robot Yarışması

Ankara Üçüncülüğü, Türkiye Dördüncülüğü

2012-2013 Eğitim-Öğretim yılında Yedinci Uluslararası Robot Yarışmasına Katılım.

HİZMETİÇİ EĞİTİM

Cimatron Kursu (Merkezi)

Sac Metal Kalıpcılığı Kursu (Merkezi)

Solidcam Kursu (Merkezi)

Cimatron Kursu(Merkezi)

Mastercam Kursu (Mahalli)

UMEM kursları öğretmen yetiştirme Kursu (Merkezi)

CNC Torna Simülasyon Kursu (Merkezi)

UMEM KURSLARI

2013 Yılı Şişe cam Fabrikası işçi alımı için UMEM kursu (2 Adet)



GELİŞMİŞ ÜLKELERDE BÜYÜME BEKLENTİSİ ARTIYOR

Türkiye ve dünya ekonomisindeki gelişmeler, beklentiler doğrultusunda gerçekleşti. Dünya ekonomisi 2014 yılına 2013'e göre daha iyimser beklentiler içinde girerken Türkiye ekonomisi ise ilk çeyrek dönemi siyasi gelişmelerin etkisi altında tamamladı.

Gelişmiş ülke ekonomileri 2014 yılında geçen iki seneye göre daha yüksek büyüme beklentisi taşıyor. 2012 ve 2013 yıllarında yüzde 1,2 büyüyen gelişmiş ekonomilerde 2014 yılı büyüme tahmini yüzde 2,2'dir. ABD için büyüme beklentisi yüzde 2,8 ile yüzde 3,2 arasında değişirken, son iki yılı durgunluk ve küçülme ile geçiren Avrupa Birliği'nde 2014 yılında yüzde 1,4 büyüme bekleniyor. Diğer gelişmiş ülkelerde de 2012 yılında yüzde 1,8 ve 2013 yılında yüzde 2,3 olan büyüme öngörüsü 2014 yılı için yüzde 3'tür. Gelişmiş ülkeler 2009 küresel kriz sonra sürdürülebilir büyüme konusunda ilk kez 2014 yılında iyimser bir gelişme içinde olacak. 2014 yılında gelişmiş ülkelerde ve özellikle Avrupa Birliği'nde yaşanacak büyüme, Türkiye'ye de ihracat kanalı ile olumlu yansıtacaktır.

DÜNYA TİCARETİ 2014 YILINA SINIRLI BİR ARTIŞ İLE BAŞLADI

Dünya ekonomisinin 2012 ve 2013 yıllarında gösterdiği zayıf performansa bağlı olarak dünya mal ticareti değer olarak sırası ile yüzde 0,2 ve yüzde 2,6 büyüdü 2014 yılında ise dünya mal ticaretinin değer olarak yüzde 4,5

büyümesi bekleniyor. Yeni yılın ilk iki ayında dünya mal ticaretinde büyümenin sınırlı ölçüde arttığı ve yüzde 3 seviyesine yükseldiği görülüyor. İlk iki aylık performans artış yönünde olmakla birlikte toparlanmanın oldukça kademeli gerçekleşeceği düşünülüyor. Çin'in ilk iki aylık ihracatında yaşanan yüzde 1 gerileme ise uzun yıllar sonra ilk kez gerçekleşti. Avrupa Birliği'nde de ekonomik büyümeye bağlı olarak ticaret, AB-28 içinde uzun süre sonra yüzde 2 ile ilk kez artış gösterdi. AB-28'in dışarıdan ithalatındaki küçülme ise sürmekle birlikte, küçülme yüzde 4'e kadar geriledi. Bu yıl muhtemelen AB-28'in Birlik dışından ithalatı artışa geçmiş olacak.

ABD MERKEZ BANKASI FED PARASAL GENİŞLEMEDEN ÇIKIŞI SÜRDÜRÜYOR

ABD Merkez Bankası (FED) küresel kriz sonrası başlattığı parasal genişlemeden çıkışa Aralık ayında geçmiş, Ocak ve Mart ayı toplantılarında da sürdürmüştü. FED 3 ayda aylık tahvil alımlarını 85 milyar dolardan 55 milyar dolara indirdi. FED, mart ayı toplantısında ekonomide canlanmanın kuvvetlendiğini ve 2014 yılında yüzde 2,8-3,2 arasında bir büyümeye ulaşılacağını açıkladı. FED, istihdam



Can Fuat GÜRLESEL
Ekonomi ve Strateji Danışmanlık Hizmetleri
Genel Müdürü

piyasasında da beklentilerin üzerinde bir iyileşme öngörüyor. Bunlara bağlı olarak parasal genişlemeden çıkışın sonbaharda son erdirilmesi olasılığı artıyor. FED aynı zamanda şurada yüzde 0,25 olan faiz oranlarının 2015 yılında yüzde 1'e çıkabileceğini de açıkladı. Böylece faiz artırımına



ilişkin olarak da ilk kez bir takvim paylaşıldı.

GELİŞEN ÜLKELER YENİ KÜRESEL KOŞULLARA UYUM SAĞLAMAYA ÇALIŞIYOR

Dünya ekonomisinde FED'in parasal genişlemeden çıkışı ile başlattığı yeni küresel koşullar küresel likiditeyi azaltmakta, faiz oranlarını arttırmakta, sermaye hareketlerinin gelişen ülkelerden gelişmiş ülkelere yönelmesine yol açmaktadır. Gelişen ülkeler bu yeni küresel koşullara uyum sağlamaya çalışırken yüksek cari açığı ve dış kaynak bağımlılığı olan gelişen ülkeler daha çok etkilenmektedir. Gelişen ülkelerde yeni küresel koşullara uyum sağlarken ortaya çıkan önemli bir eğilim büyümelerdeki yavaşlamadır. 2014 yılında gelişen ülkelerde büyüme potansiyelin oldukça altında kalacaktır. Gelişen ülkelerde yaşanan bir diğer önemli gelişme ise cari açığı ve dış kaynak bağımlılığı yüksek ülkelerde para birimlerinde

görülen değer kaybı ve denge arayışdır. Bu ülkelerin para birimleri yıl boyunca değer kaybı baskısı ile karşı karşıya kalmaya devam edecektir. Gelişen ülkeler ile ilgili olarak Ukrayna-Rusya arasında yaşanan Kırım Krizi ile ortaya çıkan jeopolitik risk ile Çin'in liberal sisteme kademeli olarak geçişi ile başlayan sancılar kısa-orta vadede yakından izlenecek iki belirleyici unsur olacaktır. Çin'deki yavaşlama özellikle metal fiyatlarını aşağı çekmeye devam edecektir.

TÜRKİYE EKONOMİSİNİ BELİRLEYECEK DÖRT UNSUR

2014 yılında Türkiye ekonomisi üzerinde dört belirleyici unsur bulunuyor. Bunlardan ilki yeni oluşan küresel koşullardır. İkincisi ekonomi yönetiminin 2014'ü tasarruf yılı ilan etmesi ile birlikte iç talebi sınırlayıcı uygulamalarıdır. Üçüncüsü seçim süreçleriyle birlikte ortaya çıkan siyasi beklentilerdir. Dördüncüsü ise Merkez Bankasının uyguladığı politikalarıdır.

İÇ TALEP VE İTHALATTA YAVAŞLAMA, ÜRETİM VE İHRACATTA ARTIŞ

2014 yılının ilk çeyrek dönemi geride kalırken ekonomi yönetiminin aldığı kararlar, siyasi belirsizlikler ile bozulan tüketici güveni ve faiz oranlarındaki artışlara bağlı olarak iç talep yavaşlıyor. İthalatta da özellikle kur artışlarının etkisi ile artış hızı yüzde 2,6 ile önemli ölçüde azalmış görülüyor. Buna karşın sanayi üretiminde beklentilerin üzerinde yüzde 7,2 bir artış gerçekleşti. İmalat sanayinde büyüme yüzde 7,6'dır. Sanayi üretimindeki artışı ihracat tetikliyor. Yılın ilk ayında ihracat yüzde 8,7 arttı. Şubat ayında ise bu artış yüzde 4,6 oldu.

MAKİNE SEKTÖRÜNDE İHRACAT ODAKLI BÜYÜME

Makine sektörü üretim ve ihracat göstergeleri itibarıyla yeni yıla iyi başladı. Yurt içindeki siyasi belirsizlikler ve talepteki yavaşlama ile yatırımlarda bir bekle-gör dönemi oluştu. Buna rağmen makine sektö-



ründe üretim tarafında artış eğilimi gözleniyor. Yılın ilk iki ayında sektörde kapasite kullanım oranları yüzde 77,9 ve 77,8 ile geçen yılın ilk iki ayının oldukça üzerinde gerçekleşti. Sanayi üretimi ise ocak ayında yüzde 18,1 arttı. Sanayi üretiminde artışı destekleyen ihracattır. Yılın ilk iki ayında makine sektörü ihracatı yüzde 15,2 artış gösterdi. İçeride yatırımlardaki yavaşlama ve döviz kurlarındaki artış yatırım mali ithalatını da etkiledi. Yatırım mali ithalatı yüzde 1,2 geriledi. 2014 yılının genelinde yatırımların zayıf seyredeceği beklentisi ile makine sanayinde sürükleyici ihracat olmaya devam edecek.

CARİ AÇIK AZALİYOR, SERMAYE GİRİŞİ GERİLİYOR

Türkiye 2014 yılına yeni küresel koşullara uyum sağlamak üzere cari açığı azaltmaya yönelik ekonomiyi yavaşlatma önlemleri ile başladı. Cari açık ve dış kaynak bağımlılığı Türkiye'nin en önemli kırılganlığını oluşturuyor. Ekonomiyi yavaşlatma önlemleri ile kur ve faiz artışları ve altın ithalatında gerilemeye bağlı olarak cari açıkta da düşüş bekleniyor. Ocak ayında başlayan düşüş, ancak sınırlı kaldı. Küresel likidite azalırken Türkiye için daha önemli olan ise dış

finansman olanakları ve sermaye girişleridir. Siyasi alanda yaşanan belirsizliklerin de eklenmesi ile Türkiye'den net sermaye çıkışı devam ediyor. Önümüzdeki aylarda sermaye çıkışının sürmesi likidite sıkışıklığı yaratabilecektir. Bu çerçevede Türkiye'nin kredi notlarının görünümünün negatif çevrilmesi de normal karşılanmalıdır.

MERKEZ BANKASI BELİRLEYİCİ OLMAYA DEVAM EDECEK

Merkez Bankası tüm bu koşullar ve gelişmeler içinde belirleyici olmaya devam edecektir. Merkez Bankası ocak ayında gecikmeli ve kuvvetli faiz artışlarına gitti. Bu faiz kararları ile birlikte özellikle kredi faizlerinde önemli artışlar yaşandı. TL'nin ticari kredi yıllık faizleri mart ayında Merkez Bankası verilerine göre ortalama yüzde 14,75'e yükseldi. Faiz oranlarında bir miktar daha artış olabilir. Merkez Bankası faiz artışları kararı sonrası piyasaya bıraktığı TL likidite olanaklarını ise arttı. Piyasada likidite olanakları yeterli olacaktır, ancak maliyeti yükselmiştir. Kredi büyümesi ise ticari kredilerde sınırlı, tüketici kredilerinde ise hissedilir şekilde yavaşlıyor. Yıllık büyüme hızı yüzde 22'ye kadar indi. Döviz kurları tarafın-

Yeni küresel koşullar likiditeyi azaltırken faiz oranlarını artırıyor ve sermaye hareketlerinin gelişen ülkelere gelişmiş ülkelere yönelmesine yol açıyor. Bu durum, yüksek cari açığı ve dış kaynak bağımlılığı olan ülkeleri olumsuz etkiliyor.

da ise Merkez Bankasının kuvvetli faiz artışları ile birlikte yeni denge arayışı sürüyor. Sepet kur 2,80 seviyesinde 2,58 seviyesine kadar geriledi. Ancak siyasi riskler ve küresel koşullar ile birlikte yeniden artış eğilimine girildi. TL yılın önemli bölümünde değer kaybı baskısı ile karşı karşıya kalacaktır. Siyasetteki gelişmeler ve risk algılaması ise hem döviz kurları hem de genel ekonomik gelişmeler üzerinde belirleyici olamaya devam edecektir.





ACCIAIERIE VALBRUNA

High quality is our standard

Kare



İnşaat
Demiri



Çekilmiş Tel



Yuvarlak



Kangal



Lama



Altıköşe



Köşebent



◆ PASLANMAZ
ÇELİKLER

◆ NIKEL
ALASIMLAR

◆ TİTANYUM



VALBRUNA TURKEY

Barbaros Mah. Halk Cad. No:8/A Kat:2 34746-Ataşehir - İstanbul

Tel. (216) 663 60 36 (Pbx) • Faks. (216) 663 61 00

info@valbruna-tr.com • www.valbruna-tr.com • www.valbruna-stainless-steel.com



“TÜRKİYE’NİN İHRACATINA İZMİR YÖN VERİYOR”

Makine sektörünün bölge ekonomisi açısından önemine vurgu yapan İzmir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Demirtaş, “Türkiye’nin ilk pres makinesi İzmir’de üretildi. İhrac edilen yedi üründen biri gümrüklerimizden yurt dışına çıkıyor. İzmir, Türkiye’nin makine üretimine ve ihracatına yön vermeyi sürdürüyor” dedi.

Köklü bir geçmişe sahip olan 129 yıllık İzmir Ticaret Odası (İZTO), kentin ticari, ekonomik ve kültürel açıdan gelişmesi için birçok projeye öncülük etmiş bir sivil toplum yapılanmasıdır. 22 yıldır İZTO Yönetim Kurulu Başkanlığını üstlenen Ekrem Demirtaş, İzmir’in makine sektörünün tarihinde önemli bir yeri olduğunu belirtiyor. Türkiye’deki ilk pres makinesi imalatının İzmir’de yapıldığını hatırlatan Ekrem Demirtaş, ihracatçı ve ihracat potansiyeline sahip makine üreticisi firmaların İzmir’de faaliyetlerini sürdürdüğünü söyledi. İZTO’nun kentin gelişimine yönelik çalışmalarını aktaran Ekrem Demirtaş, yönetim kurulunun yeni döneme yönelik hedef ve beklentilerini paylaştı.

Ekrem Demirtaş kimdir? Sizi tanıyabilir miyiz?

Muğla’da 1946 yılında doğdum. Lise öğrenimimi İstanbul Kabataş Erkek Lisesinde tamamladıktan sonra İzmir İktisadi ve Ticari Bilimler Akademisi, Ticaret ve Sanayi İşletmeciliği Bölümünden mezun oldum. 1970-1974 yılları arasında İzmir’de profesyonel yönetici olarak görev yaptım. 1974 yılından itibaren de kendi firmamı kurarak inşaat ve gıda sektöründe çalışmaya başladım. 1981 yılından bu yana sürdürdüğüm İzmir Ticaret Odası Meclis Üyeliği görevimin yanı sıra 1992 yılında

Ekrem Demirtaş
İzmir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı



İzmir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanlığına seçildim ve 22 yıldır aralıksız olarak bu görevi sürdürüyorum. 2013 yılında üçüncü kez Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Ticaret Odaları Konsey Başkanlığına seçildim. Aynı zamanda Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Yüksek İstişare Kurulu Üyesiyim. Görev sürem içinde yakın ülkelerden başlayıp dünya ile yakın ilişki kurarak; iş fırsatları yaratmak, İzmir turizmine katkı sağlamak için çalışmalar yürüttüm. İzmir'in bir "Marka Kent ve Dünya Kenti" olması için, ticaretten sanayiye, spordan tanıtıma kadar oldukça geniş bir yelpazede çalışmalar yürüttüm. 1988 yılında meslek odalarında ilk "Vakıf" kuruluşunu gerçekleştirerek halen Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini sürdürdüğüm İzmir Ticaret Odası Eğitim ve Sağlık Vakfı bünyesinde ülkemizde ilk ihtisas üniversitesi ve kentimizin ilk vakıf üniversitesi olan İzmir Ekonomi Üniversitesini 2001 yılında kurduk. 6 bin 500'ü aşkın öğrencisi olan, İngilizce eğitim veren ve hayattaki en büyük eserim olarak nitelendirdiğim bu üniversitenin mütevelli heyeti başkanlığı görevine de devam ediyorum. İzmir'in Expo düzenlemesini bir proje olarak ilk defa 1992 yılında İzmir ve Türkiye gündemine getiren biri olarak Expo hedefinin takipçisi oldum, İzmir'in Expo 2015 adaylığı sırasında Expo 2015 İcra Kurulu Başkanlığı yaptım, Expo 2020 Yönlendirme Kurulunda görev aldım. 2 bin 500 dönüm büyüklüğünde 387 sanayi parselinin yer aldığı İzmir Organize Ticaret ve İmalat Bölgesinin (İTOB) kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanıyım. İzmir'in bir bilişim kenti olması yolunda büyük bir adım olduğuna inandığım İzmir Bilimpark'ın kuruluşunu yaparak ve halen İzmir Bilim ve Teknoloji Park Anonim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini de sürdürüyorum. Ayrıca EFE İçecek Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin kuruluşunu gerçekleştirerek, bu şirket ile alkollü içki dağıtımını yapan EFE Alkollü İçecekler Ticaret A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Başkanlığını yürütüyorum. İzmir'de kongre turizmini geliştirmek amacıyla kurulan İzmir Kongre ve Ziyaretçi Bürosu'nun (İzmir CVB) Yönetim Kurulu Başkanıyım. Ege Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi Anonim Şirketi (ESBAŞ) ile İzmir Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu Üyesiyim. Yönetim Kurulu Başkanı olarak İşbirliği Enerji A.Ş. ile enerji

sektöründe de faaliyet göstermekteyim. Türkiye-Yunanistan ilişkilerine yaptığımız katkılardan dolayı 2008 yılında Yunanistan Hükümeti tarafından özel olarak; Türkiye-İtalya ilişkilerine yönelik olarak yaptığımız önemli çalışmalardan dolayı İtalya Hükümeti'nin önerisi ile iki ülke arasındaki ilişkileri önemli bir düzeye taşıdığımız için İtalya Başbakanı ve Cumhurbaşkanı'nın imzaları ile 2009 yılında Şövalyelik Nişanı'yla onurlandırıldım. Aynı zamanda Türkiye-ABD ilişkilerine ve ticaretine yaptığım katkılar nedeniyle de 2010 yılında ABD Ticaret Bakanlığı tarafından takdir belgesi sunuldu.

Başkanlığınızı üstlendiğiniz tarihten bu döneme kadar İzmir Ticaret Odası Yönetim Kurulunun çalışmalarıyla ilgili bilgi verir misiniz?

İzmir Ticaret Odası Başkanlığı görevini 22 yıldır üstleniyorum. Bu dönem içinde odamız üyelerinin dış ülkelerle olan ticaretinin artırılması, karşılıklı yatırımların gerçekleştirilmesi adına beş kitada dünyanın önemli başkentlerine iş ve inceleme gezileri düzenledik. Birçok yabancı heyeti odamızda ağırladık; yabancı heyetler ve üyelerimizin katılımıyla ikili görüşme organizasyonu ve firma ziyaretleri gerçekleştirdik. Yönetim kurulu başkanı olarak görev yaptığım 22 yıllık dönemde 166 adet yurt dışı iş ve inceleme gezisi yapılmış; bunu yanında 884 yabancı heyet odamızda ağırlanmış, heyetlere ikili iş görüşmeleri organize edilmiş ve firma ziyaretleri düzenlenmiştir. Göreve ilk geldiğimde fark ettiğim en önemli şey; İzmir'e bir vizyon çizmemizin gerekliliğiydi. İzmir ticaretinin çatı kuruluşu olarak sadece belge veren sıradan bir kurum olamazdık. Vakit kaybetmeksizin İzmir'in ilk stratejik planını İzmir Ticaret Odası olarak 1992 yılında hazırlattık. Sonrasında kalkışa geçiş dönemi olarak değerlendirdiğimiz 1996-2002 İzmir Stratejik Planını ve devamında 2002-2009 İzmir Stratejik Planlarını hazırlattık. Bunun yanında Expo çalışmaları gerçekleştirildi. İzmir'in Expo'ya aday olması fikri, ilk kez 1997 yılında İzmir Ticaret Odası tarafından hazırlanan İzmir Stratejik Planı'nda yer almasıyla, ülke ve kent gündeminin önemli parçalarından biri haline geldi. 2004 yılında Türkiye BIE üyeliğine başvurdu ve 98'inci üye oldu.

23 Kasım 2005 tarihinde Bakanlar Kurulu Kararı ile Türkiye Cumhuriyeti Devleti İzmir'i; Expo 2015'e aday gösterdi. Expo 2015 yarışının İtalya'ya karşı kaybedilmesinin ardından Expo 2020 organizasyonunun ev sahipliğine aday olundu. Maalesef bu yarış da Dubai'ye karşı kaybedildi. Her iki adaylık organizasyonunda da stratejik hatalar yapılmıyorsa şu an İzmir Expo tarihine adını yazdırmış bir dünya kenti olacaktı. 8 bin 500 yıllık köklü bir geçmişe sahip İzmir'i bir dünya kenti olarak görüyoruz ve tüm çabamız bu vizyonu gerçeğe dönüştürmek için. İzmir Ticaret Odası olarak, İzmir'i bir dünya kenti yapma yolunda farklı uluslararası organizasyonların gerçekleştirilmesi için pek çok girişimde bulduk. Akdeniz Ticaret ve Liman Kentleri Kongresini iki defa İzmir'de gerçekleştirdik. Avrupa İlişkileri Enstitüsü (INEA) ortaklığında 9. Kuzey Güney Avrupa Ekonomi Forumu'nu İzmir'e getirdik. Finlandiya Eski Cumhurbaşkanı ve 2008 Nobel Barış Ödülü Sahibi Martti Ahtisaari ile Avrupa Komisyonu Eski Başkanı ve Lüksemburg Eski Başbakanı Dr. Jacques Santer'i İzmir'de ağırlayarak konferanslar düzenledik. Marmara Grubu Vakfı ile İzmir'de 15 Avrasya Ekonomi Zirvesi'ni başarıyla organize ettik. Odamızca 25-26 Mayıs 2012 tarihleri arasında Afrika Birliği'nin 49. yıldönümü ve "Dünya Afrika Günü" vesilesiyle Afrika ülkeleri diplomatik temsilcilerinin katılımı ile İzmir'de bir zirve düzenlendi. Zirveye Ankara'da yerleşik Afrikalı Büyükelçiler ve Afrika ülkeleri İzmir Fahri Konsolosları katıldı. İzmir fuarlarla özdeşleşmiş bir kent. İZTO Yönetim Kurulu olarak ihracatı arttırmak için en önemli araçlardan birinin de ihtisas fuarları olduğunu düşünürüz. Odamız, üyelerini fuarlara stantla katılım ve ziyaret konusunda yıllardır destekliyor. Yurt içi ve yurt dışı fuar katılımlarında üyelerimize stant teşviki sağlıyoruz. Üyelerimiz, her yıl odamızın teşvikleri ile yurt içinde düzenlenmekte olan yaklaşık 150 fuarda stant açıyor, ürün ve hizmetlerini pazarlıyor, böylece ticaret hacimlerini artırıyor. Yine üyelerimizin sektörlerindeki yenilikleri takip edebilmeleri amacıyla Odamız imkanlarıyla yurt içindeki önemli fuarlara uçakla grup ziyaret organizasyonları gerçekleştiriyoruz. Fuarlara yönelik çalışmalarımızın birçoğu gibi



yurt içi fuar ziyaret organizasyonlarımız da Türkiye’de öncü nitelik taşıyor. Ziyaret organizasyonlarımıza katılan üyelerimizin sayısı her yıl artıyor. 2013 yılında 2 bin 500’ün üzerinde üyemiz odamızın ziyaret organizasyonlarında yerlerini alarak sektörlerindeki önemli fuarları görme imkanına sahip oldu. Ayrıca, Kruvaziyer turizmi İzmir Ticaret Odası’nın en değerli ve başarılı projelerinden biridir. İzmir için belirlediğimiz vizyonda turizmin çok önemli bir yeri olması nedeniyle, “12 Ay Turizm” hedefiyle 2004 yılında gemilere yönelik çalışmalar planladık. Çeşme, Dikili ve İzmir limanlarının eşsiz avantajları sayesinde İzmir kenti Dünya Seyahat Ödülleri’nde 2011, 2012 ve 2013 yıllarında üst üste “Avrupa’nın Lider Kruvaziyer Destinasyonu” ödülünü aldı. 2003 yılından bu yana çalışmalarımız sayesinde kruvaziyer turizmi yıllık 600 bin turist seviyesine ulaştırdık. İzmir’e yeni bir kruvaziyer liman kazandırmak için projeler yaptırarak, bilimsel raporlar hazırlattık. Er ya da geç bir home-port niteliğinde Avrupa’nın ilk beş limanından biri olacak bir kruvaziyer limana kavuşacağız. En yeni teknolojinin kullanılması ve İzmir’e kazandırılması konusunda da oda olarak öncülük ettik. 1988 yılında, İzmir Ticaret Odası’ndaki bazı meclis üyesi arkadaşlarımız ile birlikte “İzmir Ticaret Odası Sosyal Yardımlaşma Vakfı”nı kurduk. Vakfımız; 1923 İzmir İktisat Kongresi’nde alınan kararlar arasındaki “Ekonomi eğitimi ve öğre-

nimi yapacak okulların ticaret merkezi konumunda olan büyük kentlerde, ticaret odaları tarafından kurulması, idaresi ve desteklenmesi” kararından yola çıkarak gençlerin ülke ekonomisine hizmet edecek biçimde eğitilmeleri için özel yüksekokullar açılması amacından hareketle, 2001 yılında Ege Bölgesinin ilk vakıf üniversitesi olan İzmir Ekonomi Üniversitesi’ni kurdu. İzmir Ekonomi Üniversitesi, İzmir’den beyin göçünü önleyen ama en önemlisi girişimci ve kendi işinin patronu olacak bireyler yetiştiren bir üniversitedir. 1992 İzmir Stratejik Planı’nda, İzmir’de teknopark kurulmasını önermiştik. 2002 yılında oda olarak Urla’da kurulan İZTEKGEB’e ortak olduk. 2013 yılında bilişim ve yazılım başta olmak üzere sürdürülebilir tarım ve sürdürülebilir enerji temalarını odaklanan İzmir Bilim ve Teknoloji Parkı Teknoloji Geliştirme Bölgesi’ni (İzmir Bilimpark) kurduk. Biz, İzmir’i bir Ar-Ge ve inovasyon kenti yapma konusunda adımlar atıyoruz, atmaya da devam edeceğiz. Menderes İlçesi, Tekeli Beldesi’nde kurduğumuz İTOB Organize Sanayi Bölgesi, İzmir’in firma ve üretim modeline uygun olarak 5 bin metrekare altında parsellere sahip, bir metrekare tarım toprağına zarar vermeden, özel bir model ile devletten tek kuruş almadan kurulmuş, Türkiye’de örnek bir Organize Sanayi Bölgesidir. Bölgemizde 200’e yakın fabrika kuruldu ve faaliyete geçti. İki yıl içinde 300 fabrikaya ulaşacağız. Geçen süre zarfında İzmir ticaretinin geliştiril-

mesi amacıyla da birçok çalışma yaptık. Türkiye’nin BIE’ye üye olmasını sağladık. Türkiye’de ilk defa, 2001 krizinden sonra üyelerimize yönelik kredi protokolü imzaladık. Yine ilk defa odamızın imkanlarıyla Vakıflar Bankası aracılığıyla üyelerimize kredi kullandırdık.

İzmir Ticaret Odasının öncelikli hedefleri ve geleceğe dönük planları nelerdir?

70 bini aşkın üyesi ve 129 yıllık tarihi ile kentimizin, ülkemizin en köklü, en güçlü ve öncü meslek kuruluşlarından biri olan İzmir Ticaret Odası; kanunlardan ve Anayasa’dan aldığı güçle üyelerimizin adil ve haklı rekabet koşulları içinde ticaret yapması, sorunlarının çözülmesi, taleplerinin yerine getirilmesi ve dolayısıyla kentimiz ile ülkemiz ekonomisinin gelişmesi için çalışmalarını durmaksızın sürdürüyor. Bölge ekonomisini güçlendirmek, üyeler arası ekonomik ve sosyal ilişkileri geliştirmek, yenilikçilik ile girişimcilik kültürünü yaymak, İzmir’in markalaşması için çalışmak ve İzmir’de yaşam kalitesini artırmak; İzmir Ticaret Odasının öncelikli hedefleri arasında yer alıyor. İzmir Ticaret Odası önümüzdeki dönemde de İzmir ticaret hayatının gelişimine liderlik edecek, girişimci ve yenilikçi hizmet anlayışıyla üyelerinin rekabetçiliğini güçlendirecektir. Aynı zamanda İzmir’i yerli ve yabancı yatırımcıların yaşam bulduğu bir dünya kenti haline getirmek için de var gücüyle projeler üretmeye devam edecektir.

İzmir'in ihracatında lokomotif sektörler hangileridir? Bölgenizdeki ihracatın ülke ekonomisine katkısını nasıl görüyorsunuz?

İzmir ihracatında lokomotif sektörler, gerçekleştirilen ihracatın tutarına göre; Demir-çelik, örme giyim eşyası ve aksesuarı, kazanlar, makineler, mekanik cihazlar, inorganik kimyasallar, kıymetli metal bileşikler, motorlu kara taşıtları olarak sıralanıyor. İzmir, Türkiye ihracatına demir-çelik, tekstil ve hazır giyim, makine, kimyevi maddeler ve otomotiv sektörlerinde büyük katkı yapıyor. İzmir ve Ege Bölgesi, Türkiye ihracatının önemli bir kısmını üstleniyor. İzmir Alsancak Limanı ve İzmir'deki limanlar sadece İzmir'e değil, tüm Türkiye'ye hitap ediyor. İhraç edilen yaklaşık her yedi üründen biri, İzmir gümrüklerinden yurt dışına çıkıyor. İzmir ve hinterlandının ulaşım ağı karayolu, demiryolu ve havayolu anlamında genişlediği sürece İzmir ve Ege Bölgesi ihracatının Türkiye ekonomisine katkısı çok daha yukarılara taşınacaktır.

İzmir merkezli firmaların makine sektörünün gelişiminde etkili olduğunu düşünüyor musunuz? Firmalar gereken rolü üstlenebiliyor mu?

İzmir, Türkiye'de makine imalatı yapılan ilk illerden biridir. İzmir'in makine sektörünün tarihinde önemli bir yeri vardır. Türkiye'deki ilk pres makinesi imalatı İzmir'de yapıldı. Kentimizde gurur kaynağımız olan, yoğun ihracat potansiyeline sahip makine üreticisi firmalar faaliyet gösteriyor. Bu nedenle makine sektörünün İzmir'in ticaret ve ekonomisinde önemli bir yeri bulunuyor. Ancak sektörün önemli sorunları mevcuttur. Bölgesel teşvikler ile Ar-Ge teşviklerinin sektörün yapısına uymaması ve yetersiz kalması, uzun vadeli alıcı kredisi ile finansman olanaklarındaki yetersizliğin rekabeti olumsuz etkilemesi, sektörün ihtiyaçlarına uygun teknik personel ile nitelikli Ar-Ge ve Ür-Ge personeli bulunmasında güçlükler yaşanması, KDV oranlarının yüksek olması, kullanılmıya da yenileştirilmiş makine ve teçhizatlarının ithalatında yaşanan sorunlar; sektörde zaman zaman sıkıntıya yol açıyor. Makine sanayisi oldukça hızlı gelişim gösteren, ihracatını sürekli arttıran, yüksek katma değer yaratan bir sektördür. Ancak yukarıda

saydığım sorunların çözülmemesi sektörü olumsuz etkiliyor. Odamızda 55. Makine Grubuna kayıtlı 1491 üyemiz mevcut. Üyelerimiz zaman zaman sektör temsilcileri aracılığıyla, zaman zaman da doğrudan sorunlarını odamıza iletiyor. Bizler de bu sorunları çözmek için gerekli çalışmaları yapıyoruz. Ayrıca sektörün gelişimine yardımcı olmak adına; üyelerimizin yurt içi ve yurt dışı fuarları ziyaret etmelerini sağlıyor, üyelerimizden gelen talepler doğrultusunda kendilerini bilgilendirmek ve sorunlarını ilk ağızdan aktarmalarını sağlamak adına toplantılar, ziyaretler düzenliyoruz. Makine sektörünü kentimizde daha yüksek bir konuma ulaştırmak için çalışmaya devam etmeliyiz.

Sanayi ve ticaret odalarının yönetim kurullarında makine sektöründen gelen isimler aktif görevler almaya başladı. Son dönemde makine üreticilerinin sivil toplum örgütlerinde ağırlığını hissettirmeye başlamasıyla ilgili neler düşünüyorsunuz?

Makine sektörü; Türkiye'nin en büyük 1000 sanayi kuruluşu listesinde dört kuruluş, Türkiye'nin en büyük 500 şirketi listesinde bir şirket, Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi listesinde bir şirket ile temsil edilen bir sektördür. Ülkemiz ihracatına katkısı, 2013 yılsonu itibarıyla 12,8 milyar dolara yükseldi. Türkiye'de faaliyet gösteren her 100 firmadan yüzde 0,5'i makine sektöründe faaliyet gösteriyor. Ülkemiz ekonomisindeki yeri düşünüldüğünde; sektörün gelişimini daha da artıracak, sektörün sorunlarına hakim makine sektörü temsilcilerinin sivil toplum örgütleri, meslek odaları bünyesinde aktif görevler almaları önem taşıyor.

Türkiye'nin 2023 yılı ihracat hedeflerini yakalayabilmesi için kısa, orta ve uzun vadeli öncelikleri neler olmalıdır?

Türkiye'nin 2013 yılı ihracatı 151,7 milyar dolardır. 2023 hedeflerine ulaşabilmek için 10 yıl içinde ihracatımızı 3,3 katına çıkarmamız gerekiyor. Kısa vadede; finansman olanaklarına erişimi güçlendirilmeli, ihracat işlemleri kolaylaştırılmalı, firmaların ihracat işlemleri hakkında bilgilendirilmeleri sağlanmalıdır. Hammaddeleri ülkemizde olan ürünlerin üretimine ağırlık verilmeli ve bu ürünlerin

ihracatının artırılmasına çalışılmalı, yurt dışı bağlantıları güçlendirilmeli, firmaların mevcut üretim ile ithalat yapma potansiyeli olan ülkeler ve firma temsilcileri ile ticari ilişkilerini artırmaya yönelik programlar hazırlanmalıdır. İhracat kalitemizin artırılması, rakamsal artışın yanı sıra nitelik anlamında da artışın sağlanması gerekiyor. Orta vadede; yüksek katma değer yaratan lokomotif sektörler belirlenmelidir. Pazar çeşitliliği artırılmalı ve potansiyel arz eden pazarların belirlenmesi yönünde çalışmalar yapılmalıdır. Küresel piyasalarda rekabet gücümüzün artması anlamında inovatif ürünlerin geliştirilmesine odaklanılmalıdır. Türkiye 2023 hedeflerine ulaşmak için uzun vadeli yatırımları çekmeye ve ihracat potansiyeli olan yabancı yatırımcıların ülkemize gelmesine yönelik çalışmalar yapmaya yönelmelidir. Teknoloji yoğun ürün/hizmet ihracatını öne çıkartacak yatırımlara yönelmeliyiz. Teknolojik gelişim için Ar-Ge yatırımlarının ve ihracatta ileri teknoloji ürünlerinin payı artırılmalıdır.

Makine Tanıtım Grubunun (MTG) Türk makinesi ve üreticisinin prestijini artırmaya yönelik çalışmalarına ilgili düşüncelerinizi paylaşır mısınız?

Makine Tanıtım Grubu'nun çalışmalarını takdirle izliyorum. Yerli makine ve üreticilerinin prestijinin artırılması son derece önemlidir. Yerli üretimin rekabet gücü kazanabilmesi için, önce iç pazarda yerini sağlamlaştırması, sonra da diğer ülkelere ulaşması şarttır. Bazı ürünleri sırf yabancı marka olduğu için tercih ediyoruz. Bu tür uygulamalardan vazgeçilmeli. Halihazırda; hükümetimiz de bu yönde önlemler alıyor. Dış ticaret açığı ve cari açığı olumsuz etkileyen bu tür uygulamalarla bir yere varmak mümkün değildir. Dışa açılmak, diğer ülkelerin teknolojilerini gözlemlemek, yerinde incelemeler yapmak oldukça önemlidir. Ancak daha da önemli olan bu tür teknolojileri ülkemizde de üretebilecek noktaya ulaşmaktır. Bu hedef çerçevesinde de Ar-Ge ve Ür-Ge personeli yetersizliği sorunu ve KDV oranları konusu öncelikli olarak çözülmelidir. Bu iki sorun sektörde yerli üretimin önünde büyük engel oluşturuyor. Öncelikle bu sorunların çözülmesi gerektiği kanaatindeyim.



GEÇMİŞTEN BUGÜNE TÜRKİYE'DE MÜHENDİSLİK EĞİTİMİ

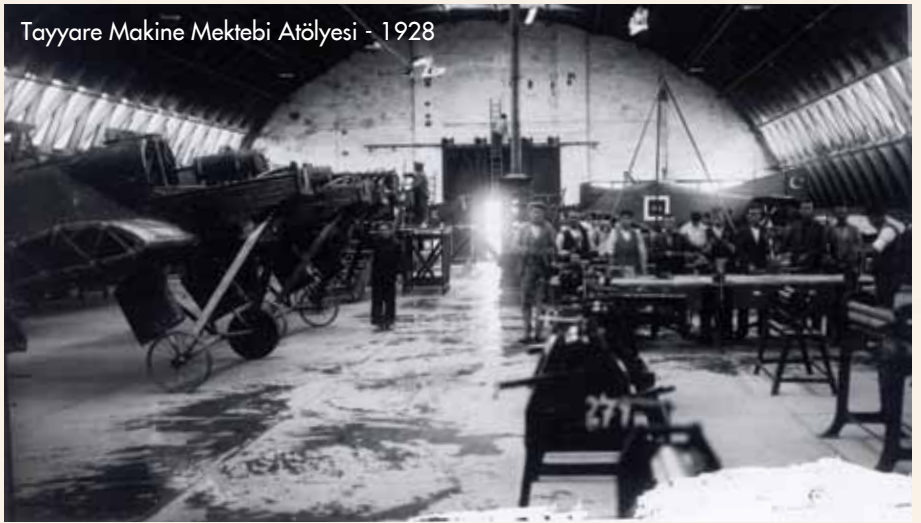
Mühendislik eğitiminin amacı; öğrencilere temel bilgileri aktarmanın yanında, yaratıcılığı, araştırma tekniklerini, bir problemi kendi kendine çözme yöntemlerini vermektir. Türkiye'de bu amaca hizmet etmek için kurulan modern mühendislik fakültelerinin temelleri ise Osmanlı'nın eğitim kurumlarına dayanıyor.

Mühendislik, bilimsel bilgiye dayanan bir meslek olup, insanlığın isteği doğrultusunda ekonomik ve sosyal güçleri yönlendirerek medeniyetin gelişmesine katkıda bulunur. Türkiye'de mühendislik eğitimi 1800'lü yılların ilk çeyreğinden itibaren başlar. Başlangıçta eğitim çok ağır olarak gelişir, açılan okul ve yerleştirilen kişi sayısı bakımından sınırlı kalır. 1940'lı yıllarla birlikte bir ivme kazanır, 1960'lı yıllardan itibaren yeni okulların açılması ve mevcutların geliştirilmesi ile birlikte bir atılım gerçekleştirir. Bu gelişim 1970'li yıllarda bir ara tamamen kontrolden çıkar, daha sonra tekrar belirli bir düzene oturmaya başlar. Şu anda ülkemizde uluslararası kalitede mühendis yetiştiren köklü fakülteler bulunuyor.

OSMANLI'NIN SON DÖNEMİNDE MESLEK HALİNİ ALDI

Osmanlı'da 1773 yılında açılan ilk mühendislik okullarından sonra, mühendislik artık mesleki bir unvan olarak kabul edilmeye başlandı. Mühendislik eğitimi ise İTÜ'nün temelini oluşturan ve askeri mühendis yetiştirmeyi hedefleyen, 1773 yılında kurulan Mühendishane-i Bahr-i Hümayun (İmparatorluk Deniz Mühendislik Okulu) ile başlar. 1795 yılında

Türkiye'de mühendislik eğitimi 1800'lü yılların ilk çeyreğinde başlar.



açılan Mühendishane-i Berr-i Hümayun (İmparatorluk Kara Mühendislik Okulu), Mühendishane-i Bahr-i Hümayun'un genişletilmesi ile oluştu.

1839 yılında bayındırlık hizmetlerini yürütmek üzere Nafia Nezareti kuruldu. 1867 yılında Mülkiye Mühendisi ve Islah-i Sanayi Mektebi adıyla yılda otuz mühendis yetiştiren bir okul açıldı. 1874'te bu okulun devamı sayılan Mühendis-i Mülkiye Mektebi açıldı, okulun adı 1875 yılında Turuk-u ve Muabir Mühendis Mektebi olarak değiştirildi. Sivil hizmetler için mühendis ihtiyacını karşılamak üzere 1883'te Hendese-i Mülkiye Mektebi açıldı. 1909 yılında Nafia Nezaretine bağlı olarak Mühendis Mekteb-i Ali 'si adını alan okul, eğitimine Yüksek Mühendis Mektebi açılıncaya kadar devam etti. Okul Hendese-i Mülkiye Döneminde (1788-1909) 239, Mühendis Mekteb-i Ali'si döneminde (1910-1928) toplam 237 mezun verdi.

CUMHURİYET SONRASI MÜHENDİSLİK OKULLARI

Cumhuriyet sonrası, 1926 yılında İstanbul Darülfünun'u Fen Fakültesine bağlı olarak kurulan Makina-Elektrik Enstitüsünde, makine ve elektrik mühendisliği eğitimi başladı. Bu kurum dört yılda makine ve elektrik mühendisi unvanlı mezunlar verdi. Sonradan bu mezunlara "Yüksek Mühendis" unvanı verildi. 1928'de kabul edilen Yüksek Mühendis Mektebi Kanunu ile Mühendis Mekteb-i Ali'si Yüksek Mühendis Mektebine dönüştürüldü. 1933 yılında çıkarılan bir kanun ile Darülfünun tüm kadro ve kurumları lağvedildi. Aynı kanun Maarif Vekaletini, İstanbul Üniversitesi adı ile bir yüksek öğretim okulu kurması konusunda yetkilendirdi, Yüksek Mühendis Mektebinin bu üniversitenin bünyesine alınması konusunda Bakanlar Kurulunu yetkilendirildi. Fen Fakültesine bağlı Makine ve Elektrik Enstitüsü "Elektro Mekanik Şubesi" adıyla Yüksek

1773 yılında açılan ilk mühendislik okullarından sonra, mühendislik artık mesleki bir unvan olarak kabul edilmeye başlandı.

Mühendis Mektebi'ne bağlandı. 1930 yılı girişliler, 1934 yılında İstanbul Üniversitesinden mezun oldu. 1931 yılında girenlere, Yüksek Mühendis Mektebi beş yıllık eğitim zorunluluğu getirdi ve eğitime devam edenler 1936 yılında Elektromekanik Yüksek Mühendisi olarak mezun oldu. Mezun sayısı 1937 yılında 18, 1938'de yedi, 1939 yılında ise altı kişiydi. PTT idaresinin teknik eleman ihtiyacını karşılamak üzere İstanbul'da kurulan PTT Mekteb-i Ali'si kurumun ihtiyacını karşılamışsa da, Yüksek Mühendis Mektebinde 1935 yılında Muhabere Şubesi kuruldu. 1937 yılında Elektromekanik şubesinin elektrik kısmı ile muhabere şubesi birleştirilerek, Elektrik-Muhabere şubesi oluşturuldu. 1938 yılında Elektrik-Muhabere şubesi Elektrik şubesi adını aldı. Bu gelişmeler sonucunda 1940 yılında yedi elektromekanik yüksek mühendisi, altı elektrik yüksek mühendisi, 1941 yılında ise 11 elektromekanik yüksek mühendisi, 11 elektrik yüksek mühendisi mezun oldu. Bundan sonraki yıllarda ise elektromekanik yüksek mühendisi unvanlı mezun vermedi. 1944 yılında dört, 1945 yılında ise sekiz elektrik yüksek mühendisi mezun oldu. 1946 yılından itibaren mezunlar zayıf akım ve kuvvetli akım mezunu olarak adlandırıldı. 1941'de adı Yüksek Mühendis Okulu olarak değiştirilen Yüksek Mühendis Mektebi, Nafia Bakanlığında alınarak, Maarif Bakanlığına bağlandı. 1942-43 öğretim yılında var olan Elektro Mekanik Şubesi, Elektrik ve Makine Şubeleri olarak örgütlenen okulda, ayrıca Uçak Mühendisliği ve Deniz İnşaat Mühendisliği şubeleri de açıldı. 1944 yılında Yüksek Mühendis Okulu, tüm hak ve vecibeleriyle birlikte İstanbul Teknik Üniversitesi olarak teşkilatlandırıldı. Üniversite üç fakülte halinde kuruldu,

Elektrik Fakültesi ilk kurulan fakültelerden biri oldu. 1911 yılında "Fen Memuru (kondüktör)" ihtiyacını karşılamak amacıyla Kondüktör Mekteb-i Ali'si adıyla bir okul açıldı. 1922 yılında bu okulun adı Nafia Fen Mektebi olarak değiştirildi. 1925 yılında eğitim süresi iki yıldan iki buçuk yıla çıkarılan okul, 1937 yılında Milli Eğitim Bakanlığı'na bağlanarak tekrar yapılandırıldı. Teknik Okul ismi verildi, İnşaat ve Makine Şubeleri açıldı. 1943 Yılında Yıldız Teknik Okulu olarak tekrar yapılandırılan okul, dört yıllık eğitim veren bir yüksek öğretim kurumu haline getirildi. İlk Elektrik Mühendisleri ise 1946 yılında mezun oldu. 1958-1959 öğretim yılında okul bünyesinde beş yıl süreli ve geceleri öğretim yaparak mühendis yetiştiren, Akşam Teknik Okulu açıldı. Yıldız Teknik Okulu, 1969 Yılında Devlet Mühendislik Mimarlık Akademisi, 1982 yılında Yıldız Üniversitesi, 1992 yılında da Yıldız Teknik Üniversitesi adını aldı.

TÜRKİYE'NİN İLK MÜHENDİSLERİ
1863 yılında İstanbul'da kurulan Robert Koleji, ABD dışında açılan ilk yüksek okul konumundadır. 1912 yılında mühendislik okulu inşaat, makine ve elektrik mühendislikleri lisansı verilecek şekilde kuruldu. Türkiye'de ilk elektrik mün-

disi 1925 yılında mezun oldu. Bu kurumdan 1926'da iki, 1927'de dört, 1928'de üç, 1930'da 11 elektrik mühendisi mezun oldu. 1973 yılında Boğaziçi Üniversitesi adını alıncaya kadar Robert Koleji'nden 314 elektrik mühendisi mezun oldu. 1950 yılı ve sonrasında ortaya çıkan, teknokrat kadro yetiştirebilmek için seçilen Amerikan Üniversite Modeli ile bölge üniversitelerinin kurulması hedeflendi. 1955 yılında Karadeniz Teknik Üniversitesi (KTÜ) eğitime başladı. Ülkemizin en eski dördüncü üniversitesi olan KTÜ'de, 1963 yılında dört fakülte kuruldu. Makine-Elektrik Fakültesi bunlardan biridir. Karadeniz Teknik Üniversitesi Elektrik Mühendisliği Bölümü ise 1969 yılında öğretime başladı. 1982 yılında Mühendislik Mimarlık Fakültesi kuruldu ve bölüm Elektrik-Elektronik Mühendisliği adını aldı. 1955'te kurulan Ege Üniversitesinde, 1968 yılında Mühendislik Fakültesi kurulmuşsa da, Elektrik-Elektronik Mühendisliği eğitimine ancak 1994 yılında başladı. Orta Doğu İleri Teknoloji Enstitüsü adı ile 1956 yılında kurulan Orta Doğu Teknik Üniversitesi (ODTÜ), 1959 yılında bugünkü statüsüne kavuştu.

KAYNAKÇA:
Mühendislik Eğitiminde Yeni Yaklaşımlar – Muhsin Tunay Gençoğlu, Eda Gençoğlu / Fırat Üniversitesi Mühendislik Fakültesi



Mühendis Mekteb-i Alisi Müdürü
Mehmet Refik Bey, 1909

BHP TEKNİK VE ENDÜSTRİ MESLEK LİSESİ ÖDÜLLERİ TOPLADI

İstanbul Teknik Üniversitesi tarafından düzenlenen İTÜRO Robot Yarışmasının “Çizgi İzleyen Robot” kategorisinde birinciliği elde eden Barbaros Hayrettin Paşa Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi, uluslararası alanda başarı için çalışmalarını aralıksız sürdürüyor.

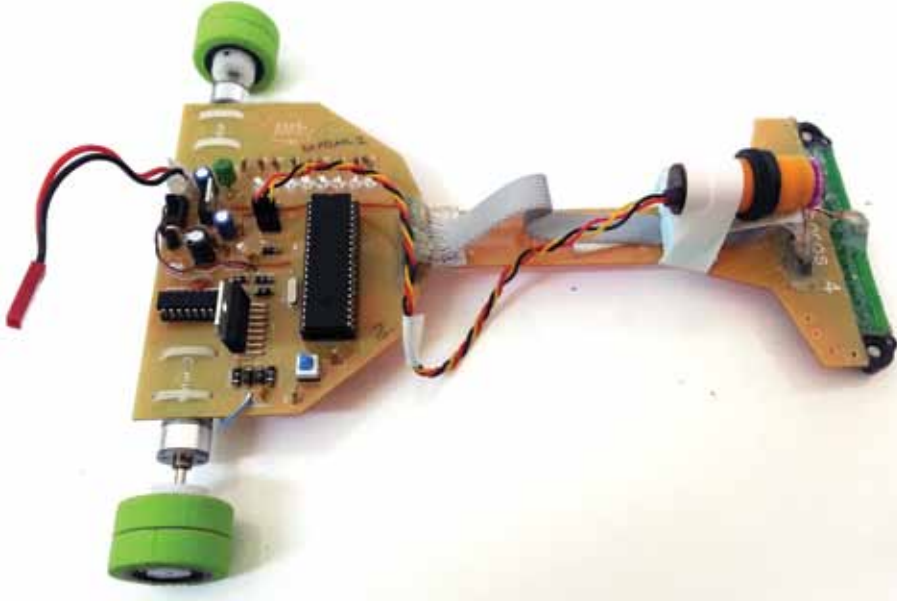


İstanbul Teknik Üniversitesi tarafından bu yıl 8'inci organize edilen robot yarışması finallerine dokuz robotla katılan Barbaros Hayrettin Paşa Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi, “bhpdml1” isimli çizgi izleyen robot projesiyle birinciliğe layık görüldü. Lise düzeyinde bilimsel projelerde görev

alan öğrencilerin bir adım öne çıktığını ifade eden Proje Danışmanı Serkan Karaman, araştırma yetisi kazanmış öğrencilerin ileride daha büyük projelere imza atacağını söyledi. Bilimsel çalışmalarıyla ilgili bilgi veren Serkan Karaman, ödül kazanan projelerine yönelik sorularımızı projede görev alan

Furkan Furuncu ve Rıdvan Tüfekçi ile birlikte yanıtladı.

Bilimsel proje yarışmalarına katılmaya nasıl karar verdiniz? Ödüllü projenizle ilgili teknik bilgileri paylaşıyor musunuz? Okulumuz bünyesinde verdiğimiz dersler ve bilgisayar ile elektronik üzerine



yaptığımız deneysel çalışmalarda günlük hayatımızın ayrılmaz bir parçası olan teknolojiyi en üst düzeyde kullanmaya çalışıyoruz. Okul müdürümüzün de teşviki ile bu projelerimizi daha kalıcı hale getirmek istedik. Milli Eğitim Bakanlığının ve çeşitli üniversitelerin bilimsel projelere yönelik yarışmalar düzenlendiğini biliyorduk. Yarışmaların düzenlendiği kategorileri incelerken hem bizim için, hem de öğrencilerimiz için uygun olan çizgi izleyen robot yapımına başladık. Çizgi izleyen robotların amacı, siyah bir zeminde beyaz çizgiyi takip edecek şekilde yapılan pisti en kısa sürede tamamlamaktır. Robotumuzun ön tarafında bulunan renk sensörleri yardımı ile okunan veriler işlemciye aktarılır. İşlemci bu verileri işleyerek motor sürücüsüne gönderir. Motor sürücüsü sayesinde robotun arka tarafında bulunan motorlar uygun hızlarda döndürülerek çizgi takip edilir. Robotun hem donanım olarak, hem de yazılım olarak sorunsuz olması gerekmektedir. En ufak bir hata robotu çalışamaz hale getirebilir.

Öğrencilerinizin projeye katkısı hangi düzeyde gerçekleşti? Proje üzerinde ekip olarak ne kadar süre çalıştınız? Öncelikle bu bir ekip işidir. Öğrencilerimizin bu işe olan merakı ve ilgisi bizi daha çok motive ediyor. Gönülsüz ve içten yapılmayan hiçbir işte başarıya ulaşılmaz. Öğrencilerimiz de gerek elektronik, gerekse yazılım noktasında fikirlerini bizlerle paylaştı. Ve bu süreç sonunda ortaya çıkan robotlarımız zaman içinde yarışmalarda yer alacak

düzele geldi. Ekip olarak çalışmalarımızı bir yıldır sürdürüyoruz.

Bilimsel projelerin öğrencilerin eğitimi üzerindeki etkisini nasıl görüyorsunuz?
Gelişen teknoloji ile beraber insanların teknolojiye bakış açısı da değişti. Önceden "yabancılar yapsın biz kullanalım!" mantığı hakimdi. Artık durum değişmeye başladı ve ülkemizdeki bilimsel projelerle ilgilenen kalifiye insan sayısı arttı. Ekibimizde yer alan öğrencilerin özgüveninin bu tip projelerle daha da arttığını gözlemledik. Hem projelere olan yakla-

Ekibimizde yer alan öğrencilerin özgüveninin bu tip projelerle daha da arttığını gözlemledik.

şımları, hem de çözüm odaklı olmaları işimizi kolaylaştırdı. Zaten öncelikli amacımız öğrencilerin potansiyellerini ortaya çıkarıp ufuklarını genişletmekti.

Eğitim kurumunuzun benzer yarışmalarda ödüle layık görüldüğü projeler var mı?

Bir yıllık hazırlık aşamasında iki yarışmaya katıldık. Son olarak da bu yıl 8'incisi düzenlenen İstanbul Teknik Üniversitesi Robot Olimpiyatları'nda (İTÜRO) dokuz robot ile yerimizi aldık. Yarışmada, 145 robot arasından ilk dört sırayı bizim geliştirdiğimiz robotlar aldı. Çok kısa bir sürede elde ettiğimiz bu dereceler doğru yolda olduğumuzu gösteriyor. Ayrıca yine 8'incisi düzenlenen Milli Eğitim Bakanlığı Uluslararası Robot Yarışmasında 504 robot arasından, bizim çalışmamız ilk 32'ye kalarak büyük başarı gösterdi. Öğrencilerimiz, öğretmen arkadaşlarımız ve okul



Ar-Ge çalışmaları büyük projelerin ilk evresidir. Bu yüzden Türkiye’de Ar-Ge’ye yönelik çalışmalar artmaya başladı.

yöneticilerimiz bu çalışmaları gerçekleştirirken bizlere destek oldu.

Projeniz hangi alanlarda kullanılabilir? Sağladığı somut katkılar neler olacak? Projeleriniz sanayi kuruluşları tarafından geliştirilebilir mi?

Gelişen teknoloji ile artık insanların yerini robotlar almaya başladı. Robotların buradaki görevi, sıfır hataya yakın olacak şekilde işlem gerçekleştirmek. Robotların ortamdaki hareketleri, renkleri-ışıkları algılaması da sensörler vasıtası ile gerçekleşiyor. Şu anda yeni dizayn edilen tüm araçlarda bu sensörler kullanılmaktadır. Örneğin yollarda bulunan beyaz çizgiler vasıtası ile araç kullanırken herhangi olağan dışı bir durumda sensörler durumu algılayıp, aracı kullanan sürücüyü uyarak emniyetli bir sürüş sağlamaktadır.

Projemiz gelişime açık olacak şekilde tasarlanmıştır. Bu prototip gerek iş alanlarında, gerekse eğitim alanlarında rahatlıkla yapılandırılabilir.

Projenize kimler maddi destek sağladı? Yeni proje çalışmaları var mı? Projemize, araştırma geliştirme ve donanımsal maliyetlerin karşılanması noktasında yöneticilerimiz ve ekibimizde bulunan arkadaşlarımız katkı sağladı. İnsansız hava aracı üzerinde çalışmalar yapmaya başladık. İlk başta analog kontrol edilecek aracın zaman içinde otomatik kontrol vasıtası ile bir görev yapmasını amaçlıyoruz.

Üniversite-sanayi işbirliği öncesi gençlerin lise düzeyinde bilim projelerinin içinde yer almasının ne gibi artılar kazandıracığını düşünüyorsunuz?

Hiçbir projeye uğraşmadan liseden mezun olan bir öğrenci ile bilimsel projelerde yer alan bir öğrenci arasında çok fark olacağı kesindir. Öncelikle araştırma yetisi kazanmış bir öğrenci karşımıza çıkmaktadır. Bu kazanımlarla donanmış bir öğrencinin, üniversitede çok daha kapsamlı projelere imza atacağına inanıyoruz.

Ekleme istedikleriniz?

Gelişmiş ülkeler her yıl sadece araştırma geliştirmeye ciddi paralar harcıyor. Çünkü Ar-Ge çalışmaları büyük proje-

lerin ilk evresidir. Bu yüzden ülkemizde Ar-Ge’ye yönelik çalışmalar da yavaş yavaş artmaya başladı. Üretime dayalı bir sanayide araştırma yapmadan, üretim bir seviyeden sonra durmaya başlayacaktır. Ar-Ge çalışmalarının ne kadar önemli olduğunu tüm sanayici ve üreticilerimiz görmeye başladı. Gelişen ülke demek, araştıran ve geliştiren insan gücüne sahip ülke demektir.

Proje fikri nasıl ortaya çıktı? Neden bu proje içinde yer almak istediniz?

Furkan Furuncu (Öğrenci):

Öğretmenlerimizin boş zamanlarında bu projelerle ilgilendiğini biliyorduk. Derslerimizin konuları da daha çok mikro işlemciler üzerine olduğundan bu projelerde yer almak istedik. Doğru karar verdiğimiz için de kendimizi şanslı görüyoruz.

Proje süresince kimlerden destek aldınız? Projenin eğitim hayatınızda size neler kattığını düşünüyorsunuz?

Rıdvan Tüfekçi (Öğrenci):

Proje süresince öğretmenlerimizden ve okulumuz idarecilerinden destek aldık. Onların bizleri motive etmesi projelere olan inancımızı artırdı. Bu çalışmaların eğitim hayatımızda çok önemli işler yapmamıza katkı sağlayacağından eminim. Kendimizi özgüveni yüksek, yaptığı işin doğruluğundan emin, çözüm odaklı bireyler olarak görüyoruz.





GÖSTERGELER

NİSAN 2014



YILIN DÖRDÜNCÜ AYINDA MAKİNE İHRACATI YÜZDE 8,9 ARTTI

Türkiye'nin makine ihracatı 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde, 2013 yılının aynı dönemine göre yüzde 8,9 artış göstererek 4,8 milyar dolara yükseldi. Türkiye'nin makine ihracatında ilk 10 ülke sıralamasında ise 806 milyon dolarla Almanya ilk sırada yer alıyor.

Makine sektöründe 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde en fazla ihracat gerçekleştiren alt sektör klima ve soğutma makineleri oldu. 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde söz konusu ürün grubunda gerçekleştirilen ihracat 776 milyon dolar olarak kaydedildi. 2013 yılının aynı döneminde söz konusu mal grubunda gerçekleştirilen ihracatın değeri 748 milyon dolardı. Klima ve soğutma makineleri sektöründeki ihracat artışı yüzde 3,8 olarak kayda geçti. Listenin ikinci sırasında bulunan motorlar,

aksam ve parçaları kaleminde 2013 yılı Ocak-Nisan döneminde 616 milyon dolar değerinde ihracat gerçekleştirilirken bu rakam 2014 yılının aynı döneminde yüzde 7,9 artışla 665 milyon dolara yükseldi. Makine sektöründe en fazla ihracat gerçekleştiren üçüncü kalem ise diğer yıkama ve kurutma makineleri, aksam ve parçaları ürün grubu oldu. 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde 427 milyon dolar değerinde ürün ihraç eden söz konusu mal grubunun, 2013 yılının aynı dönemindeki ihracatı 372 milyon dolar seviyesindeydi. Diğer

yıkama ve kurutma makineleri, aksam ve parçaları ürün grubu ihracatı 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde, 2013 yılının aynı dönemine göre yüzde 14,8 arttı.

İHRACATIN İLK SIRASINDA ALMANYA YER ALIYOR

2014 yılı Ocak-Nisan döneminde Türkiye'nin makine ihracatı 4,8 milyar dolar olarak kaydedildi. Bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 8,9 artış gösteren sektörün, 2013 yılının aynı döneminde ihraç ettiği ürünlerin toplam değeri 4,4 milyar dolar seviyesindeydi. 2013 yılı Ocak-Nisan dönemi rakamlarına göre Almanya, makine sektöründe en fazla ihracat gerçekleştirilen ilk 10 ülke listesinin ilk sırasında yer alıyor. 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde Almanya'ya 710 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirilirken bu rakam, 2014 yılının aynı döneminde yüzde 13,6 artışla 806 milyon dolar oldu. Listenin ikinci sıradaki ABD'ye yönelik makine ihracatımız, 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde 303 milyon dolar olarak kaydedildi. 2013 yılının aynı döneminde söz konusu ülkeye yönelik makine ihracatımız 243 milyon dolar seviyesindeydi. ABD'ye yönelik ihracatımızdaki artış yüzde 24,5 olarak kaydedildi. Türkiye'nin en fazla makine ihracatı gerçekleştirdiği ilk 10 ülke listesinin üçüncü sırasında ise İngiltere bulunuyor. İngiltere'ye yönelik makine ihracatımız 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde 268 milyon dolar oldu.



MAKİNE SEKTÖR TAMAMI İTİBARI İHRACAT KAYIT RAKAMLARI

Kaynak: Tüm İhracatçı Birlikleri Kayıtları

MAL GRUBU ADI	1 OCAK-30 NİSAN 2013			1 OCAK-30 NİSAN 2014			[%] DEĞİŞİM	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/Kg	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/Kg	MİKTAR	DEĞER
KLİMALAR VE SOĞUTMA MAKİNELERİ	153,5	748,6	4,9	152,6	776,8	5,1	-0,6	3,8
MOTORLAR, AKSAM VE PARÇALARI	36	616,3	17,1	37,3	665	17,8	3,4	7,9
DİĞER YIKAMA VE KURUTMA MAKİNELERİ, AKSAM VE PARÇALARI	106,5	372,1	3,5	120,2	427,2	3,6	12,8	14,8
İNŞAAT VE MADENCİLİKTE KULLANILAN MAKİNELER, AKSAM VE PARÇALARI	42,9	335,6	7,8	47,4	396,9	8,4	10,6	18,2
DİĞER MAKİNELER, AKSAM VE PARÇALAR	93,9	410	4,4	83,1	383,3	4,6	-11,6	-6,5
POMPALAR VE KOMPRESÖRLER	29	245	8,4	33,6	291,3	8,7	15,9	18,9
TAKIM TEZGAHLARI	32,2	233,4	7,2	33,4	243,8	7,3	3,6	4,4
TARIM VE ORMANCILIKTA KULLANILAN MAKİNELER, AKSAM VE PARÇALARI	39,1	197,4	5,0	44,4	235,5	5,3	13,5	19,3
VANALAR	18,4	165,2	9,0	19,1	195,1	10,2	4,1	18,1
SİLAH VE MÜHİMMAT	5,6	156,4	27,5	7,7	183,8	23,6	36,8	17,5
REAKTÖRLER VE KAZANLAR	20,3	129,2	6,4	23,7	145,4	6,1	17,0	12,5
GIDA SANAYİİ MAKİNELERİ, AKSAM VE PARÇALARI	17,9	126,6	7,0	17,8	145	8,1	-0,9	14,6
TEKSTİL VE KONFEKSİYON MAKİNELERİ AKSAM VE PARÇALARI	14,5	130,3	9,0	14,7	116,3	7,9	1,7	-10,8
HADDE VE DÖKÜM MAKİNELERİ, KALIPLAR, AKSAM VE PARÇALARI	15,3	95,1	6,2	16,2	107,2	6,6	5,7	12,7
ISITICILAR VE FIRINLAR	2,9	81,4	27,9	4,2	105,5	25,0	44,3	29,6
TÜRBİNLİ, TURBOJET, TURBOPROPELLER, HİDROLİK SİLİNDİRLER VE AKSAM- PARÇALARI	13,4	95,6	7,1	12,1	96,1	7,9	-9,5	0,4
YÜK KALDIRMA, TAŞIMA VE İSTİFLEMeye MAHSUS MAKİNELER, AKSAM PARÇALARI	18,5	92	5,0	17,6	87	4,9	-4,6	-5,5
BÜRO MAKİNELERİ	0,9	45,4	46,5	1,4	66,2	46,0	47,2	45,6
RULMANLAR	3,9	43,9	11,1	3,7	46,1	12,3	-5,5	4,9
KAUÇUK, PLASTİK, LASTİK İŞLEME VE İMALATINA AİT MAKİNELER	3,1	37,3	11,7	3,4	44	12,9	7,2	18,0
AMBALAJ MAKİNELERİ, AKSAM VE PARÇALARI	1,7	41,6	23,9	1,8	40,5	21,8	6,5	-2,7
KAĞIT İMALİNE VE MATBAACILIĞA MAHSUS MAKİNELER	2,6	28,6	10,8	2,8	23,1	8,3	5,9	-18,9
DERİ İŞLEME VE İMALAT MAKİNELERİ, AKSAM VE PARÇALARI	0,5	2,2	4,2	0,5	3,2	6,0	1,8	46,2
TOPLAM	673,8	4.430	6,6	699,7	4.825	6,9	3,8	8,9



İNŞAAT VE MADENCİLİKTE KULLANILAN MAKİNELER

2014 yılının Ocak-Nisan döneminde inşaat ve madencilikte kullanılan makineler, aksam ve parçaları sektöründe 383,3 milyon dolar değerinde ürün ihracat gerçekleştirildi.

İnşaat ve madencilikte kullanılan makineler, aksam ve parçaları sektöründe Rusya, 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 26,4 milyon dolarla en fazla ihracat gerçekleştirilen ülke oldu. Listenin ikinci sırasında yer alan Almanya'ya 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde ihrac edilen ürünlerin değeri 26,1 milyon dolar olarak kaydedildi. Üçüncü sıradaki Irak'a 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 21,6 milyon dolar değerinde inşaat ve madencilikte kullanılan makineler, aksam ve parçaları ihrac edildi. Listenin dördüncü sırasında bulunan İngiltere'ye 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 18,4 milyon dolar değerinde ürün ihrac edilirken bu rakam, 2014 yılının aynı döneminde yüzde 1,8 artışla 18,8 milyon dolar seviyesine yükseldi. Beşinci sıradaki Gaziantep Serbest Bölgesi'ne 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 18,2 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirildi. Türkiye geneli inşaat ve madencilikte kullanılan makineler, aksam ve parçaları ihracatı listesinde en fazla artış yüzde 380,4 ile Dubai'de yaşandı.



Listede yüzde 43,3 ile ABD ikinci sırada bulunurken söz konusu ülkeyi yüzde

33,7 ile Suudi Arabistan üçüncü sırada takip etti.

İNŞAAT VE MADENCİLİKTE KULLANILAN MAKİNELER İHRACATINDA İLK 10 ÜLKE (2013 ve 2014 Yılları Ocak-Nisan Dönemi)

Kaynak: Tüm İhracatçı Birlikleri Kayıtları

ÜLKE	2013 YILI			2014 YILI			[%] DEĞİŞİM	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR	DEĞER
RUSYA	6,3	35,7	5,6	4,6	26,4	5,7	-26,8	-26,0
ALMANYA	7,8	34,8	4,4	4,8	26,1	5,4	-38,9	-24,9
IRAK	7,8	31,2	4,0	6	21,6	3,6	-22,8	-30,6
İNGİLTERE	8,9	18,4	2,1	8,3	18,8	2,3	-7,3	1,8
GAZİANTEP SERBEST BÖLGESİ	4,1	25,9	6,3	2,6	18,2	6,8	-34,7	-29,4
SUUDİ ARABİSTAN	3,3	11,2	3,4	4,2	15	3,6	25,9	33,7
DUBAİ	0,04	3,1	68,0	0,1	14,9	122,7	166,3	380,4
ABD	2,1	9,3	4,3	3,3	13,4	4,1	53,1	43,3
İRAN	3,8	17,5	4,6	2,9	13,4	4,6	-24,5	-23,5
AZERBAYCAN	4,1	24,4	5,9	2,5	13,3	5,3	-38,9	-45,3
MAL GRUBU TOPLAMI	93,9	410	4,4	83,1	383,3	4,6	-11,6	-6,5

TAKIM TEZGAHLARI

2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 233,4 milyon dolar olan takım tezgahları ihracatı, 2014 yılının aynı döneminde yüzde 4,4 artışla 243,8 milyon dolar rakamına yükseldi.

Takım tezgahları ürün grubunda 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde en fazla ihracat 19,8 milyon dolarla Rusya'ya gerçekleştirildi. Listenin ikinci sırasında bulunan Almanya'ya 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 17,5 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirilirken bu rakam, 2014 yılının aynı döneminde yüzde 6,6 artışla 18,7 milyon dolar seviyesine yükseldi. Listenin üçüncü sırasındaki ABD'ye 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 13,3 milyon dolar değerinde ürün ihraç edildi. 2013 yılının aynı döneminde bu rakam 7 milyon dolardı. ABD'ye yönelik ihracat artışı yüzde 91,1 oldu. Dördüncü sırada yer alan Irak'a 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde ihraç edilen ürünlerin değeri 10,7 milyon dolar olarak kaydedildi. Listenin beşinci sırasında bulunan Polonya'ya, 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 5,2 milyon dolar değerinde takım tezgahı ihraç edilirken bu rakam, 2014 yılının aynı döneminde yüzde 44,2 artarak 7,5 milyon dolar seviyesine ulaştı. Takım tezgahları ürün grubunda en fazla ihracat artışının yaşandığı ülke

yüzde 91,1 ile ABD oldu. İkinci sırada yüzde 44,2 ile Polonya yer alırken

üçüncü sırada yüzde 28,6 ile Cezayir bulunuyor.



TAKIM TEZGAHLARI İHRACATINDA İLK 10 ÜLKE (2013 ve 2014 Yılları Ocak-Nisan Dönemi)

Kaynak: Tüm İhracatçı Birlikleri Kayıtları

ÜLKE	2013 YILI			2014 YILI			[%] DEĞİŞİM	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR	DEĞER
RUSYA	3,5	28,6	8,0	2,2	19,8	8,7	-36,3	-30,9
ALMANYA	1,9	17,5	9,0	2,1	18,7	8,8	9,6	6,6
ABD	1	7	6,8	2,8	13,3	4,7	176,0	91,1
IRAK	1,6	12	7,1	1,6	10,7	6,6	-4,1	-11,3
POLONYA	0,9	5,2	5,7	1,1	7,5	6,7	22,4	44,2
SUUDİ ARABİSTAN	1,1	7,5	6,7	1,2	7,3	6,0	9,9	-2,4
İRAN	0,7	5,4	7,5	1	7	6,8	41,3	28,3
BULGARİSTAN	0,8	6,7	8,2	0,7	6,7	9,6	-14,5	-0,4
CEZAYİR	0,5	4,7	8,4	0,7	6,1	8,4	27,9	28,6
LİBYA	1	9,7	9,7	0,6	6	9,8	-39,1	-38,1
MAL GRUBU TOPLAMI	32,2	233,4	7,2	33,4	243,8	7,3	3,6	4,4



TARIM VE ORMANCILIK MAKİNELERİ



Tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler, aksam ve parçaları ürün grubunda 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde gerçekleştirilen ihracatın değeri 235,5 milyon dolar olarak kaydedildi. 2013 yılının aynı döneminde bu rakam 197,4 milyon dolar seviyesindeydi. Tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler, aksam ve parçaları ürün grubunda yaşanan ihracat artışı yüzde 19,3 oldu. 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde tarım ve ormancılıkta kullanılan ma-

kineler, aksam ve parçaları kaleminde en fazla ihracat gerçekleştirilen ülke İtalya oldu. Bir önceki yıla oranla yüzde 3,3 ihracat artışının yaşandığı İtalya'ya 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 31,9 milyon dolar ihracat değerine sahip ürün gönderilirken bu rakam, 2014 yılının aynı döneminde 32,9 milyon dolara yükseldi. Listenin ikinci sırasında yer alan ABD'ye 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 32,5 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirildi. 2013 yılının aynı döneminde bu rakam

20,4 milyon dolardı. ABD'ye yönelik ihracat artışı yüzde 58,7 olarak kaydedildi. Üçüncü sırada bulunan Irak'a 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde ihracat edilen tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler, aksam ve parçalarının değeri 7,9 milyon dolarken bu rakam 2014 yılının aynı döneminde yüzde 116,6 artışla, 17,2 milyon dolar seviyesine yükseldi. Dördüncü sıradaki Azerbaycan'a 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 9,5 milyon dolarlık ürün ihracat edilirken bu rakam, yüzde 16,7 artışla 2014 yılının aynı döneminde 11,1 milyon dolar değerine yükseldi. Beşinci sıradaki Cezayir'e 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde ihracat edilen tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler, aksam ve parçalarının toplam değeri 10 milyon dolar oldu. 2013 yılının aynı döneminde söz konusu ülkeye gönderilen ürünlerin değeri 5,2 milyon dolar seviyesindeydi. Cezayir'e yönelik ihracat artışı yüzde 90,7 olarak kayda geçti. Tarım ve ormancılıkta kullanılan makineler, aksam ve parçaları ürün grubunda ihracat artışının en fazla yaşandığı ilk üç ülke sıralamasında ise yüzde 129,9 ile İran ilk sırada yer alırken yüzde 116,6 ile Irak ikinci ve yüzde 90,7 ihracat artışıyla da Cezayir üçüncü sırada yer aldı.

TARIM VE ORMANCILIK MAKİNELERİ İHRACATINDA İLK 10 ÜLKE (2013 ve 2014 Yılları Ocak-Nisan Dönemi)

Kaynak: Tüm İhracatçı Birlikleri Kayıtları

ÜLKE	2013 YILI			2014 YILI			[%] DEĞİŞİM	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR	DEĞER
İTALYA	5,6	31,9	5,7	5,2	32,9	6,2	-6,0	3,3
ABD	2,4	20,4	8,5	3,3	32,5	9,6	40,8	58,7
IRAK	2	7,9	3,9	4,6	17,2	3,7	123,9	116,6
AZERBAJCAN	2,2	9,5	4,2	2,8	11,1	3,9	24,5	16,7
CEZAYİR	0,9	5,2	5,4	1,7	10	5,6	85,5	90,7
FAS	1,4	6,2	4,2	1,7	7,4	4,3	15,7	20,0
POLONYA	1	7,3	6,8	0,9	6,9	7,5	-14,2	-5,5
FRANSA	2	6,7	3,3	2	6,9	3,3	1,0	3,3
BULGARİSTAN	1	5,6	5,2	1,3	6,5	5,0	21,6	16,3
İRAN	0,4	2,3	4,9	1,2	5,5	4,3	162,1	129,9
MAL GRUBU TOPLAMI	39,1	197,4	5,0	44,4	235,5	5,3	13,5	19,3

REAKTÖR VE KAZANLAR

Reaktör ve kazanlar ihracatı 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 145 milyon dolar olarak kaydedildi. 2013 yılının aynı döneminde bu rakam 126,6 milyon dolar seviyesindeydi. Reaktör ve kazanlar ürün grubunda gerçekleşen ihracat artışı yüzde 14,6 oldu.

Reaktör ve kazanlar ürün grubunda 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 36 milyon dolarla en fazla Almanya'ya ihracat gerçekleştirildi. 2013 yılının aynı döneminde Almanya'ya gönderilen ürünlerin değeri 31,1 milyon dolar seviyesindeydi. Söz konusu

ülkeye yönelik ihracat artışı yüzde 15,7 olarak kaydedildi. Listenin ikinci sırasında bulunan İngiltere'ye 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 17,1 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirildi. Üçüncü sırada yer alan Rusya'ya 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 8,4 milyon dolar değerinde ihracat gerçekleştirilirken bu rakam 2014 yılının aynı döneminde, yüzde 41,7 artışla 11,9 milyon dolar seviyesine yükseldi. Listenin dördüncü sırasında bulunan Çin'e 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 9,6 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirildi. 2013 yılının aynı döneminde bu rakam 7,5 milyon dolar seviyesindeydi. Çin'e yönelik reaktör ve kazan ihracatındaki artış yüzde 27,8 olarak kaydedildi. Listenin beşinci sırasında bulunan İspanya'ya 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 6 milyon dolar değerinde ihracat gerçekleştirilirken bu rakam, 2014 yılının aynı döneminde yüzde 60,3 artışla 9,6 milyon dolar seviyesine yükseldi. Reaktör ve kazanlar ürün grubunda en fazla ihracat artışı yüzde 339,4 ile Polonya'da yaşandı. Bu ülkenin ardından yüzde 60,3 ile İspanya ikinci sırada gelirken yüzde 59,1 ile Irak üçüncü sırada yer aldı.



REAKTÖR VE KAZANLAR İHRACATINDA İLK 10 ÜLKE (2013 ve 2014 Yılları Ocak-Nisan Dönemi)

Kaynak: Tüm İhracatçı Birlikleri Kayıtları

ÜLKE	2013 YILI			2014 YILI			[%] DEĞİŞİM	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR	DEĞER
ALMANYA	2,1	31,1	14,5	2,6	36	13,5	24,7	15,7
İNGİLTERE	1,4	20,3	14,4	1,2	17,1	13,6	-10,5	-15,7
RUSYA	2	8,4	4,1	1,6	11,9	7,1	-17,5	41,7
ÇİN	0,6	7,5	12,3	0,8	9,6	11,5	36,9	27,8
İSPANYA	0,5	6	10,8	0,7	9,6	12,9	34,4	60,3
İTALYA	0,4	4,6	9,6	0,4	5,9	12,0	2,2	27,5
POLONYA	0,1	1	5,7	0,4	4,6	10,8	133,5	339,4
ROMANYA	0,7	3	3,8	0,6	4,5	6,5	-13,2	47,8
BELÇİKA	0,3	5	13,7	0,2	4,4	15,1	-18,7	-10,8
IRAK	0,8	2,5	3,1	1,4	4	2,9	71,9	59,1
MAL GRUBU TOPLAMI	17,9	126,6	7,0	17,8	145	8,1	-0,9	14,6



TEKSTİL VE KONFEKSİYON MAKİNELERİ

Tekstil ve konfeksiyon makineleri ürün grubu ihracatı 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde, 2013 yılının aynı dönemine göre yüzde 12,7 artış göstererek 107,2 milyon dolar değerine ulaştı. Tekstil ve konfeksiyon makineleri mal grubunda 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde ihraç edilen ürünlerin değeri 95,1 milyon dolar seviyesindeydi.

Tekstil ve konfeksiyon makineleri sektöründe 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde en fazla ihracat gerçekleştirilen ülke 10,5 milyon dolarla İngiltere oldu. Yüzde 28,4 artışın yaşandığı söz konusu ülkeye, 2013 yılının aynı dönemde 8,2 milyon dolar değerinde ürün ihraç edilmişti. Listenin ikinci sırasında yer alan Özbekistan'a yönelik tekstil ve konfeksiyon makineleri ihracatı 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 69,4 artış gösterdi. 2013 yılının aynı döneminde 4,7 milyon dolarlık ürün gönderilen Özbekistan'a, 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde ihraç edilen ürünlerin değeri 7,9 milyon dolara yükseldi. Listenin üçüncü sırasında bulunan Almanya'ya 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 7,3 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirildi. Dördüncü sıradaki İran'a 2013 yılının Ocak-Nisan



döneminde 2,2 milyon dolarlık tekstil ve konfeksiyon makinesi ihraç edilirken bu rakam 2014 yılının aynı döneminde yüzde 227,2 artışla 7,2 milyon dolar olarak kaydedildi. Listenin beşinci sırasında yer alan Belçika'ya 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 6,2 milyon dolar değerinde ihracat gerçekleştirildi. 2013 yılının aynı döneminde bu

rakam 5,7 milyon dolar seviyesindeydi. Belçika'ya yönelik ihracat artışı yüzde 9,1 oldu. Tekstil ve konfeksiyon makineleri sektöründe en fazla ihracat artışı yüzde 227,2 ile İran'da yaşandı. İran'ın ardından yüzde 135,8 ile Pakistan gelirken yüzde 69,4 ile Özbekistan üçüncü sırada bulunuyor.

TEKSTİL VE KONFEKSİYON MAKİNELERİ İHRACATINDA İLK 10 ÜLKE (2013 ve 2014 Yılları Ocak-Nisan Dönemi)

Kaynak: Tüm İhracatçı Birlikleri Kayıtları

ÜLKE	2013 YILI			2014 YILI			[%] DEĞİŞİM	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR	DEĞER
İNGİLTERE	1,9	8,2	4,2	2,1	10,5	4,9	10,6	28,4
ÖZBEKİSTAN	0,8	4,7	5,3	0,8	7,9	9,8	-8,2	69,4
ALMANYA	1,2	8,1	6,8	0,9	7,3	7,8	-22,2	-9,9
İRAN	0,6	2,2	3,4	2	7,2	3,5	216,9	227,2
BELÇİKA	1,3	5,7	4,2	1,3	6,2	4,6	-0,8	9,1
FRANSA	0,6	3,2	5,2	1,1	6,2	5,5	85,3	93,2
PAKİSTAN	0,5	1,7	3,4	0,4	4,1	8,4	-4,3	135,8
BANGLADEŞ	0,7	8,3	10,8	0,3	3,4	9,7	-53,9	-58,5
RUSYA	0,2	2,7	13,3	0,3	3,4	10,9	53,5	25,4
HİNDİSTAN	0,8	4	5,0	0,6	3,4	5,6	-25,0	-16,4
MAL GRUBU TOPLAMI	15,3	95,1	6,2	16,2	107,2	6,6	5,7	12,7

TÜRBİN, TURBOJET, HİDROLİK SİLİNDİR

Türbin, turbojet, hidrolik silindir aksam ve parçaları ihracatı 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 29,6 artış gösterdi. 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 81,4 milyon dolar değerinde ihracat gerçekleştiren sektörün, 2014 yılının aynı dönemindeki ihracatı 105,5 milyon dolar olarak kaydedildi.

Türbin, turbojet, hidrolik silindir aksam ve parçaları kaleminde 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde en fazla ihracat gerçekleştirilen ülke 65,9 milyon dolarla ABD oldu. Yüzde 32,3 ihracat artışının yaşandığı ABD'ye 2013 yılının aynı döneminde 49,8 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirilmişti. ABD'nin ardından ikinci sırada bulunan Fransa'ya yönelik türbin, turbojet, hidrolik silindir aksam ve parçaları ihracatı 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 5,3 milyon dolar oldu. Yüzde 7,9 ihracat artışının yaşandığı söz konusu ülkeye 2013 yılının aynı döneminde gönderilen ürünlerin değeri 4,9 milyon dolardı. Listenin üçüncü sırasında yer alan Suudi Arabistan'a 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 884 bin dolarlık ürün ihraç edilirken bu rakam 2014 yılının aynı döneminde yüzde 427,7 artarak 4,6 milyon dolar seviyesine yükseldi. Dördüncü sırada bulunan

Almanya'ya 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 3 milyon dolar değerinde ihracat gerçekleştirildi. 2013 yılının aynı döneminde bu rakam 2,4 milyon dolar seviyesindeydi. Almanya'ya yönelik ihracat artışı yüzde 23 oldu. Beşinci sıradaki Belçika'ya 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 2,6 milyon dolar değerinde

türbin, turbojet, hidrolik silindir aksam ve parçaları ihraç edildi. Türbin, turbojet, hidrolik silindir aksam ve parçaları sektöründe en fazla ihracat artışının yaşandığı ülke yüzde 427,7 ile Suudi Arabistan oldu. Rusya yüzde 426,1 ile ikinci, İspanya ise yüzde 83,6 ile üçüncü sırada yer aldı.



TÜRBİN, TURBOJET, HİDROLİK SİLİNDİR İHRACATINDA İLK 10 ÜLKE (2013 ve 2014 Yılları Ocak-Nisan Dönemi)

Kaynak: Tüm İhracatçı Birlikleri Kayıtları

ÜLKE	2013 YILI			2014 YILI			[%] DEĞİŞİM	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR	DEĞER
ABD	0,09	49,8	532	0,1	65,9	437,3	61,0	32,3
FRANSA	0,01	4,9	34	0,1	5,3	33,4	9,1	7,9
S.ARABİSTAN	0,2	0,8	4	0,6	4,6	6,9	217,6	427,7
ALMANYA	0,1	2,4	12	0,1	3	18,9	-19,0	23,0
BELÇİKA	0,003	2,9	78	0,05	2,6	50,1	39,7	-9,9
İRAN	0,2	1,3	6	0,5	2,4	4,7	136,9	82,7
AVUSTURYA	0,5	2,4	5	0,4	2,1	5,0	-16,0	-13,0
İSPANYA	0,0004	1,1	239	0,02	2,1	102,7	326,8	83,6
İNGİLTERE	0,002	1,1	55	0,01	1,8	141,8	-34,8	69,1
RUSYA	0,001	0,3	19	0,01	1,6	148,2	-32,7	426,1
MAL GRUBU TOPLAMI	2,9	81,4	27,9	4,2	105,5	25,0	44,3	29,6



YÜK KALDIRMA, TAŞIMA VE İSTİFLEME MAKİNELERİ

Yük kaldırma, taşıma ve istifleme makineleri ihracatı 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 87 milyon dolar olarak kaydedildi.

Yük kaldırma, taşıma ve istifleme makineleri ürün grubunda 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 9,7 milyon dolarla en fazla Irak'a ihracat gerçekleştirildi. Listenin ikinci sırasında bulunan Rusya'ya 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 4,1 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirilirken bu rakam, 2014 yılının aynı döneminde yüzde 69,2 artışla 6,9 milyon dolar seviyesine yükseldi. Üçüncü sırada yer alan Azerbaycan'a 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde yüzde 5,3 milyon dolar değerinde ürün ihraç edildi. Listenin dördüncü sırasında bulunan Suudi Arabistan'a 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 4,1 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirilirken bu rakam 2014 yılının aynı döneminde yüzde 27,2 artışla 5,3 milyon dolar olarak kaydedildi. Beşinci sıradaki Özbekistan'a 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde ihraç edilen yük kaldırma, taşıma ve istifleme makinelerinin değeri 4,4 milyon dolar oldu. 2013 yılının aynı döneminde bu rakam 1,3 milyon seviyesindeydi. Özbekistan'a

yönelik yük kaldırma, taşıma ve istifleme makineleri ihracatı 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 228,1 artış gösterdi. Yük kaldırma, taşıma ve istifleme

me makineleri ürün grubunda en fazla ihracat artışı yüzde 228,1 ile Özbekistan'da yaşandı. Bu ülkenin ardından yüzde 88,9 ile Libya gelirken yüzde 69,2 ile Rusya üçüncü sırada yer aldı.



YÜK KALDIRMA, TAŞIMA VE İSTİFLEME MAKİNELERİ İHRACATINDA İLK 10 ÜLKE (2013 ve 2014 Yılları Ocak-Nisan Dönemi)

Kaynak: Tüm İhracatçı Birlikleri Kayıtları

ÜLKE	2013 YILI			2014 YILI			[%] DEĞİŞİM	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR	DEĞER
IRAK	3,4	13,7	4,0	2,3	9,7	4,1	-30,1	-29,3
RUSYA	0,8	4,1	5,0	1	6,9	6,9	22,1	69,2
AZERBAYCAN	1,5	7,7	4,9	1	5,3	5,0	-32,4	-30,6
SUUDİ ARABİSTAN	0,9	4,1	4,2	1,3	5,3	4,0	32,2	27,2
ÖZBEKİSTAN	0,1	1,3	7,3	0,8	4,4	5,5	332,6	228,1
ABD	0,5	3,8	6,7	0,6	4	6,3	11,5	5,1
TÜRKMENİSTAN	0,4	2,3	5,1	0,7	3,8	5,5	53,0	63,7
LİBYA	0,2	1,8	6,6	0,6	3,4	5,0	148,1	88,9
İRAN	0,5	2,4	4,1	0,5	2,7	5,0	-9,0	12,2
CEZAYİR	0,4	2	5,0	0,4	2	5,0	-0,1	-1,0
MAL GRUBU TOPLAMI	18,5	92	5,0	17,6	87	4,9	-4,6	-5,5

KAUÇUK, PLASTİK, LASTİK İŞLEME MAKİNELERİ

Kauçuk, plastik, lastik işleme makine-leri aksam ve parçaları sektöründe 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 46,1 milyon dolar değerinde ihracat gerçekleştirildi. 2013 yılının aynı döneminde bu rakam 43,9 milyondur. Kauçuk, plastik, lastik işleme makine-leri aksam ve parçaları sektöründe ihracat artışı yüzde 4,9 olarak kaydedildi. Kauçuk, plastik, lastik işleme makine-leri aksam ve parçaları mal grubunda 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde en fazla ihracat 7,6 milyon dolarla Rusya'ya gerçekleştirildi. Listenin ikinci sırasında yer alan İran'a 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 3,3 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirilirken bu rakam, 2014 yılının aynı döneminde yüzde 2,2 artışla 3,4 milyon dolar olarak kaydedildi. Üçüncü sıradaki Almanya'ya 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 2,6 milyon dolar değerinde ürün ihraç edildi. 2013 yılında bu rakam 1,6 dolar seviyesindeydi. Almanya'ya yönelik ihracat artışı yüzde 59,7 oldu. Dördüncü sırada bulunan Irak'a 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde ihraç edilen ürünlerin değeri 1 milyon dolar seviyesindeyken bu rakam 2014 yılının aynı döneminde, yüzde 136,7 artışla 2,4 milyon dolara yükseldi. Listenin beşinci sırasındaki



Bulgaristan'a 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 2,3 milyon dolar değerinde kauçuk, plastik, lastik işleme makine-leri aksam ve parçaları ihraç edildi. Kauçuk, plastik, lastik işleme makine-leri aksam ve parçaları sektöründe

ihracat artışının en fazla yaşandığı ülke yüzde 162 ile Sırbistan oldu. Sırbistan'ın ardından ikinci sırada yüzde 136,7 ile Irak ve üçüncü sırada ise yüzde 110,9 ihracat artışıyla Özbekistan bulunuyor.

KAUÇUK, PLASTİK, LASTİK İŞLEME MAKİNELERİ İHRACATINDA İLK 10 ÜLKE (2013 ve 2014 Yılları Ocak-Nisan Dönemi)

Kaynak: Tüm İhracatçı Birlikleri Kayıtları

ÜLKE	2013 YILI			2014 YILI			[%] DEĞİŞİM	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR	DEĞER
RUSYA	0,5	8,5	15,6	0,5	7,6	14,8	-5,7	-10,6
İRAN	0,4	3,3	8,2	0,3	3,4	10,6	-20,6	2,2
ALMANYA	0,1	1,6	9,0	0,2	2,6	9,4	53,0	59,7
IRAK	0,1	1	5,7	0,2	2,4	9,8	36,8	136,7
BULGARİSTAN	0,1	2,3	15,4	0,1	2,3	22,8	-31,5	1,3
ÖZBEKİSTAN	0,1	1	7,4	0,2	2,1	8,8	78,5	110,9
SUUDİ ARABİSTAN	0,06	1,3	18,7	0,1	1,7	14,2	74,6	32,6
ROMANYA	0,08	0,9	11,9	0,1	1,6	11,5	75,0	69,5
KAZAKİSTAN	0,07	1	13,8	0,1	1,2	7,9	117,3	25,1
SİRBİSTAN	0,02	0,4	17,0	0,06	1,1	18,4	143,1	162,0
MAL GRUBU TOPLAMI	3,9	43,9	11,1	3,7	46,1	12,3	-5,5	4,9



AMBALAJ MAKİNELERİ



Ambalaj makineleri ürün grubunda 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 40,5 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirildi.

Ambalaj makineleri mal grubunda 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 2,9 milyon dolarla en fazla İtalya'ya ihracat gerçekleştirildi. Listenin ikinci sırasında ise Irak bulunuyor. 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde Irak'a ihraç edilen ürünlerin değeri 2,8 milyon dolar oldu. Üçüncü sıradaki Libya'ya 2013 yılının Ocak-Nisan döneminde 2,6 milyon dolar değerinde ambalaj makinesi ihraç edilirken bu rakam, 2014 yılının aynı döneminde yüzde 3,8 artışla 2,7 milyon dolar seviyesine yükseldi. Listenin dördüncü ve beşinci sırasında ise Mısır ve Cezayir yer alıyor. Dördüncü sıradaki Mısır'a 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde gönderilen ürünlerin değeri 2,6 milyon dolar olarak kayda geçti. Beşinci sıradaki Cezayir'e ise 2014 yılının Ocak-Nisan döneminde 2,2 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirildi. Ambalaj makineleri ürün grubunda en fazla ihracat artışı yüzde 137.295 ile Nijer'de yaşandı. Nijer'in ardından yüzde 1.284,6 ile Sırbistan gelirken yüzde 661,9 ile Suudi Arabistan üçüncü sırada yer aldı.

AMBALAJ MAKİNELERİ İHRACATINDA İLK 10 ÜLKE
(2013 ve 2014 Yılları Ocak-Nisan Dönemi)Kaynak: Tüm İhracatçı
Birlikleri Kayıtları

ÜLKE	2013 YILI			2014 YILI			[%] DEĞİŞİM	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	\$/KG	MİKTAR	DEĞER
İTALYA	0,1	5,2	32,6	0,1	2,9	23,8	-23,0	-43,8
IRAK	0,2	3,6	15,7	0,2	2,8	13,7	-11,2	-22,7
LİBYA	0,1	2,6	22,4	0,1	2,7	19,7	17,7	3,8
MISIR	0,1	2,8	21,5	0,1	2,6	24,5	-17,9	-6,4
CEZAYİR	0,07	2,4	33,6	0,05	2,2	39,6	-21,8	-8,0
FAS	0,04	1,4	32,5	0,05	1,2	25,1	11,0	-14,3
SUUDİ ARABİSTAN	0,01	0,1	10,5	0,06	1,1	17,8	350,3	661,9
SİRBİSTAN	0,002	0,08	39,5	0,01	1,1	61,0	796,2	1.284,6
ALMANYA	0,02	0,6	24,8	0,04	1,1	23,3	81,3	70,3
NİJER	0,0006	0,0008	12,6	0,03	1,1	36,4	47,6	137,2
MAL GRUBU TOPLAMI	1,7	41,6	23,9	1,8	40,5	21,8	6,5	-2,7



ÜLKE	2013 YILI		2014 YILI		% DEĞİŞİM	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	MİKTAR	DEĞER
ALMANYA	69	710	70	806	1,3	13,6
ABD	14	243	22	303	51,8	24,5
İNGİLTERE	66	275	59	268	-10,2	-2,5
IRAK	45	247	43	228	-4,4	-7,6
RUSYA	30	241	28	219	-7,7	-9,3
FRANSA	34	166	44	213	26,5	28,4
İTALYA	30	171	35	192	14,0	11,9
İRAN	14	96	21	149	44,7	54,7
AZERBAYCAN	18	127	16	116	-11,9	-8,8
İSPANYA	21	88	24	107	14,1	21,3
ROMANYA	14	86	17	102	21,4	19,2
POLONYA	14	115	12	97	-8,0	-16,0
CEZAYİR	13	64	15	92	18,0	42,7
TÜRKMENİSTAN	4	36	6	88	50,0	141,3
SUUDİ ARABİSTAN	12	84	14	85	18,8	0,7
LİBYA	9	68	11	83	30,9	21,9
BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ	18	96	13	78	-26,0	-19,2
MISIR	15	80	14	71	-8,1	-11,6
BELÇİKA	11	56	11	61	6,2	10,4
HOLLANDA	11	60	11	61	2,4	1,7
DİĞER	212	1.321	214	1.408	0,9	6,6
TOPLAM	674	4.431	700	4.825	3,8	9

TÜRKİYE'NİN ÜLKELERE GÖRE GENEL İHRACATI (1 OCAK-30 NİSAN DÖNEMİ)

ÜLKE	2013 YILI		2014 YILI	
	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)	MİKTAR (BİN TON)	DEĞER (MİLYON \$)
ALMANYA	782	4.2	922	4.9
IRAK	3,173	3.5	3,569	4
İNGİLTERE	670	2.5	951	3.1
İTALYA	1,557	2.2	1,529	2.4
FRANSA	512	2	487	2.1
RUSYA	1,801	2.2	1,203	1.9
ABD	979	1.8	1,169	1.8
İSPANYA	824	1.3	958	1.5
HOLLANDA	584	1.2	465	1.1
BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ	683	830	949	1.1
İSRAİL	861	812	1,130	1
SUUDİ ARABİSTAN	1,086	1.2	599	1
MISIR	1,164	1.1	1,330	1
ROMANYA	483	838	544	1
BELÇİKA	381	871	495	1
ÇİN	2,947	1.1	2,719	935
İRAN	257	716	327	891
LİBYA	1,659	970	997	882
AZERBAYCAN	379	861	379	851
POLONYA	187	665	244	822
DİĞER	11,692	15.2	11,834	16.2
TOPLAM	32,670	46.8	32,811	50.1



ABD

AmeriMold

The Event for Tool and Mold Making,
Molding and Additive Technologies

11-12 Haziran 2014 @Novi

SUBCON

Engineering Subcontracting and
Surface Treatment and Finishing
Exhibition

3-5 Haziran 2014 @Birmingham

POLONYA

SURFEX

Exhibition of Surface Treatment
Technologies

3-6 Haziran 2014 @Poznan

Mach-Tool

Machine Tools Exhibition

3-6 Haziran 2014 @Poznan

MEKSİKA

FABTECH

Genel Makine

6-8 Mayıs 2014 @Mexico City

ALMANYA

LOPE-C

International Conference and
Exhibition for the Organic and Printed
Electronics Industry

26-28 Mayıs 2014 @Münih

BREZİLYA

FEIMAFE

International Machine Tools and
Integrated Manufacturing Systems
Trade Fair

3-8 Haziran 2013 @Sao Paulo

Mecanica Fair

Takım Tezgahları

20-24 Mayıs 2014 @Sao Paulo

RUSYA

RUSSIA ESSEN WELDING & CUTTING

International Trade Fair Joining, Cutting, Surfacing

10-13 Haziran 2014 @Moskova

ÇİN

Beijing Essen Welding & Cutting

International Trade Fair Joining, Cutting, Surfacing

2-5 Haziran 2014 @Şangay

China International Machine Tool Exhibition

18-22 Haziran 2014 @Wenzhou

TÜRKİYE

WIN Metal Working

Uluslararası Makina İmalatı ve Metal İşleme Teknolojileri Fuarı

5 - 8 Haziran 2014 @İstanbul

ANKIROS 2014

11 - 13 Eylül 2014 @İstanbul

Avrasya Ambalaj 2014

Ambalaj Makineleri, Üretim-Geri Dönüşüm Teknolojileri ve Sistemleri, Ürünleri, Tamamlayıcı Ürünler

18 - 21 Eylül 2014 @İstanbul



RESMİ KURUMLAR

SEKTÖREL ÖRGÜTLER

Makine İhracatçıları Birliği	0312 447 27 40	www.makinebirlik.com
Makine Tanıtım Grubu	0312 447 27 40	www.makinetanitimgrubu.com
Makine Sanayi Sektör Platformu	0312 447 27 40	www.turkmakinesanayi.com
TURQUM	0312 447 27 40	www.turqum.com

RESMİ KURUMLAR

SEKTÖREL ÖRGÜTLER

Ekonomi Bakanlığı	0312 204 75 00	www.ekonomi.gov.tr
Maliye Bakanlığı	0312 415 29 00	www.maliye.gov.tr
Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı	0312 201 50 00	www.sanayi.gov.tr
Gümrük ve Ticaret Bakanlığı	0312 306 80 00	www.gumrukticaret.gov.tr
Kalkınma Bakanlığı	0312 294 50 00	www.dpt.gov.tr
İhracat Bilgi Platformu	0312 417 22 23	www.igeme.org.tr
Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği	0312 218 20 00	www.tobb.org.tr
Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu	0212 339 50 00	www.deik.org.tr
Türk İşbirliği ve Kalkınma İdaresi Başkanlığı	0312 508 10 00	www.tika.gov.tr
Türkiye İstatistik Kurumu	0312 410 04 10	www.tuik.gov.tr
Hazine Müsteşarlığı	0312 204 60 00	www.hazine.gov.tr
TÜBİTAK	0312 468 53 00	www.tubitak.gov.tr

RESMİ KURUMLAR

SEKTÖREL ÖRGÜTLER

Akışkan Gücü Derneği	0212 210 34 23	www.akder.org
Ambalaj Makinecileri Derneği	0216 545 49 48	www.amd.org.tr
Anadolu Asansörcüler Derneği	0312 232 06 40	www.anasder.org.tr
Anadolu Un Sanayicileri Derneği	0312 281 04 68	www.ausd.org.tr
Araç ve Araç Üstü Ekipman ve İş Mak. Üreticileri Birliği Der.	0212 440 18 43	www.arusder.org
Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği	0216 326 49 51	www.aysad.org.tr
Bağlantı Elemanları Sanayici ve İşadamları Derneği	0212 609 06 35	www.besiadturkey.com
Elektrikli Vinç İmalatçıları Birliği Derneği	0216 548 11 67	www.tevid.org
Endüstriyel Otomasyon Sanayicileri Derneği	0216 469 46 96	www.enosad.org
İklimlendirme, Soğutma, Klima İmalatçıları Derneği	0216 469 44 96	www.iskid.org.tr
İMES Sanayi Sitesi	0 216 364 33 47	www.imes.org
İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği	0216 467 09 46	www.isder.org.tr
İş Makinaları Mühendisleri Birliği	0312 385 78 94	www.ismakinalari.org.tr
Kazan ve Basıncılı Kap Sanayicileri Birliği	0212 222 81 93	www.kbsb.org
Makine İmalatçıları Birliği	0312 468 37 49	www.mib.org.tr
OSTİM Organize Sanayi Bölgesi	0312 385 50 90	www.ostim.org.tr
Öncü Sanayici İşadamları Derneği	0312 395 73 90	www.oncuder.com
Plastik Sanayicileri Derneği	0212 444 20 85	www.pagder.org
Sağlık Gereçleri Üreticileri ve Temsilcileri Derneği	0312 433 77 88	www.sader.org.tr
Sakarya İli 2. Organize Sanayii Bölgesi Müteşebbisleri Derneği	0264 654 58 33	www.s2osb.org.tr
Tekstil Makine ve Aksesuarları Sanayicileri Derneği	0212 552 76 60	www.temsad.com
Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçi Dernekleri Federasyonu	0312 468 69 84	www.tumdef.org
Tüm Asansör Sanayici ve İşadamları Derneği	0216 324 94 36	www.tasiad.org.tr
Türk Pompa ve Vana Sanayicileri Derneği	0312 255 10 73	www.pomsad.org.tr
Türkiye İş Makineleri Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği	0216 477 70 77	www.imder.org.tr
Türkiye Mermer Doğaltaş ve Makineleri Üreticileri Birliği	0312 440 83 63	www.tummer.org.tr
Türk Tarım Alet ve Makineleri İmalatçıları Birliği	0312 419 37 94	www.tarmakbir.org

MAY 2014 ISSUE: 72

moment **EXPO**

Machinery Exporters Union Monthly Machinery Export and Trade Magazine



**PUMP AND VALVE
SECTOR LEAVES ITS MARK ON
ISK-SODEX 2014**

**TECHNOLOGY
SHAPING WOOD:
WOODWORKING
MACHINES**

**MPG ATTENDED
MECANICA FAIR**



MPG ATTENDED THE MECANICA FAIR

THE MACHINERY PROMOTION GROUP (MPG) ATTENDED THE MECANICA FAIR ORGANIZED BETWEEN MAY 20 AND 24 IN SAO PAULO, ONE OF THE MOST IMPORTANT TRADE CENTERS IN SOUTH AMERICA. WITHIN THE SCOPE OF ITS PROMOTIONAL ACTIVITIES IN BRAZIL, MPG ALSO PLACED ADVERTISEMENTS RELATED TO THE TURKISH MACHINERY SECTOR.

MPG attended the Mecanica Fair organized between May 20 and 24. Represented at an info stand of 60 square meters, MPG drew the attention of visitors on the Turkish machinery sector through its advertisements on the main screen at the entrance, fair map and giant prism. At the fair, various documents such as CDs, USBs and Portuguese brochures featuring information on Turkish machinery exporters were distributed to visitors and a promotional movie on the Turkish machinery was shown at the stand. The MPG delegation made some bilateral discussions as well within the scope of the Mecanica Fair. Meeting Ennio Crispino, Chairman of the Board of Directors of the Brazilian Association of Machinery Importers (ABIMEI), the MPG delegation exchanged ideas with him about the steps to be taken for the improvement of the commercial relations between Turkey and Brazil. Local and foreign attendants took a great deal of interest in the MPG stand, which was also visited by Canan Gürhan, Turkey's Trade Attaché for Sao Paulo. Two Turkish companies had their own stands at the fair, and four Turkish companies were represented by their dealers.

A QUESTIONNAIRE WAS MADE

Representatives of the Turkish and foreign companies at the fair were asked to fill a questionnaire to share their views on the Mecanica Fair and the activities of MPG. According to the results of this questionnaire, Turkish companies view the Brazilian market as one with a high potential and open



for improvement. Main problems faced by companies when making business with Brazil include customs, high tax rates and language problem. Brazilian companies, on the other hand, view the Turkish machinery as high-quality machinery with attractive prices.

"BRAZIL IS A MARKET WITH HIGH POTENTIAL"

Brazil made 242 billion dollars' worth of exports in total in 2013 and ranked 21st among the top exporters world-

wide. On the list of importers, it was the 22nd country with 240 billion dollars. In 2013, Brazil's exports in the machinery sector amounted to 13 billion dollars, giving the country the 26th place among the worldwide machinery exporters. The machinery sector has a share of 6 percent in the country's exports. Turkey's machinery exports to Brazil amounted to 73 million dollars in 2013. The product group, which Turkey exported to Brazil in the highest amount, was machine tools.

MPG ATTENDED FABTECH FAIR

THE MACHINERY PROMOTION GROUP (MPG) ATTENDED THE FABTECH 2014 FAIR, HELD IN MEXICO BETWEEN MAY 6 AND 8, WITH AN INFO STAND. AT THE FAIR, VISITORS WERE PROVIDED INFORMATION ON THE CURRENT SITUATION OF THE TURKISH MACHINERY SECTOR AND THE EFFORTS OF THE MACHINERY EXPORTERS UNION MEMBER COMPANIES.

Within the scope of its promotional activities for the Turkish machinery sector, MPG attended the Fabtech 2014 Fair organized in Mexico. Fabtech Mexico, held at the Centro Banamex Expo Center in Mexico City, is one of the leading industry fairs in Mexico, which attracts over 11 thousand visitors and where around 452 attending companies from 24 countries exhibit their products. Experts estimate that Mexico, one of the fastest-developing manufacturing markets in the world, will become one of the top 8 countries worldwide by gross national product in 30 years. As the 7th biggest machinery importer in the world, Mexico is a very important market for the Turkish machinery manufacturers as well. Attending the Fabtech 2014 with an info stand, MPG informed its visitors about the Turkish machinery sector and distributed catalogues and digital documents that contain information on its members. Visitors were also provided catalogues and Spanish brochures where the Machinery Industry Sector Platform members are presented. Advertisements about the Turkish machinery sector were published



at the airport and fair hall. During the fair, discussions

were held about the fields in which cooperation with

Mexican sector organizations may be possible.



PUMP AND VALVE SECTOR LEAVES ITS MARK ON ISK-SODEX 2014

ISK-SODEX 2014 WAS HELD AT THE ISTANBUL EXPO CENTER BETWEEN MAY 7 AND 10. 353 PUMP AND VALVE COMPANIES EXHIBITED THEIR PRODUCTS AND LEFT THEIR MARK ON THE FAIR, WHICH WAS ATTENDED BY 881 COMPANIES.

International Heating, Refrigeration, Air Conditioning, Ventilation, Pump, Valve, Installation, Water Treatment and Solar Energy Systems Fair ISK-SODEX 2014 was held on an area of 55 thousand square meters in 11 halls. ISK-SODEX 2014, Turkey's leading and world's third biggest fair in its field, attracted over 84 thousand visitors in four days. 353 pump and valve companies represented in the first and third halls at the fair, where 881 companies exhibited their products, displayed once again the power of the sector.

The Turkish Pump and Valve Manufacturers Association (POMSAD) attended the fair with an info stand. Informing the visitors on the Turkish pump and valve industry, POMSAD representatives also distributed catalogues featuring information on member companies. The Board of Directors of POMSAD made a meeting during the fair and discussed the relationship of the pump and valve sector with the ISK-SODEX Fair. The board determined that:

- *it was the leading fair in the pump and valve sector in terms of size by square meters and the number of attendants,*
- *this situation was a great factor to attract visitors to the fair,*
- *although it was viewed as an air conditioning fair, the use of these two sectors in the general industry increased the interest in the fair.*

The pump and valve companies attending the fair stated that the number of foreign visitors was higher compared to the previous years. In addition, many pump and valve companies exhibited their new products



for the first time at ISK-SODEX. Pump and valve companies emphasized that they would keep attending ISK-SO-

DEX, which is a fair open for improvement, in the forthcoming years as well.

MOMENT EXPO IN YOUR BAG AND IN YOUR POCKET!

MACHINERY EXPORT AND TRADE MAGAZINE MOMENT EXPO IS NOW AVAILABLE IN ALL MOBILE DEVICES WITH ITS GIANT ARCHIVE OF SIX YEARS AND A NEW ISSUE EVERY MONTH. A SIX-YEAR ARCHIVE OF THE MACHINERY SECTOR IS NOW IN YOUR BAG AND IN YOUR POCKET!

The magazine Moment Expo, which started being published six years ago and is printed in 7,500 copies and distributed for free to its subscribers, has made its online presence available to all mobile devices. Now you can download Moment Expo, which you access at www.moment-expo.com, to all your mobile devices.

NEW ISSUES AND A SIX-YEAR ARCHIVE EASILY ACCESSIBLE

With the latest developments in the Turkish machinery manufacturing sector, company introductions, review articles and impressive cover stories, interviews and striking news, Moment Expo is still the meeting point of the sector every month. Moment Expo, the first issue of which was published in June 2008, is now more easily accessible with the applications ISO and Android after leaving its sixth year behind. The application, which supports the operating system IOS 7 and newer systems, is easily operable in tablets or mobile phones. It also supports the operating system Android and can be used in tablets or mobile phones. Using the application Moment Expo, you can choose one of the last five issues, download it to your tablet or mobile phone and start reading it right now.v





BUSINESS WORLD MET AT THE 12TH INDUSTRY CONGRESS

THE 12TH INDUSTRY CONGRESS, ORGANIZED BY THE ISTANBUL CHAMBER OF INDUSTRY (İSO), CONVENED AT LÜTFİ KIRDAR EXHIBITION CENTER ON MAY 15. THE CONGRESS TITLED “GREAT ENCOUNTER WITH THE 21ST CENTURY” ATTRACTED MANY PROFESSIONALS FROM THE TURKISH INDUSTRY.



The congress, attended by Avni Mutlu, Governor of Istanbul, Erdal Bahçivan, Chairman of the Board of Directors of the Istanbul Chamber of Industry (ISO), İbrahim Turhan, Chairman of the Board of Directors of the Istanbul Stock Exchange (BİST), and Rifat Hisarcıklıoğlu, Chairman of the Board of Directors of the Turkish Union of Chambers and Commodity Exchanges (TOBB), was inaugurated after a moment of silence for the victims of the mining disaster in Soma. At this event, which started with a short movie called “Vasat” (“Mediocre”), it was emphasized that Turkey had lost its growth potential based on construction, income, consumption and external sources. In addition, it

was stated that the country was stuck in a middle income trap.

“EXPORT AND INDUSTRY PLAY A ROLE IN TURKEY’S GROWTH”

Francis Fukuyama, Professor of Political Sciences at the University of Stanford, was a guest of the ISO 12th Industry Congress. Addressing businessmen in the second part of the congress, Fukuyama stated that the bipolar world vanished after the Cold War, and the dominance of the USA in the world grew. Pointing out that a new political and economic period began after the September 11 attacks, Fukuyama said “This period was the period of developing countries. They grew. Turkey was, of course, one of them. However,

Turkey was different. Besides export, industry also played a role in Turkey’s growth.” Haiyan Wang, Founding Partner of the Chinese – Indian Institute, made a presentation titled “Smart Globalization” after Francis Fukuyama. In the last part of the congress, a panel titled “Facing Mediocrity in Turkey” was held under the moderatorship of Şeref Oğuz, Columnist and Chief of the Economy Department of the newspaper Sabah, attended as speechmakers by Adnan Dalgakıran, Chairman of the Board of Directors of MAİB and MPG, Vice Chairman of the Board of Directors of İSO, and Chairman of the Congress Program Committee, Prof. Nazım Ekren, Rector of the Istanbul Commerce University, İshak Alaton,



Chairman of the Board of Directors of Alarko Company Group, İbrahim Betil, Chairman of the Board of Directors of the association Sen de Gel, and Bekir Ağirdir, General Manager of Konda.

FACING MEDIOCRITY IN TURKEY

Adnan Dalgakıran, who made a speech at the panel "Facing Mediocrity in Turkey", told the guests about the reasons of mediocrity, its negative impact on the development of Turkey and suggestions for a solution. Stating that the Turkish industry cannot overcome mediocrity and reach the desired level of efficacy in any way, Adnan Dalgakıran pointed out that it had been losing time for years in a vicious circle. Adding that a transformation is necessary to overcome mediocrity, Adnan Dalgakıran said: "We have to raise the qualified human resource that will change our industry model." Here is a summary of Adnan Dalgakıran's speech at the panel: "The Turkish industry cannot overcome mediocrity and reach the desired level of efficacy in any way. Those wishing to overcome mediocrity have to face some consequences in our country. Sometimes you have to pay a price. But if you are afraid to pay to pay a price, you cannot change anything. As a society, we do not like paying a price. We choose to live within the borders

drawn around us. In the records of the Ministry of National Education, it is written in details what characteristics our youth must have as citizens. We expect to raise a single type of person. We have an education system based on rote learning. We do not improve our analytical thinking skills. Examining the developments in the world since the Industrial Revolution, you can see that some countries developed by changing and some remained the same. This change is realized by people. People underlie the change. It is imaginari-ness to think that all people in a society will change at the same time. But some people from that society may change a lot of things. While qualified brains take their place in the forefront of the system in developed economies, we make our mediocre persons the main element of the system. Mediocrity is rooted in hypocritical societies. In such societies, nobody wants to write their own story, they write the story of others. So are the Turkish economy and industry. In Germany, a product is manufactured by 4 companies, and in Turkey, by 64 companies. This country has suffered from account deficit since 100 years. However, you cannot find a single academic article on the solution of account deficit. Because our perception of the future is based on a period

of three to five years. Nobody cares about the fact that we will have the oldest population in Europe 20 years later. Anatolia is the land of saviors. It constantly waits for a savior. Our background is a mentality which considers it good to be the same person at the age of 7 and 70. In this land, it is very difficult to overcome mediocrity. It is impossible for a society to get rid of mediocrity completely, but it is for sure that a section of 3 to 5 percent thereof, who have overcome mediocrity, will be enough to ensure development. In fact, freedom and social possibilities in the world are for this section. They exist for the encouragement of the creativity of this section. The factor that will help society improve is this section, which the society has to raise. This is the main reason that the USA can attract the worldwide brain drain. As for its structure, the Turkish industry purchases technology from abroad and manufactures using that technology. We are trying to compete with the world using a more affordable human resource. However, our present economic level is all we can achieve with the existing structure. Turkey cannot exceed the per capita national income of ten thousand dollars in any way. From now on, we have to do something. We have to face mediocrity."



TECHNOLOGY SHAPING WOOD: WOODWORKING MACHINES

MANUFACTURING TECHNOLOGIES USED IN FORESTRY PRODUCTS AND FURNITURE INDUSTRY ARE DEVELOPING STEADILY WORLDWIDE. THE WOODWORKING MACHINERY INDUSTRY HAS AN IMPORTANT SHARE IN THIS DEVELOPMENT SINCE THE STRUCTURE AND EFFICIENCY OF A MANUFACTURING SYSTEM DEPENDS HEAVILY ON THE TECHNOLOGICAL DEVELOPMENT OF THE MACHINES IN THAT SYSTEM. WHILE THE DESIRE OF THE CONSUMERS TO HAVE DIFFERENT PRODUCTS LEAD TO AN INCREASE IN PRODUCT VARIETY, THIS SITUATION ALSO REQUIRES THE EXISTING MANUFACTURING SYSTEMS TO HAVE A MORE FLEXIBLE STRUCTURE.

Forestry and forest industry have a deep-rooted history. Having a closer look at elements like accommodation, heating and nutrition, which have been the most important issues for the humankind since first ages, one can see that wood, one of the easiest materials to work, was used for these needs. The known history of the stone-made axes and knives designed to work wood dates back to 3000 B.C. In Sweden, Switzerland and some other countries, bronze saws used around 1500 B.C. were found. It has been observed that there are less findings dating back to 1000s BC, the end of Bronze Age. The reason is that tools and kits started to be made from iron instead of bronze in that period. Forest industry machinery saw a very rapid development from stone axes to today's computer-aided machines. Rapid progress in the fields of electronics, electronics and computer affect the woodworking machinery sector besides other sectors as a matter of course. As it is known, one of the most important application fields of technological development is the field of machine tools. Developments in various application fields of machine tools have a major impact on the woodworking machinery sector and therefore on the forestry products and furniture sector. For instance, the CAD/CAM applications in the field of metal working are seen after a short time also in forestry products and furniture facilities and the woodworking machinery businesses where the machines used in these



facilities are manufactured. While the impact of technology on the woodworking machinery sector is very high in countries such as Germany and Italy, it is unfortunately limited in Turkey. The PLC (Programmable Logic Controller) and CNC (Computer Numerical Con-

trol)-aided machines used in the forestry products industry and especially furniture industry are manufactured only in limited numbers in our country and imported from European and Far Eastern countries. To understand the woodworking machinery sector better,

we should first classify woodworking machines.

STRUCTURE OF THE WOODWORKING MACHINERY SECTOR

When the structure of the forestry products and furniture industry in Turkey is examined, it is seen that approximately 90 percent of businesses are small scale, and particularly due to high investment costs, a vast majority of them cannot keep up well with the business perspectives developing in fields such as manufacturing technique and planning, quality control, management, marketing. This structure has a negative impact on the development of the woodworking machinery industry as well. Turkish forestry products and furniture industry has business relations with over 100 countries. It is also a member of economic unions such as the European Customs Union and Black Sea Economic Cooperation. Therefore, Turkey's forestry products and furniture industry, and thus, also its woodworking machinery industry, have to be strong. Today, while the desire of the consumers to have different products lead to an increase in product variety, this situation also requires the existing manufacturing systems to have a more flexible structure. Businesses constituting the woodworking machinery manufacturing sector in Turkey are concentrated in four cities. These are Bursa, Ankara, Istanbul and İzmir respectively. This concentration can be attributed to the fact that there are many businesses active in forestry products and furniture in these cities. Around 49 percent of the woodworking machinery manufacturers are located in Bursa, 27 percent of them in Ankara, 13 percent in Istanbul and 11 percent in İzmir. The woodworking machinery companies in our country manufacture a limited number of CNC machinery, and the machines manufactured are traditional woodworking machines. Analysis of the qualification of the personnel working for our woodworking machinery manufacturers shows that around 15 percent of these companies employ engineers, which means that a majority of them continues to manufacture with unqualified personnel. Besides the companies manufacturing

woodworking machinery for the forest and furniture industries, the number of our marketing companies importing woodworking machinery is also increasing as the use of CNC machines is becoming widespread in our sector. Compared to metal working, NC machine tools were introduced to the forestry products industry with a delay of 10-15 years, and for the first time, adjustable installation presses were promoted at the Hannover Fair in 1971 and NC top milling machines at the Ligna Fair in 1975. Based on these developments, it was only in 1980 that NC machines were available in the field of woodworking as a whole and used in woodworking. In Turkey, these technologies started drawing interest after 1980 and some industrial companies started importing NC and CNC machine tools and getting used to these technologies in practice as well. In Turkey, it is seen that advanced-technology applications are becoming widespread, even if their level vary from one sector to another. Especially in CNC-oriented computer-aided manufacturing practices, one of the leading sectors in Turkey is the furniture industry. In the beginning of 1990s, computer-aided manufacturing was considered a rare application field for the furniture and forestry products industry. However, especially the furniture industry was a sector which featured both order-oriented and lot manufacturing, where sometimes flexibility and sometimes automation was very important, and which required major engineering skills due to the diversity of input and differences in material structure. Therefore, computer-aided manufacturing practices, which was considered luxurious before, soon became necessary to overcome the bottlenecks in manufacturing and rapidly became widespread in industry (Koç, 2005). While the engineer employment rate is low in our woodworking machinery manufacturers, it is higher in the marketing companies importing woodworking machinery from Far Eastern countries. Panel sizing machines, edge banding machines, CNC processing centers and multiple punch machines are the woodworking machines imported in highest amounts. According to the

2012 data of VDMA, the volume of the worldwide woodworking machinery trade in 2011 was 6.6 billion euros. Between 2001 and 2011, there were no major changes in the shares in worldwide trade. For instance, the trade volume was 6 billion euros in 2001 and 6.6 billion euros in 2011 (Ağaç Makineleri, 2013). From the development of the manufacturing companies in our country in 2000s, it is understood that they export their products mostly to Iran, Iraq, Russia, Bulgaria, Libya, Romania, Saudi Arabia, Azerbaijan, Egypt and Turkmenistan besides the domestic market. The capacity utilization rate of the woodworking machinery manufacturers in Turkey increased, albeit in small percentages, ruling out the periods of economic crisis occurring every six-seven years. Our manufacturing companies, more than half of which are small scale enterprises, face difficulties in competing their European rivals in know-how, research & development and certification. However, they are trying to maintain their market share thanks to their pluses such as low prices, transportation services and flexibility in manufacturing. While our domestic manufacturers are usually preferred for conventional machines, German and Italian brands are preferred more often, especially by the furniture industry, for CNC machines. The problems most confronted in the forestry and furniture industry are the wrong choices about machinery and the mistakes made by users. When woodworking machines are purchased which are not compatible with the capacity of the other machines in the production line, the machines cannot work using the right capacity, and bottlenecks are observed. Since a vast majority of the breakdowns in machines stem from user mistakes, qualified operators must be employed especially for CNC machines, such as technicians who graduate from the relevant departments of vocational high schools and vocational schools of higher education. Unlike the woodworking machinery manufacturer unions and various organizations of which there are examples in American, European and Asian countries, our woodworking machinery manufacturers, which are mostly small scale, continue their manufacturing with individual efforts.

**EXPORT FIGURES IN RESPECT TO THE ACTIVITY FIELD
OF THE MACHINERY AND ACCESSORIES**Source: All Exporter
Unions Database

PRODUCT GROUP	JANUARY 01-APRIL 30, 2013			JANUARY 01-APRIL 30, 2014			[%] CHANGE	
	QUANTITY (1000 Tonnes)	VALUE (Mil \$)	\$/kg	QUANTITY (1000 Tonnes)	VALUE (Mil \$)	\$/kg	QUANTITY	VALUE
REACTORS AND BOILERS	153,5	748,6	4,9	152,6	776,8	5,1	-0,6	3,8
TURBIN, TURBOJETS, TURBO PROPELLERS	36	616,3	17,1	37,3	665	17,8	3,4	7,9
PUMPS AND COMPRESSORS	106,5	372,1	3,5	120,2	427,2	3,6	12,8	14,8
VALVES	42,9	335,6	7,8	47,4	396,9	8,4	10,6	18,2
INDUSTRIAL AIR CONDITIONERS AND COOLING MACHINES	93,9	410	4,4	83,1	383,3	4,6	-11,6	-6,5
INDUSTRIAL HEATERS AND COOKERS	29	245	8,4	33,6	291,3	8,7	15,9	18,9
ROLLER AND FOUNDRY MACHINES, MOULDS	32,2	233,4	7,2	33,4	243,8	7,3	3,6	4,4
FOOD INDUSTRY MACHINES, ACCESSORIES AND SPARE PARTS	39,1	197,4	5,0	44,4	235,5	5,3	13,5	19,3
AGRICULTURE AND FORESTRY MACHINES	18,4	165,2	9,0	19,1	195,1	10,2	4,1	18,1
LOAD LIFTING, CARRYING AND STOWING MACHINES	5,6	156,4	27,5	7,7	183,8	23,6	36,8	17,5
CONSTRUCTION AND MINING MACHINES	20,3	129,2	6,4	23,7	145,4	6,1	17,0	12,5
PAPER MANUFACTURING AND TYPOGRAPHY MACHINES	17,9	126,6	7,0	17,8	145	8,1	-0,9	14,6
OTHER INDUSTRIAL WASHING AND DRYING MACHINES	14,5	130,3	9,0	14,7	116,3	7,9	1,7	-10,8
TEXTILE AND CLOTHING MACHINES AND ACCESSORIES	15,3	95,1	6,2	16,2	107,2	6,6	5,7	12,7
LEATHER PROCESSING AND MANUFACTURING MACHINES AND ACCESSORIES	2,9	81,4	27,9	4,2	105,5	25,0	44,3	29,6
GUM, PLASTIC, RUBBER PROCESSING MACHINES	13,4	95,6	7,1	12,1	96,1	7,9	-9,5	0,4
MACHINE TOOLS	18,5	92	5,0	17,6	87	4,9	-4,6	-5,5
ENGINES, ACCESSORIES AND SPARE PARTS	0,9	45,4	46,5	1,4	66,2	46,0	47,2	45,6
OFFICE MACHINES	3,9	43,9	11,1	3,7	46,1	12,3	-5,5	4,9
BEARINGS	3,1	37,3	11,7	3,4	44	12,9	7,2	18,0
WEAPONS AND AMMUNITION FOR THE DEFENSE INDUSTRY	1,7	41,6	23,9	1,8	40,5	21,8	6,5	-2,7
PACKAGING MACHINES, ACCESSORIES AND SPARE PARTS	2,6	28,6	10,8	2,8	23,1	8,3	5,9	-18,9
TOTAL	673,8	4.430	6,6	699,7	4.825	6,9	3,8	8,9



Dış ticaretle uğraşanları akreditifle uğraştırmıyoruz.

İhracat akreditiflerinizi bize yönlendirin, hem tahsilat riskinizi ortadan kaldırın hem de zaman kazanın. TEB'den alacağınız Dış Ticaret Danışmanlığı ve Akreditif Vesaik Hazırlama Hizmeti ile akreditif vesaikinin taslakları uzmanlarımız tarafından hazırlanır. KOBİ'lerimize de vesaikle uğraşmak yerine dış ticaret işlerini geliştirmeye daha fazla zaman kalır.



TEB

teb.com.tr / 444 0 832

MOMENT EXPO ÇANTANIZDA, CEBİNİZDE!

6 YILLIK MAKİNE SEKTÖRÜ ARŞİVİ TÜM MOBİL CİHAZLARDA!



www.moment-expo.com